



Аудит магазина Яндекс Маркет Тритон



**Мы провели аудит вашего магазина и товаров,
подготовили для вас рекомендации и план по продвижению**

Наименование товаров



В наименовании желательно указывать полные размеры, а не только длину.

Описание товаров



Рекомендуем добавлять в описание как можно больше слов с вхождением в популярные запросы, делать его структурированным и объемнее (в некоторых карточках описание полностью отсутствует).

Характеристики



Не полностью заполнены характеристики, мы рекомендуем заполнять все доступные поля.

При поиске товара покупатели используют фильтры. Чем больше характеристик вы передадите, тем выше вероятность, что при фильтрации товар найдут.

Цены



У всех товаров проставлены актуальные рыночные цены, но не везде указаны цены до скидки.

Рекомендуем структурированным и делать описание на основных преимуществах товара и акцентироваться на

АКТЕРМ Средство дезинфицирующее Антисепт, 1000 мл, 1 шт, тип крышки: винтовая [Выбор покупателей](#)

4.5 461 отзыв · Характеристики · Задать вопрос · Обзоры · экономный расход, не раздражает кожу · 163 покупки за 2 месяца

В избранное



Объем, мл: 1000

Описание

Антисептик для рук и универсальное дезинфицирующее средство на основе изопропанола спирта уничтожает все известные болезнетворные микроорганизмы и возбудители болезней. Средство применяется для...

Коротко о товаре

- дезинфицирующее средство
- форма выпуска: жидкость
- назначение: для очистки медицинских изделий, для мытья поверхностей и предметов, для обработки кожи
- особые указания: не применять вблизи открытого пламени; не принимать внутрь при случайном попадании средства в глаза их следует обильно промыть проточной водой и смыть 1-2 каплями 30% раствор сульфацила натрия; при попадании средства в желудок промыть желудок большим количеством воды, вызвать рвоту, затем принять активированный уголь (10-12 измельченных таблеток); при появлении на коже раздражения, сыпи - прекратить применение средства, руки вымыть водой с мылом; при появлении признаков раздражения органов дыхания следует прекратить работу со средством, пострадавшего немедленно вывести на свежий воздух или в другое помещение, а помещение проветрить, дать теплое питье; рот и носоглотку прополоскать водой; при необходимости обратиться к врачу;

Все характеристики

[Задать вопрос о товаре](#)

Есть противопоказания, проконсультируйтесь с врачом.

366 ₽ **-27%**

272 ₽

55 баллов — [повышенный кешбэк](#)

По клику в удобный момент: завтра () — 1

Самоевозврат, 25 сентября — 49 ₽

Доставка Яндексом со своего склада ()

Картой онлайн, наличными

[Добавить в корзину](#)

АКТЕРМ МаксФорте

840 ₽ 168 баллов

Самоевозврат, 28 сентября — 49 ₽

Курьером, 28 сентября — 49 ₽

OasisMarket ()

572 ₽ 115 баллов

По клику в удобный момент,

3 дней — 99 ₽

Самоевозврат, 29 сентября — 49 ₽

OasisMarket () ★★★★★

9 предложений от 272 ₽

Продавайте на Маркете

ОПИСАНИЕ

Описание

Умелое сочетание тщательно отобранных сортов яблок создает особый вкус Rich "Благородное яблоко". При комнатной температуре в аромате сока чувствуются нежные цветочные ноты. Сбалансированный, обволакивающий вкус спелого сочного яблока мягкий, умеренно-сладкий, окруженный с долгим медово-карамельным послевкусием.

Строгий отбор сочных и свежих фруктов, постоянный контроль производства и готовой продукции - составляющие безупречного качества соков и нектаров "Rich", высокие стандарты которого всегда соблюдались с момента запуска на российском рынке.

Но что действительно отличает продукцию под маркой "Rich" - это изысканный, многогранный вкус, рождающийся благодаря сочетанию разных сортов одного фрукта в соках и нектарах. Для питания детей с 3 лет.

Преимущества:

- 100% сок.
- Без добавления сахара. Содержит сахара природного (естественного происхождения).
- Без добавления консервантов.
- Уникальное сочетание яблок разных сортов.
- Сдержанный сладкий вкус с освежающей кислотой.

Уважаемые клиенты!

Обращаем ваше внимание на возможные изменения в дизайне упаковки. Поставка осуществляется в зависимости от наличия на складе.

