

Аллан Пиз

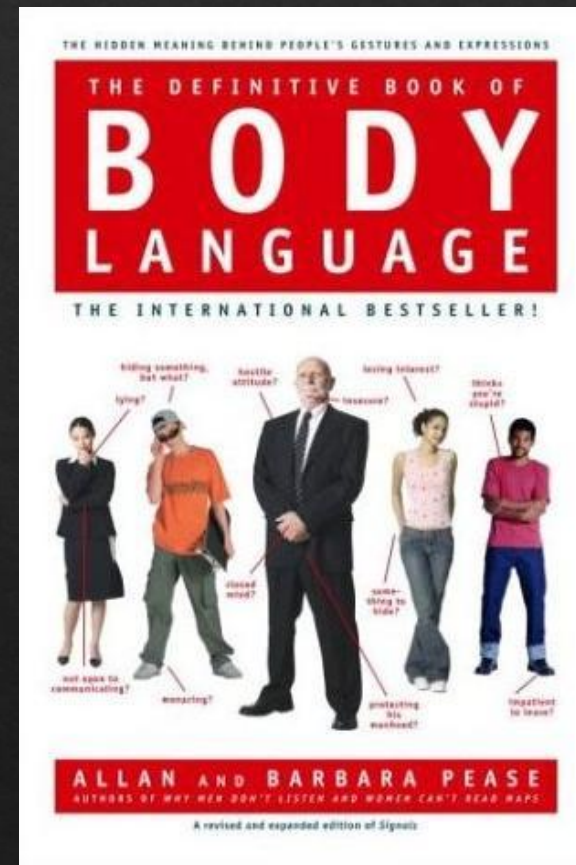
Язык телодвижений. Как читать
мысли окружающих по их жестам





Аллан Пиз

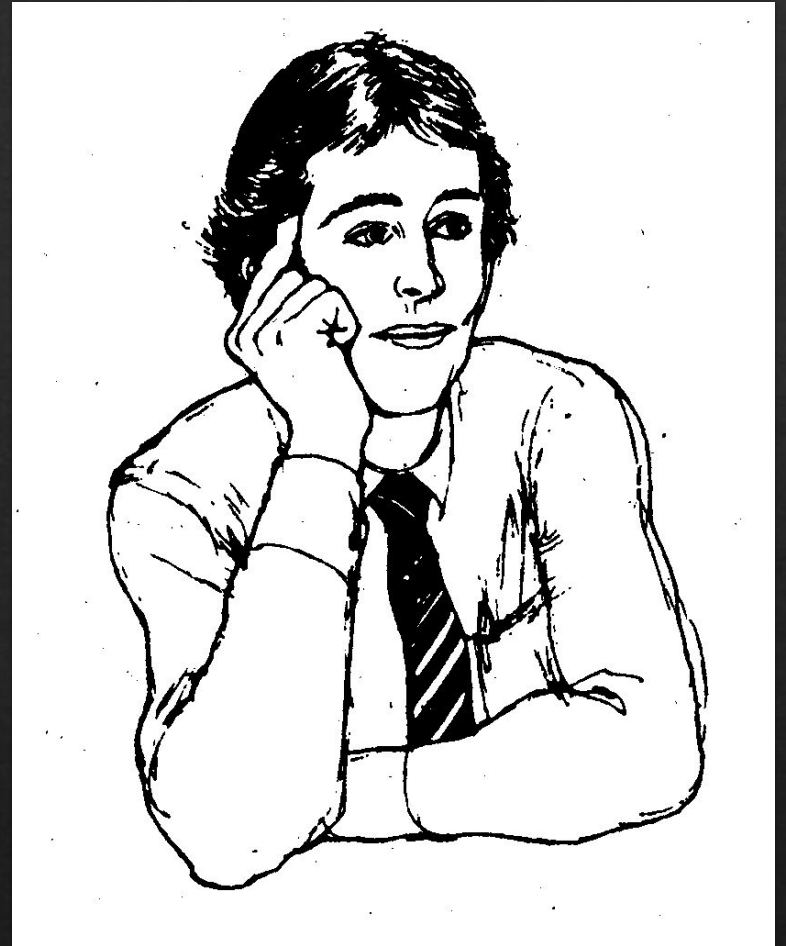
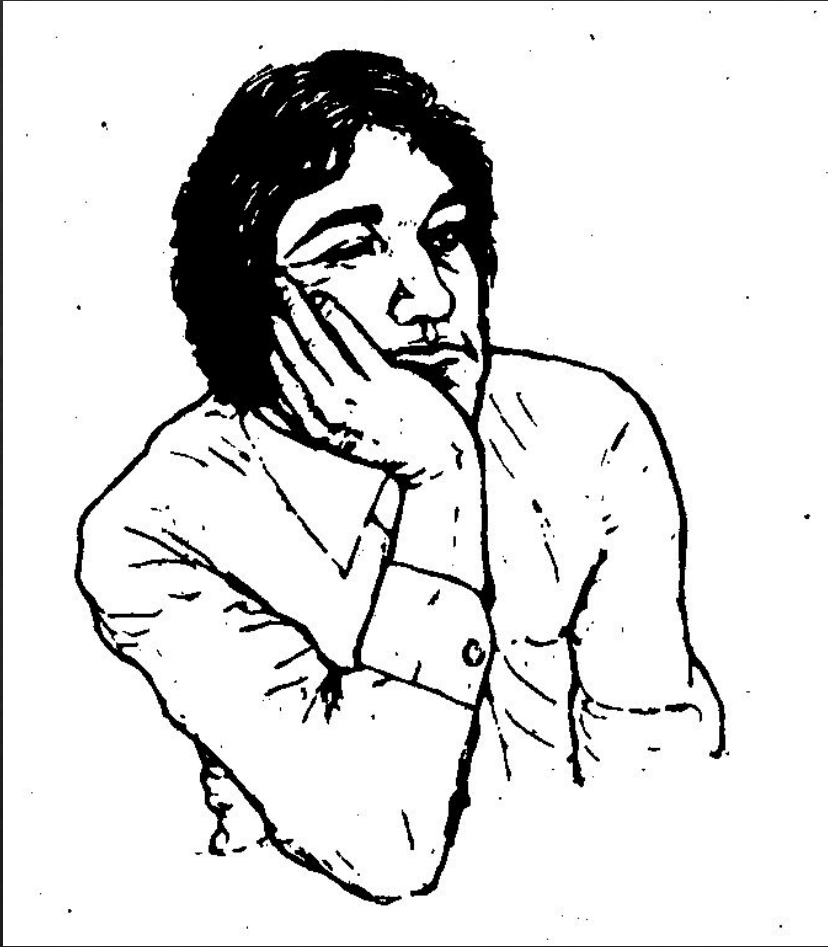
Мистер «Язык телодвижений»,
автор одноименной книги,
хита в мире бизнеса,
австралийский писатель
и талантливый психолог.





Копирование жестов при переговорах





Язык поз и жестов

- ◆ Правильное и активное использование невербальных сигналов позволяет резко повысить эффективность продаж и зачастую изменить результат переговоров в Вашу пользу

Спасибо за внимание