

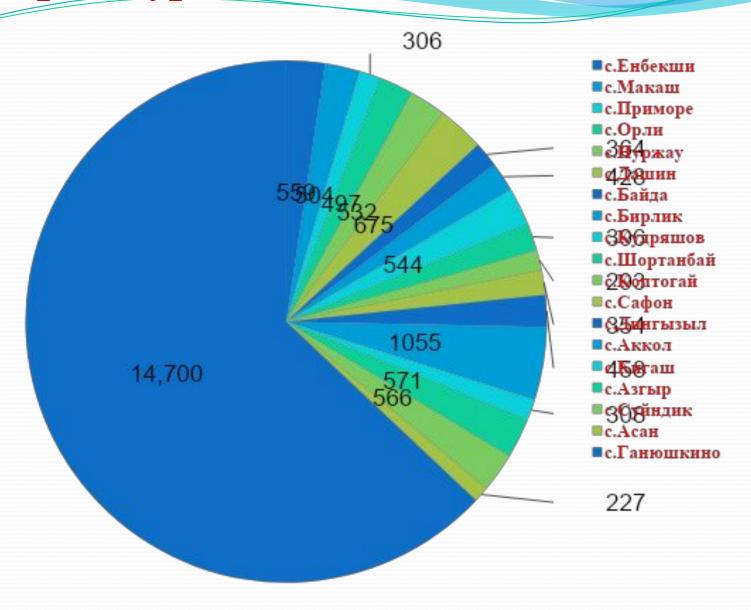
Содержание.

- 1. План/Факт продаж 1 квартал (январь-февраль-март)
- 2. Сравнение продаж 2016/2015 прирост /падение 1 квартал (январьфевраль-март)
- 3. План/Факт дебиторская задолженность канал ВС+рынок+хорека
- 4. Факт дебиторская задолженность сети ,отклонения ,ПДЗ
- 5. План/Факт расходы филиала (январь-февраль-март)
- 6. Сравнение расходов 2016/2015 увеличение/снижение 1 квартал (январьфевраль-март)
- 7. Проекты по развитию филиала ,реализованные в 1 квартале
- 8. Работа на филиале КПК торговых команд ,заказы через КПК , влияние на логистику
- 9. Выполнение полевые аудиты дирокторов филиалов
- 10. Свои дополнения и информация

Цель презентаці

« ОТРАЗИТЬ ОСНОВНЫЕ 1 КВАРТАЛА ПОКАЗАТЕЛИ ФИЛИАЛА 2015 И 2016ГГ И ПРОЕКТЫ ПО УЛУЧШЕНИЮ БИЗНЕС ПРОЦЕССОВ И ЭКОНОМИИ ЗАТРАТ ФИЛИАЛА

р-н Курмангазинский -59 200 ж



План факт 2016г январь - февраль - март

Продажи по Контрактам	План факт за 3 мес.			
за 2016 г.	план	факт	%	
Алко	12 150 000	11 408 133	93,8%	
Раимбек	6 268 502	4 223 106	67,3%	
Карлсберг	17 289 643	33 905 783	196%	
Кондитерка	9 495 000	5 746 255	61%	
Орими	1 800 000	1 942 681	108%	
MAPC	2 114 700	2 936 181	139%	
None food	3 850 000	2 807 464	73%	
ИТОГО ПО ФИЛИАЛУ	52 967 845	62 969 603	119%	

