

Бакилов Евгений и Мохов Дмитрий

Вторая встреча миллион с Аязом 12-13 января

Июль	325 520 ₽	297 890 ₽	202 345 ₽	3 040 ₽	27 630 ₽	25 000 ₽	1 842 ₽	98₽	15₽	95 545 ₽	100 000 ₽	-₽	-₽	60 670 ₽		67 345 ₽
Август	337 600 ₽	264 900 ₽	181 440 ₽	2 303 ₽	72 700 ₽	63 510 ₽	749 ₽	115 ₽	97₽	83 460 ₽	100 000 ₽	-₽	-₽	54 432 ₽		90 518 ₽
Сентябрь	519 750 ₽	452 410 ₽	242 813 ₽	3 970 ₽	67 340 ₽	50 037 ₽	570₽	114 ₽	118 ₽	209 597 ₽	106 800 ₽	4 000 ₽	3 000 ₽	72 844 ₽		113 206 ₽
Октябрь	489 320 ₽	380 240 ₽	207 330 ₽	3 800 ₽	109 080 ₽	69 155 ₽	661₽	100₽	165 ₽	172 910 ₽	107 528 ₽	15 220 ₽	2 700 ₽	62 199 ₽	13 000 ₽	93 758 ₽
Ноябрь	340 090 ₽	245 980 ₽	147 486 ₽	2 930 ₽	94 110 ₽	61 126 ₽	563 ₽	84 ₽	167 ₽	98 494 ₽	112 400 ₽	14 500 ₽	6 220 ₽	41 395 ₽	32 130 ₽	43 407 ₽
Декабрь	316 910 ₽	225 840 ₽	138 314 ₽	2 860 ₽	91 070 ₽	62 498 ₽	411 ₽	79₽	152 ₽	87 526 ₽	126 100 ₽	23 000 ₽	6 720 ₽	39 157 ₽	27 882 ₽	7 673 ₽
Январь	198 610 ₽	156 610 ₽	106 000 ₽		42 000 ₽	30 000 ₽					50 000 ₽	14 000 ₽	4 800 ₽	24 000 ₽	9 700 ₽	52 250 ₽
Цель	700 000 ₽	580 000 ₽	300 000 ₽		120 000 ₽	90 000 ₽					150 000 ₽	35 000 ₽	15 000 ₽	67 000 ₽	23 000 ₽	150 000 ₽

Выр аксы

Чистые аксы Ср чек АнКол-во р Кол-во анЗапчасти Расходы в г Google

Yandex

Зп Мастер Зп Админ Чистые

Месяц

Общая выручка Выр ремонт Чистые Ремт Ср чек

Задания от Аяза

Проанализировать конкурентов и лидера Pedant.ru и удвоить выручку и прибыль до их среднего показателя том числе за счет маркетинга : до 750 т.р

Что было сделано

Увеличили охват рекламы в Яндексе и Google Подключили Ір телефонию Подключили онлайн чат Подключили АМО CRM Вирусный пост ВК

Результаты по трафику

До МСА

После первой встречи в Турции

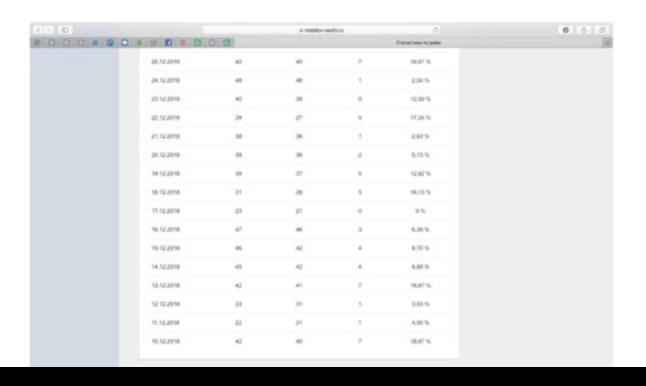
Кол-во дней

10 дней (в среднем за последние 3 мес.)

