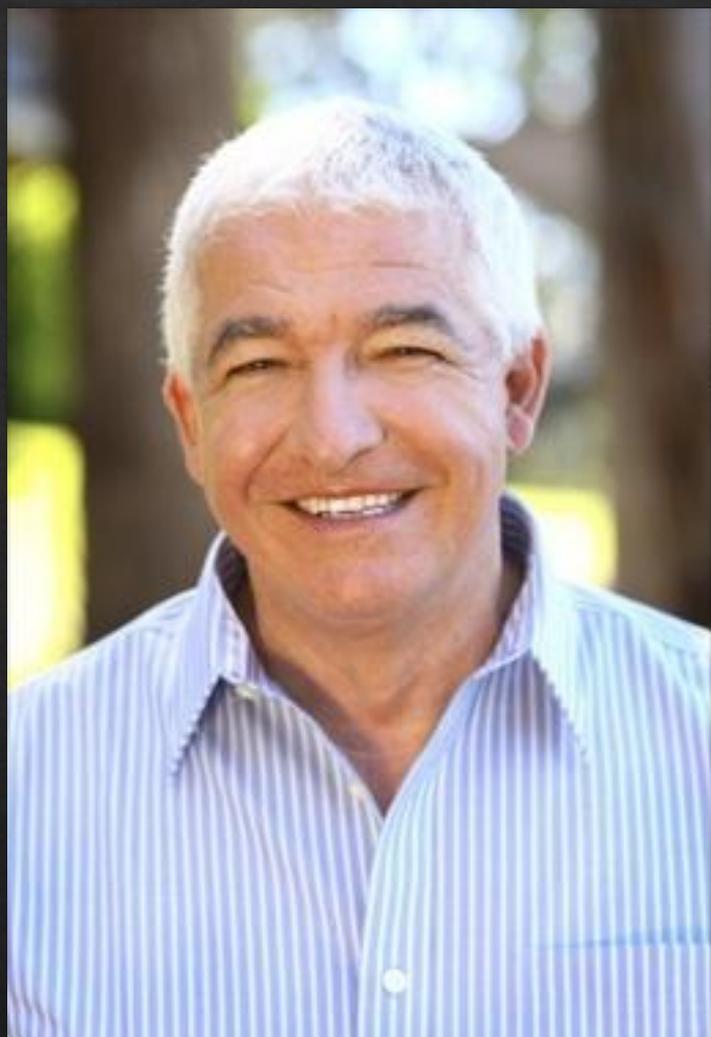


Аллан Пиз

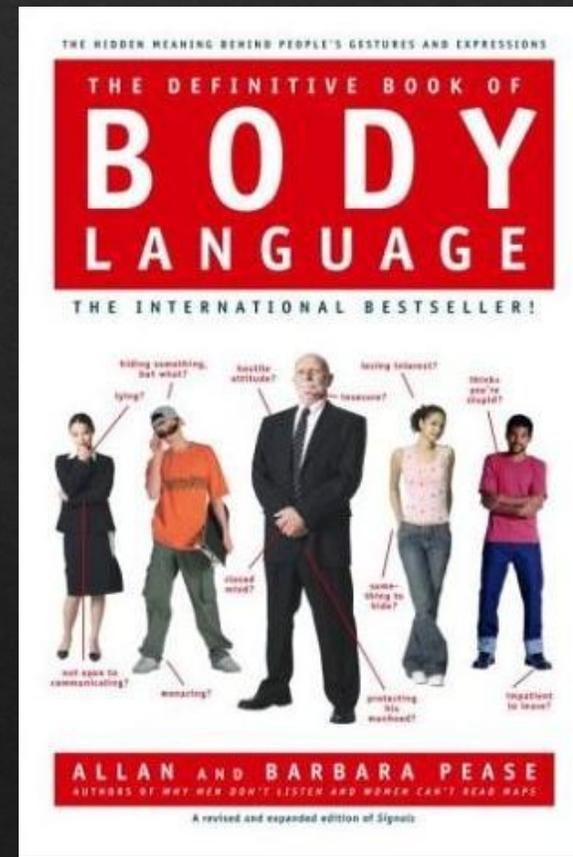
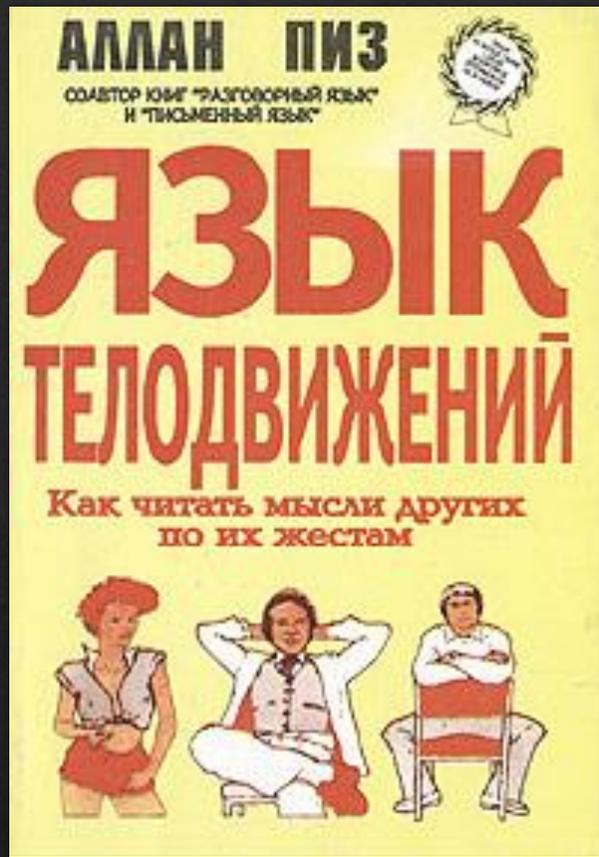
Язык телодвижений. Как читать  
мысли окружающих по их жестам





