ТАРИФНОЕ И НЕТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ТЕМА 4

Кафедра экономики и информационных технологий
ст. преподаватель Очкольда И.И.

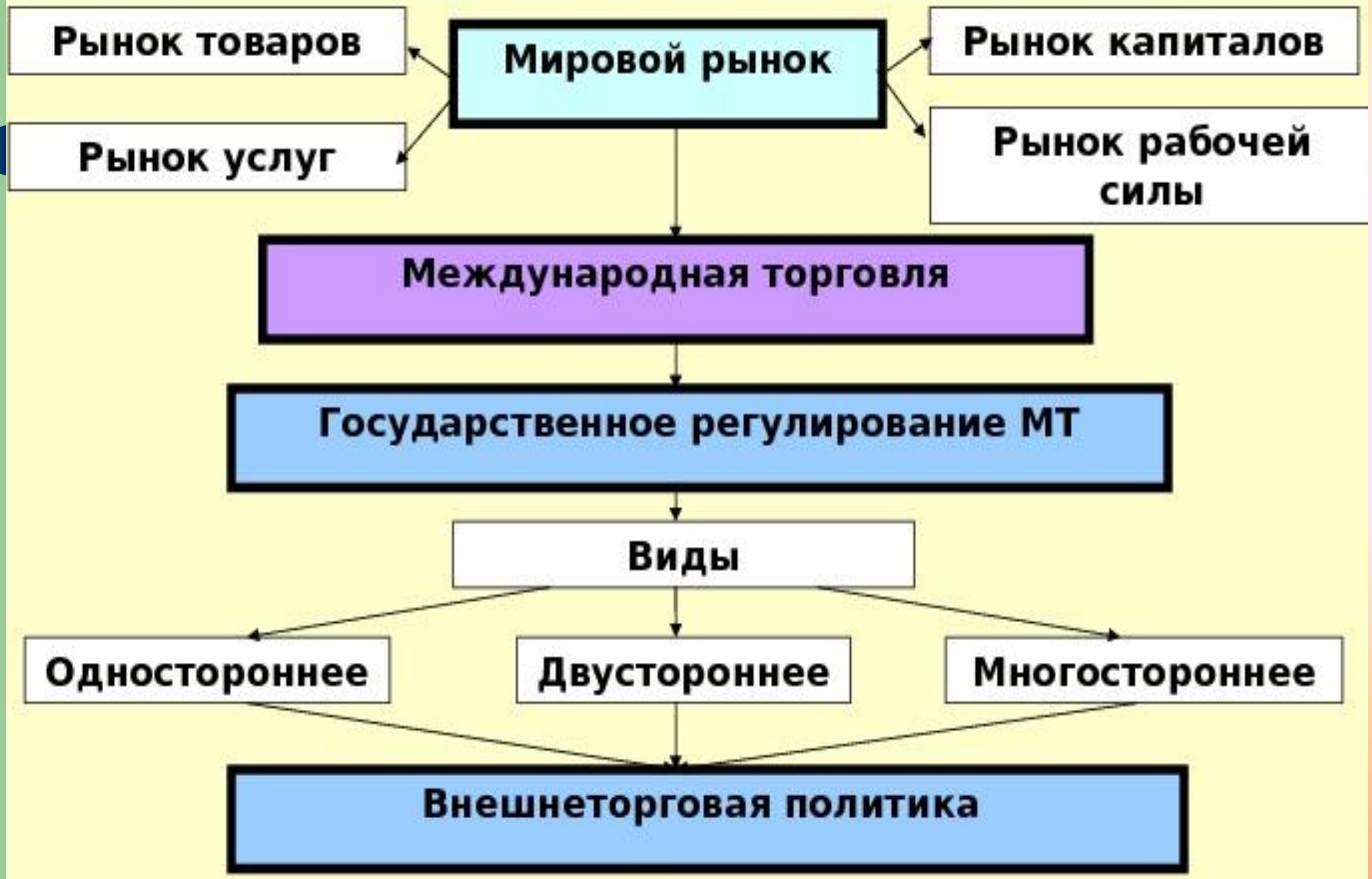
Дисциплина:
«Внешнеэкономическая деятельность»

ВОПРОСЫ:

