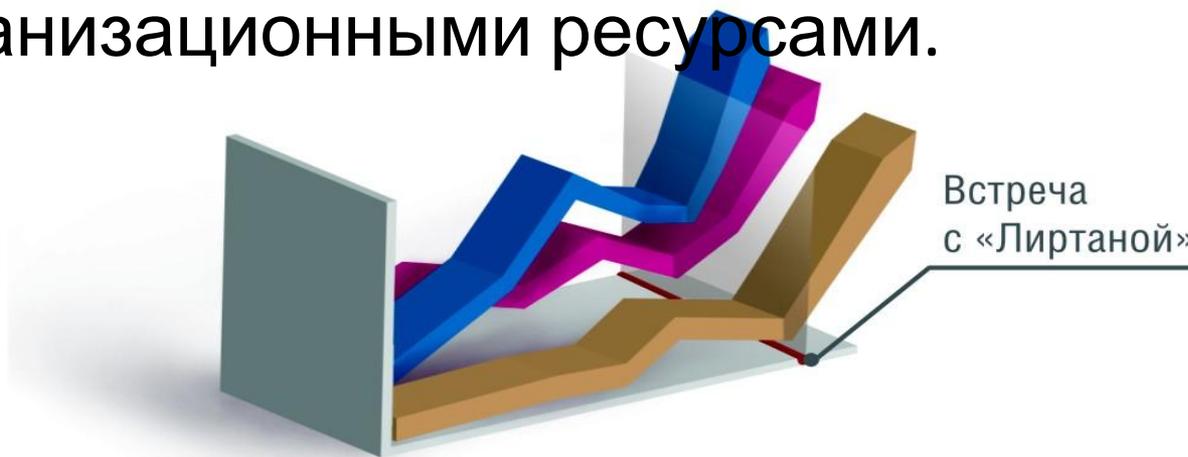


# ***Эффективные переговоры***

***Новосибирск, 2020 г.***

**Группа компаний «Лиртана»** на сегодняшний день является ведущей компанией в регионе, специализирующейся на оказании услуг **по повышению эффективности**. Для этого нами используются различные технологии (коучинг, сбалансированная система показателей, теория ограничений систем, методология Адизеса) управления личностными и организационными ресурсами.



**Темпы развития компаний**  
(383)375-04-39

# Ведущий

## Андрей Федюкин

Директор Группы компаний «ЛИРТАНА»

- Опыт работы в продажах с 1996 г.
- Опыт тренерства с 2000 г.
- Опыт коучинга с 2007 г.

# Говори на одном языке



КАРТА МИРА

Масштаб 1:115 000 000



# Увеличиваем скорость развития вашего бизнеса!



© 2018 г. Новосибирск.

(383)375-04-39

gk@lirtana.ru

# Увеличиваем скорость развития вашего бизнеса!



© 2020 г. Новосибирск.