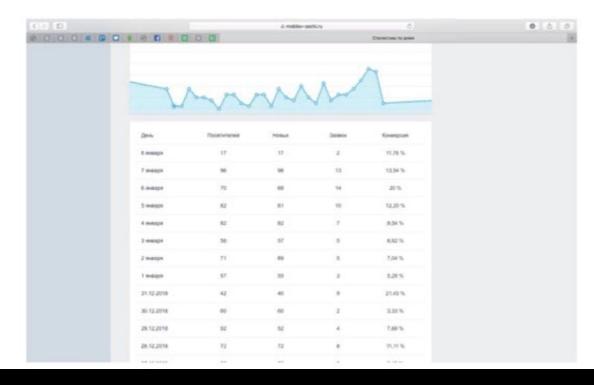
1-10 января

Кол-во ремонтов	15 шт.	40 шт.
Бюджет на рекламу за 10 дней	9 900 руб.	18 800 руб.

Было: 20-40 посещений на сайт



Стало: 60-96 посещений на сайт



Посетители



09.12.18

353

Посетители







Посетители

01.12.18

Посетители





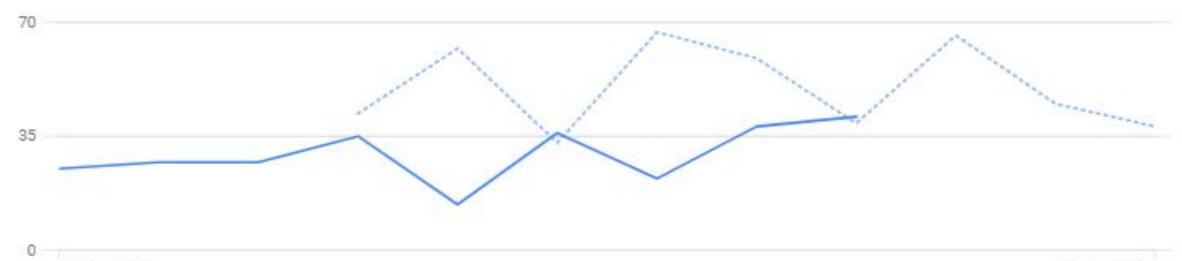


Стоимость

145 руб. + 88,81 руб.

5,65 тыс. руб.

4 5,57 тыс. руб.



1 дек. 2018 г.

12 дек. 2018 г.



MOBILOV 💖 дарит всем в подарок чехол на телефон 🎁

Как получить подарок?

Все просто...

Чтобы получить подарок, тебе надо:

- 1) Подписаться на группу ВКонтакте
- Подписаться на рассылку https://vk.com/mobilov_24?w=app5748831_-151822604
- 3) Сделать репост этой записи на свою страничку

И все? За это мне подарят чехол?

Да!

Чтобы забрать подарок приходите к нам по адресу г. Сочи, ул. Навагинская, 9А и выбирайте любой чехол.

С Наступающим вас Новым годом 🎄



Основатель компании MOBILOV Дмитрий Мохов



Марка твоего телефона?

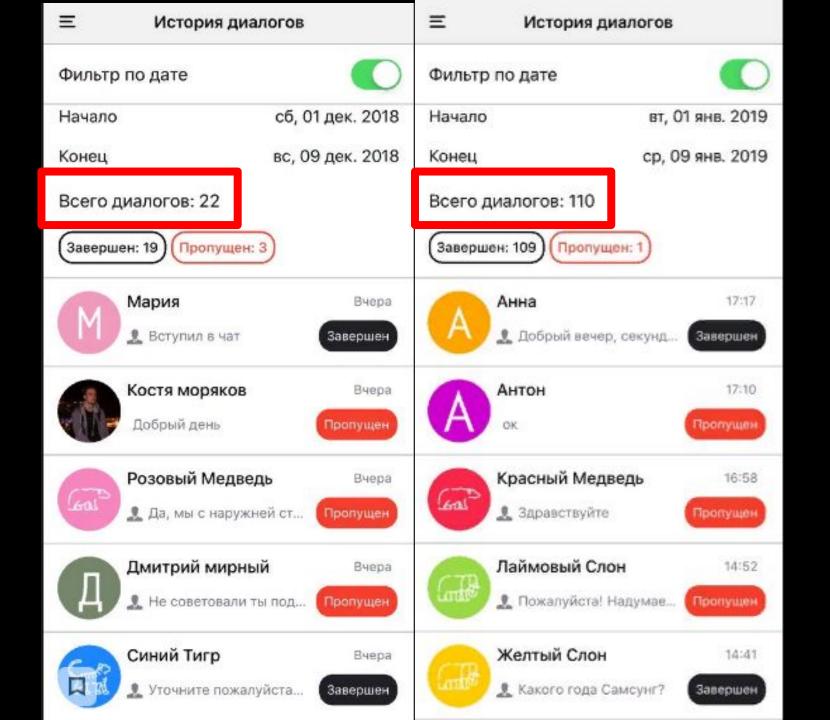
Ремонт телефонов в Сочи - MOBILOV Публичный опрос