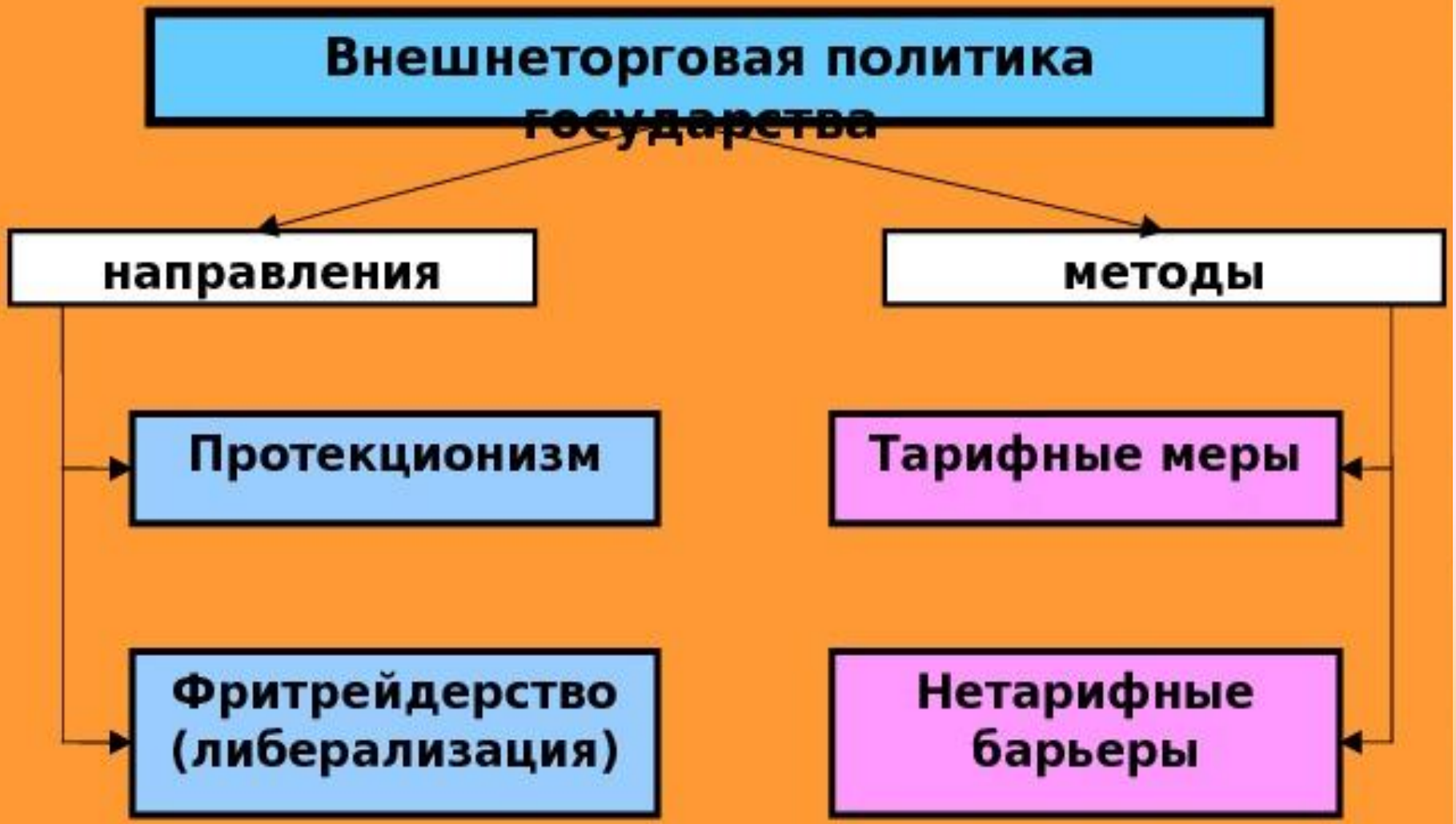
1. Особенности тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.
2. Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.
3. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь в рамках Таможенного союза Беларуси, России и Казахстана.
4. Таможенная стоимость товара и методы ее определения.