Описание товара, до 3 000 символов ()

Дно с рифленой массажной поверхностью препятствует скольжению даже в мыльной воде.



Продвижение и реклама товаров на Яндекс Маркет

После аудита мы подобрали набор инструментов, которые помогут
повысить продажи ваших товаров

Примите участие в программе лояльности, чтобы увеличить продажи товаров. Программа действует для подписчиков Яндекс Плюса и позволяет им получать кешбэк за покупки на маркетплейсе Яндекс.Маркета.

Преимущества участия в программе:

- Ваши товары получают специальный бейдж, который выделит их среди товаров конкурентов.
- Кешбэк — скрытая скидка, которая привлекает пользователей и побуждает их делать покупки чаще.
- Часть кешбэка пользователю выплачивает Маркет.

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ



Ванна AM.PM Gem 150x70 W90A-150-070W-A акрил левосторонняя/правосторонняя

4.4 7 отзывов

прямоугольная форма
150x70x40 см, объем 149 л
съемная фронтальная панель, установка на каркас

47 403 ₽ **-21%**

13 490 ₽

405 баллов на Плюс

Доставка Яндексом

В корзину

23 предложения от 11 871 ₽

Выбор покупателей



Ванна AM.PM Gem 170x75 W90A-170-075W-A акрил левосторонняя/правосторонняя

5.0 5 отзывов

прямоугольная форма
170x75x43 см, объем 171 л
съемная фронтальная панель, регулируемая высота ножек,
установка на каркас

22 776 ₽

684 балла на Плюс

Доставка Яндексом

В корзину

26 предложений от 19 898 ₽

Виды акций на Маркете, в которых партнеры могут принять участие через личный кабинет:

- Скидки — на определенные товары действуют скидки в фиксированный промежуток времени.
- Самый дешевый товар в подарок — товары продаются по текущей цене, но при покупке нескольких товаров по акции самый дешевый из них достается покупателю бесплатно.
- Промокод магазина — вы выбираете размер скидки, которую покупатель может получить по промокоду на определенные товары.

Посмотреть, какие акции проводит Маркет сейчас, и ознакомиться с их условиями можно в личном кабинете, на странице Продвижение → Акции.

Товары, которые участвуют в акциях, получают:

- значок с размером скидки или участия в акции (товары с промокодами получают не только значок участия, но и отметку о размере скидки);
- возможность попасть на главную страницу Маркета, промо-страницу и в список актуальных скидок и акций.

УЧАСТИЕ В АКЦИЯХ

Один из самых эффективных инструментов продаж

Акции

Чтобы увеличить продажи, добавляйте товары в акции Маркета и создавайте свои акции — со скидкой по промокоду. Тогда ваши товары будут выделяться на витрине, привлекая внимание пользователей ярким значком акции или скидкой.

Создать промокод

18–31 октября
14 дней

Осенняя распродажа 2021

Участвовать

Подходят 50 товаров из вашего каталога.

- Скидки от 10% в 4 категориях ☹
- 7 каналов продвижения ☹

Выгодные акции



Бытовая химия

Finish, Harpic, Lysol и другие



Уходовая косметика Nivea

Купите 3 по цене 2



Смартфоны Xiaomi

Технологии рядом от Redmi 9c



Кофе Nescafe

Приготовьте у себя дома

Чтобы увеличить продажи товаров на Яндекс.Маркете, вы можете создавать акции со скидкой по промокоду. Вы сами устанавливаете размер и срок действия промокода, а также выбираете товары, на которые он будет действовать.

Покупатели на Маркете будут видеть созданные вами промокоды на карточках товаров, участвующих в акции.

- Размер промокода рассчитывается в процентах от стоимости товара на витрине Маркета
- Если в заказе покупателя несколько товаров, подходящих под действие промокода, скидка будет применена к каждому из них.
- Промокод нельзя применить к товарам из раздела Яндекс.Лавка и категорий Системы нагрева, Электронные испарители и аксессуары, включая стики, Лекарства и БАД, Алкоголь, товары Dyson.

ПРОМОКОД

Промокод на скидку

Настройка условий акции

Период действия

17.08.21 - 15.09.21

30 дней

Размер скидки для каждого товара, %

5

Промокод
BWBMRKWB



Многоразовый

Один пользователь может применить неограниченное количество раз.



Одноразовый

Действует только для одной корзины. В ней может быть несколько товаров, которые участвуют в акции. Промокод применится к каждому.

