

**Манипуляция и
способы
противостоять**

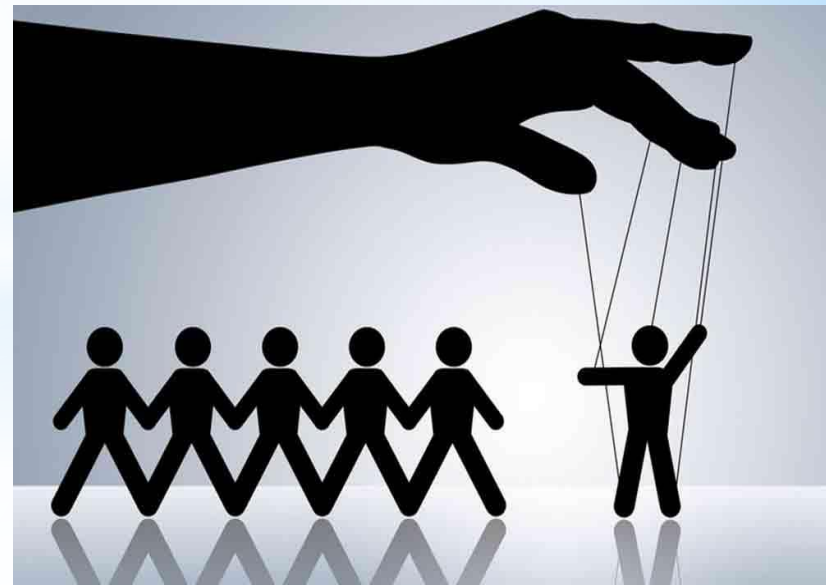
<https://vm.tiktok.com/ZSeKjrMoy/>

Подстава



Манипуляция – стремление оказать влияние на восприятие или поведение других людей, побудить их действовать в своих интересах с помощью тактики скрытого обмана.

МАНИПУЛЯТОР – человек, который совершает манипуляции, старается ввести жертву в заблуждение своими словами или действиями, которые имеют всегда двойной смысл: один внешний смысл, предназначенный для другого человека, и второй, скрытый, тайный, порой коварный смысл.



Вы сделали все уроки, решили отдохнуть и зашли в ВК. Вскоре приходит вам смс от одноклассника о том, что проходит конкурс эссе по теме, заданного вам к завтрашнему уроку ОБЖ. Участие в конкурсе поощряется ценными призами, однако заявки принимаются от команды не менее чем из двух человек. Одноклассник готов пожать заявку и приложить к нему эссе. Вы с радостью соглашаетесь на это предложение и отправляете свою работу приятелю, ведь если бы не он, вы упустили бы шанс поучаствовать в конкурсе





Манипуляция – это целенаправленный стимул любой природы (звуки, слова, жесты, мимика, позы, картинки в журнале, рекламное объявление в газете).

Люди воздействуют друг на друга, чтобы:

- Удовлетворить свои потребности с помощью других людей или через них;**
- Подтвердить факт своего существования и его значимость;**
- Преодолеть пространственно-временные ограничения собственного существования.**



Орудие манипуляции:

Искажение информации, уход от прямых ответов на вопрос

Риторический прием

Психологическое давление

Психологический портрет манипулятора: личность закрытая, недоверчивая, неуверенная в себе, с низким ощущением самооценности (с негативной Я - концепцией), не цельная (манипулятор дробит себя на части "хорошие", которые выпячивает, и "плохие", которые во взаимодействии скрываются), к людям относится ритуально, интимности в отношениях избегает, эмоционально отстранён, но хорошо приспособливается, так как обладает социальными психологическими знаниями.



Люди не рождаются манипуляторами, а становятся ими.

Защита в манипуляции

Шаг первый. Логика

Шаг второй. Неловкость

Шаг третий. Сделайте свой выбор

Шаг четвертый. Понять себя

Пассивная защита

1. Никак не реагируйте.
2. Заговорите совсем о другом (основание то же).
3. Делайте вид, что «не поняли», о чем речь;
4. «Соглашаетесь».
5. Переспросите.

Активные способы защиты от манипуляций предполагают:

1. Установка на распад технологических элементов влияния на адресата темпом задать уточняющий вопрос или переспросить.
2. Использование манипуляторных средств в своих интересах.

Контрманипуляция – наиболее сильная из защит – представляет собой ответную манипуляцию со стороны адресата, в которой используются обстоятельства, созданные первоначальным манипулятивным воздействием инициатора.



Спасибо за внимание

ДЗ:

- 1. Вспомните события, произошедшие на прошлой неделе. Когда и в каких ситуациях вами пытались манипулировать. Как вы повели себя? Существует ли более эффективная стратегия поведения?**
- 2. Придумайте сценку на тему «Типичная манипуляция». Разыграйте эту сценку на уроке. Предложите одноклассникам придумать разные варианты окончания сценки.**

https://vk.com/video-30558759_456242419?access_key=d50ccaa5e32b2b87d6

Открытый урок «Защитники мира»