Дисциплина:
«Внешнеэкономическая деятельность»

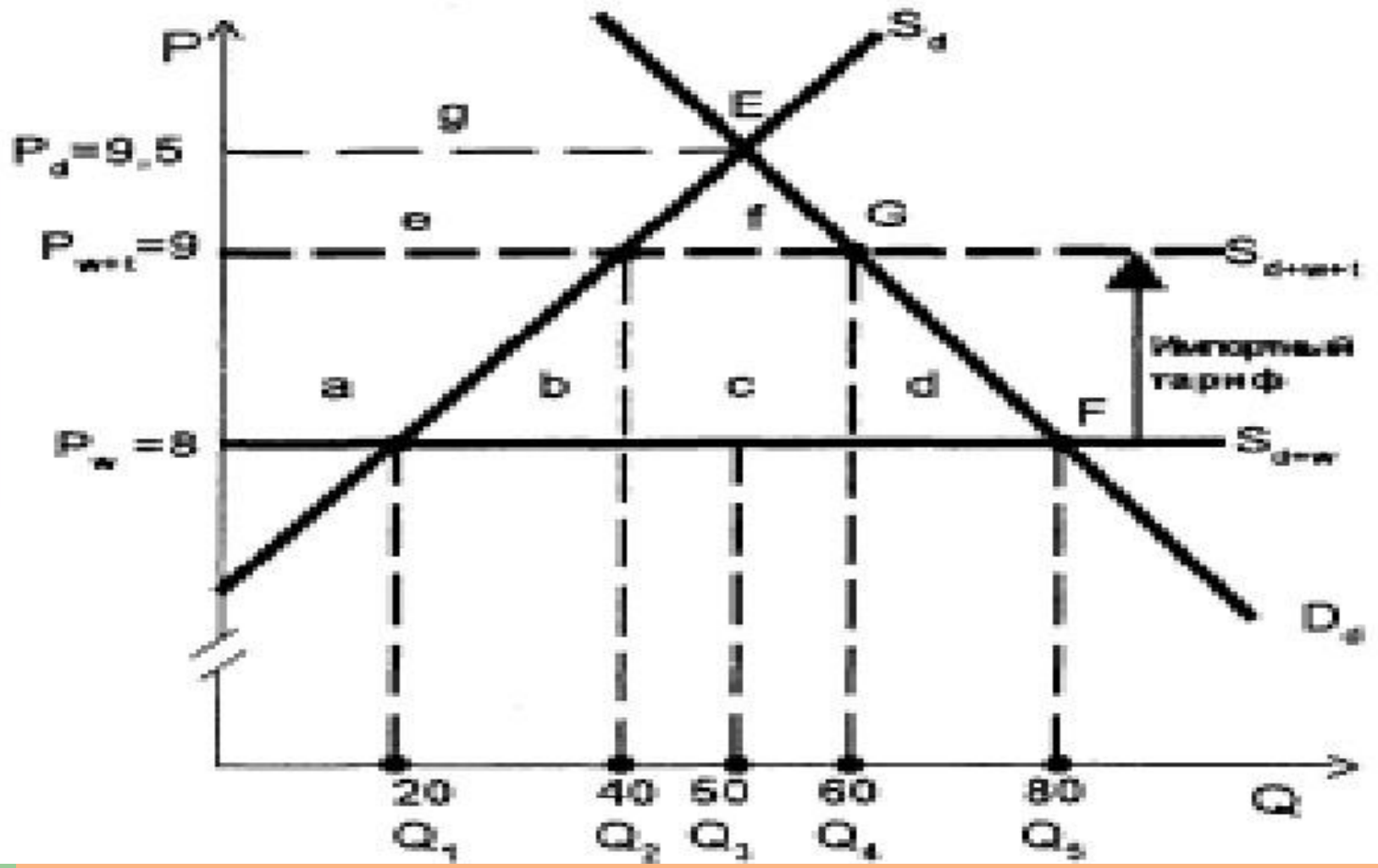
Государственное регулирование международной торговли



Направления и методы внешнеторговой политики



Влияние тарифа на экономику малой страны



Тарифные меры регулирования МТ
Таможенный тариф
Таможенные пошлины
По видам в/т операций
По способу взимания
Импортные
Экспортные
Транзитные
Адвалорные
Специфические
Комбинированные (смешанные)

Нетарифные барьеры регулирования внешней торговли в РК

1) Ставка НДС:
на импорт товаров в РК - **12%**
На экспорт товаров из РК - **0%**
НДС исчисляется по формуле
на подакцизные товары