Товары для промокода

Скачайте список подходящих товаров. В него попадут только те, которые есть на витрине. В файле отметьте товары, которые будут участвовать в акции, и загрузите его обратно.



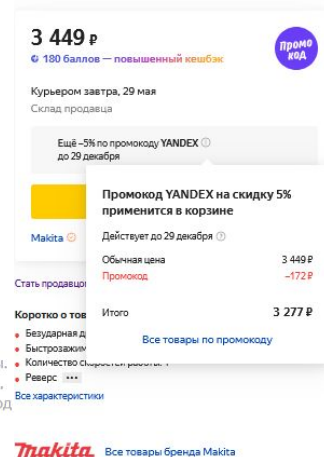
Выгрузить список



Загрузить товары

Создать промокод

Отмена



3 449 р

180 баллов — повышенный кешбэк

Курьером завтра, 29 мая
Склад продавца

Ещё -5% по промокоду YANDEX до 29 декабря

Промокод YANDEX на скидку 5% применится в корзине

Мakita Действует до 29 декабря

Обычная цена	3 449 р
Промокод	-172 р
Итого	3 277 р

Коротко о товаре

- Безударная д
- Быстрозажим
- Количество ст
- Реверс

Все характеристики

Makita Все товары бренда Makita

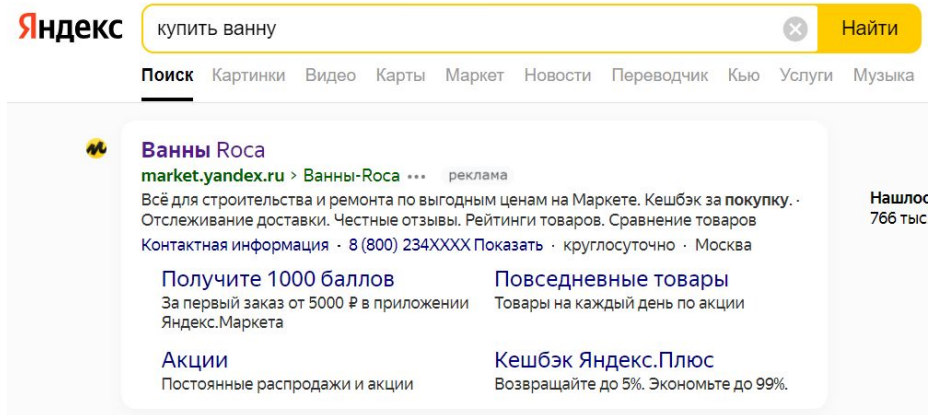
Можно вести внешний трафик с помощью контекстной рекламы на Ваши карточки товаров.

При запросе покупателей в поисковике Яндекса, они увидят предложение на первой позиции показа.

За продвижение в Директе Вы можете получать бонусами до 500% от расходов на рекламу. 1 рубль = 1 бонус. Потратить бонусы можно на запуск любых рекламных кампаний в Директе.

Для продвижения страницы магазина на Маркете Вы можете выбрать текстово-графические объявления; для рекламы товаров — динамические объявления или смарт-баннеры.

БОНУСЫ В ДИРЕКТЕ



Яндекс ✕ Найти

Поиск [Картинки](#) [Видео](#) [Карты](#) [Маркет](#) [Новости](#) [Переводчик](#) [Кью](#) [Услуги](#) [Музыка](#)

Ванны Роса
[market.yandex.ru](#) > [Ванны-Роса](#) ... реклама

Всё для строительства и ремонта по выгодным ценам на Маркете. Кешбэк за покупку. ·
Отслеживание доставки. Честные отзывы. Рейтинги товаров. Сравнение товаров

Контактная информация · 8 (800) 234XXXX [Показать](#) · [круглосуточно](#) · Москва

Получите 1000 баллов
За первый заказ от 5000 ₽ в приложении Яндекс.Маркета

Повседневные товары
Товары на каждый день по акции

Акции
Постоянные распродажи и акции

Кешбэк Яндекс.Плюс
Возвращайте до 5%. Экономьте до 99%.

Нашлось 766 тыс

На Маркете один товар могут предлагать несколько магазинов. Вы можете продвигать свои предложения с помощью ставок, чтобы привлечь больше потенциальных покупателей. Чем выше ваш товар среди других на карточке на Маркете, тем больше пользователей его видит и заказывает. Чтобы улучшить позиции ваших товаров и повысить вероятность заказа, назначайте ставки с помощью рекламных стратегий и участвуйте в аукционе.

