



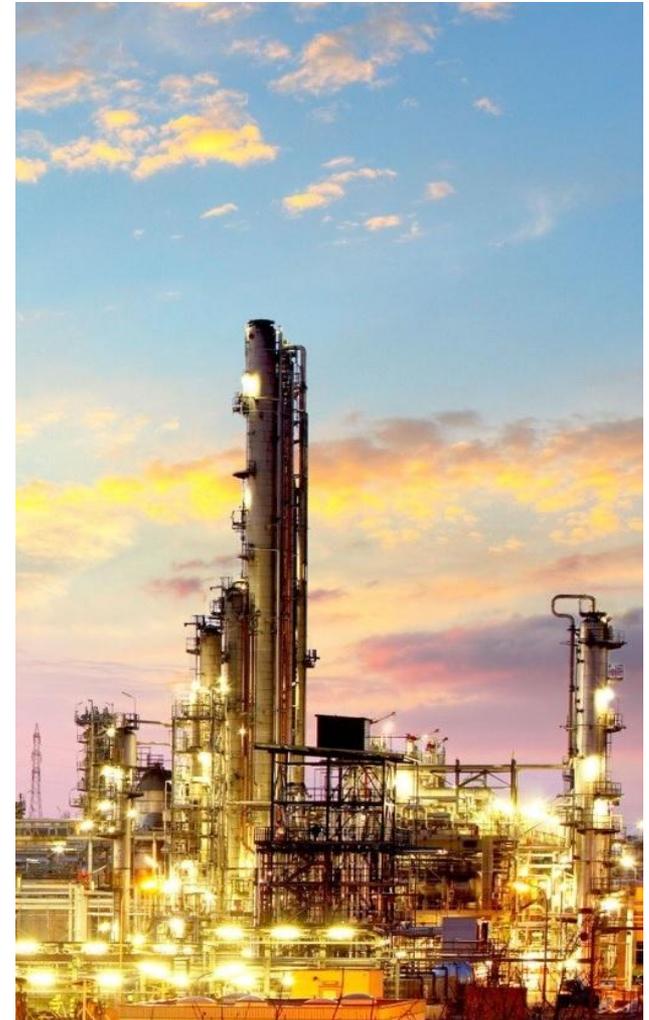
РАБОТА С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ ОМСКОГО РЕГИОНА



Промышленные предприятия

Потенциальные партнеры Emerson:

- ❖ «Газпромнефть-ОНПЗ».
- ❖ «Омсктехуглерод».
- ❖ «Омский каучук», ГК «Титан».
- ❖ «Транснефть».
- ❖ «Полиом».
- ❖ «ТЭЦ-4», «ТЭЦ-5», и другие.



План действий

- налаживание контактов с руководителями отделов главного метролога, прорывных технологий ОНПЗ и других промышленных предприятий;
- изучение ситуации - задач, потребностей потенциального клиента;
- исследование рынка КИП и ЗРА поставляемых Emerson;
- представление потенциальным заказчикам преимуществ средств автоматизации процессов на базе контроллеров DeltaV;
- разработка стратегий общения с Топ-менеджментом основных предприятий региона;
- расширение знаний по продуктам и решениям Emerson;
- изучение взаимодействия с подразделениями внутри компании Emerson;
- тренинг навыков продаж, ведения переговоров и влияния на ситуацию;
- построение качественной коммуникации со всеми участниками процесса заключения контрактов;
- контракт и поставка оборудования;
- поддержка постоянной связи с клиентом.

Выбор вендора

- цена
- сроки поставки
- гарантийные обязательства
- поддержка и сервис
- финансовая гибкость вендора



Принятие решений



Контрольно-измерительные приборы



Запорно-регулирующая арматура



Система управления процессами DeltaV



Диспетчерская мебель Knurr

