

BusyFly Platform

— Это результат объединения опыта и знаний двух компаний



GeliosSoft

Один из ведущих разработчиков навигационного софта



Arusnavi Electronics

Крупнейший разработчик и производитель навигационного оборудования

О шеринг экономике

770 млрд рублей составил объем рынка услуг шеринга в России в 2019 году, увеличившись к предыдущему году на 50%!



Запуск кикшеринга

Четыре бизнес-решения:

01 Сам себе директор

- Минимальный старт проекта от 50 самокатов
- Стоимость одного оборудованного IoT-модулем и электромеханическим замком электросамоката « Segway Ninebot Max»: 47.000 рублей
- Итого покупка 50 самокатов: 2.350.000 рублей
- Какие-либо взносы отсутствуют
- Абонентская плата фиксированная и не учитывается в месяцы, когда сервис не работает и составляет всего 4 евро* с одного самоката в месяц. (Курс евро=80 рублям)

Окупаемость

- Стоимость одной аренды - 295 рублей
- Количество аренд в день - 2
- Дней работы сервиса - 26
- Итого оборот в месяц - 767.000 рублей
- Все расходы совокупно составляют - 241.613 рублей (налог 7% - 53.690 рублей)
- Чистая прибыль **471.697** рублей
- Окупаемость - 5 месяцев

02 Я и команда

- Минимальный старт от 150 самокатов
- Итого 150 самокатов: 7.050.000 рублей

Окупаемость

- Итого оборот в месяц - 2.301.000 рублей
- Все расходы составляют - 604.839 рублей (налог 7% - 161.070 рублей)
- Чистая прибыль **1.535.091** рублей
- Окупаемость - 5 месяцев



Запуск кикшеринга

Четыре бизнес-решения:

03 Хозяин города

- Минимальный старт от 500 самокатов
- Итого 500 самокатов: 23.500.000 рублей

Окупаемость

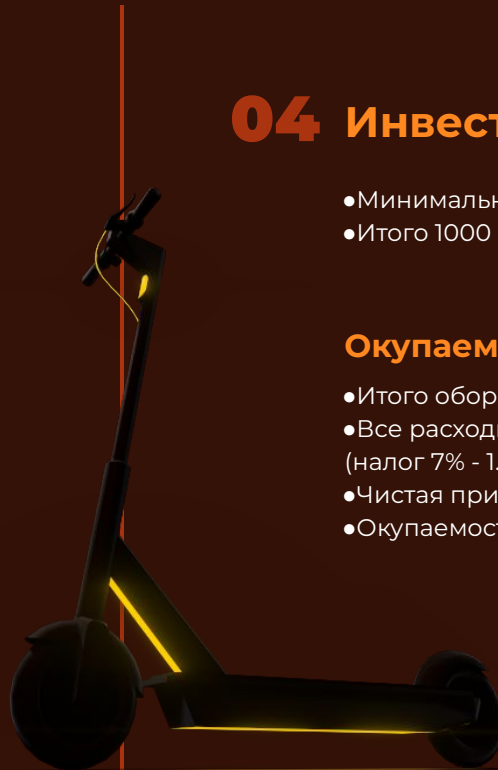
- Итого оборот в месяц - 7.670.000 рублей
- Все расходы составляют - 1.876.130 рублей (налог 7% - 536.900 рублей)
- Чистая прибыль **5.256.970** рублей
- Окупаемость - 5 месяцев

04 Инвестиционный

- Минимальный старт от 500 самокатов
- Итого 1000 самокатов: 47.000.000 рублей

Окупаемость

- Итого оборот в месяц - 15.340.000 рублей
- Все расходы составляют - 3.692.260 рублей (налог 7% - 1.073.800 рублей)
- Чистая прибыль **10.573.940** рублей
- Окупаемость - 5 месяцев



Целесообразность запуска

Конкурентные преимущества

- Разработан и практически применён на тысячах самокатах IoT-модуль, не имеющий аналогов на рынке
- Комбинация тарифов, а также наличие уникального тарифа «по пробегу» и тарифа «по режимам работы самоката»
- Реализация сценариев «антиугон»
- Интегрированный с IoT-модулем электромеханический замок для фиксации самоката с помощью металлического троса, с датчиком состояния, не имеющий аналогов на рынке.

О наших клиентах

- Крупнейшая сеть кикшеринга в СНГ «Компания toGO»
- Собственный бренд кикшеринга BusyFly



Все финансовые показатели, подтверждены запуском кикшеринга в 14 городах в 2019 году, и соответствуют мировым данным аналогичных проектов

Два проекта по кикшерингу: **Lime** и **Bird**, запущенные в конце 2017 и 2018 гг. , стали единорогами, т.е. достигли капитализации в 1 млрд \$.

Возможно именно Ваша компания станет новым брендом на постсоветском пространстве с капитализацией в миллиарды рублей.

Не откладывайте решение - запускайте кикшеринг в этом сезоне!