Сндс = (ТС + ТП + А)Нст,

где ТС – таможенная стоимость товара
ТП – суммататаможенной пошлины
А – сумма акциза
Нст – ставка НДС

на прочие товары

Сндс = (ТС + ТП)Нст

2)Акцизы (алкогольная продукция, пиво, табачные изделия, бензин, л/авто (более 3000 куб.см)- в фиксированной сумме в евро от объема, количества товара

3) Таможенные сборы – за оформление, за хранение, за таможенное сопровождение

Виды нетарифных барьеров
количественные
скрытые
финансовые
экономические
действуют косвенно через механизм рынка (удорожание экспорта-импорта)
административные
непосредственно ограничивают экспорт-импорт товаров

Экономические нетарифные барьеры
Особые виды пошлин
Антидемпинговые
Компенсационные
Сезонные
Налоги и сборы
НДС
Акцизы
Таможенные сборы
Меры валютного и финансового характера
Импортный депозит
Девальвация
Экспортные субсидии
Демпинг

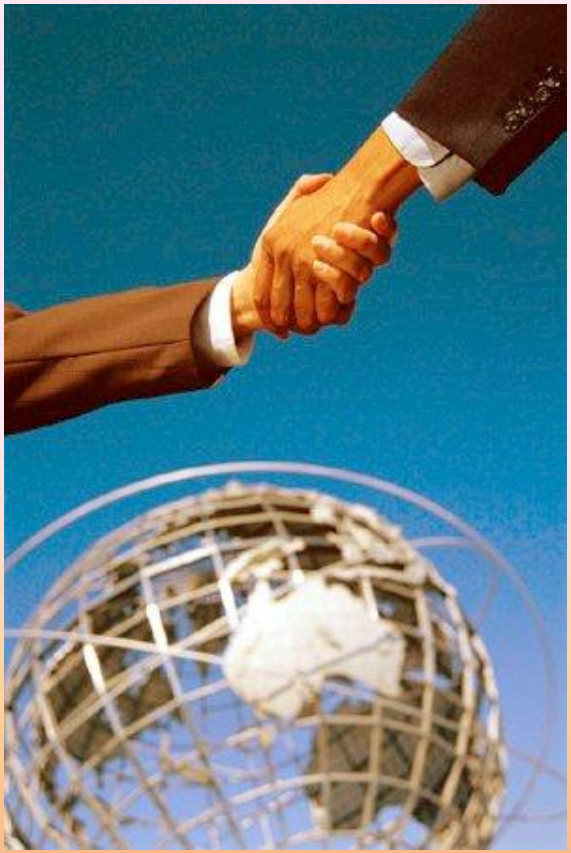
***Демпинг* (dumping) — метод финансовой нетарифной торговой политики - продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах**

- ***Спорадический демпинг* (sporadic dumping) — эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам.**
- ***Преднамеренный демпинг* (predatory dumping) — временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.**
- ***Постоянный демпинг* (persistent dumping) — постоянный экспорт товаров по цене ниже справедливой.**
- ***Обратный демпинг* (reverse dumping) — завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.**
- ***Взаимный демпинг* (reciprocal dumping) — встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.**

Административные нетарифные барьеры
Запрещение импорта (эмбарго)
Политические, религиозные и т.п.
Квотирование
Индивидуальные, сезонные, глобальные
Лицензирование
Разовая, генеральная, автоматическая
«Добровольное» ограничение экспорта
Гос. монополия на внешнюю торговлю
Стандарты и технические нормы

Особенности тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (ЕТТ ЕАЭС) – свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым (ввезенным) на таможенную территорию Евразийского экономического союза из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза.



Протекционизм *(англ. protection - защита)* - это государственная политика ограничения свободной торговли в целях:

Институциональная составляющая:

- **уполномоченные государственные органы**
- союзы предпринимателей и экспортеров
- торгово-промышленные палаты

В ряде случаев могут участвовать различные негосударственные институты:

- иностранные государства (в лице уполномоченных органов)
- международные организации (через специальный международно-правовой договорный механизм).

Основной формой внешнеэкономических связей (по динамике и стоимостным показателям) считается внешняя торговля. Государственное регулирование внешнеторговых отношений, связано с реализацией тарифных и нетарифных методов (барьеров).