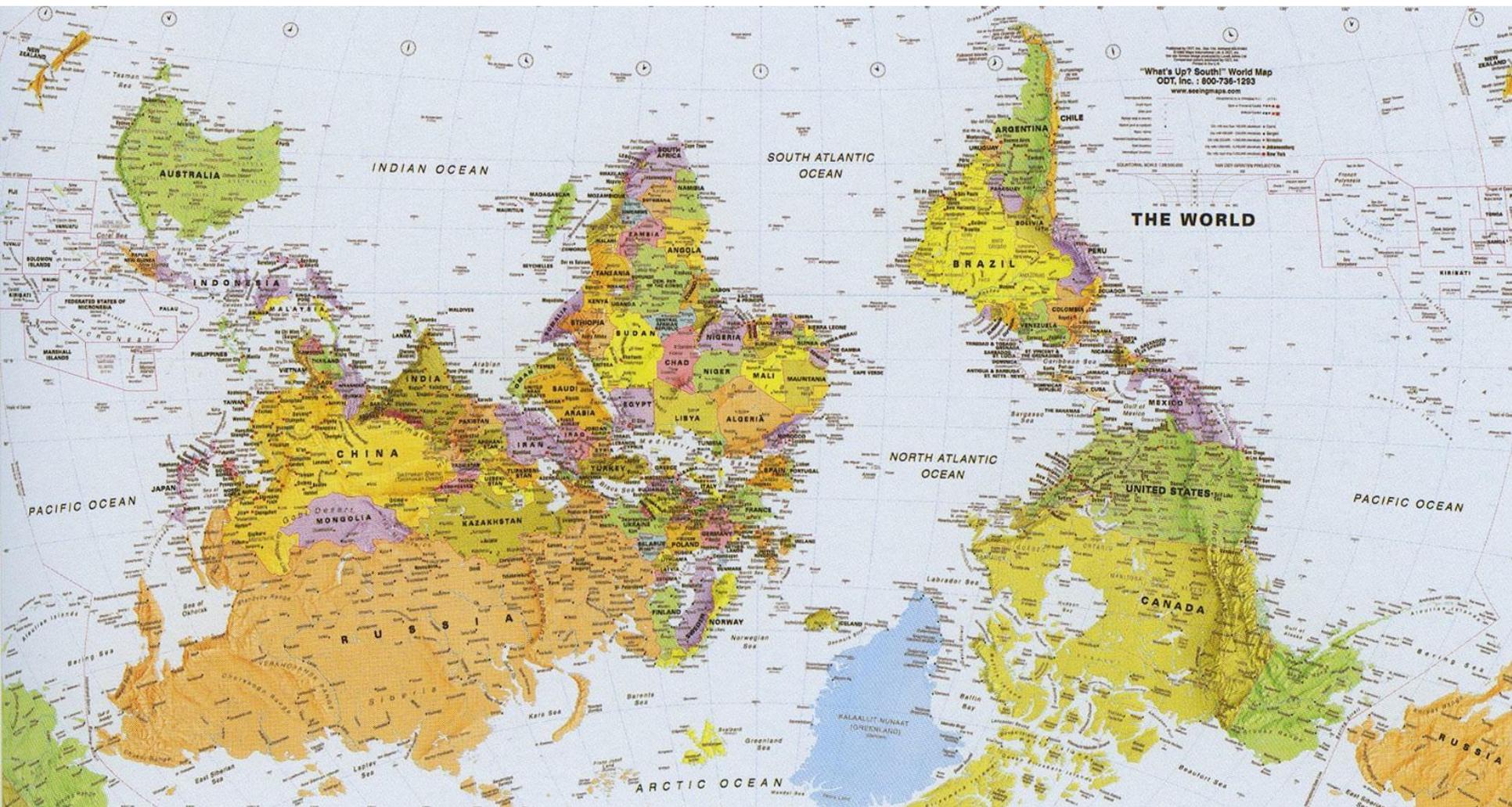
(383)375-04-39

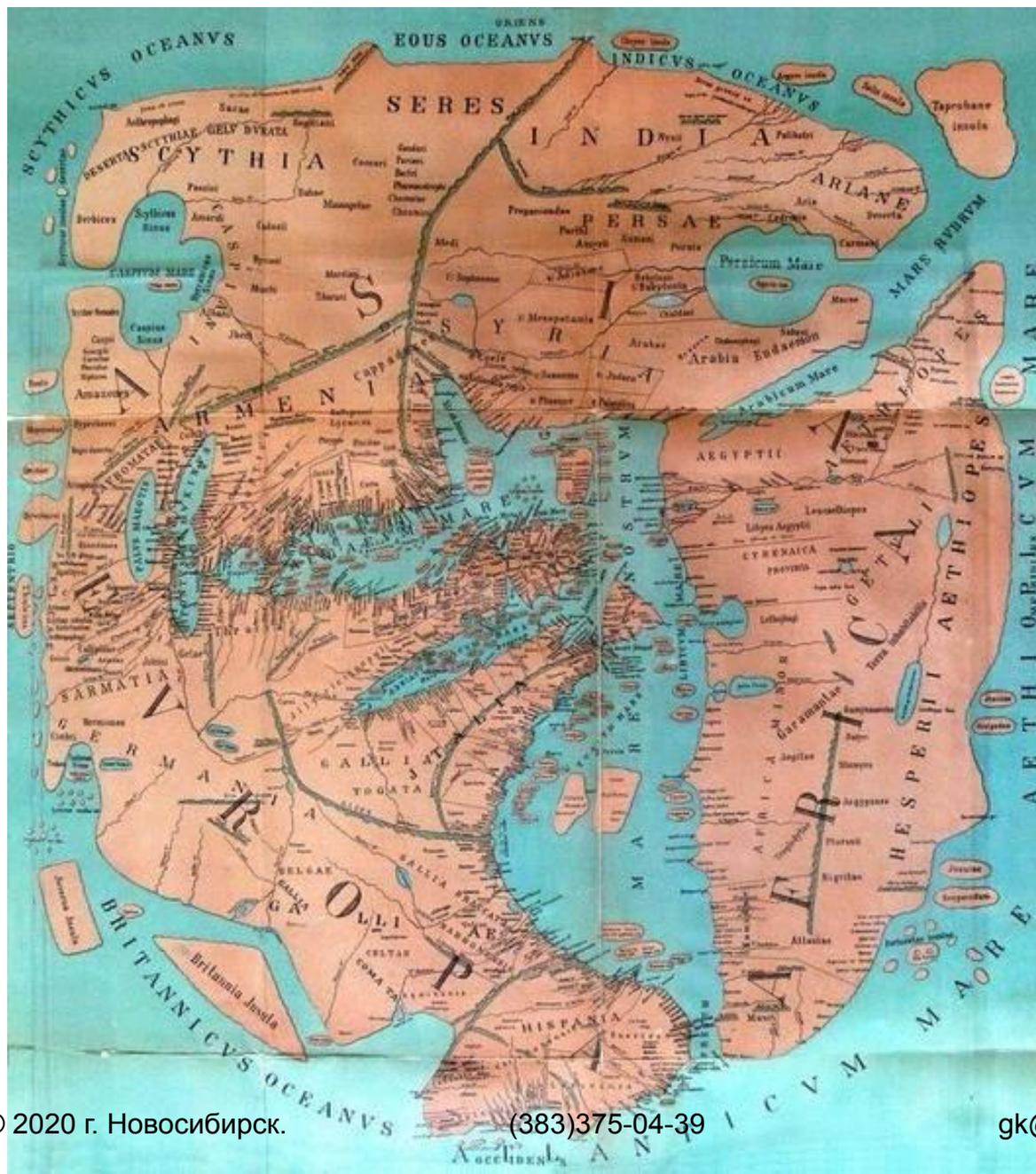
gk@lirtana.ru

U.S. ARMY IN WORLD WAR II

MAP 7







# Блоки переговоров

- За позицию
- За интересы
- За решения
