



Мобильная парикмахерская для мужчин

«**БАРБЕР-GO**»



Каримов Рафис Фаритович
Физлицо, Самозанятый
Город Благовещенск
Республика Башкортостан



Мне 36 лет. Стричь начал ещё когда служил в армии, но больше подтолкнуло меня к этому желание познать тайну парикмахерского искусства. Моя бабушка и родители тоже умели хорошо стричь в молодости, а моя родная сестра имеет свой салон красоты и тоже стрижёт, поэтому я решил отучиться на мужского парикмахера-барбера. На данный момент имею 2-хлетний опыт стрижек. Надеюсь вырасти до профессионала и поднять уровень Благовещенска в этом вопросе.

★ СЕРТИФИКАТ ★



ВЫДАН

РАФИСУ КАРИМОВУ

В ТОМ, ЧТО ОН ПРОШЕЛ ОБУЧЕНИЕ

ПО КУРСУ
"BARBER START"



В БАРБЕРШОПЕ "ROCKET"

ОБУЧИЛ

АЙДАР КУТЛУЗАМАНОВ

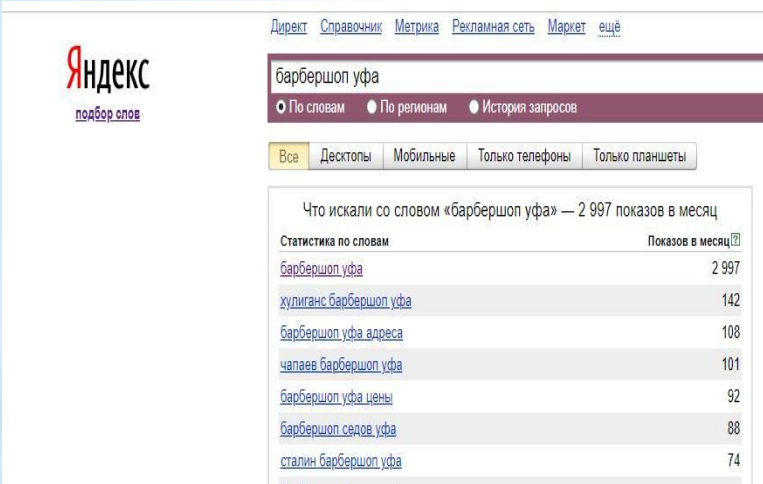


ДАТА 30.12.2019

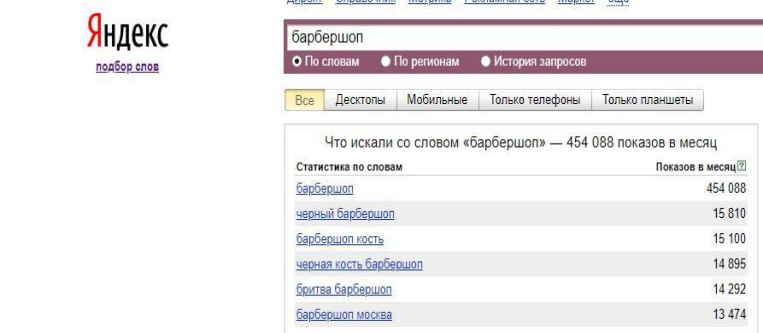
Актуальность проекта

В настоящее время наблюдается всплеск популярности на ношение бороды и усов. Статистика свидетельствует о том, что на каждые 100 тысяч населения должен приходиться один барбершоп. А современный рынок обеспечивает лишь 15 процентов от потребностей населения.

