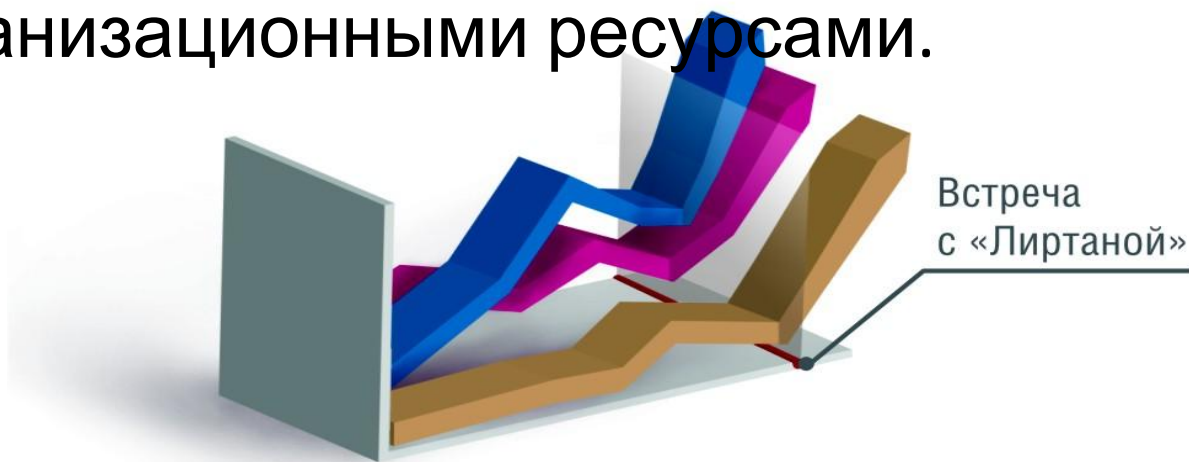


Эффективные переговоры

Новосибирск, 2020 г.

Группа компаний «Лиртана» на сегодняшний день является ведущей компанией в регионе, специализирующейся на оказании услуг **по повышению эффективности**. Для этого нами используются различные технологии (коучинг, сбалансированная система показателей, теория ограничений систем, методология Адизеса) управления личностными и организационными ресурсами.



Темпы развития компаний

Ведущий

Андрей Федюкин

Директор Группы компаний «ЛИРТАНА»

- Опыт работы в продажах с 1996 г.
- Опыт тренерства с 2000 г.
- Опыт коучинга с 2007 г.

Говори на одном языке



КАРТА МИРА

Масштаб 1:115 000 000



Увеличиваем скорость развития вашего бизнеса!



© 2018 г. Новосибирск.

(383)375-04-39

gk@lirtana.ru

Увеличиваем скорость развития вашего бизнеса!



