



ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПО ТЕМЕ «АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР»

Подготовил Макоев Астемир,

студент 2 группы 3 курса направления «Юриспруденция»

ПРЕАМБУЛА

- ❖ Агентский договор - это договор, по которому одна сторона в лице агента обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны, принципала, юридические и иные действия от своего имени, но за счёт главной стороны либо от имени и за счёт главной стороны.
- ❖ По своей сути агентский договор ближе к договору оказания услуг, а его природа делает предмет договора посредническими услугами. Сущность агентского договора раскрывается в статье 1005 ГК РФ.

ОСОБЕННОСТИ

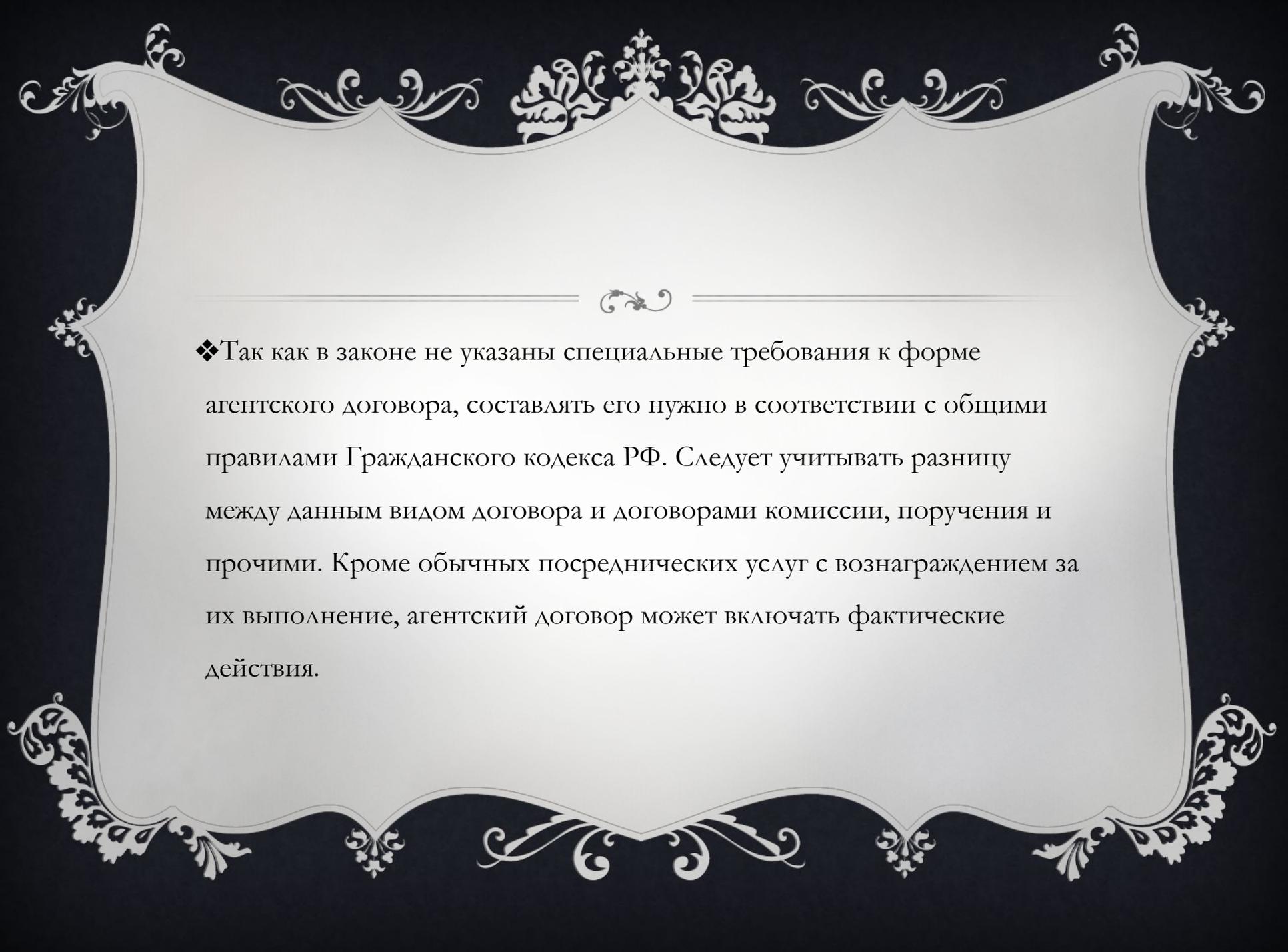
- ❖ территориальное ограничение действий агента (например, только в России);
- ❖ долговременный характер сделки — договор действует на протяжении длительного времени (сколько потребуют обстоятельства).
- ❖ запрет агенту осуществлять деятельность от имени другого принципала, который ведет аналогичный бизнес;
- ❖ запрет принципалу не заключать аналогичные договоры с другими агентами на такую же посредническую деятельность.