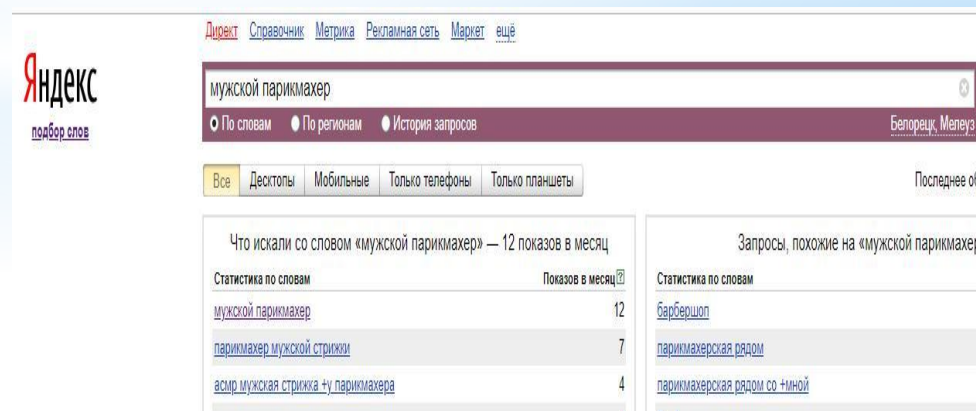
Динамика открытия барбершопов в России

Статистика по словам	Показов в месяц
барбершоп уфа	2 997
хулиганс барбершоп уфа	142
барбершоп уфа адреса	108
чапаев барбершоп уфа	101
барбершоп уфа цены	92
барбершоп седов уфа	88
сталин барбершоп уфа	74



Статистика по словам	Показов в месяц
барбершоп	454 088
черный барбершоп	15 810
барбершоп кость	15 100
черная кость барбершоп	14 895
бритва барбершоп	14 292
барбершоп москва	13 474



Статистика по словам	Показов в месяц
мужской парикмахер	12
парикмахер мужской стрижки	7
вспр мужская стрижка +у парикмахера	4

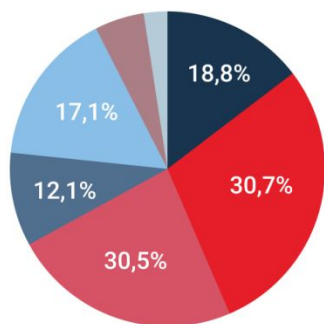
Вот так выглядит динамика популярности запроса «мужские парикмахерские» в России.

Агентство инвестиционного планирования и маркетинга «АИПИМ» в процессе анализа рынка парикмахерских услуг провело опрос, который позволил получить ответы на важные вопросы.

- Основная часть респондентов, принявших участие в опросе — мужчины в возрасте 26-35 лет (44%) и еще 39% — 36-45 лет. Более 60% участников имеют доход свыше 50 тыс. рублей, в том числе 42% — свыше 70 тыс. рублей в месяц.
- Частота посещений парикмахерских салонов. Как выяснилось, 58% опрошенных мужчин посещают парикмахерскую один раз в месяц или чаще, а еще 42% — один раз в пять-шесть недель или реже.

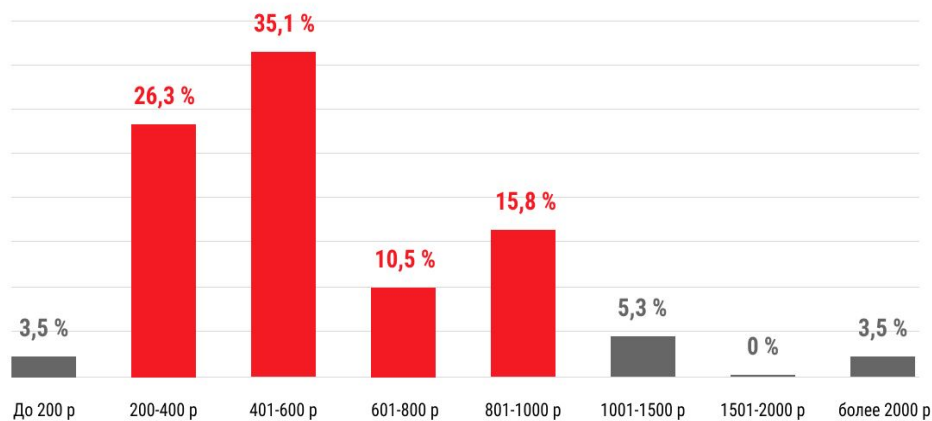
ЧАСТОТА ПОХОДОВ В ПАРИКМАХЕРСКУЮ

- раз в неделю
- раз в 2 недели
- раз в 3 недели
- раз в 4 недели
- раз в 5-6 недель
- раз в 2 месяца
- или реже



По прогнозам аналитиков, в ближайшем будущем на премиальный сегмент будет приходиться 8-10% рынка, 25-30% — на средний, где стрижка стоит 600-900 рублей, и low-cost барбершопы займут до 60% рынка.