Методы государственного регулирования ВЭД

ТАРИФНЫЕ

Система таможенных пошлин, применяемая в данном государстве

НЕТАРИФНЫЕ

прямые (количественные)

- квотирование/ контингентирование
- лицензирование
- добровольное ограничение экспорта
- антидемпинговые пошлины
- компенсационные пошлины и сборы

косвенные (не количественные)

скрытые

- стандарты (технические; санитарные; ветеринарные)
- администр. и таможенные формальности

финансовые

- импортные депозиты
- субсидирование экспорта
- кредитование экспорта

Паратарифные

- таможенные сборы
- внутренние налоги и сборы (НДС)
- декретированная таможенная оценка

Особенности тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Тарифные методы направлены на регулирование внешнеторговых отношений при помощи системы таможенных пошлин.

Таможенный тариф - важный инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с внешним рынком.

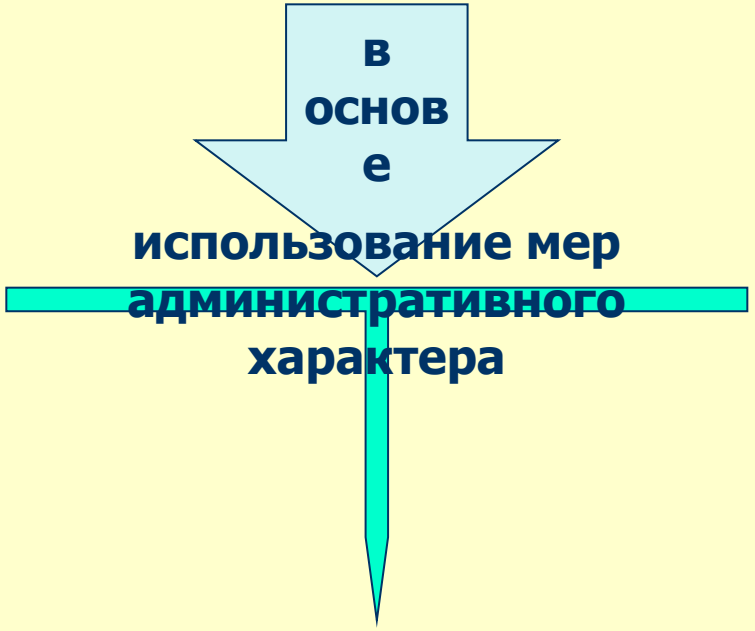
Таможенные тарифы представляют собой перечень ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на таможенную территорию страны (импортный таможенный тариф) или вывозимым с нее (экспортный таможенный тариф). Таможенный тариф Таможенного союза систематизирован в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза, базирующейся на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

Основные методы регулирования ВЭД:

Таможенно-тарифное регулирование

регламентируется таможенным законодательством данной страны

Нетарифное регулирование



регламентируется административными нормами

Таможенно-тарифное регулирование

Цели применения:

регулирование внешней торговли товарами;

для защиты внутреннего рынка;

стимулирование прогрессивных структурных изменений в экономике

Устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины

Понятие и функции таможенных пошлин

Таможенная пошлина - разновидность налога, взимаемого таможенными органами при перемещении товаров через государственную границу.

Таможенная пошлина выполняет три основные функции:

- фискальную - пополнение госбюджета;
- протекционистскую - защита отечественных производителей;
- регулирующую, связанную с регулированием товарных потоков в страну и из страны.

Виды таможенных тарифов

- ***Простой таможенный тариф*** предусматривает единый размер ставки для каждого товара определенной номенклатуры независимо от страны его происхождения.
- ***Сложный таможенный тариф*** предусматривает установление двух и более ставок для каждого товара в зависимости от страны происхождения.

