

СПИВ

СИСТЕМА

ПОИСКА

ИНФОРМАЦИИ О

ВЕРТОЛЕТАХ



Описание проекта

Создание Системы поиска информации о вертолетах для обеспечения комплексом информации, используемой для поиска необходимых компонентов и сопутствующих товаров для авиационного бизнеса (вертолеты)

Основные функции:

- Автоматическая обработка с функцией поиска заявок на приобретение авиационных компонентов
- Размещение и автоматическая обработка предложений на реализацию (поставку) авиационных компонентов
- Размещение и автоматическая обработка информации по модернизации вертолетов. Бюллетени, оборудование и комплекты для модернизации, информация по оформлению «Supplemental type certificate» (STC)
- Информационное и поисковое обеспечение с функцией автоматической обработки заявок на поставку (закупку) инструмента, наземного оборудования, оборудования для ремонта и проверок авионики
- Автоматический поиск специальной литературы – технические описания, регламенты и прочее

Предпосылки проекта

Текущий алгоритм поиска запасных частей для вертолетной техники

1

АО «Вертолетная сервисная компания»
АО «Вертолеты России»
Разработчик оборудования

Средний срок ответа: 68 дней

| Описание процесса | Срок, дней |
|--------------------------------|------------|
| Обработка заявки | 2 |
| Принятие в работу | 5 |
| Доклад руководству | 5 |
| Направление запроса поставщику | 14 |
| Ценообразование | 15 |
| Согласование цены | 22 |
| Подготовка ответа | 3 |
| Направление ответа | 2 |

2

ДИЛЕРЫ

Средний срок ответа: 8 дней

| Описание процесса | Срок, дней |
|--------------------------------|------------|
| Обработка заявки | 1 |
| Принятие в работу | 1 |
| Направление запроса поставщику | 1 |
| Ценообразование | 2 |
| Согласование цены | 2 |
| Подготовка ответа | 1 |
| Направление ответа | 1 |

Предлагаемый вариант

СПИВ

Средний срок ответа: 3 секунды

| Описание процесса | Срок, секунд |
|--------------------------------|--------------|
| Обработка заявки | 1 |
| Принятие в работу | 0 |
| Направление запроса поставщику | 0 |
| Ценообразование | 0 |
| Согласование цены | 0 |
| Подготовка ответа | 1 |
| Направление ответа | 1 |

Текущее положение на рынке

Финансирование

Денежные потоки по проекту

| | II кв. 2020 | III кв. 2020 | IV кв. 2020 | I кв. 2021 | II кв. 2021 | III кв. 2021 | IV кв. 2021 |
|--|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|
| Итого расходов на проект: | | | | | | | |
| Затраты на оплату труда | | | | | | | |
| ФОТ, руб. | 0 | 3 043 542 | 3 317 461 | 3 682 686 | 4 047 911 | 4 413 136 | 4 778 361 |
| ЕСН, руб. (42%) | | 1 278 288 | 1 393 334 | 1 546 728 | 1 700 123 | 1 853 517 | 2 006 912 |
| Материальные ресурсы, руб. (компьютеры и оформление рабочих мест) | 2 700 000 | 5 000 | 12 000 | 5 000 | 12 000 | 15 000 | 20 000 |
| Аренда помещения, руб. | 210 000 | 210 000 | 210 000 | 210 000 | 210 000 | 210 000 | 210 000 |
| Прочие, руб. (командировки, транспортные расходы) | 100 000 | 120 000 | 160 000 | 250 000 | 270 000 | 300 000 | 300 000 |
| Затраты на соисполнителей, руб | 3 600 000 | 750 000 | 500 000 | 500 000 | 500 000 | 500 000 | 500 000 |
| Маркетинг и продвижение, руб. | 0 | 250 000 | 450 000 | 250 000 | 1 200 000 | 1 500 000 | 2 000 000 |
| Накладные расходы, руб. | 661 000 | 565 683 | 604 279 | 644 441 | 794 003 | 879 165 | 981 527 |
| ИТОГО, руб.: | 7 271 000 | 6 222 513 | 6 647 074 | 7 088 855 | 8 734 037 | 9 670 818 | 10 796 800 |

56 431 096р.

| | II кв. 2020 | III кв. 2020 | IV кв. 2020 | I кв. 2021 | II кв. 2021 | III кв. 2021 | IV кв. 2021 |
|--|-------------|----------------|----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| Итого доходов на проект: | | | | | | | |
| Поступление от основной деятельности, руб | 0 | 169 257 | 397 365 | 1 986 004 | 2 439 267 | 3 672 198 | 4 019 823 |
| Прочие поступления, руб. | 0 | 0 | 12 680 | 24 429 | 32 532 | 97 260 | 186 000 |
| Итого, руб.: | 0 | 169 257 | 410 045 | 2 010 433 | 2 471 799 | 3 769 458 | 4 205 823 |

13 036 815р.

Среднее количество оплаченных запросов: 31 000

Выход на окупаемость при 75 000 ЕЖЕКВАРТАЛЬНО!!!!

832 оплаченных запроса в день

Этапы проекта

Этап 0

Предварительный анализ

Начало: май



1 месяц

Этап 1

Краткое описание

Начало: август



3 месяца

Этап 2

Краткое описание

Начало: ноябрь



3 месяца



- Подписание Соглашения о неразглашении
- Подписание инвестиционного договора
- Разработка и согласование Плана-графика возврата инвестиций
- Разработка комплексного технического задания на создание интернет представительства, выбор исполнителя
- Согласование бизнес-процессов, с учетом снижения издержек
- Создание плана продвижения услуг (маркетинговые мероприятия) на 2020 г.

- Создание юридического лица (УСТАВ, внесение в реестр, лицензирование деятельности, решение организационных, финансовых и структурных вопросов);
- Исследовательские и подготовительные работы по подготовке и разработке программного обеспечения
- Формирование стартовой команды и функциональных групп проекта
- Формирование начальных баз данных для загрузки в разрабатываемую систему

- **Изготовление и отладка программного обеспечения Системы**
- **Размещение программного обеспечения в сети Интернет**
- **Загрузка первоначальных баз данных в Систему**
- **Запуск Системы в тестовом (бесплатном) режиме**
- **Подготовка рекламных материалов для запуска рекламной компании и участия в ключевых авиационных выставках**