ГОТОВЫ ТРАТИТЬ ПРИ УЛУЧШЕНИИ УСЛОВИЙ И КАЧЕСТВА



Целевая аудитория проекта

- Основной показатель -- это мужчины от 26 до 50 лет,
- Средний – юноши от 18 до 26 лет,
- Дополнительный – дети и подростки от 5 и до 18 лет.

Целевая аудитория

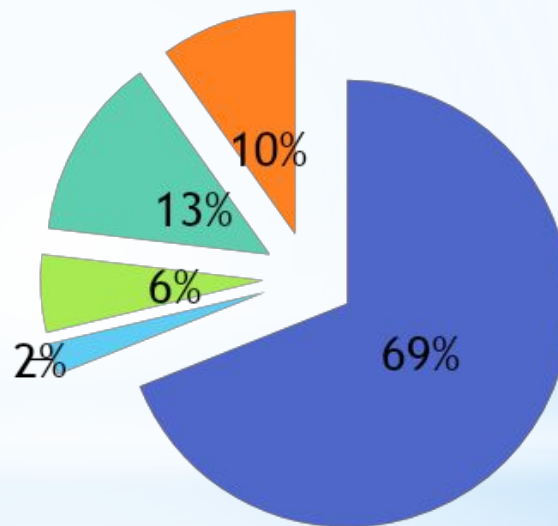


Анализ рынка

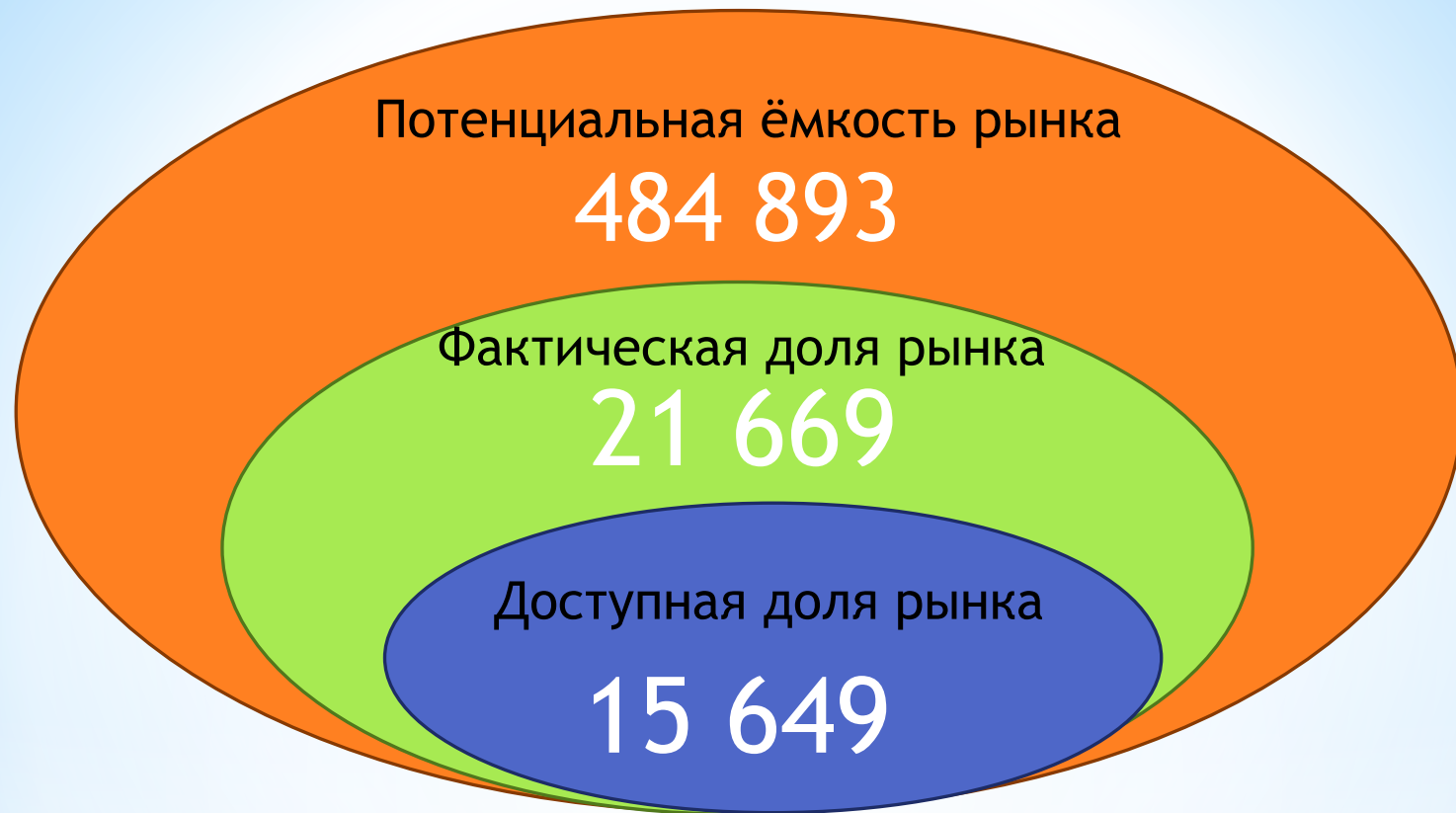
В городе Благовещенск на 04.01.2022 проживают 34 773 человека, 15 649 из которых мужчины:

- Малыши от 0 до 5 лет:
1 158 человек,
- Дети и подростки от 5 до 18 лет:
2 833 человек,
- Молодые и взрослые мужчины от 18 до 50 лет:
6 681 человек,
- Мужчины старше 50 лет:
4 977 человек.

Население



- Благовещенск, всего жителей
- Малыши 0-5 лет
 - Дети и подростки от 5-18 лет
 - Молодёжь и взрослые от 18-50 лет
 - Мужчины старше 50 лет
 - Мужчины от 18 до 50 лет



TAM Мужское население города Уфа: 484 893 чел.

SAM Мужское население Благовещенского района: 21 669 чел.

SOM Мужское население города Благовещенск: 15 649 чел.

Бизнес-модель проекта

Услуги:

- традиционное бритье лица и головы (опасной бритвой или машинкой);
- моделирование бороды и усов (в том числе машинкой);
- стрижка мужская (включая консультации по стилю, мытье головы и укладку);
- стрижка машинкой с переменной насадок;
- мужской маникюр и педикюр (в перспективе);
- точечный массаж;
- косметические услуги.





Совершенство
продуманных
решений



OMK
Благовещенск

Конкуренты

Парикмахерские:

- Чио-Чио,
- Роза,
- Дуэт,
- Зеркало,
- Стрижём,
- Виола,
- Студия,
- АнжеЛика,
- Руки-Ножницы,
- Стимул,
- Шиколад,
- Мечта.
- Церюльня Кузнецов

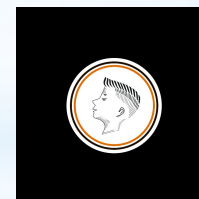
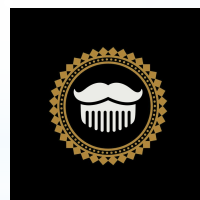
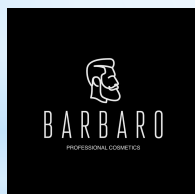
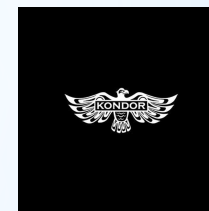
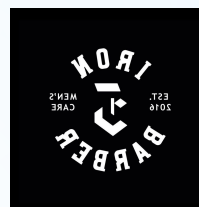
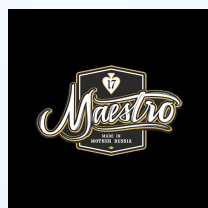
Кроме одного барбершопа, это обычные парикмахерские под универсальный уклон.