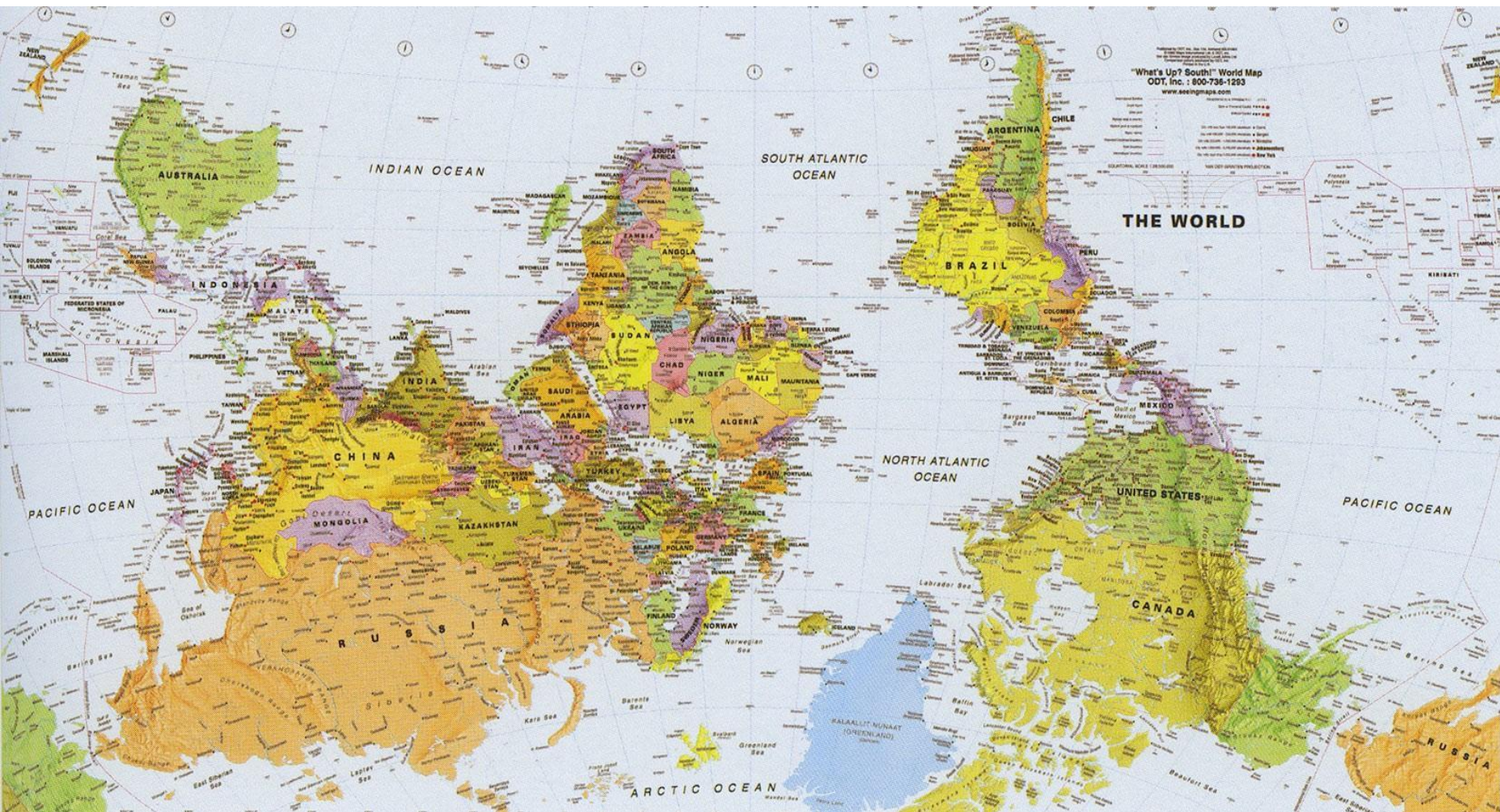
© 2020 г. Новосибирск.