## Аллан Пиз

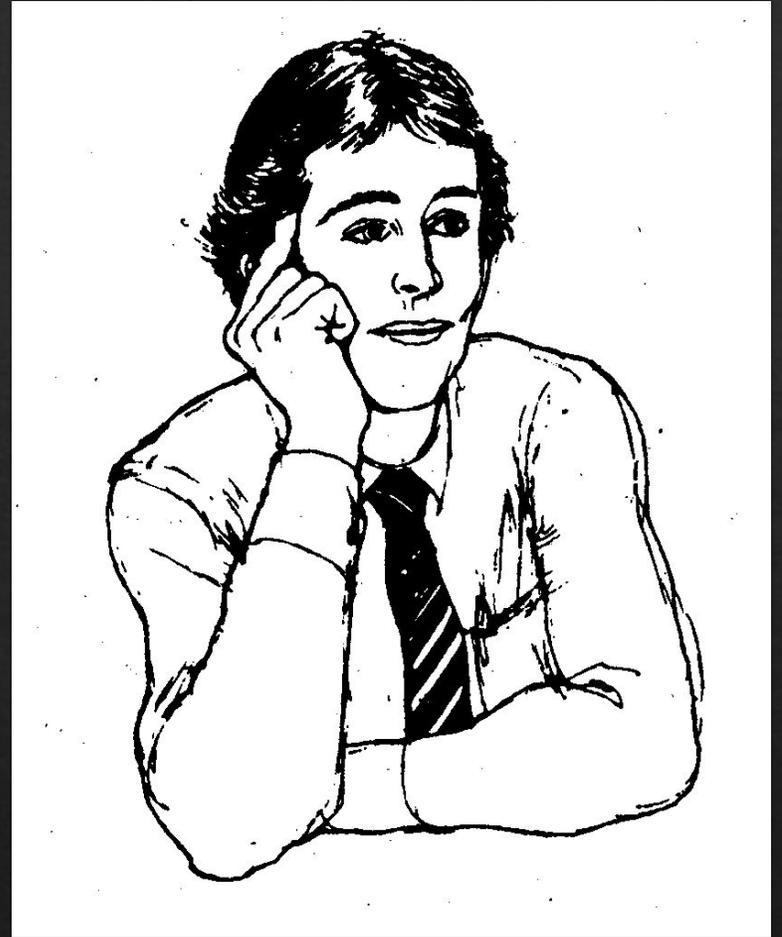
Мистер «Язык телодвижений»,  
автор одноименной книги,  
хита в мире бизнеса,  
австралийский писатель  
и талантливый психолог.





# Копирование жестов при переговорах





## Язык поз и жестов

- ◆ Правильное и активное использование невербальных сигналов позволяет резко повысить эффективность продаж и зачастую изменить результат переговоров в Вашу пользу

Спасибо за внимание