

Команда 9  
«Бизнесмены»

---

# Список участников.

**КАПИТАН: Власенко Алексей (2 курс, социологический факультет).**

---

**Саркисян-Карапетрова Юлия** (1 курс магистратура, ФИЯР).

**Ширина Елизавета** (3 курс, геологический факультет).

**Велиев Нурлан** (1 курс магистратура, ФГУ).

**Дегтярёва Александра** (2 курс, филологический факультет).

**Гаврилова Виктория** (3 курс, факультет политологии).

**Пешков Сергей** (1 курс магистратура, ВМК).

**Алексеев Юрий** (1 курс магистратура, юридический факультет).

**Ланина Виктория** (3 курс, ФИЯР).

**Шелонин Филипп** (4 курс, юридический факультет).

**Самохин Игорь**

**Гусева Дария**



# Изначальный список наших идей:

---

- 1. Аренда лошади для занятий и фотосессий (я являюсь собственником лошади);
- 2. Услуга репетитора по английскому и итальянскому языкам;
- 3. Создание мотивационной группы посредством Зума;
- 4. Подготовка к экзамену по обществознанию;
- 5. Создание шоколадных букетов (розы);

- 
- 6. Аренда кальяна + особая услуга при забивке (я владелец кальяна);
  - 7. Продажа украшений из эпоксидной смолы;
  - 8. Продажа свежей мясной продукции (я владелец);
  - 9. Услуги дизайнера одностраничного веб-сайта;
  - 10. Открытие собачьего питомника на ЮБК (Южный берег Крыма);

В качестве основной идеи команды мы  
выбрали: **Услугу репетитора по  
английскому и итальянскому языкам.**

---

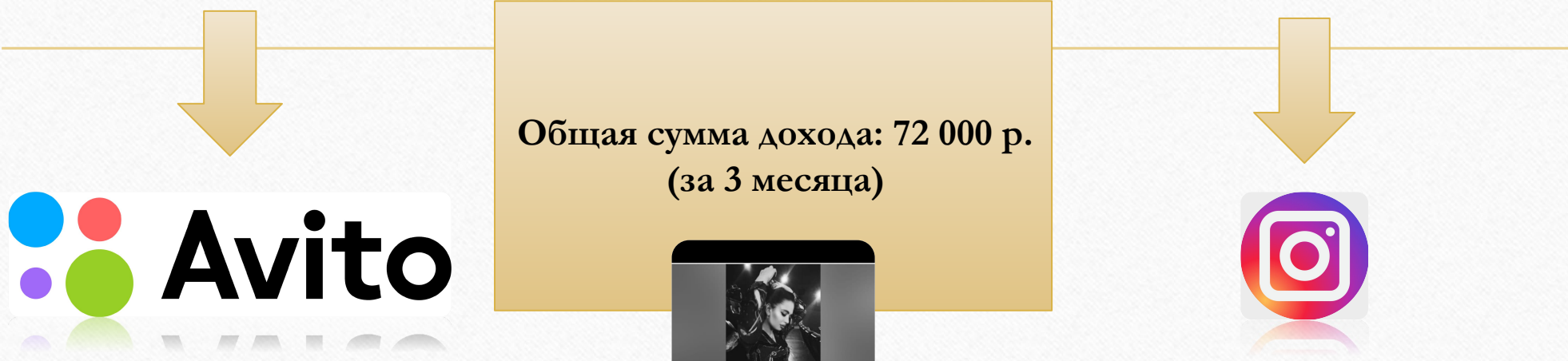


# Преимущества данной идеи:

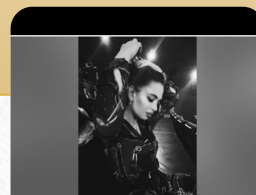
---

- гибкий график;
- достаточное количество свободного времени;
- отсутствие контроля руководства, так как Вы работаете сами на себя;
- контакт и общение с новыми людьми.

# Мы запустили 2 рекламные компании:



СТОИМОСТЬ ОДНОГО КЛИЕНТА  
–1500 р.; заработали – 4500  
р.