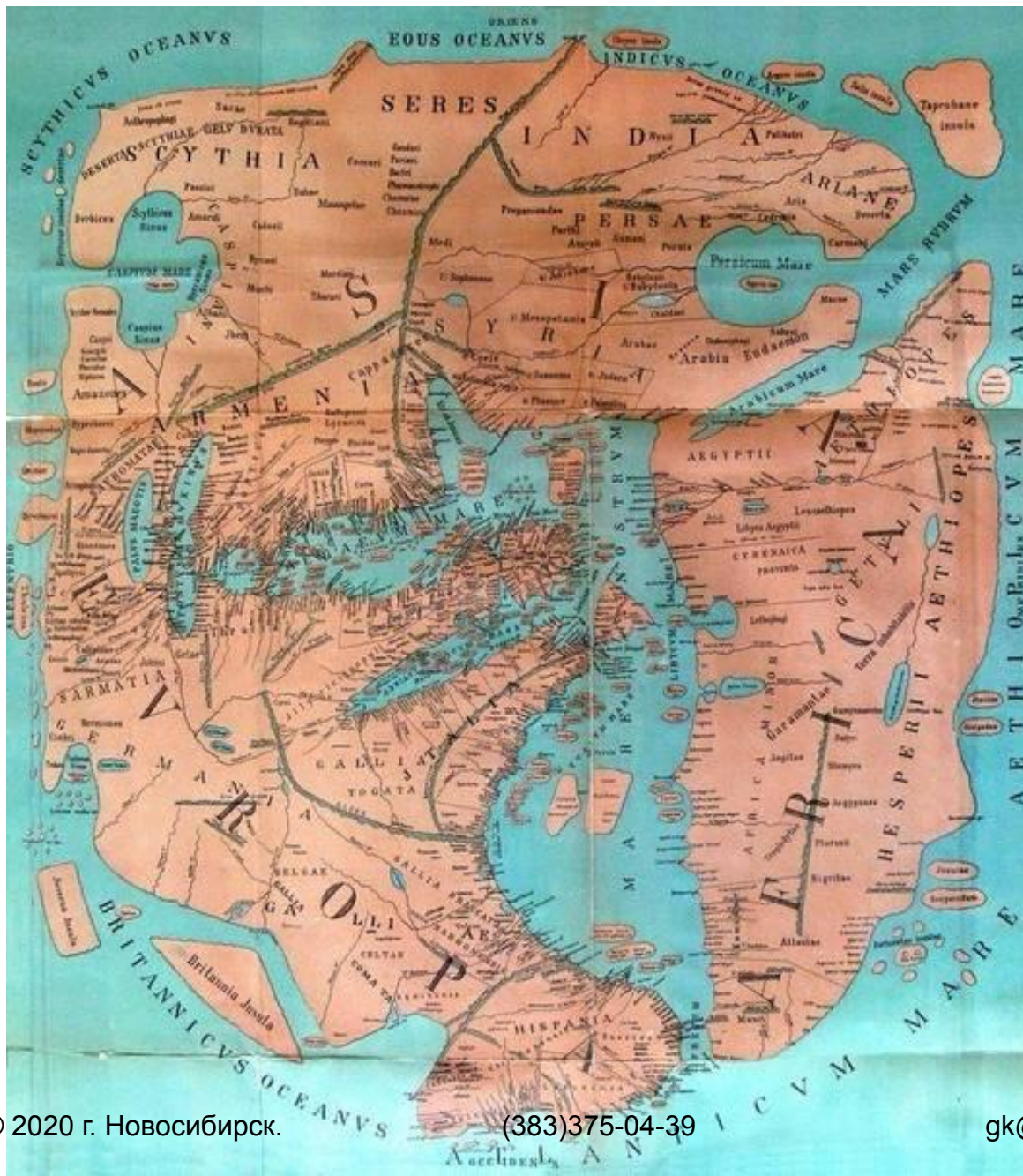
(383)375-04-39

gk@lirtana.ru

U.S. ARMY IN WORLD WAR II

MAP 1





Блоки переговоров

- За позицию
- За интересы
- За решения
