

«Академия ИТС» по продажам сервисов 1С:ИТС

Занятие №3.

Этапы отработки входящего звонка.

Романов Д.Ю.

Менеджер по развитию продаж сервисов 1С:
ИТС

~~E-mail: romd@1c.ru~~

Программа повышения культуры
продаж сервисов 1С:ИТС в 2017 году.



Этапы обработки входящего звонка.



Занятие №3.

Этапы отработки входящего звонка.

Занятие закончено!

Для доступа к следующему занятию Вам необходимо выполнить домашнее задание!