

A person with a backpack is standing on a snowy mountain peak, looking out over a vast, colorful sunset sky. The sky is filled with orange, yellow, and red clouds, with a bright sun visible in the upper left corner. The person is wearing a dark jacket and a backpack, and is holding a walking stick. The snow on the mountain is white and appears to be freshly fallen.

**Схема формирования предложения клиенту
от 13 августа 2018.**

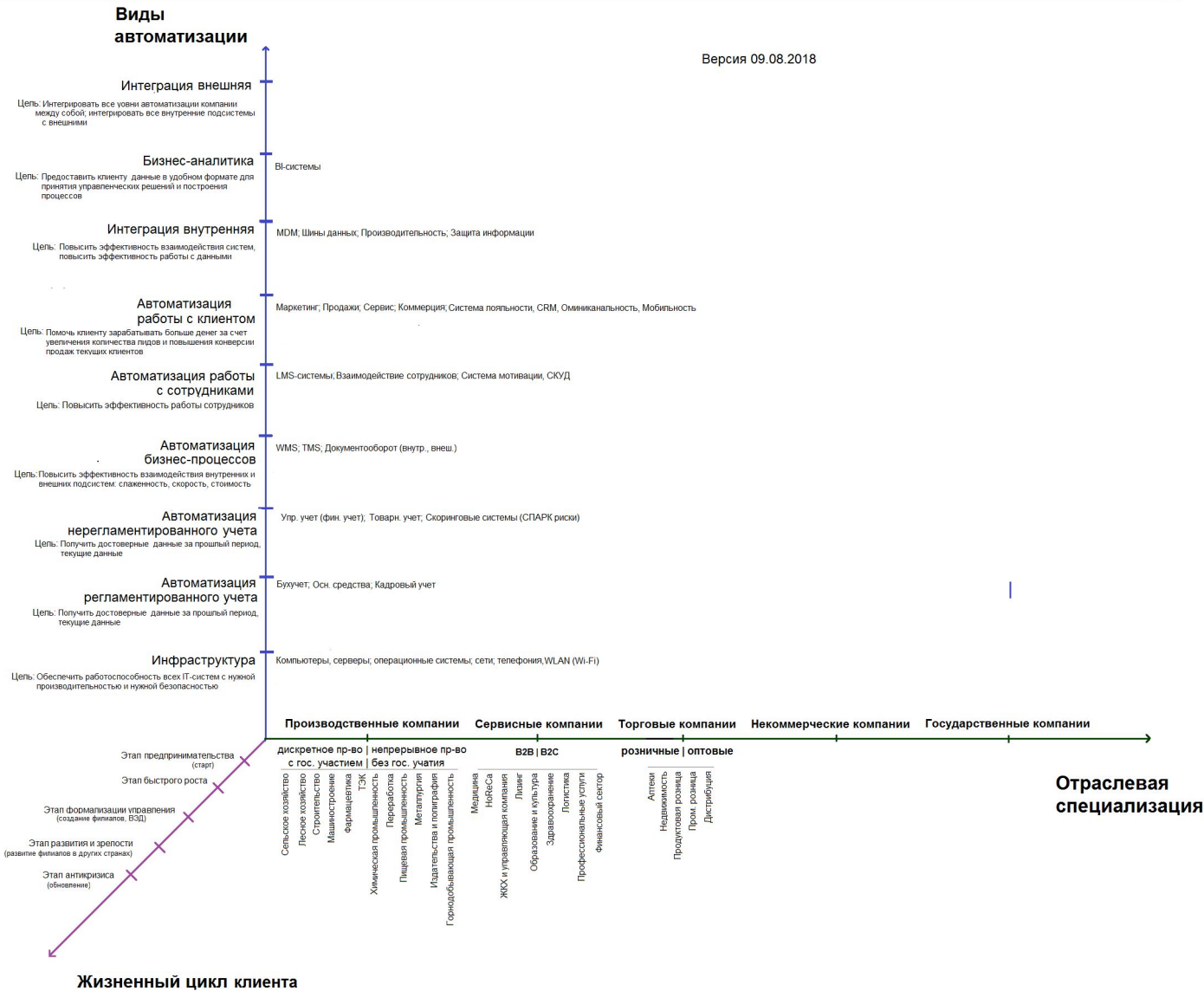
Редакция №1 от 13.08.2018

**Предложения/Замечания/Вопросы по данному документу
высылайте Анне Власовой Anuvlasova@1cbit.ru**

- Данный документ нужен:
 - Для работы с Клиентами
 - Подбора решения для нового Клиента
 - Развития текущего Клиента
 - Для работы с Сотрудниками
 - для того чтобы обсудить Клиента,
 - обучения,
 - проверки знаний своих и сотрудника.
 - Для работы с потенциальными Сотрудниками
 - Объяснить кандидату чем мы занимаемся
 - Выбрать для кандидата наиболее подходящее направление.
 - И т.д. на ваше усмотрение.

Сборка решений по автоматизации для Клиента из определенной отрасли, находящегося на определенном жизненном цикле. Фиксируем отрасль, фиксируем жизненный цикл Клиента и подбираем ему решения по всем Видам Автоматизации.

Версия 09.08.2018



Сборка решений по автоматизации для Клиента из определенной отрасли, определенного размера. Фиксируем отрасль, фиксируем размер Клиента и подбираем ему решения по всем Видам Автоматизации.

Версия 09.08.2018

Виды автоматизации



производственные компании | сервисные компании | торговые компании | некоммерческие компании | государственные компании