- За механику реализации решений

Подготовка

- Цель
- Информация
- План
- Аргументы
- Возражения
- Настрой

Цель

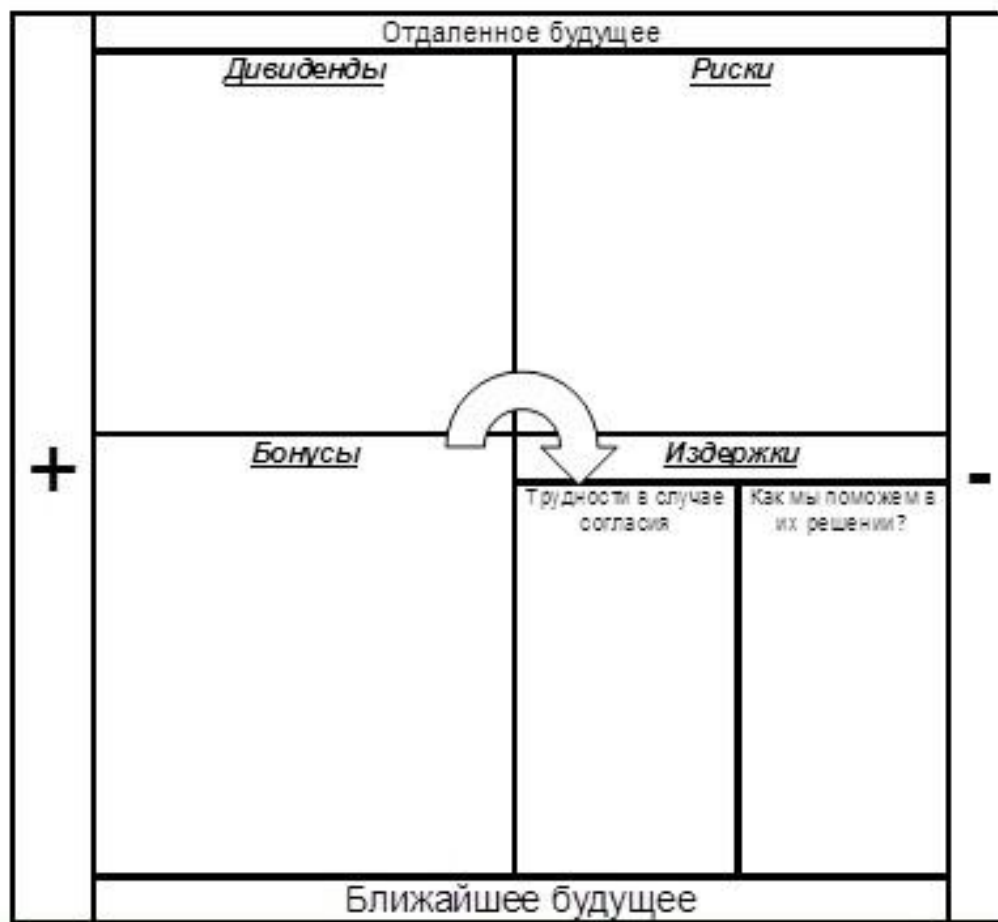
- Результат
- м100М
- ВАТНА (ЛАСП, НАОС)

