

Технология составления успешного резюме



Формы заполнения резюме

- 01 Фото и контакты**
- 02 Указание желаемой з/п**
- 03 Опыт работы**
- 04 Образование**
- 05 Ключевые навыки**
- 06 Обо мне**

ФОТО И КОНТАКТЫ

деловые

Контакты должны соответствовать профессиональному статусу.

- `kisulya1987@mail.ru` - не деловой подход
- `angelina.vavilonova@gmail.com` — уже лучше

Фото делает резюме персонализированным.



Опыт работы

Главная часть
резюме



Подойдите к этому разделу с особой
тщательностью

Опыт
должен быть
цельным

Писать
общепринятые
названия
должностей

Выделить
только важные
обязанности
(пять-десять)

Указать
достижения

Сверьте зарплату с рынком

Указывать зарплату не обязательно

Советы



#1

написать сумму
на 15–20%
большую, чем
сейчас



#2

Сверьте свои
ожидания со
средней
зарплатой по
рынку

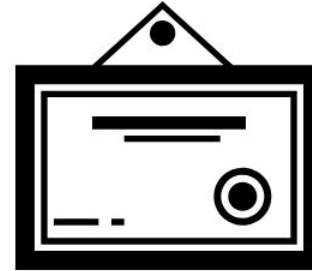


#3

Исключение
ТОП-
менеджмент

Образование

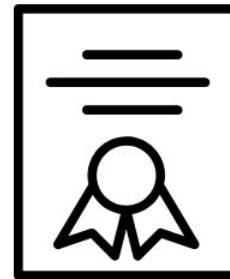
Все указанные в резюме образовательные курсы должны относиться к профессиональной деятельности



Сертификаты



Колледж



ВУЗ

Ключевые навыки

Часто именно сюда смотрит рекрутер после знакомства с опытом и образованием кандидата



Ключевые навыки



Система сама подскажет



**Избегать
очевидных
вещей**

Обо мне

Добавляйте только то, что поможет получить работу.

Избегайте банальностей

Хобби лучше не добавлять

Короче и проще

Плохо: Занимался организацией проведения инвентаризаций в принадлежащих компании подразделениях. Осуществлял деятельность по организации тендеров, в частности, подготовку обширного пакета документов по этому вопросу.

Лучше: Проведение инвентаризаций в подразделениях компании. Подготовка пакета документов для проведения тендеров.

Вставляйте в свое резюме слова-маркеры

По которым рекрутер сможет его отыскать через поиск. Например - "SRM".

Как писать

Сопроводительное письмо

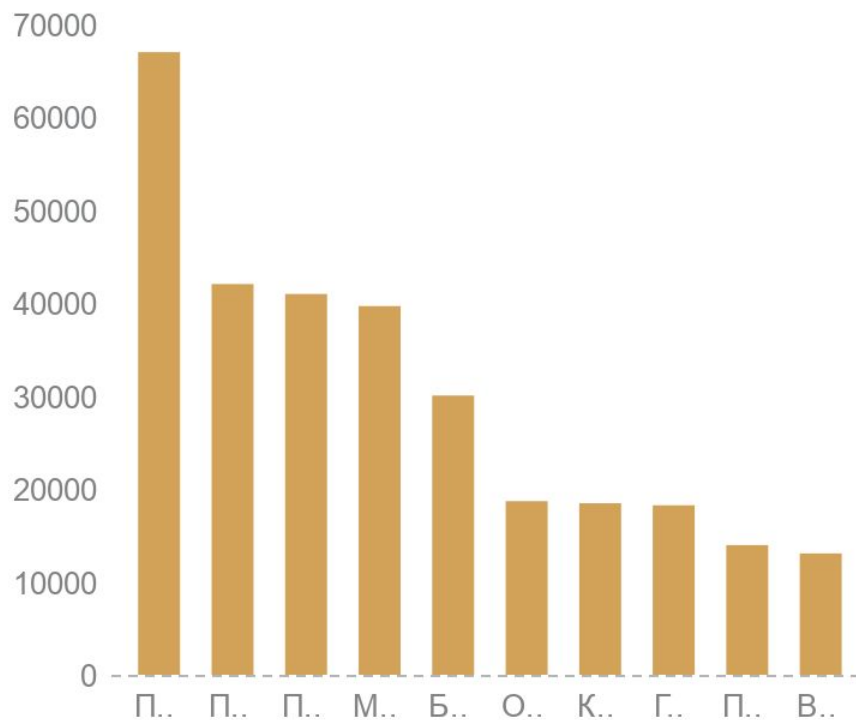
В системах поиска работы знакомство рекрутера с Вами всегда начинается с сопроводительного письма.

Проверка резюме

Опечатки в заголовках, названиях компаний и должностей особенно насторожат работодателя

Статистика рынка труда

ТОП - 10 наиболее востребованных в России



1. Продажи
2. Представитель торговли
3. Продавец-консультант
4. Менеджер по работе с клиентской базой
5. Бухгалтер
6. Офис-менеджер
7. Кладовщик
8. Главный бухгалтер
9. Продавец-кассир
10. Водитель-экспедитор

Спасибо за внимание!

"Не нужно работать много –
нужно работать в нужное
время в нужном месте."

Филип Котлер