1 483 +1 0 Статистика

Оплатить размещение

Репетитор по английскому и итальянскому языкам  
**1 500 р**

• Проспект Вернадского 800 м  
Москва, пр-т Вернадского >

Категория	Предложение услуг
Тип услуги	Иностранные языки
Вид услуги	Обучение, курсы




Занимаюсь:  
\* со школьниками: по программе, и  
дополнительно  
\* со подростками: по программе и  
дополнительно  
\* со взрослыми: по программе и  
дополнительно



СТОИМОСТЬ ОДНОГО КЛИЕНТА —  
1500 р., заработали – 1500 р.

# Основные точки продаж:

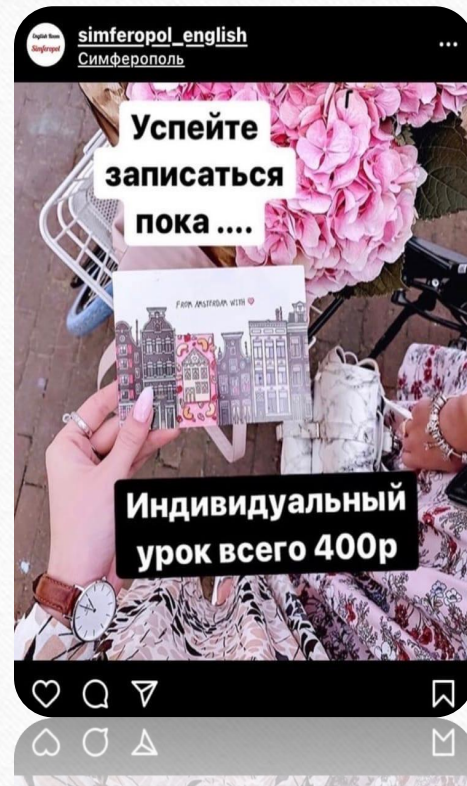
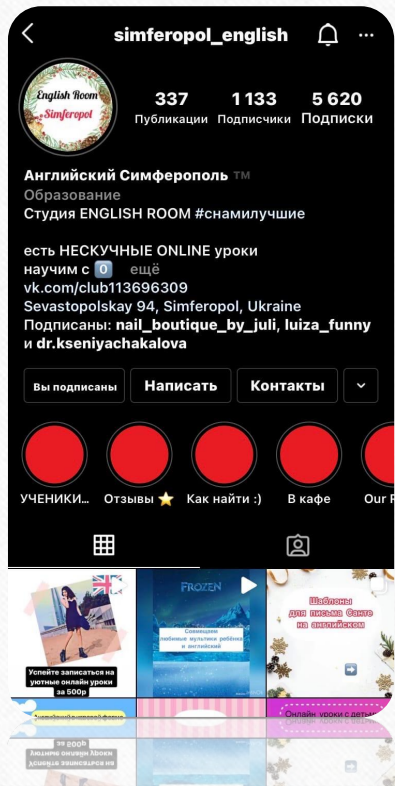
---

- Инстаграм; 
- Авито; 
- Вконтакте. 



# Наш профиль.

[https://www.instagram.com/simferopol\\_english/?igshid=188m13b12hrnu](https://www.instagram.com/simferopol_english/?igshid=188m13b12hrnu)



# ПОТОКИ ДОХОДОВ:

---

- Продажа курсов;
- Подписка на платформу в Инстаграм;
- Разговорный клуб;
- Групповые/индивидуальные занятия;
- Очные/онлайн-занятия.

# Что нам это дало?

---

- Так как школьная/университетская программа становится все сложнее, дабы усвоить материал или же приобрести новые знания, чаще всего требуются занятия с репетитором. Услуга достаточно востребована и актуальна. Репетиторство – отличный вариант деятельности для тех, кто хочет делиться своими знаниями и получать достойный доход. Также, если Вы не рассматриваете данный вид деятельности как основной и думаете над тем, что в дальнейшем Вас заинтересует нечто иное, то репетиторство является хорошим вариантом, пока Вы «ищете себя».

# Итого, мы научились:

---

- Приумножать доход;
- Создавать бизнес-модель;
- Работать в команде;
- Создавать новые точки продаж;
- Запускать новые рекламные компании;
- Создавать финансовую модель проекта.

Спасибо за внимание!

---