- За механику реализации решений

# Подготовка

- Цель
- Информация
- План
- Аргументы
- Возражения
- Настрой

# Цель

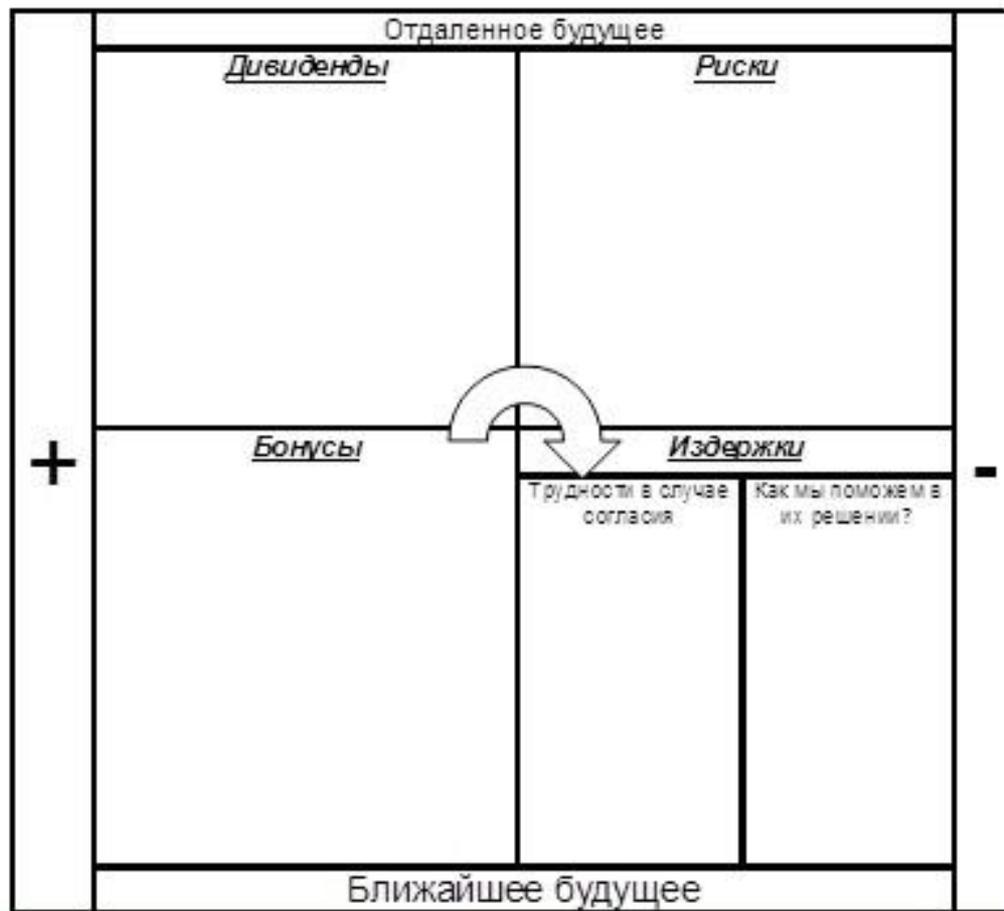
- Результат
- м100М
- ВАТНА (ЛАСП, НАОС)