Виды таможенных тарифов

- *по объекту обложения* – выделяются импортные, экспортные, транзитные;
- *по способу взимания* – адвалорные (взимается в процентах от таможенной стоимости товара), специфические (взимаются в денежных единицах с определенного количества товара), комбинированные (при этом пошлина рассчитывается по адвалорной и специфической ставке, а применяется та из двух ставок, которая дает наиболее крупную сумму пошлины);

Виды таможенных тарифов

по признаку происхождения –

- ***автономные*** (устанавливаются на основании односторонних решений органов государственной власти страны; их ставки могут быть изменены решением компетентного органа без согласования со странами – внешнеторговыми партнерами),
- ***договорные*** (конвенционные) (устанавливаются на базе двустороннего или многостороннего торгового договора (соглашения); ставки таких пошлин не могут быть изменены в одностороннем порядке),
- ***преференциальные*** (льготные пошлины, вводимые в пониженных размерах для поощрения импорта определенных товаров из конкретных стран);

Виды таможенных тарифов

по характеру применения –

- **специальные** (пошлины, применяемые, во-первых, в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную территорию страны в количестве и на условиях, наносящих или угрожающих нанести ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров; во-вторых, как ответная мера на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы страны, со стороны других государств или их союзов),
- **компенсационные** (пошлины, накладываемые на ввоз тех товаров, при производстве которых использовались субсидии, если их импорт наносит ущерб национальным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению их производства),
- **антидемпинговые** (пошлины, устанавливаемые для выравнивания цен на ввозимые товары до уровня, признанного нормальным).

Понятие «страна происхождения товара»

- Страна происхождения товара определяется с целью применения тарифных и нетарифных мер регулирования ввоза товара на таможенную территорию страны и вывоза товара с этой территории, а также обеспечения учета товаров в статистике внешней торговли.
- Согласно Таможенному кодексу таможенного союза, страной происхождения товаров считается страна, в которой товары были полностью произведены или подвергнуты достаточной обработке (переработке) в соответствии с критериями, установленными таможенным законодательством таможенного союза.

Всеобщая система преференций

Всеобщая система преференций (ВСП) является особым видом таможенно-тарифного регулирования. Основная суть ее состоит в предоставлении промышленно развитыми странами в одностороннем порядке таможенно-тарифных льгот при импорте товаров из развивающихся стран. Это создает условия для предпочтительного доступа экспортных товаров из развивающихся стран на рынки развитых государств. Всеобщая система преференций призвана способствовать экономическому развитию развивающихся стран, расширению объема и ассортимента экспортируемых ими товаров.

Инициатива введения преференциального режима исходила от развивающихся стран еще в начале 60-х гг. По решению ЮНКТАД (Конференция ООН по торговле и развитию) ВСП была введена в начале 70-х гг.

Принципы всеобщей системы преференций

Принцип всеобщности → предоставление преференций всеми развитыми странами всем развивающимся

Недискриминация → всем развивающимся странам должны предоставляться одни и те же преференции

Принцип невзаимности → развитые страны предоставляют развивающимся государствам особые тарифные уступки в одностороннем порядке, не требуя взаимности.

Единой системы преференций не существует. Каждая предоставляющая преференции страна составляет свою схему предоставления преференциальных льгот и свой собственный перечень стран-перефициаров.

Виды таможенных платежей

В зависимости от направления перемещения товаров и транспортных средств (характера внешнеторговой операции) выделяются:

- Ввозная таможенная пошлина – уплачивается при ввозе товаров и транспортных средств на таможенную территорию РФ
- Вывозная таможенная пошлина - уплачивается при вывозе товаров и транспортных средств с таможенной территории РФ

Виды таможенных платежей

По способу взимания (по видам ставок) таможенные пошлины делят:

- Адвалорная таможенная пошлина – начисляется в процентном отношении к таможенной стоимости товаров, облагаемых таможенной пошлиной
- Специфическая таможенная пошлина – начисляются в строго установленном размере за единицу облагаемых товаров
- Смешанная (комбинированная) таможенная пошлина – сочетает в себе признаки адвалорных и специфических таможенных пошлин

Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Нетарифные барьеры – ограничения внешней торговли, не связанные с применением таможенных пошлин.

Нетарифные ограничения – это форма государственного регулирования внешнеторгового оборота, которая включает многочисленные мероприятия, ограничивающие использование иностранных товаров на внутреннем рынке страны.

Количественные ограничения являются основным нетарифным методом торговой политики и включают *квотирование, лицензирование и "добровольное" ограничение экспорта*.

Квота – ограничение экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

По направлениям их действия квоты разделяются на:

- ***экспортные***, вводятся для предотвращения вывоза товаров, дефицитных на внутреннем рынке, или вводятся в соответствии с международными соглашениями (экспорт нефти из стран ОПЕК);
- ***импортные***, вводятся правительством для защиты местных производителей, регулирования спроса и предложения на внутреннем рынке, а также как ответ на дискриминационную торговую политику других государств.

