

Твой успех в Арго

Практические материалы для
осмысления и использования

Три объективные причины неизбежности твоего успеха

1. Практически ни у кого из окружающих тебя людей разного уровня **НЕТ** пассивного дохода.
2. Практически у всех окружающих тебя людей разного уровня **ЕСТЬ** проблемы (кредиты, ипотеки, жилищные и т.д.)
3. У **ТЕБЯ** есть реальный инструмент для первых двух пунктов.

Три субъективные причины неизбежности твоего успеха

1. Твоя **ПОСТОЯННАЯ** сила намерения.
2. Ты **ЗАРАЖАЕШЬ** своей верой окружающих.
3. Ты **КАЖДЫЙ ДЕНЬ** совершаешь действия, приводящие к практическому результату.

Признаки читай дальше.

СЕРЬЕЗНОГО ЧЕЛОВЕКА можно узнать по следующим признакам:

- 1) **СГОРАЕТ ОТ ЖЕЛАНИЯ УЧИТЬСЯ.** Постоянно задает вопросы, на которые хочет получить ответы.
- 2) **ПРОСИТ ПОМОЩИ.** Желает, чтобы ты вместе с ним посетил того, кого он хочет “спонсировать” или учить.
- 3) **ВООДУШЕВЛЯЕТСЯ** делом. Достаточно хорошо понимает программу, поэтому знает, что будет работать, и это его воодушевляет.
- 4) **ОБЯЗЫВАЕТ СЕБЯ.** Покупает и потребляет продукты компании и использует свое свободное время, чтобы узнать все о возможностях бизнеса.
- 5) **ИМЕЕТ** конкретные и ясные **ЦЕЛИ** в жизни и неугасимое желание достичь их.
- 6) **ЕСТЬ ПЕРЕЧЕНЬ ЛЮДЕЙ.** Этот перечень написан. Написать следует для того, чтобы в любое время можно было дописать новые имена, чтобы не забыть их...
- 7) **С НИМ ВЕСЕЛО.** Всегда очень ждет твоего посещения, как по делу, так и для развлечений.
- 8) **ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ.** Всем нам нравится быть в обществе положительно думающих людей, ибо это заразительно!



**“Если у тебя не получается
“продавать”, то:**

... либо ты продаешь дерьмо

... либо ты дерьмово продаешь

... либо продаешь не тем людям”

Александр Журба

Более 90% наших коллег находятся в постоянном поиске **больных людей.**
Они делают это самозабвенно. Особенно когда их не просят.
Так они пытаются построить свою структуру.



АРГО состоит из двух типов участников

Одни (большинство) ищут больных

Другие (меньшинство) - здоровых

... Если окружающие не горят желанием присоединиться к тебе, по всей видимости твое предложение им просто неинтересно ...

Выбери только одну карточку

Президент Компании - очень
хороший человек

Тебе будут платить 80.000
- 200.000 руб. каждый
месяц

Компания родом из
Новосибирского
Академгородка

Уникальная продукция для
дома, быта и здорового
образа жизни

**? Не получилось - значит
не очень-то и хотел. Это
обычная история.**

**! Должен же кто-то быть
серой массой, и в данном
случае вы – ее часть.**



**Если ХОЧУ точно,
то делаю быстро.**

Простейший алгоритм построения структуры

1. Осознать самому, что **ОЧЕНЬ** нужен пассивный доход
2. Узнать у своего окружения, кому тоже нужен пассивный доход
3. Научить, как поинтересоваться у их окружения, кому тоже нужен пассивный доход
4. И т.д.

**“ Между
тем, что я думаю,
тем, что я хочу сказать,
тем, что я, как мне кажется, говорю,
тем, что я говорю,
и тем, что вы хотите услышать,
и тем, что как вам кажется, вы слышите,
тем, что вы хотите понять
тем, что вы понимаете,
стоит десять вариантов возникновения
непонимания.
Но всё-таки давайте попробуем... ”**

Эдмонд Уэллс

Дон Фейла

Ищи людей, которые хотят зарабатывать в месяц 600, 1.000 или 1.500 долларов. Ты знаешь таких? Твой ответ как и мой будет: "Да, каждый это хочет". Вот те люди, с которыми надо говорить, ведь каждый хотел бы иметь такую зарплату.

Дон Фейла

...Это как раз одна из причин, воодушевляющих меня. Разговаривая с людьми, ты можешь дать им НАДЕЖДУ, что следующие 30 - 40 лет им не надо будет работать ни на одну фирму, чтобы заработать пенсию и уйти. Ты уже убедился, что все работают 30 - 40 лет, чтобы затем уйти на пенсию и "увидеть мир", и, наконец, пытаться прожить на половину прежней зарплаты?

...Система... действительно дает возможность мечту превратить в реальность, и этого не надо ждать 30 - 40 лет.

Дон Фейла

- Единственное дело, которое нужно сделать, это найти тех пять человек, которые серьезно хотят делать бизнес.
- Перестань искать людей, которые хотят продавать.



**Три объективные причины
неизбежности твоего успеха
(еще раз)**



- 
- 1. Практически ни у кого из окружающих тебя людей разного уровня НЕТ пассивного дохода.**
 - 2. Практически у всех окружающих тебя людей разного уровня ЕСТЬ проблемы (кредиты, ипотеки, жилищные и т.д.)**
 - 3. У ТЕБЯ есть реальный инструмент для первых двух пунктов.**
- 

Попробуй хоть раз в жизни
сделать то, что тебе хочется.
Несмотря на всякие "но" и "а вдруг".
Не задумываясь, кто что
подумает и кто что
про тебя скажет.
Это же твоя жизнь,
и ты имеешь право строить
её такой, какой сам хочешь...