XS 1-2 сотрудника | S 3-9 сотрудников | M1 10-49 сотрудников | M2 50-99 сотрудников | L 100-499 сотрудников | XL 500-2999 сотрудников | XXL >3000 сотрудников

дискретное пр-во с гос. участием | непрерывное пр-во без гос. участия

Сельское хозяйство
Лесное хозяйство
Строительство
Машиностроение
Фармацевтика
ТЭК
Химическая промышленность
Переработка
Пищевая промышленность
Металлургия
Идентификация и полиграфия
Горнодобывающая промышленность

Медицина
HoReCa
ЖКХ и управляющая компания
Образование и культура
Здравоохранение
Логистика
Профессиональные услуги
Финансовый сектор

розничные | оптовые

Аптеки
Недвижимость
Продуктовая розница
Пром. розница
Дистрибуция

Отраслевая специализация

Размер компании клиента

Пример Клиента. Клиент вырос с нами с S размера до M2. Решения мы ему ставили поэтапно

		"МЕЖДУНАРОДНАЯ ШКОЛА"						
Виды автоматизации	Интеграция внешняя							
	Бизнес-аналитика							
	Интеграция внутренняя							
	Автоматизация работы с клиентом							
	Автоматизация работы с сотрудниками							
	Автоматизация бизнес-процессов							
	Автоматизация нерегламентированного учета			1С УТ	1С: УТ, БИТ: Финанс			
	Автоматизация регламентированного учета		1С: Бухгалтереия	1С: БП, 1С: ЗУП,	1С: БП, 1С: ЗУП			
	Инфраструктура			Сервер, поддержка ИТ	+ виртуальные сервера, + локальные сети			
		XS 1-2 сотрудника	S 3-9 сотрудников	M1 10-49 сотрудников	M2 50-99 сотрудников	L 100-499 сотрудников	XL 500-2999 сотрудников	XXL >3000 сотрудников
Размер компании клиента								

Пример Клиента.

SAP и Sharepoint Клиенту не ставили, сделали интеграцию.