ПРИМЕНЕНИЕ



Вид договора и сфера применения взаимосвязаны. Так, документ может предполагать юридические действия, когда выполнение агентом обязательств по договору влечет за собой правовые последствия.

Другим видом может быть клиентский договор о том, что агент будет искать клиентов для компании (обычно это долговременный договор). Принципал может поручить агенту ведение переговоров о сотрудничестве и согласование условий этих отношений. Оба вида клиентских договоров чаще всего взаимосвязаны, так как фактические действия переходят в юридические.



❖ Так как в законе не указаны специальные требования к форме агентского договора, составлять его нужно в соответствии с общими правилами Гражданского кодекса РФ. Следует учитывать разницу между данным видом договора и договорами комиссии, поручения и прочими. Кроме обычных посреднических услуг с вознаграждением за их выполнение, агентский договор может включать фактические действия.

❖ Так как в законе не указаны специальные требования к форме агентского договора, составлять его нужно в соответствии с общими правилами Гражданского кодекса РФ. Следует учитывать разницу между данным видом договора и договорами комиссии, поручения и прочими. Кроме обычных посреднических услуг с вознаграждением за их выполнение, агентский договор может включать фактические действия.



Агентский договор не заключается в таких сферах, где нет возможности в любое время

вернуть нереализованный товар.

Использование такого договора нецелесообразно в электро-, водо- и газоснабжении, так как нельзя выбрать организацию по поставкам таких ресурсов.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ФАКТЫ

- ❖ Агентские услуги — это предмет договора. Чем подробнее они будут описаны, тем лучше, так как агент не получит лишнюю свободу.
- ❖ Статья 1007 ГК РФ разрешает ограничивать права обеих сторон. Это помогает снизить конкуренцию и дополнительно подстраховать бизнес.
- ❖ Так как агент работает не в штате, он письменно отчитывается о работе каждый месяц. Принципал проверяет агентский отчет и выплачивает вознаграждение по договору.

❖ Чем конкретно агентский договор отличается от других видов договоров:

❖ - от купли-продажи тем, что товар не становится собственностью агента;

❖ - от оказания услуг тем, что при агентской схеме возникает специфический посреднический тип отношений;

❖ - от подряда характером действий (подрядчик обязуется выполнить конкретные работы для заказчика);

❖ - от поставки распределением расходов сторон (обычно принципал несет все расходы, включая затраты на доставку) и отсутствием перехода права собственности на товар.

ОТЛИЧИЕ ОТ ДРУГИХ ДОГОВОРОВ

От других посреднических договоров (поручения и комиссии) отличие состоит в более широком предмете, так как агент может выполнять не только юридические, но и любые другие действия по заданию принципала. Суды в своих решениях также подчеркивают, что такой договор не заключается для осуществления разовых

