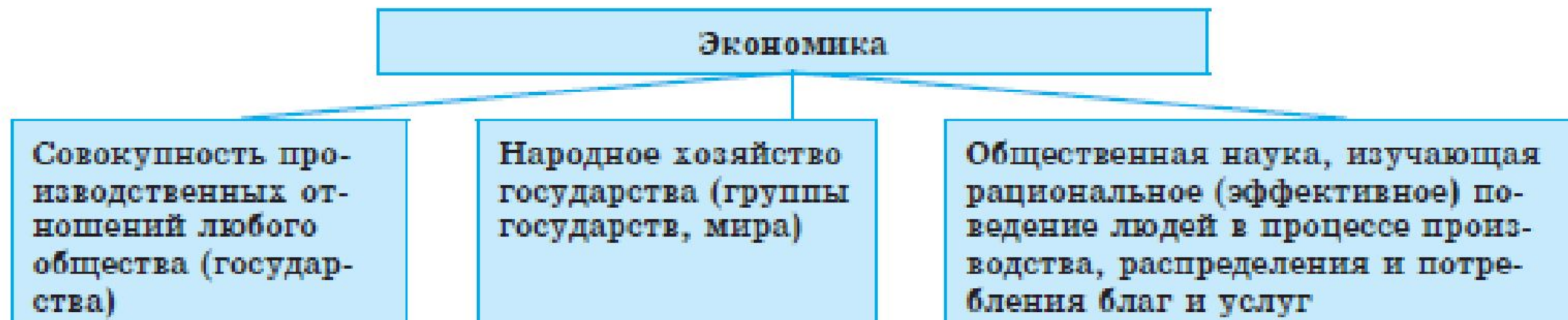


ЭКОНОМИКА

ЭКОНОМИКА И ЕЕ РОЛЬ В ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА

Экономика — «искусство вести хозяйство» (от древнегреч. «ойконос» — дом, хозяйство и «номос» — вести).



Основные понятия экономики

Потребности

Источник различных форм активности человека. Все, что делает человек, он делает, исходя из своих потребностей

Потребности:

- безграничны,
- неутолимы,
- постоянно множатся (растут),
- меняются по мере изменения человека,
- умирают вместе с человеком

Виды

Потребности в предметах первой необходимости

Потребности в предметах роскоши

Ресурсы

Запасы, средства которые используются для производства благ, удовлетворяющих потребности

Ресурсы:

- ограничены,
- исчерпаемы,
- редки,
- невозобновимы

Виды

Природные (существующие в природе):

- земля,
- вода,
- уголь,
- нефть и др.

Капитальные (произведенные человеком):

- станки,
- машины,
- здания,
- сооружения,
- деньги и др.

Человеческие (труд)

Рабочая сила (это товар в условиях рынка)

Предпринимательская деятельность. Это:
1) способность вести дело за свой счет и на свой риск;
2) способность принимать решения и отвечать за них своими действиями

есть у 3 % населения

Проблемы экономики:

- 1. Что производить?** (То есть какие потребности считать самыми важными и как распределить ограниченные ресурсы между производством различных товаров и услуг.)
- 2. Как производить?** (То есть какую технологию производства выбрать.)
- 3. Для кого производить?** (То есть как распределить произведенное, в какой пропорции обменивать.)

Решение вопросов **Что? Как? Для кого?** обеспечивает экономическая система. Разные экономические системы эти вопросы решают по-разному.

ГОСУДАРСТВО И ЭКОНОМИКА

Государственный сектор экономики: предприятия, принадлежащие государству

Отрасли, которые нельзя отдать в частные руки, должны контролироваться государством

Отрасли, которые можно отдать в частные руки, но не полностью

Важные отрасли, но не представляющие интереса для частного бизнеса

Оборона, внутренняя безопасность, дипломатия, производство вооружения, лекарств и наркотических средств, железнодорожный транспорт, мосты, энергетика

СМИ, образование, здравоохранение, культура, связь, дороги

Фундаментальная наука, экология

Внешние эффекты и общественные блага

Внешние, или побочные (т. е. посторонние для рынка и не учтенные в рыночной цене), эффекты — это некомпенсированные последствия деятельности участников рынка для людей или общества (для третьих лиц), не участвующих непосредственно в данной деятельности.