						Астеллас Фарма		
Виды автоматизации и	Интеграция внешняя							
	Бизнес-аналитика					QlikView		
	Интеграция внутренняя					БИТ:МДМ + rabbit MQ, интеграция с системой фин. учета Клиента SAP FI, интеграция с SharePoint (документооборот), Интегрированы между собой: Qlik, 1C, SAP, ETMC		
	Автоматизация работы с клиентом							
	Автоматизация работы с сотрудниками					Корп. Портал на 1С Битрикс 24,		
	Автоматизация бизнес-процессов					1С:Автотранспорт, 1С: МОЛ,		
	Автоматизация нерегламентированного учета							
	Автоматизация регламентированного учета					1С: Бухгалтерия, 1С: ЗУП,		
	Инфраструктура					Сервера, сети, инфраструктура		
		XS 1-2 сотрудника	S 3-9 сотрудников	M1 10-49 сотрудников	M2 50-99 сотрудников	L 100-499 сотрудников	XL 500-2999 сотрудников	XXL >3000 сотрудников

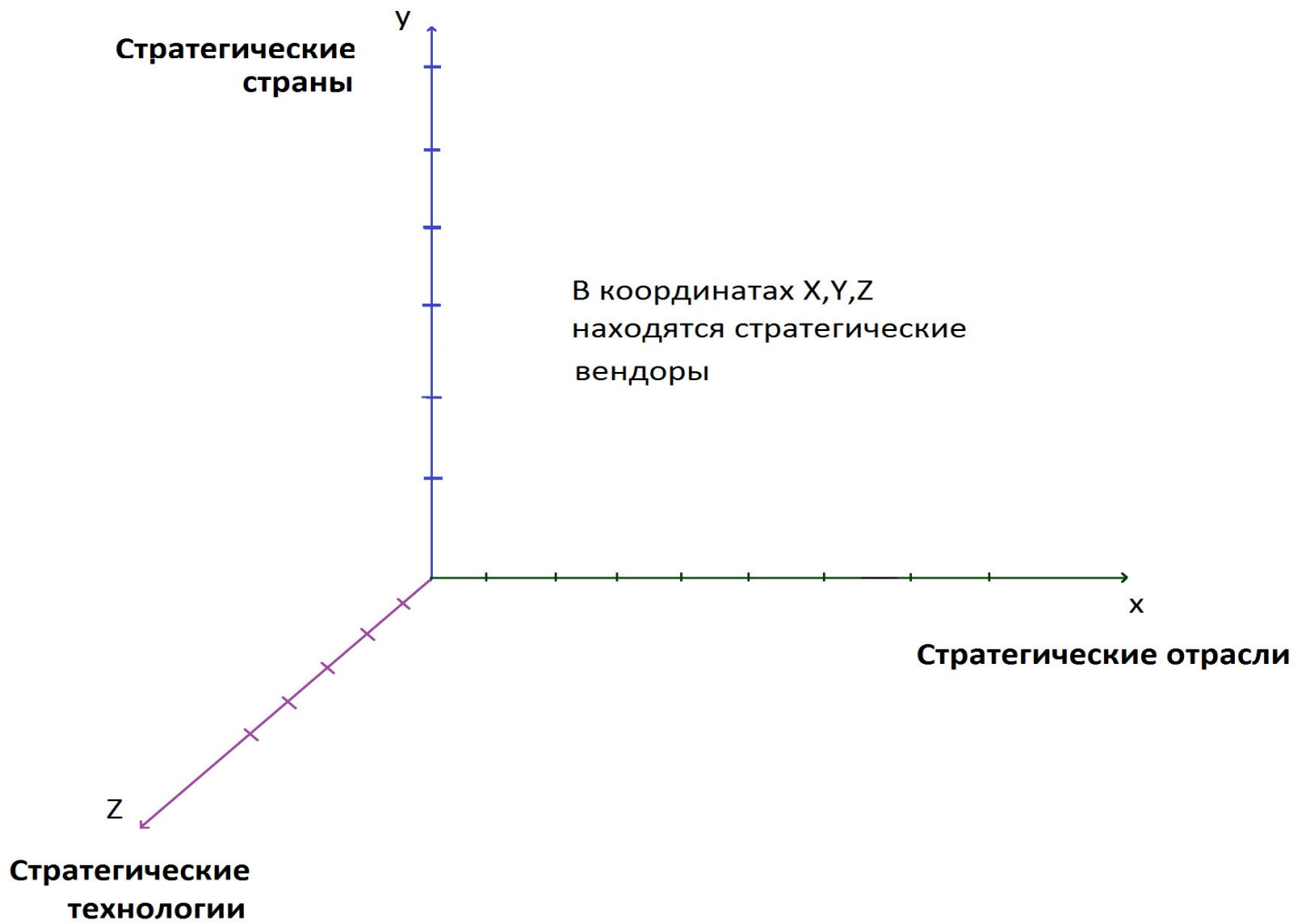
Размер компании клиента

Выбор технологий, подходящих под ту или иную отрасль.