Многие виды услуг, которые хочу предоставить я, у этих парикмахерских отсутствуют, то есть я легко могу составить им конкуренцию в определённых услугах и сервисе:

- бритьё лица и головы,
- мытьё головы до и после стрижки,
- точечный массаж головы, шеи,
- тонирование бороды,
- удаление волосков из носа и ушей,
- бесплатное кофе, игра на приставке.

Команда и партнеры

Партнёры: российские производители и поставщики косметики, укладочных средств и аксессуаров для барбершопов.



Результаты

- Развитие индустрии мужской красоты
- Обучение ремеслу барберинга для детей и взрослых
- Реализованная мечта людей с ограниченными возможностями быть ухоженными, чтобы нравится себе и окружающим
- Создание рабочих мест путём расширения бизнеса
- Увеличения лояльности населения к администрации, так как город поддерживает подобные проекты.

Финансы

В наличии уже имеются инструменты для стрижки, сумма - 120 000 р.

	Компания	Продукт 1	Продукт 2	Продукт 3
Сумма стартового капитала, руб.	600 000	Стрижка	Бритьё	Косметика
Срок окупаемости, мес.	12	--	--	--
Выручка, руб./мес.	59 000	36 000	15 000	8 000
Расходы, руб./мес.	10 200	7 200	3 000	--
Чистая прибыль, руб./мес.	48 800	28 800	12 000	8 000
Рентабельность по чистой прибыли, %	82,7%	80%	80%	100%
Средний чек, руб.	--	500	500	800
Количество продаж, шт./мес.	--	72	30	10



Совершенство
продуманных
решений



OMK

Благодарим вас

Статья стартового капитала

Количество, шт.

Сумма, руб.

Мужское барбер
кресло "Даймонд"

1

61 500

Парикмахерская
мойка "Шайн"

1

27 300

Тумба с зеркалом
"Barber Jack"

1

17 850

Светильники
светодиодные

5

10 000

УФ-дезинфектор
SM-504

1

2 040

Стерилизатор для
инструментов

1

790

HD Телевизор ВВК 32LEM-1089/T2C 32"	1	15 215
Игровая приставка PlayStation 4	1	31 999
Бензиновый генератор Loncin LC3500i	1	64 800
Автофургон/автобус ПАЗ 3205	1	200 000
Переоформление авто под салон	1	100 000
Ремонт авто под салон	1	61 000
Итого стартовый капитал, руб.		600 000

Какие риски у проекта/продукта?

Точка безубыточности = 33 000/мес

Прогнозируемая среднемесячная
выручка составит = 150 000/мес

Запас финансовой прочности = 60.8%

Риски

Риск конкурентного преимущества

Клиентский риск

Логистические риски

Поломка автомобиля

Решения

Улучшения качества,
сервиса, доп. услуги.

Улучшить рекламу,
дизайн, скидки, установка
приемлимых цен

Поиск других поставщиков

Правильная диагностика
и качественный ремонт



Совершенство
продуманных
решений



OMK
Благовещенск

Перспективы захвата рынка

- Развитие бренда
- Посещение более отдалённых населённых пунктов
- Открытие стационарных пунктов в других районах



OMK

Совершенство
продуманных
решений



OMK

Благовещенск

Ваш запрос

Запрашиваемая сумма на проект - 200 000 р.

Для запуска проекта необходима сумма в
общем размере - 600 000 р.

Свои затраты - 120 000 р. (Инструменты)



Совершенство
продуманных
решений



OMK
Благовещенск

Контакты

Мои контакты:

ФИО: Каримов Рафис Фаритович

Телефон: 8 982-437-436-2

Электронная почта: navin510@bk.ru

Соц. сети: vk.com/id42190539

Сайт: --

Спасибо за внимание !