Общественные блага — это товары и услуги, которыми люди пользуются совместно и которые не могут быть закреплены в чьей-либо частной собственности.

Частные блага

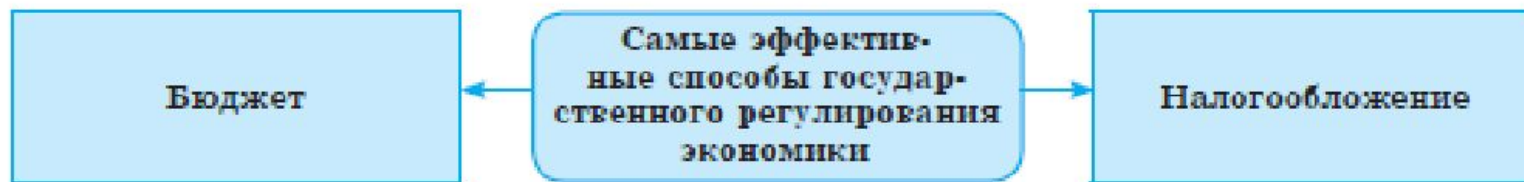
- исключительное право владельца на использование;
- приносят пользу только владельцу, конкретному потребителю;
- потребление одними делает их недоступными для других;
- положение потребителей разное;
- создаются на коммерческой основе и выгодны частным фирмам, затраты из выручки от реализации на рынке;
- дополнительное потребление увеличивает издержки;
- не дают положительного внешнего эффекта

Еда, одежда, жилье, мебель и др.

Общественные блага

- не делятся на порции в процессе потребления;
- потребляются коллективно, всеми без исключения людьми (независимо от их оплаты этого потребления);
- потребление одними не снижает их доступности для других;
- положение потребителей одинаковое;
- создаются на некоммерческой основе и выгодны государству, затраты за счет налогов граждан;
- дополнительное потребление не увеличивает издержки;
- дают положительный внешний эффект

Оборона, уборка парков, уличное освещение, законы и пользование ими, службы МЧС, СЭС, милиция и др.



Бюджет — главный финансовый план образования и расходования денежных средств государства на год.

Расход $>$ доход — это дефицитный бюджет (разница — отрицательное сальдо).

Расход = доход — это сбалансированный бюджет.

Расход $<$ доход — это профицитный бюджет (разница — положительное сальдо).

Дефицит бюджета — это государственный долг.

Налоги — обязательные безвозмездные платежи, установленные государством

Виды налогов

По характеру взимания (по налоговому бремени)

Прямые

- взимаются при образовании материальных благ;
 - платит налогоплательщик, производитель;
 - зависят от дохода (наличия ценностей)
-
- налог на доходы физических лиц;
 - налог на прибыль организаций;
 - налог на имущество;
 - налог на дарение и др.

Косвенные

- взимаются при приобретении материальных благ и входят в цену покупки;
 - платит потребитель;
 - не зависят от дохода
-
- налог на добавленную стоимость (НДС);
 - таможенные пошлины;
 - акцизы и др.

По территориальному уровню

Федеральные

- устанавливаются и вводятся в действие центральной властью;
- взимаются на всей территории;
- поступают в государственный бюджет страны

- налог на доходы физических лиц;
- налог на прибыль организаций;
- налог на добавленную стоимость (НДС);
- пошлины и др.

Региональные

- устанавливаются центральной властью, вводятся в действие субъектами РФ (регионами);
- взимаются в регионах;
- поступают в бюджет региона

- налог на имущество организаций;
- налог на недвижимость;
- налог с продаж;
- транспортный налог и др.

Местные

- устанавливаются центральной властью, вводятся в действие местной властью и местным самоуправлением;
- взимаются в определенных местах;
- поступают в муниципальный (районный) бюджет

- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц;
- налог на дарение и др.

Показатели состояния национальной экономики

ВВП

Валовой внутренний продукт

ВВП — показатель, измеряющий объем производства в стране независимо от того, кому принадлежат факторы производства.

ВВП — стоимость продукции, созданной в стране независимо от собственности факторов производства

ВНП

Валовой национальный продукт

ВНП — рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных гражданами страны за год.

