MOZEN

Система управления таксопарком и маркетплейс услуг для автомобилистов

MOZEN

MOZEN

Управляем деньгами
водителей по их команде

Интегрирован с

Альфа Банк

В партнерстве с

Яндекс Такси

MOZEN

Мы разработали софт

Таксопаркам

— снижаем себестоимость обслуживания,

— увеличиваем выручку.

Таксистам

— уменьшаем ежедневные расходы,

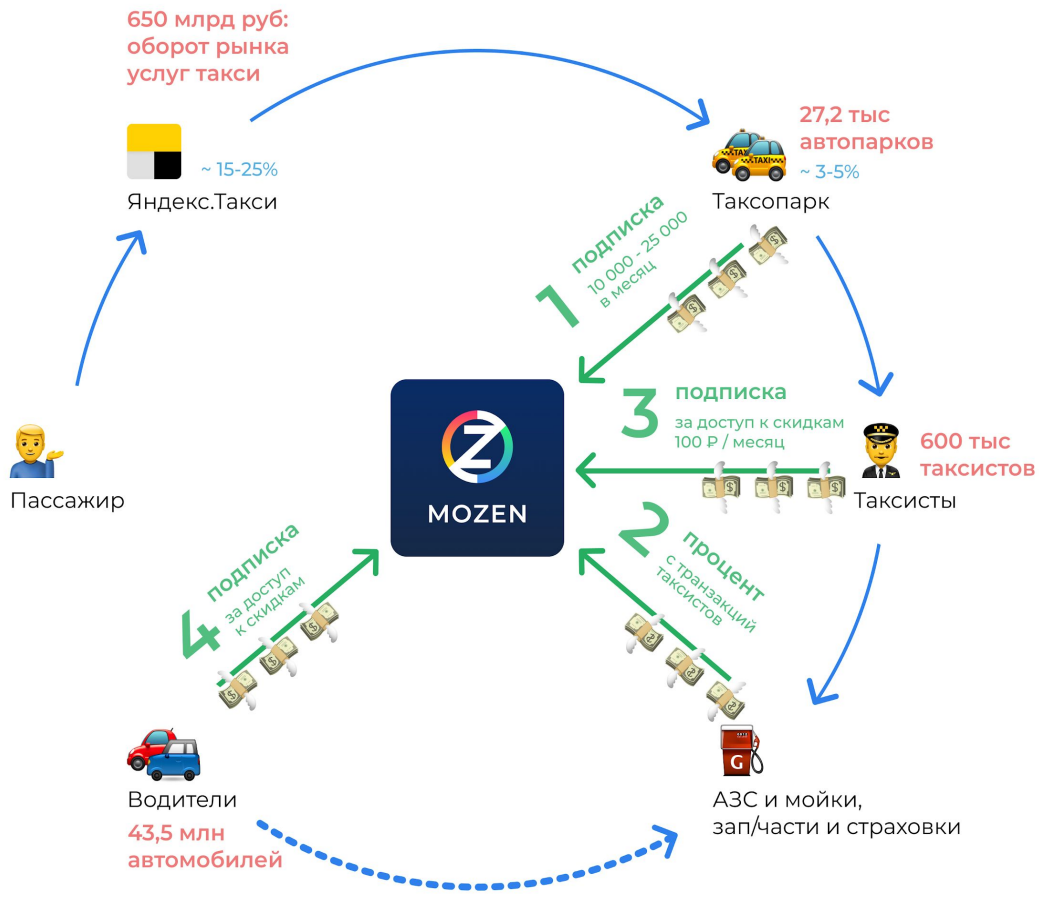
— увеличиваем доход в час,

— даем дополнительные инструменты заработка.

Всем автомобилистам предоставляем высокие скидки на всё, что связано с авто

Как это работает

MOZEN



Только в Москве ежедневно
совершается **820 000** поездок такси

Еще источники:
исследование Аналитического центра при правительстве РФ

отчёт Russian Automotive Market Research

Команда проекта

MOZEN

Олег Семибратов
Founder Mozen, бывший таксист и владелец таксопарков, автор блога protaxi.su

Алексей Козак
Co-founder Mozen, основатель студии мобильной разработки KODE

Алексей Верютин
Co-founder Mozen, эксперт по масштабированию бизнеса

Николай Николенко
Технический директор KODE, 10+ лет опыта в разработке для ведущих авиакомпаний и банков страны

Дмитрий Донсков
Руководитель отдела продаж Mozen

Бизнес: 20 человек, Санкт-Петербург

Разработка: 16 человек, Калининград

Направления развития компании

MOZEN

Система управления таксопарком (ERP)

Мобильное приложение для водителя

Продажа топлива

Продажа банковских продуктов

Продажа товаров и услуг для автомобилистов

Реферальные системы

Клиенты компании

MOZEN

Виртуальные таксомоторные парки

Железные таксомоторные парки

Банки

Водители такси

Любой владелец автомобиля

Наши цели на год

MOZEN

Факт – текущий оборот 1 млрд рублей в месяц

Рынок 30 000 компаний
Проработано на текущий момент 5000

План ERP – захватить 20% рынка (7000 компаний) до конца 2020 года

План маркетплейс – оборот товаров и услуг 1 млн $ в мес

План по обороту - оборот 30 млрд рублей в месяц

Нам нужны

MOZEN

Продавцы, продажники, сейлзы

Те, у кого продажи в крови и он без них жить не может

Те, кому плевать на отказы, кто будет доносить клиенту ценности компании и присоединять

Те, кто как фермер, будет развивать отношения со своими клиентами и увеличивать объем потребляемых услуг

Те, кто готов делать по 100 попыток в день без нытья, лени или отговорок

Те, кто не повесит трубку, пока клиент не сделает то, что вам от него нужно

Те, кто понимает, что зарабатывать большие деньги и строить большие компании можно только через пот и кровь

Те, кто будет #РВАТЬ И ЕБАШИТЬ

Кто нам НЕ нужен

MOZEN

Те, кто делает по 30 звонков в день

Те, кто знает слово «выходной» или «отгул» и берет их более 1 раза в неделю

Те, кто продал за всю жизнь полторы табуретки

Те, кто не готов учиться и применять полученные навыки

Те, кто сливается при первом возражении от клиента

Те, кто не разделяет ценности компании и не влияет на её результаты

Мы достойно платим тем, кто приносит результат

MOZEN

Лучшие менеджеры выходят на доход 100 000 + за 2-3 месяца

Выполняешь план 3 месяца подряд – получаешь квартальные бонусы

За сверх результаты получаешь машину в пользование

Если твои успехи заметны, то ты получишь возможность развиваться внутри компании вертикально

Как будет проходить отбор

MOZEN

Этап 1

Записать видео ролик с презентацией себя и своих достижений, прикрепить к ролику резюме и выслать на dd@mozen.ru, в названии письма указать свои ФИО и должность, на которую вы претендуете

Этап 2

Мы свяжемся отдельно с каждым успешным (на наш взгляд) кандидатом и проведем интервью (очно в Санкт-Петербурге, с кандидатами из других городов – через zoom), обсуждаем условия сотрудничества

Этап 3

10 кандидатов, прошедших оба этапа, становятся частью команды

Контактные данные

MOZEN

Донсков Дмитрий – руководитель отдела продаж

E-mail: dd@mozen.ru

t.me/dmdonskov

При возникновении любых вопросов пишите в телеграм