

HelpExam



10 идей

- 1. Квартирники-театральные представления*
- 2. Разработка стикеров с индивидуальным дизайном для Telegram*
- 3. Издание собственного журнала*
- 4. Диджитал-выставка работ молодых художников, веб-дизайнеров, поэтов*
- 5. Лингвистическая онлайн школа*
- 6. Профильная онлайн Библиотека*
- 7. Онлайн разговорный клуб\клуб кинолюбителей*
- 8. Курсы по подготовке к поступлению в ВУЗ*
- 9. Создание сайта для помощи студентам в решении математических задач*
- 10. Курс по подготовке к ЕГЭ/ОГЭ по русскому языку и литературе*

Основная идея

*Курс по подготовке к
ЕГЭ/ОГЭ по русскому
языку и литературе*



Какие проблемы решаем?

- *Курсы дешевле, чем услуги репетитора и официально оплачивая курсы, вы можете подать документы в налоговую инспекцию на дополнительный вычет, и получить обратно часть своего подоходного налога.*
- *На курсах вы застрахованы от всяких неожиданностей. Если один учитель заболел или уехал в отпуск, его просто заменит другой, занятия не прерываются.*
- *Нехватка времени. Продолжительность урока всего 45 минут. За это время предметник должен ответить на вопросы по предыдущей теме и объяснить новую. Возможности «натаскивать на тесты» просто нет*
- *Неслаженность системы профильного обучения. До сих пор не во всех школах есть «уклоны», позволяющие выпускникам фокусироваться на нужных предметах. Старшеклассники изучают по 15–20 дисциплин, включая ОБЖ, физкультуру и астрономию.*

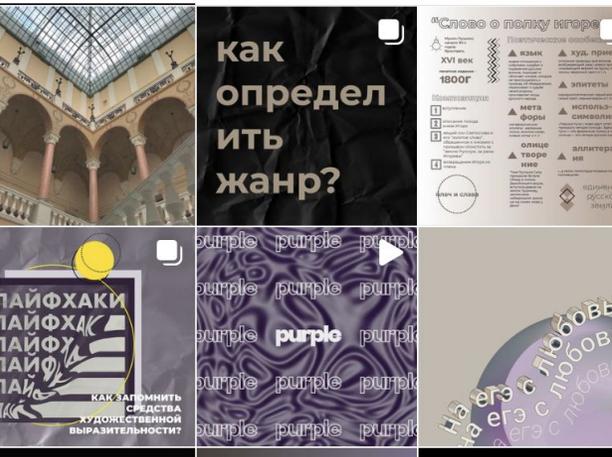


36 Публикации
1 696 Подписчики
700 Подписки

ЕГЭ/ОГЭ ЛИТЕРАТУРА. РУССКИЙ
 Образование
 Курс по подготовке к ЕГЭ по литературе. Готовим на 85+.

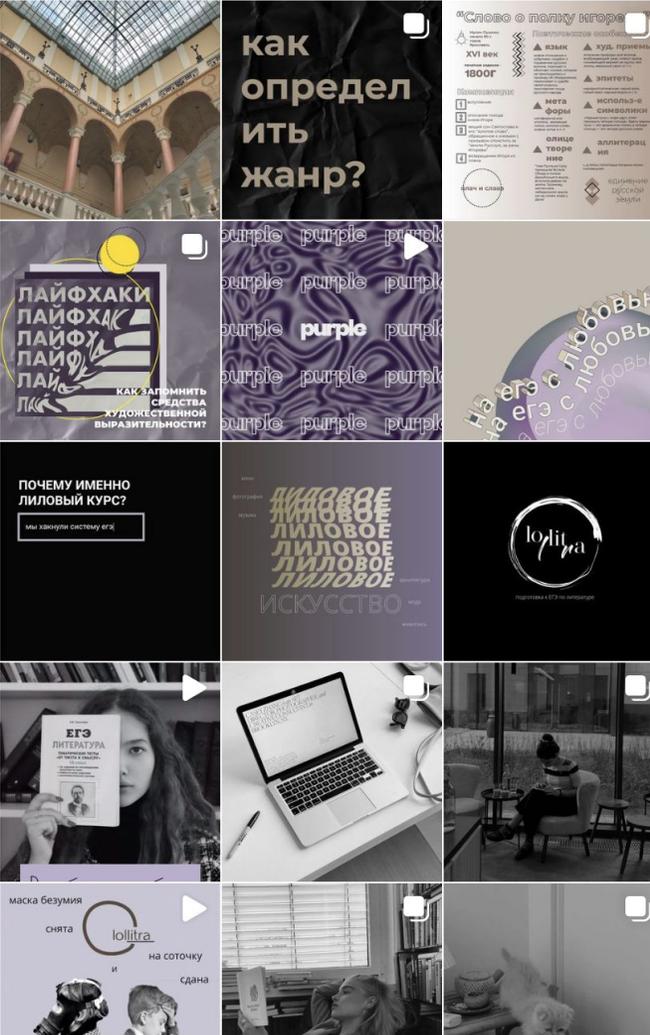
- Редактировать профиль
- Рекламные инстру...
- Статистика
- Эл. письмо