# SPIN

- Ситуационные
- Проблемные
- Извлекающие
- Направляющие

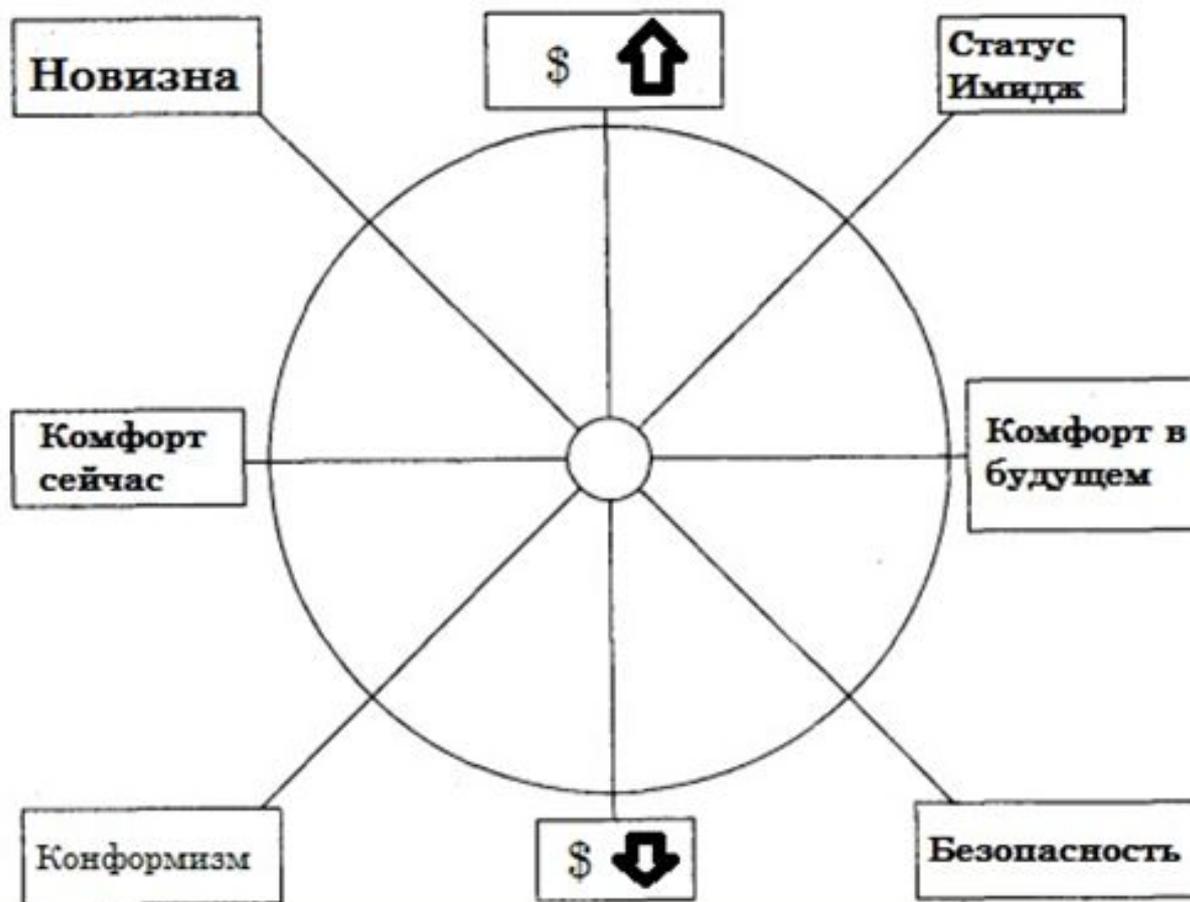
# Аргументация

## БОДРИ-аргументация



# Аргументация

## КОЛЕСО ВЫГОД



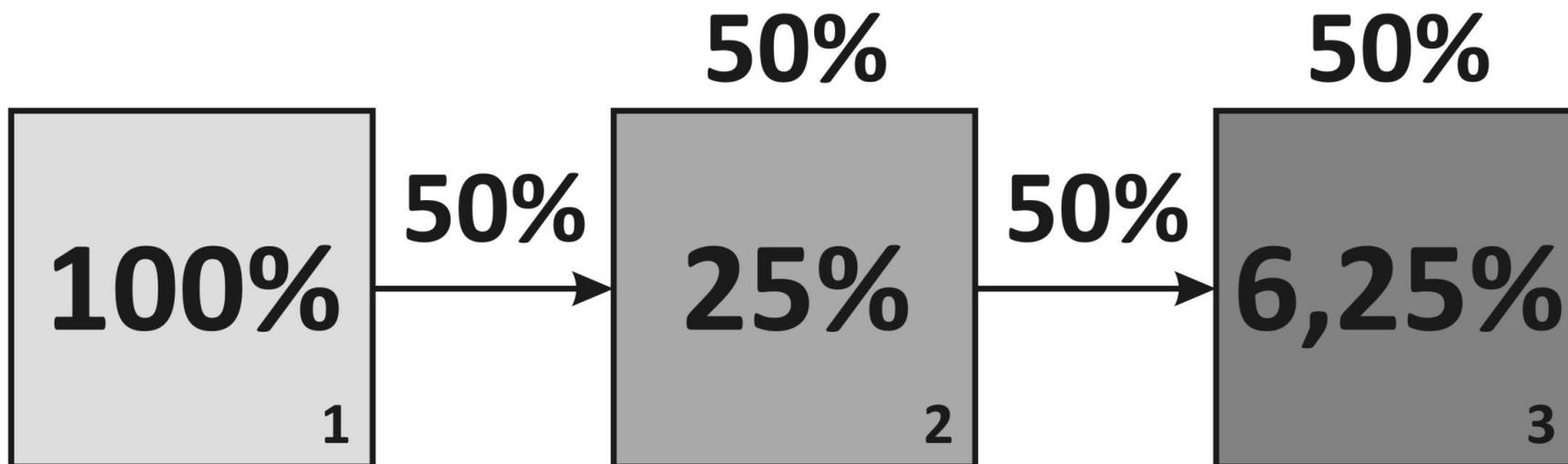
# 4 детских болезни

1. **Жёсткие переговоры**
2. **Непонимание истинной цели**
3. **Торг со специалистом**
4. **Продолжать упорствовать**

# Схема переговоров по С. Илюхе



# Цепочка коммуникации

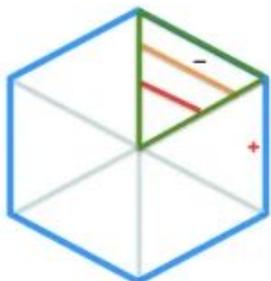


# Подготовка по И. Рызову



# Подготовка по И. Рызову

Многогранник интересов:



Условие	Нижняя граница	Приемлемо	Целевое значение	Заявляемый уровень	Шаг Балл
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					
7.					
8.					

www.urazova.com

# *Время вопросов*

***Спасибо за  
внимание!***

**Мы всегда рады  
быть полезными!**

**Звоните 8-923-241-1500**

**Пишите [gk@lirtana.ru](mailto:gk@lirtana.ru)**