



Как управлять эффективностью и численностью сотрудников через HR метрики: варианты на любой бюджет

24.06.2021

Пискунова Алла, HR ВР Первый Бит



План вебинара

- HR метрики в чём их ценность;
- Кто является заказчиком метрик;
- Системы хранения и сбора метрик;
- Запаздывающие и опережающие показатели;
- Важные нюансы при планировании метрик;
- Примеры систем;
- Внедрение метрик.





HR метрики – в чём их ценность?

Метрики - показатели, которые используются для оценки качества человеческих ресурсов и эффективности их использования.

- ▶ Возможность видеть реальную картину по важным для компании направлениям по качественным показаниям.
- ✔ Разговаривать с представителями бизнеса на одном языке, языке цифр.
- ✔ Наглядно видеть где необходимо приложить усилия, чтобы выйти на нужные показатели.
- Удобно анализировать результаты прошлых периодов и прогнозировать будущие.



К Система Кадры

Кто является заказчиком метрик

Обычно это руководитель компании или ТОП менеджмент компании, иногда директора отдельных филиалов или дирекций.

Не целесообразно внедрение метрик в отрыве от бизнес задач и без участия бизнес заказчика.



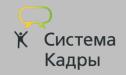


Системы хранения и сбора метрик

В зависимости от численности и возможностей компании возможны следующие варианты сбора и хранения метрик:

- Любые табличные формы, например Excel (численность до 100 человек, нет бюджета);
- Автоматизированные системы, например 1С (численность до 500 человек, есть небольшой бюджет);
- ✔ Онлайн системы, например Qlik (от 500 человек и настроены на развитие, есть готовность обосновать бюджет на автоматизацию).

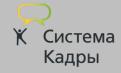




О чём важно помнить при внедрении метрик

- 1. Мы исходим из потребностей, а не из метрик. Сначала разбираемся, каких целей нам нужно достичь за период, а потом уже как мы будем измерять.
- 2. Метрики должны быть прописаны и трактоваться всеми заинтересованными однозначно (текучку можно считать по-разному и результат будет разным).
- 3. Необходимо заранее договориться о периодичности сбора и отображения метрик.
- 4. Если система не автоматизированная, необходимо найти человеческие и временные ресурсы на их сбор.*





^{*} здорово, если вы сможете подсчитать, сколько часов эта работа занимает и переложить на деньги. Возможно вам дешевле будет какую-то часть автоматизировать.

Запаздывающие и опережающие показатели

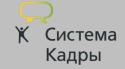
Опережающие:

- Падение дохода у ключевых сотрудников;
- Увеличение количества больничных
- Увеличение отпусков (в нетипичное время);
- у эффективных сотрудников;
- Количество выращенных руководителей;
- ✓ % закрытых вакансий.

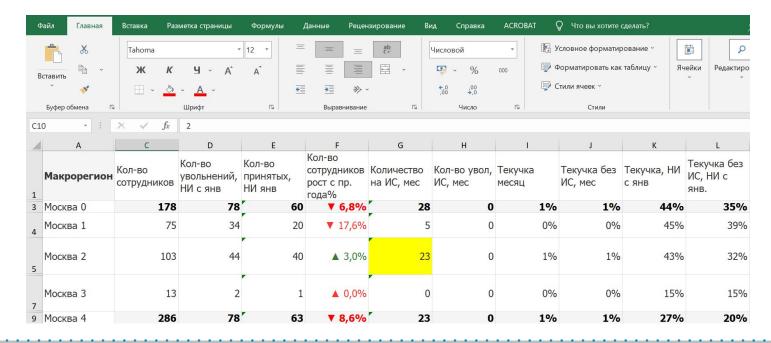
Запаздывающие:

- ✓ Текучка;
- ✓ Сохранность;
- % прироста сотрудников относительно прошлого года;
- Анализ причин увольнения сотрудников;
- ✓ NPS сотрудников.





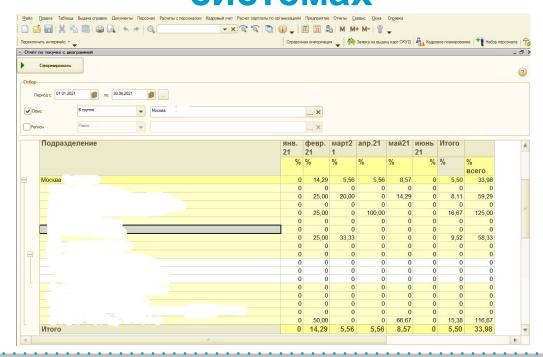
Excel:







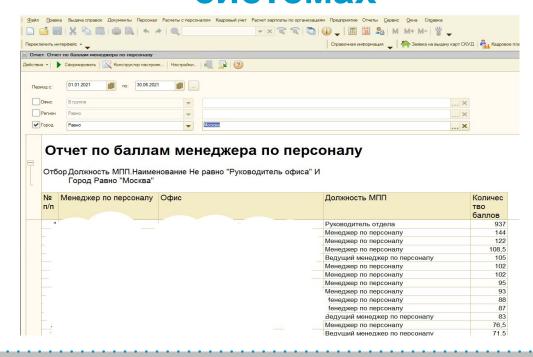
1C:







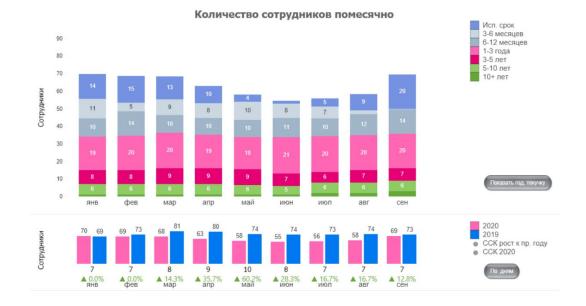
1C:







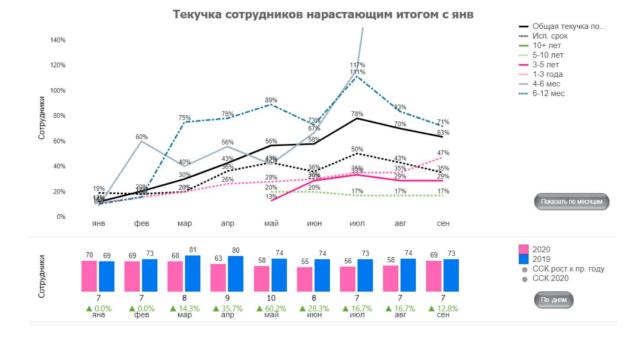
ві системы:



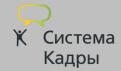




ві системы:



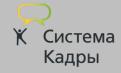




Внедрение метрик

- 1. Выделяем список пользователей и заказчиков, всех тех, кто так или иначе с метриками будет работать;
- Прописываем правила, периодичность и системы расчёта метрик в форме внутреннего документа и выделяем ответственного, который будет следить за его актуальностью;
- Делаем презентацию нашего проекта для всех заинтересованных на основе их ценностей и мотиваторов*;
- Проводим обучение по работе с новой системой. Обучение лучше записать, чтобы все новые сотрудники могли в любой момент ознакомиться или обновить знания.





Выводы





Спасибо за внимание

24.06.2021