сделок



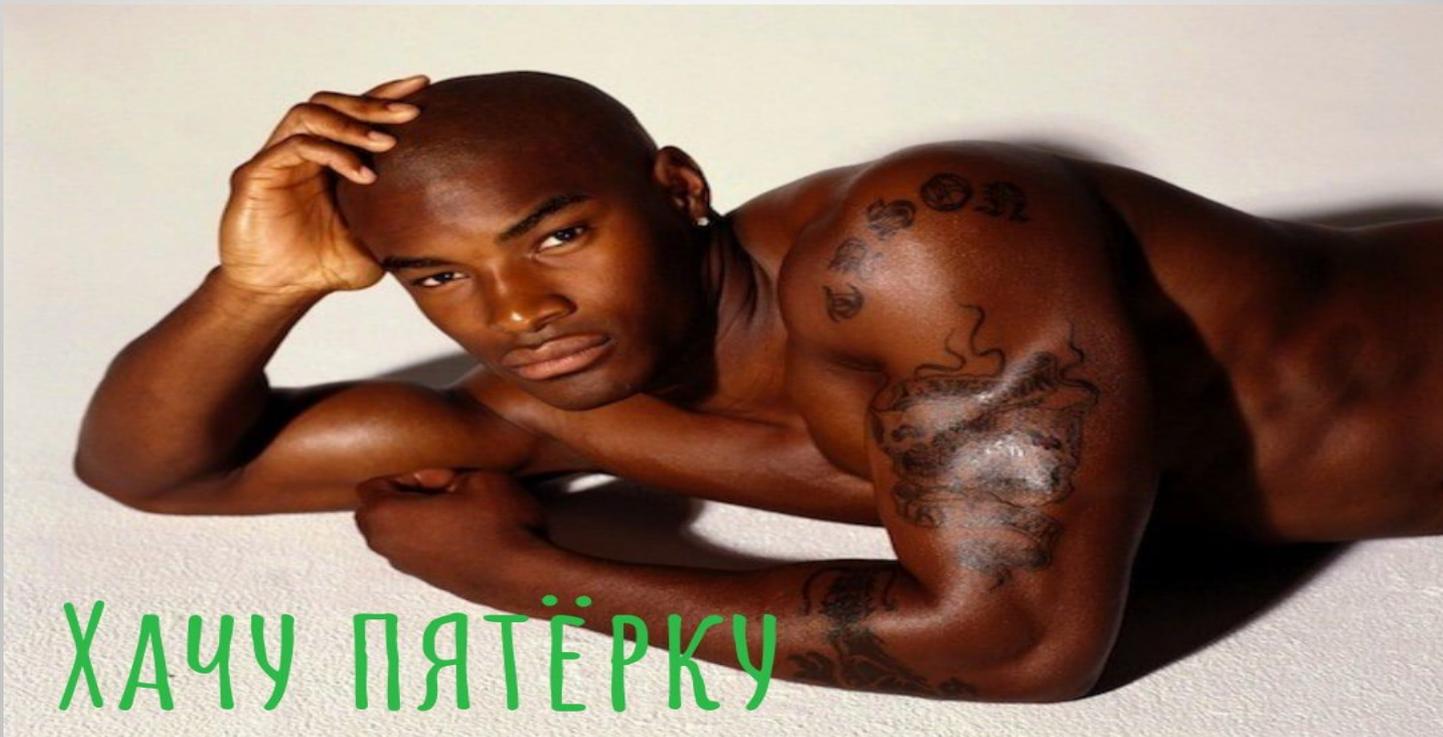
ФОРМА ДОГОВОРА

- ❖ предмет соглашения;
- ❖ срок, в течение которого действуют обязательства;
- ❖ права и обязанности сторон;
- ❖ срок выполнения агентского поручения;
- ❖ сдача агентом отчетов;
- ❖ порядок определения величины агентского вознаграждения и расчетов.
- ❖ ответственность сторон;
- ❖ порядок и основания для расторжения соглашения;
- ❖ порядок разрешения споров;
- ❖ порядок действий в форс-мажорных обстоятельствах.

ВЫВОД

- ❖ Агентский договор — сравнительно новая форма оказания посреднических услуг. Она пришла к нам из западной экономической модели. Этот тип документов взял лучшее от соглашений комиссии и поручения, превратившись практически в универсальный инструмент.
- ❖ В рамках такой бумаги можно оказывать очень широкий спектр услуг, начиная от юридических и заканчивая реализацией любых товаров и работ. При этом все товары остаются собственностью принципала до момента их продажи конечным потребителям. Важно только правильно и юридически грамотно составить договор во избежание его обжалования в судебном порядке.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



ХАЧУ ПЯТЁРКУ