SPIN

- Ситуационные
- Проблемные
- Извлекающие
- Направляющие

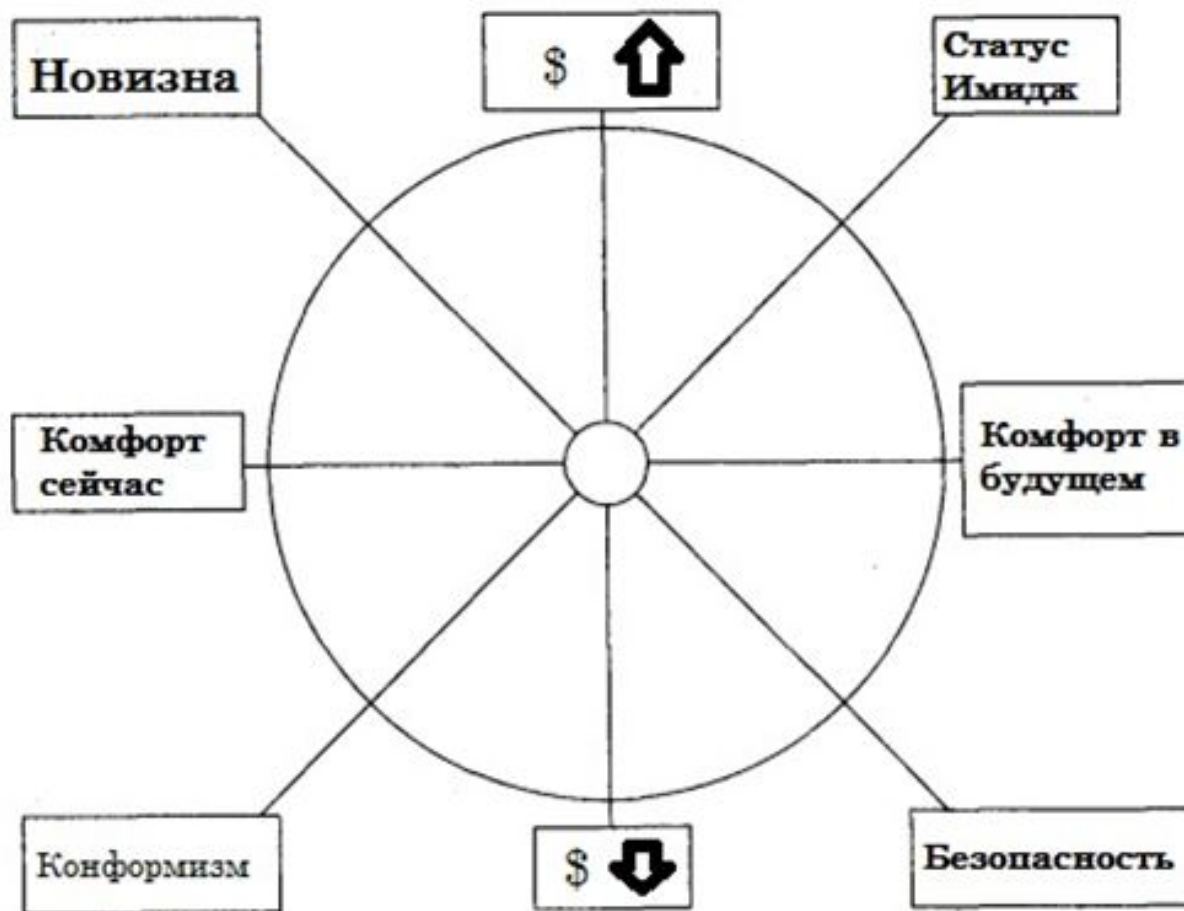
Аргументация

БОДРИ-аргументация



Аргументация

КОЛЕСО ВЫГОД



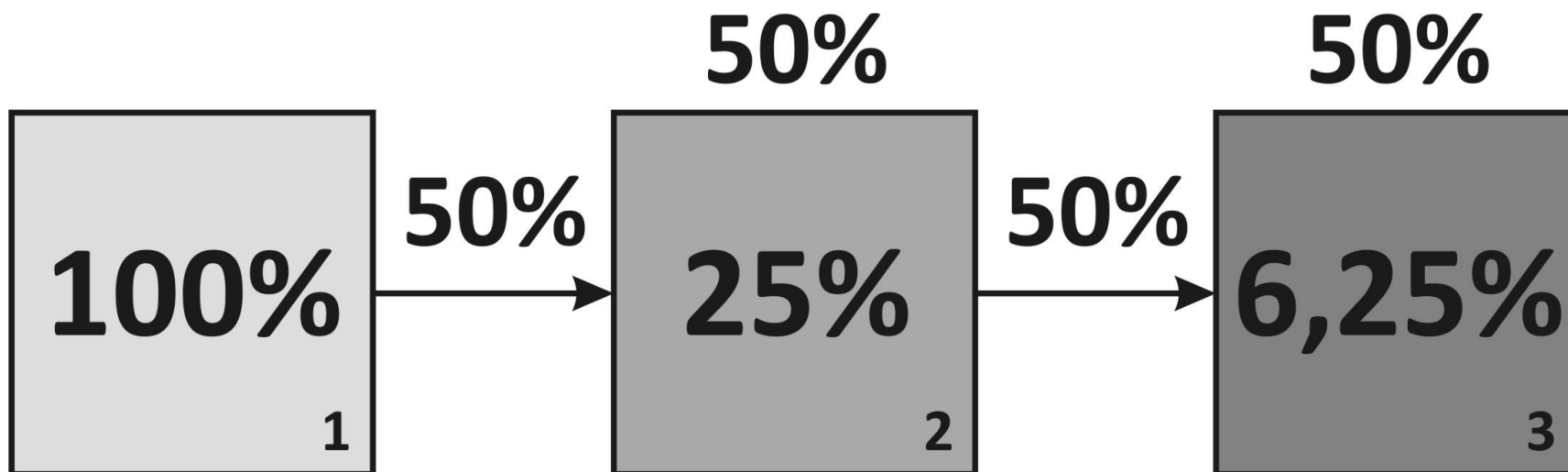
4 детских болезни

- 1. Жёсткие переговоры**
- 2. непонимание истинной цели**
- 3. Торг со специалистом**
- 4. Продолжать упорствовать**

Схема переговоров по С. Илюхе



Цепочка коммуникации



Подготовка по И. Рызову



Подготовка по И. Рызову

Многогранник интересов:



Условие	Нижняя граница	Приемлемо	Целевое значение	Заявляемый уровень	Шаг Балл
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					
7.					
8.					

www.urazova.com

Время вопросов

***Спасибо за
внимание!***

**Мы всегда рады
быть полезными!**

Звоните 8-923-241-1500

Пишите gk@lirtana.ru