

# Налоговый потенциал

Выполнил: Кайсина  
Мария

- ✓ Налоговый потенциал как ресурсная база, подлежащая налогообложению.

Налоговый потенциал – это совокупный объем налогооблагаемых ресурсов территории. Налоговый потенциал – объекты обложения, сгруппированные по национальному, территориальному, отраслевому или иному признаку.

- ✓ Налоговый потенциал как возможный доход, получаемый в процессе налогообложения.

Под налоговым потенциалом территории (по какому-либо налогу) обычно подразумеваются максимальные налоговые поступления, которые могут быть собраны на данной территории при условии применения единых условий взимания налога (ставка, база, льготы и т. д.) и единых (средних или максимальных) усилиях налоговой администрации.

# Классификация налогового потенциала

Критерий	Классификация
По уровням бюджетной и налоговой системы	<ul style="list-style-type: none"><li>• налоговый потенциал страны;</li><li>• налоговый потенциал федерального округа;</li><li>• налоговый потенциал субъекта РФ;</li><li>• налоговый потенциал муниципального образования</li></ul>
По отраслям экономики, видам экономической деятельности	<ul style="list-style-type: none"><li>• налоговый потенциал нефтяного, газового секторов экономики;</li><li>• налоговый потенциал обрабатывающих производств;</li><li>• налоговый потенциал финансового сектора экономики и др.</li></ul>
По группам налогов	<ul style="list-style-type: none"><li>• налоговый потенциал федеральных налогов;</li><li>• налоговый потенциал региональных налогов;</li><li>• налоговый потенциал местных налогов;</li><li>• налоговый потенциал специальных налоговых режимов</li></ul>

По видам налогов	налоговый потенциал по налогу на прибыль, НДС, НДСПИ, страховым взносам, НДФЛ, налогу на имущество и др.
По видам субъектов хозяйствования	<ul style="list-style-type: none"><li>• налоговый потенциал крупнейших налогоплательщиков;</li><li>• налоговый потенциал субъектов среднего бизнеса;</li><li>• налоговый потенциал субъектов малого бизнеса</li></ul>
По временному горизонту	<ul style="list-style-type: none"><li>• текущий налоговый потенциал (потенциал, рассчитанный за текущий налоговый период);</li><li>• стратегический налоговый потенциал (рассчитывается за будущие периоды в качестве планируемого)</li></ul>
По способу расчета	<ul style="list-style-type: none"><li>• абсолютный;</li><li>• индексный</li></ul>

# Методики оценки налогового потенциала

## территории

Методы	Преимущества	Недостатки
Методы, основывающиеся на показателях формирования налоговых доходов (прямые)		
Фактический метод (1)	Простота расчетов	Завышает уровень налогового потенциала, не учитывает уровень собираемости налогов
Метод прямого счета по видам налогов (2)	Точность и полнота	Высокая длительность расчетов, существенные требования к качеству и сопоставимости информации
Метод построения репрезентативной налоговой системы (3)	Позволяет объективно оценить налоговый потенциал территории, учитывает особенности отдельных налогов	Большое количество данных, трудоемкость их сбора, временной лаг при публикации статистической информации
Метод корректировки фактических налоговых поступлений прошлых лет	Простота расчетов, доступность данных	Недостаточная достоверность результатов, обусловленная использованием информационной базы прошлых периодов

Методы	Преимущества	Недостатки
<b>Методы, основывающиеся на показателях экономической активности (косвенные)</b>		
<p>На основе показателя среднедушевых доходов населения</p>	<p>Простота расчетов и доступность данных, учет зависимости бюджета региона от уровня доходов проживающего в нем населения</p>	<p>Не учитывает доходы нерезидентов, теневые доходы, а также налоги юридических лиц, занимающие существенную долю в общей массе налоговых поступлений в России</p>
<p>На основе показателя валового регионального продукта (ВРП) (4)</p>	<p>Простота расчетов, доступность статистических данных, учет совокупного дохода, произведенного в регионе, в том числе доходов нерезидентов</p>	<p>Не учитывает особенности налоговых баз и ставок отдельных налогов, неравенство ставок налогообложения в различных регионах. Нет строгой прямой зависимости между налоговым потенциалом и ВРП, нереально достичь высоких значений налогового потенциала</p>

## (1) Фактический метод

$$\text{НПР} = \Phi + \text{З} + \text{Л}$$

НПР — налоговый потенциал территории;

Φ – фактическое поступление налогов;

З – прирост задолженности за отчетный период;

Л – сумма налога, приходящегося на региональные и местные льготы

## (2) Метод прямого счета

Заключается в расчете суммы потенциалов каждого из налогов. При этом налоговый потенциал каждого налога рассчитывается путем умножения налоговой базы на предельную ставку.

### (3) Метод репрезентативной налоговой системы

$$\text{НПр}_i = \sum \text{НБ}_k \times \frac{\text{НС}_k}{100} \%$$

$\text{НПр}_i$  – налоговый потенциал  $i$ -го региона страны (объем возможных налоговых доходов, которые получил бы субъект федерации, если бы он применял на своей территории типичную налоговую систему);

$\text{НБ}_k$  – налоговая база  $k$ -го налога  $i$ -го региона страны;

$\text{НС}_k$  – репрезентативная (средняя) ставка налогообложения по  $k$ -му налоговому доходу (%).

(4) На основе показателя валового регионального продукта

$$\text{НПр}_i = \frac{\sum_1^i IA}{\text{ВРП}} \times 100\%$$

$\text{НПр}_i$  - реализованный налоговый потенциал, % ;

$\sum_1^i IA$  -сумма всех налогов, взимаемых на указанной территории, руб;

ВРП – валовый региональный продукт, руб

**Спасибо за внимание!**