Стратегические отрасли	Retail												
	Строительство												
	Общепит												
	Медицина и красота												
	Сельское хозяйство												
	Образование												
	Развлечения												
	Логистика (WMS, TMS)												
		3D-printing	VR	AR	Blockchain	Криптовалюта	Автономный транспорт	AI	Machine-learning	Big data	IoT	Теле-медицина	Облака

Стратегические технологии

Стратегическая конструкция



Кто является ЛПРом на том или ином уровне автоматизации.

(Например: автоматизация регл. учета в первую очередь принимает гл.бух, затем фин.дир (если он есть в компании), затем ген.дир. Все эти цифры примерные, так как очень сильно зависит от размера бизнеса, от отрасли и от самой специфики бизнеса)

Ви ды ав то ма тиз ац ии	Интеграция внешняя		2	2				1
	Бизнес-аналитика		2	1	4	3		
	Интеграция внутренняя			2				1
	Автоматизация работы с клиентом			2		1		
	Автоматизация работы с сотрудниками			2			1	
	Автоматизация бизнес-процессов		2	3				1
	Автоматизация нерегламентированного учета	2	1	1				
	Автоматизация регламентированного учета	1	2	3				
	Инфраструктура		3	2				1
		Главный бухгалтер	Финансовый директор	Генеральный директор	Акционер	Коммерческий директор	HR-директор	IT-директор

Должности

Выбор технологий, подходящих под тот или иной вид автоматизации

		3D-printing	VR	AR	Blockchain	Криптовалюта	Автономный транспорт	AI	Machine-learning	Big data	IoT	Теле-медицина	Облака
Виды автоматизации	Интеграция внешняя												
	Бизнес-аналитика												
	Интеграция внутренняя												
	Автоматизация работы с клиентом												
	Автоматизация работы с сотрудниками												
	Автоматизация бизнес-процессов												
	Автоматизация нерегламентированного учета												
	Автоматизация регламентированного учета												
	Инфраструктура												
			3D-printing	VR	AR	Blockchain	Криптовалюта	Автономный транспорт	AI	Machine-learning	Big data	IoT	Теле-медицина

Стратегические технологии

Выбор программных продуктов/решений, подходящих под тот или иной жизненный цикл Клиента

Ви ды ав то ма ти за ци и	Интеграция внешняя					
	Бизнес-аналитика					
	Интеграция внутренняя					
	Автоматизация работы с клиентом					
	Автоматизация работы с сотрудниками					
	Автоматизация бизнес-процессов					
	Автоматизация нерегламентированного учета					
	Автоматизация регламентированного учета					
	Инфраструктура					
			Этап предпринимательства	Этап быстрого роста	Этап формализации управления	Этап развития и зрелости

Жизненный цикл клиента

Выбор программных продуктов/решений, подходящих под отраслевую особенность Клиента

В ИД Ы ав ТО М ат из ац ии	Интеграция внешняя											
	Бизнес-аналитика											
	Интеграция внутренняя											
	Автоматизация работы с клиентом											
	Автоматизация работы с сотрудниками											
	Автоматизация бизнес-процессов											
	Автоматизация нерегламентированного учета											
	Автоматизация регламентированного учета											
	Инфраструктура											
		Оптовая торговля	Retail	Фин. сектор	Гос. сектор	Стройка	Общепит	Медицина и красота	С/х	Образование	Развлечения (сфера услуг)	Логистика (WMS, TMS)

Стратегические отрасли