IPhone 1 170	75.51 %
Samsung 145	9.86 %
Huswel 72	V 4.9%
20acmi - 62	4.22 %
Другое 81	5.51 %









Вывод по заданию

Подружиться с 1-3 владельцами франшиз Pedant и разузнать всю их кухню внутри компании. Знать их цифры.

Что было сделано

Показатель по прибыли и выручке завышен в два раза

Город	Выручка в месяц	Чистая прибыль		
Белгород	500 000	150 000		
Иркутск	400 000	100 000		
Казань	480 000	150 000		
Омск	500 000	120 000		
Тольятти	400 000	100 000		

Докрутили скрипты продаж
Проанализировали кол-центр в Москве (Пенадант)
Провели аттестацию сотрудников
Начали формировать новую команду
(сократили расходы, много платили)
Применяем технику Общий сон
Поменяли КРІ сотрудникам

Результаты Выросли в 2-3 раза

	Было	Стало
Выручка за 10 дней в среднем за последние 3 месяца	66 940 руб.	146 610 руб.
Прибыль за 10 дней в среднем за последние 3 месяца	30 406 руб.	96 390 руб.

Вывод по заданию

Цифры указанные на сайте по выручке и прибыли были завышены в 2-3 раза. Так же тесно подружившись с 2 владельцами таких франшиз, Выяснили, что их средняя выручка за последние 3 мес. Составляет 400.000-500.000 руб. А прибыль стабильно 100 000-150 000 руб.

Наши показатели по выручке совпадали. А для увеличения прибыли в 2 раза мы: изучили маркетинг Педант, удвоили бюджет на рекламу, пообщались со своими маркетологами и получили охват и вовлеченность за 10 дней на Яндекс и Гугл в три раза и тесно подружившись с 2 владельцами таких франшиз-узнали, что при таких показателях за пол года 3 из 5 уже владеют двумя, тремя франшизами в своих городах. Быстро стараются закреплять под собой города. И Франшизой Педант 8/10 довольны. Не довольны БОЛЬШИМ ROI 18%

Цифры

	Ноябрь		
Ремонт	Аксессуары	Выручка	
245 000 рублей	94 000 рублей		
147 000 ч/п	61 000 ч/п	240,000	
8 160 об/день	3 130 об/день	340 000 рублей	
4 300 ч.п/день	2 030 ч.п/день		

Декабрь					
Ремонт	Аксессуары	Выручка			
225 000 рублей	91 000 рублей				
138 000 ч/п	63 000 ч/п	217 000 อนดีสอรั			
7 500 об/день	3 030 об/день	317 000 рублей			
4 600 ч.п/день	2 100 ч.п/день				

Январь					
Ремонт	Аксессуары	Выручка			
156 000 рублей	42 000 рублей				
106 000 ч/п	30 000 ч/п	400 000			
15 600 об/день	4 200 об/день	198 000 рублей			
10 600 ч.п/день	3 000 ч.п/день				



Вопросы

Можем ли начинать масштабироваться и как лучше начать?

Из того что есть:

- Презентация по продаже франшизы.
- Есть перечень необходимого оборудования для запуска СЦ.
- Также прописан бизнес план по запуску франшизы Mobilov.
- Наш новый мастер-инженер проходил долину и уже обучал мастеров в офлайне, есть договоренность с ним что он будет вести школу мастеров в Mobilov
- Есть-ли смысл запускать онлайн школу мастеров (на рынке РФ их нет)
- Есть идея запартнёриться с банками и получать бесплатный офлайн трафик по гарантийным ремонтам со страховок! Знаю два таких сервиса в своем городе, где оборот сервиса вырос в три раза и стал высокий средний чек! Есть ли смыл это сейчас внедрять?!

Есть первый желающий купить франшизу, мой приятель, который привлекает инвестиции и хочет открыться в Белгороде!

Контакты

+7 (991) 359-69-79

Inst: mokhov_dmitry