Ставка — максимальный процент от цены товара, который вы готовы платить за каждый заказ для продвижения ваших предложений. Чем больше ставка, тем вероятнее, что ваши товары окажутся выше товаров конкурентов и получат наибольшее количество заказов.

С помощью аукциона можно влиять на позицию вашего предложения на Маркете:

- На карточке товара: во вкладке Цены и блоке Топ-6.
- В блоке Популярные предложения.
- В результатах поиска Маркета.
- В результатах поиска по категории.

РЕКЛАМНЫЕ СТРАТЕГИИ

Создание рекламной стратегии

Название стратегии

Добавьте товары

По характеристикам

По названию или ID

Категории

Производители

Товары с ценой, Р

Товаров в стратегии: 0

Назначить ставку, % ?

Укажите максимальный процент от цены товара, который готовы платить за продвижение. Плата за продвижение списывается после того, как покупатель получит заказ. Рекомендуем начать с **3.4%**.

Чем больше процент, тем выше шанс занять более высокое место среди конкурентов. После создания стратегии вы можете оценить изменение числа заказов и, если нужно, скорректировать размер ставки.

Создать стратегию

Как работают стратегии

Необходимо каждую неделю снимать статистику по каждой категории товаров и вносить корректировки в РК.

Рекомендуем назначить ставку 3.4%.

На маркете действует аукцион второй цены: побеждает участник, предложивший наибольшую ставку, однако платит он меньше — сумма определяется по ставке ближайшего конкурента + 0,01%. Аукцион проходит в режиме реального времени, пока пользователь загружает карточку с предложениями.

СТАВКИ

14 стратегий

Приоритет	Название	Цель
1	Готовая стратегия со ставкой 6.0%	6%
2	Готовая стратегия со ставкой 5.9%	5.9%
3	Готовая стратегия со ставкой 5.8%	5.8%
4	Готовая стратегия со ставкой 5.7%	5.7%

Бюджет (день), руб.	Бюджет (месяц), руб.	Рекомендуемая ставка	Прогноз показов (день)	Прогноз показов (месяц)	
-	-	3,4%	-	-	
Артикул	Наименование товара	Коммерческая категория	РРЦ план	Рекомендованная ставка	Стоимость продвижения за ед. товара, руб.
100	Душевая штора на ванну Triton стекло мозайка 150 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	9 220,00	3,40%	313,48
101	Душевая штора на ванну Triton стекло узоры 150 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	9 220,00	3,40%	313,48
102	Душевая штора на ванну Triton стекло полосы 150 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	8 298,00	3,40%	282,13
103	Душевая штора на ванну Triton стекло мозайка 170 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	9 720,00	3,40%	330,48
104	Душевая штора на ванну Triton стекло узоры 170 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	9 720,00	3,40%	330,48
105	Душевая штора на ванну Triton стекло полосы 170 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	8 748,00	3,40%	297,43
106	Душевая штора на ванну Triton торцевая 70 см	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	3 560,00	3,40%	121,04
107	Душевая штора на ванну распашная Triton Соло 75x140	Душевые шторы на ванну из закаленного стекла Тритон	6 165,00	3,40%	209,61
108	Душевая дверь Triton Уно 70x185	Душевые двери Тритон	10 278,00	3,40%	349,45
109	Душевая дверь Triton Уно 80x185	Душевые двери Тритон	10 638,00	3,40%	361,69
110	Душевая дверь Triton Уно 90x185	Душевые двери Тритон	10 863,00	3,40%	369,34
111	Душевая дверь Triton Уно 100x185	Душевые двери Тритон	11 169,00	3,40%	379,75
112	Душевая дверь Triton Слайд 100x185	Душевые двери Тритон	9 450,00	3,40%	321,30
113	Душевая дверь Triton Слайд 120x185	Душевые двери Тритон	10 422,00	3,40%	354,35
114	Душевая дверь Triton Дабл 90x185	Душевые двери Тритон	13 716,00	3,40%	466,34
115	Душевая дверь Triton Дабл 100x185	Душевые двери Тритон	13 887,00	3,40%	472,16

- Провести работу над описанием и характеристиками: разбавить описание ключевыми словами, в характеристиках указать полную информацию (где необходимо).
- Добавить в наименование полные размеры товаров.
- Запустить рекламные стратегии.
- Указать цены до скидки, принять участие в программе лояльности, следить за акциями, назначить размер скидки для промокодов.