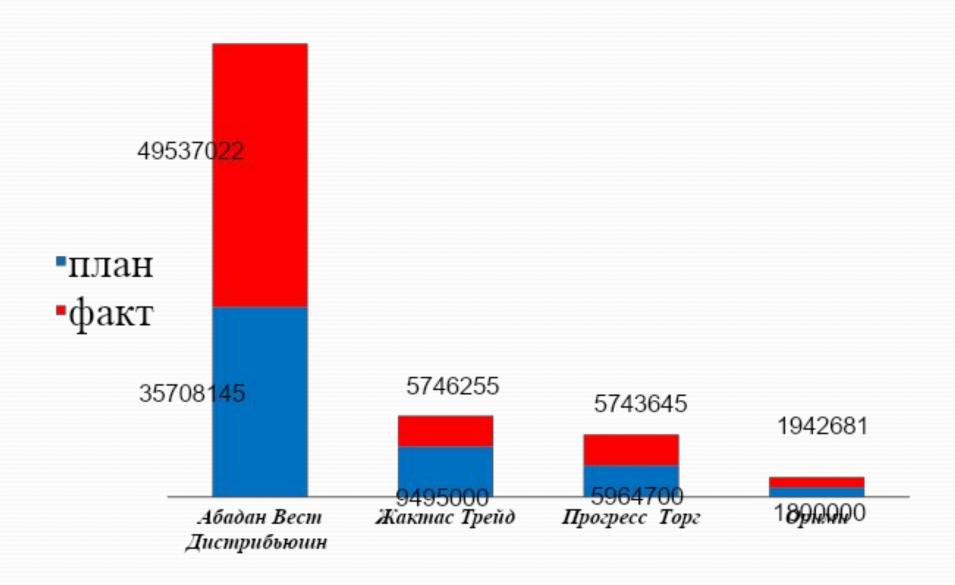
Факты продаж 2015/2016 г за Змес.

по Филиалам	Факты 2015/2016г.			
Ганюшкино	Факт 2015	Факт 2016	%	
Алко	8 540 835	11 408 133	134%	
Раимбек	5 530 694	4 223 106	76,4%	
Кондитерка	4 684 742	5 746 255	123%	
Мясная продукция	152 254	0	-	
Mapc	2 226 745	2 936 181	132%	
None food	2 041 671	2 807 464	138%	
None food-1 (Нивея, модуль каро)	629 504	608 085	96,6%	
None food - 2 (СХЗ, Юпеко, Ола, лакалют)	1 412 167	2 199 379	156%	
Итого	23 176 941	27 121 139	117%	

Дебиторская задолженность 2016 г.

Дз	план	факт	откланение
Январь	1 500 000	3 001 582,95	-1 501 582,95
февраль	1 500 000	306 979	Нет
Март	1 500 000	<u>-</u>	Нет
Итого по филиалу	4 500 000	3 308 561,95	Нет

План/Факт 2016 г за 3 мес.



Бюджет 2015/2016г

	Ганюшкино			
Виды доходов и статьи затрат ед.изм.тыс. тенге	итого за 2 мес. 2015 г.	итого за 2 мес. 2016г.	разница в тенге	комментар ие
Коммерческие расходы	1185,00	922,402	+262,598	128%
Транспортная логистика	1438,00	1685,69	-247,69	85%
Скдладская логистика	1078,3	1115,81	-37,51	97%
Административные расходы	1203,1	569,96	+633,14	211%
Налоги	14,00	220,04	-206,04	6,4%
Чистая прибыль после изъятия капитала	4918,4	4513,902	+404,498	109%

Проекты по развитию филиала, реализованные в 1 квартале

- ✓ Введение нового контракта «КАРЛСБЕРГ», торгового представителя, водителя/экспедитора и аутсорсинг автомашины.
- ✓ Смена торгового представителя «БАКАЛЕЯ»,
- ✓ Тренинг «Вводный курс «Welkom», « Шаги визита» тренер Усманова Оксана.

Работа на филиале КПК порговых команд

Topoobul npedemakumeth "Kaptedepe" yemahokka GPS 8 modulihan yempowember

ATTA HE MORTHUYEH

Выполнение полевые аудиты директоров филиала

- Обучение торгового представителя контракта «Карлсберг » с заказчиками в полях .
- Торг/пр «Бакалея» стажировка и обучение
- 04.03.16 Тренинг «Вводный курс «Welkom», « Шаги визита» тренер Усманова Оксана, полевой тренинг по 1 шагу Приветствие, установка контакта.
- Январь-март контроль за дебиторской задолженностью, лимит согласно утвержденного списка и суммы.

Свои дополнения и информация

- Ввод КПК торгового представителя контракта "Карлсберг"
- Ввести штат супервайзера
- Для повышения квалификации и эффективности работы сотрудников проводить тренинги в филиалах
- Участие филиала в акциях ,промо акциях, ретро бонусах.
- В связи с контрактом Карлсберг пересмотреть статью Транспортная логистика — аутсорсинг автомашины , зарплата торгового представителя, водителя/экспедитора ,разгрузка пиво.