ВНП — сумма добавленных стоимостей всех товаров, произведенных в стране за год

Номинальный

ВНП в текущих
ценах

Реальный

ВНП в постоянных
ценах

Рост реального ВНП — это экономический рост.

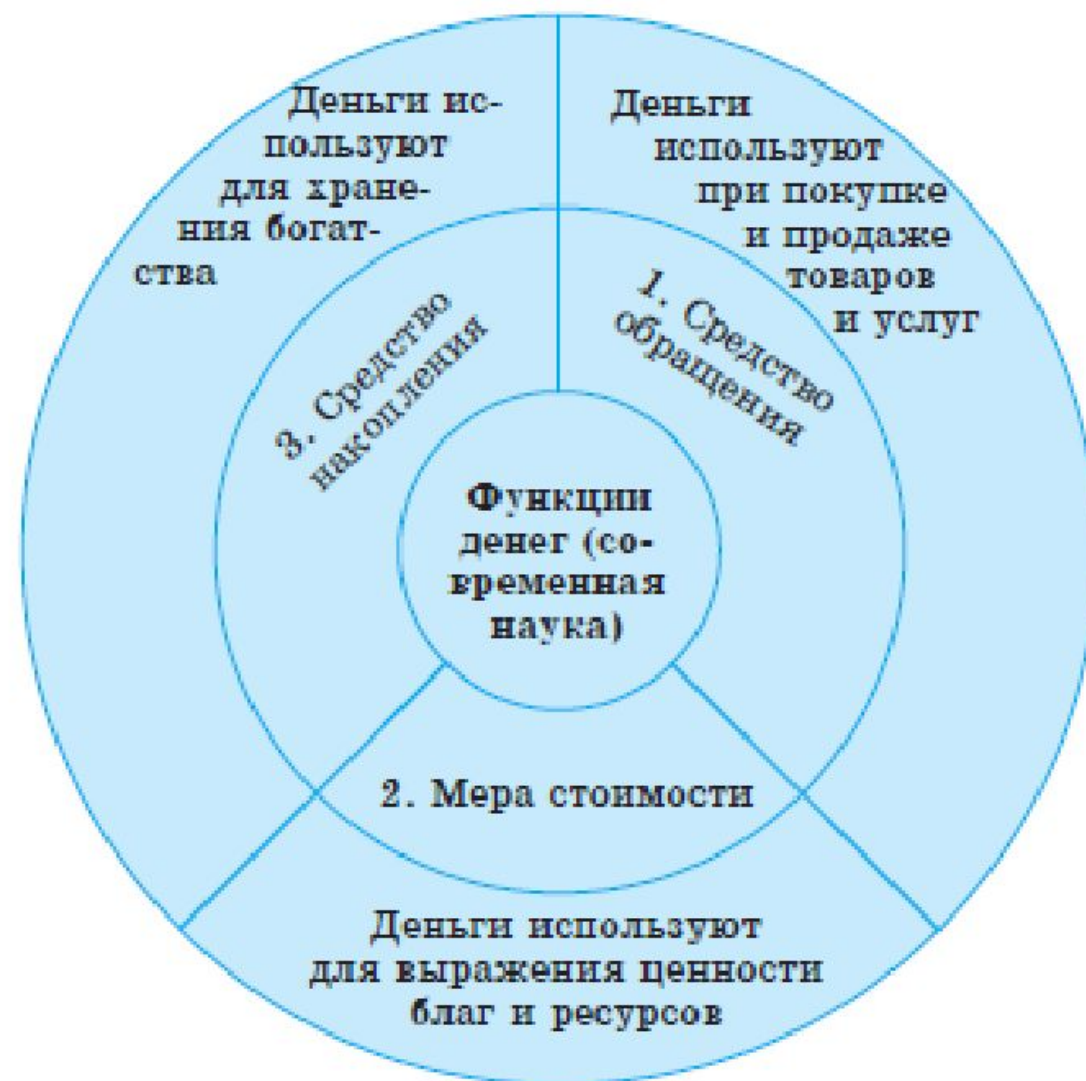
Показатель развития экономики страны — темп экономического роста.

$$\text{Темп роста} = \text{Темп прироста реального ВНП} = \frac{\text{ВНП}_2 - \text{ВНП}_1}{\text{ВНП}_1} \times 100 \%$$

ДЕНЬГИ И ФИНАНСОВЫЕ ИНСТИТУТЫ

Деньги — особый товар, выполняющий роль всеобщего измерителя, всеобщего эквивалента, в котором выражается стоимость других товаров.

