

Подбор сотрудника



Публикация на сайте HH.ru

Первичный отбор по резюме

Телефонное интервью

Интервью-оценка компетенций в Skype

Фильтр лучших кандидатов

Координация личной встречи для собеседования с Вами

Обратная связь по кандидату

Стоимость услуги

19000

Город численностью от 1 млн

17000

От 500 до 1млн

15000

Менее 500 тыс.

Обучение менеджеров отдела продаж

Работа в CRM

- Специфика для менеджера по продажам

Правила работы в компании

- Тонкости ПУСК

Примеры из практики

- Используем лучшие методы работы с клиентами

Разбор кейсов

- Формируем навык продаж в СДЭК

Помощь в постановке планов

- Раскрываем потенциал сотрудника

Обратная связь

- Понимание перспектив развития сотрудника

Подготовка

а

менеджера

по продажам

за 10 дней

5000 руб.

График обучения



| 1 день | 2 день | 3 день | 4 день | 5 день |
|--|--|--|---|---|
| <ul style="list-style-type: none">□ Знакомство с компанией□ Услуги, тарифы | <ul style="list-style-type: none">□ ПУСК□ ЭК5 | <ul style="list-style-type: none">□ Выход на ЛПР□ Выявление потребности | <ul style="list-style-type: none">□ РОКУ□ Отработка навыка «выявления потребности» | <ul style="list-style-type: none">□ Расчет тарифов□ Коммерческое предложение□ Презентация |
| 6 день | 7 день | 8 день | 9 день | 10 день |
| <ul style="list-style-type: none">□ Работа с возражениям и□ Закрытие на договор | <ul style="list-style-type: none">□ Заключение договора□ Инструменты и порталы□ Согласование | <ul style="list-style-type: none">□ Опасные грузы | <ul style="list-style-type: none">□ Отработка навыка переговоров в формате деловой игры | <ul style="list-style-type: none">□ Отработка навыка переговоров в формате деловой игры |

Аутсорс сопровождения клиентов



Возьмем все проблемы клиентов на себя!

Полное сопровождение движения накладных

Оперативная связь с клиентами

Регистрация и рассмотрение претензий

Согласование международных отправок

Своевременные ответы на сообщения-запросы

Контроль возвратов

Аутсорс сопровождения клиентов



Возможные варианты сотрудничества

Ведение одного клиента

Обучение Вашего сотрудника

Ведение всех клиентов