- Игры
- FAQ
- Отзывы
- Интенсив 2...
- Учебник



Точка продаж:

<https://www.instagram.com/lolitra/>



Стратегия продвижения

За время проекта, единственным способом продвижения, была— таргетированная реклама. Она позволяет нам получать целевых подписчиков.



Конкурентное преимущество:

Доступные цены и высококвалифицированные преподаватели.

Бизнес-модель

Описание бизнес-модели:

Мы занимаемся подготовкой будущих студентов к экзаменам по русскому языку и литературе. Команда «HelpExam» является посредником между учеником и преподавателем: через нас человек может найти подходящего ему репетитора. Мы получаем прибыль с процента от стоимости занятий. Для размещения мы создали страницу в Instagram, в дальнейшем планируем размещать наши доп. материалы в Telegram-канале и свои услуги на других онлайн-платформах. Реклама нашего проекта осуществляется через социальные сети.

***Мы не нуждаемся в аренде помещения:** наши специалисты сами приходят к обучающимся, поэтому подходящей бизнес-моделью для нашего проекта является E-COMMERCE (Электронная коммерция): использование интернета, как основного канала продаж.*



Предполагаемые источники доходов и расходов:

Доходы:

- Плата за услуги*

Расходы:

- Реклама*
- Оплата труда*
- Учебный материал*
- Налоги*

Финансовая модель

Активы				
Внеоборотные активы				
Основные средства	2000,00			
Оборотные активы				
Запасы	0,00			
Пассивы				
Собственный капитал				
Уставный капитал	10000,00			
Нераспределенная прибыль	2000,00			
Долгосрочные обязательства				
Кредиты и займы	0,00			
Краткосрочные обязательства				
Кредиты и займы	0,00			
Кредиторская задолженность	0,00			
Итого Активы	12000,00			
Итого Пассивы	12000,00			
Расхождение	0,00			
Период	2022 январь	2022 февраль	2022 март	2022 апрель
Персонал	1	2	3	4
Среднее количество обучаемых на репетитора	5	6	7	7
Стоимость занятия	1000	1000	1000	1000
Оплата труда(в %)	75	75	75	75
Среднее количество занятий в неделю на человека	2	2	2	2
Затраты на рекламу	1000	1000	1000	1000
Доход за месяц	10000	24000	42000	56000
Прибыль всего	1500	5000	9500	13000

Команда "HelpExat"

Состав команды:

- 1) Попов Максим (Капитан), ВМК 2 курс*
- 2) Анна-Мария Таразанова, Факультет журналистики
2 курс*
- 3) Вероника Пронникова, ФКИ магистратура 2 курс*

Анализ участников команды:

По модели 3h: 1 хакер, 1 хипстер, 1 хастлер.

По Адизесу: PE--, P-EI, PaEi.

*Функционал: имеем навыки в дизайне, маркетинге,
программировании и в привлечении инвестиций*