Деньги — все, что повсеместно принимается в уплату за товары и услуги.





Основные современные формы денег

Наличные

Бумажные деньги
(банкноты)

Монеты

Безналичные

Чеки

Счета до востребо-
вания (храня-
щиеся в банке)

Количество денежной массы

$$! \text{ Количество денег} = \frac{\text{Сумма цен на все товары и услуги}}{\text{Количество оборотов денег за год}} \\ \text{(т. е. количество сделок за год для} \\ \text{«среднего» рубля)}$$

Инфляция — обесценивание денег, выражающееся в росте цен.

Гиперинфляция — резкий рост денежной массы и товарных цен, ведущий к сильному обесцениванию денег.

Дефляция — снижение цен и увеличение покупательной способности денег

Влияние инфляции на потребителя

Страдают от инфляции

Граждане с фиксированным доходом (если нет возможности работать больше и увеличить свой доход, чтобы сохранить жизненный уровень)

Вкладчики (если уровень дохода от вклада меньше, чем уровень инфляции)

Кредиторы (если проценты по кредиту не превышают уровень инфляции)

Предприниматели (если планирование цен на продукцию слишком сложно или производство имеет длительный период)

Выигрывают от инфляции

Работники и предприятия, легко увеличивающие свой доход (если прирост продукции будет больше, чем уровень инфляции; для этого увеличивают цены и заработную плату)

Заемщики (если процент по кредиту меньше, чем уровень инфляции)

Правительство (если на прибыль установлена прогрессивная ставка налога, т. е. зарабатывая больше — больше платишь налог государству)

Последствия инфляции для общества

Повышение цен и уменьшение покупательной способности

Падение жизненного уровня

Снижение стимулов и производственной деятельности

Перераспределение благ и социальная дифференциация

Политическая нестабильность и социальные потрясения

Стагнация и паралич экономики

Банковская система и виды банков

Центральный (эмиссионный) банк

(Цель: не допустить финансового краха в стране.

Функции: следит за денежной массой в стране, обслуживает правительство.)

Коммерческие банки

(Цель: прибыль)

Депозитные
(кредитно-
расчетные опера-
ции)

Инвестиционные
(операции с цен-
ными бумагами)

Сберегательные
(привлечение сбе-
режений)

Универсальные
(все виды банков-
ских операций)

Специальные:

- внешнеторговые;
- сельскохозяйственные;
- ипотечные (долгосрочные ссуды под залог недвижимости)

Основные виды вкладов в банке

Вклад до востребования (текущий счет)

- Деньги можно снять в любой момент. Процент меньше, чем по срочному вкладу.
- Простой процент.
- Риск для вкладчика меньше.
- Более удобен для вкладчика

Срочный вклад (срочный счет)

- Процент выплачивается по истечении определенного срока, если деньги весь этот срок не снимали.
- Сложный процент.
- Риск для вкладчика больше.
- Более удобен для банка

Сбережения — это добровольный отказ от удовлетворения сегодняшних потребностей в пользу будущих.

Формы сбережений граждан

Вклады в банк под проценты

Ценные бумаги: акции, облигации

Товары, легко продаваемые в будущем (золото, антиквариат, товары длительного пользования)

В «чулке» или «кубышке»

Страхование — финансовое обеспечение от возможного ущерба.

Страхователь — тот, кто страхуется (кого страхуют) и платит страховой платеж (страховой взнос).

Страховщик — тот, кто страхует и выплачивает страховое возмещение (страховку).

Страхование

Личное:

- жизни;
- от несчастных случаев и болезней;
- медицинское

Имущественное:

- средств наземного транспорта;
- средств воздушного транспорта;
- средств водного транспорта;
- грузов;
- других видов имущества;
- финансовых рисков

Ответственности:

- заемщика за непогашение кредита;
- владельцев автотранспортных средств;
- иные виды ответственности