По охвату квоты делятся на:

- ***глобальные*** – устанавливаются на экспорт и импорт определенного товара на определенный период времени вне зависимости от того, *из какой* и *в какую* страну он импортируется и экспортируется;
- ***индивидуальные*** – устанавливаются в рамках глобальной квоты - квота для каждой страны, экспортирующей или импортирующей товар; чаще всего эти квоты бывают сезонными, так как вводятся на определенный период времени, когда внутренний рынок наиболее нуждается в защите.

Экономическое различие между тарифом и квотой заключается в разном содержании перераспределительного эффекта и в разной силе ограничительного воздействия, которое они оказывают на импорт.

Тесно связан с квотированием другой вид государственного регулирования внешнеэкономической деятельности – *лицензирование.*

Лицензирование – это выдача государственными органами разрешения на импорт или экспорт товара в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Лицензирование используется многими странами мира, прежде всего развивающимися, для целей регулирования импорта. Развитые страны чаще всего используют лицензии как документ.

"Добровольное" ограничение экспорта – количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

Наряду с количественными методами существенную роль среди нетарифных методов торговой политики играют *методы скрытого протекционизма.* В их число входят:

– ***технические барьеры*** – требования о соблюдении национальных стандартов, о получении сертификата качества импортной продукции, о специфической упаковке и маркировке товаров, о соблюдении определенных санитарно-гигиенических норм;

– ***внутренние налоги и сборы*** – НДС, акцизы, налог на продажу;

– ***государственные закупки*** преимущественно местной продукции и дискриминация иностранной;

– ***требование о содержании местных компонентов*** *в производимых товарах*, с тем чтобы поддержать занятость и ограничить импорт.

Паратарифные барьеры

Паратарифные барьеры - разновидность нетарифных барьеров, которые увеличивают стоимость импортируемого товара сверх таможенной пошлины (на определенный процент или на определенную величину на единицу товара) к данной категории торговых барьеров относятся:

1. внутренние налоги и сборы, которыми облагаются импортируемые товары (налог на добавленную стоимость).
2. различные таможенные сборы, не имеющие внутреннего аналога, специальные налоги, добавочные пошлины, вводимые в целях улучшения финансового положения государства или защиты национального производства.
3. установление таможенной стоимости определенных товаров, применяемой для исчисления таможенных пошлин и сборов, в административном порядке.

Нетарифное регулирование и ВТО

Всемирная торговая организация (ВТО) стремится максимально ограничить использование нетарифных барьеров в мировой торговле. В соответствии со ст.111 Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) налогообложение импортных товаров должно осуществляться на условиях национального режима. Согласно ст. XIII ГАТТ, правила таможенного оформления не должны затруднять внешнюю торговлю.

Сохранившиеся количественные ограничения на торговлю (в первую очередь сельскохозяйственными товарами) подвергнуты тарификации, т.е. пересчету в тарифные эквивалент.

В развитых странах ряд видов квотируемой продукции облагается сравнительно низкими пошлинами, а к продукции ввозимой сверх этих квот, применяются консолидированные тарифы, представляющие собой ставку тарифа плюс тарифицированные нетарифные ограничения.

При необходимости использования нетарифных барьеров ГАТТ/ВТО рекомендуется отдавать предпочтение финансовым мерам.

Вопрос 3

Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь в рамках Таможенного союза Беларуси, России и Казахстана.

Концепция развития интеграции в ЕврАзЭС

Режим свободной торговли

(отмена таможенных пошлин и иных ограничительных мер в торговле)

↓

Таможенный союз

(создание единой таможенной территории)

↓

Единое экономическое пространство

(свободное перемещение услуг, капиталов, рабочей силы)

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ПО СОЗДАНИЮ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

Белоруссия

Казахстан

Киргизия

Россия

Таджикистан

Режим свободной торговли

Таможенный Союз

Единое экономическое пространство

Отмена таможенных пошлин и других ограничительных мер в торговле товарами, произведенными на территории стран-участников

Создание единой таможенной Территории, в пределах которой обеспечивается свободное движение товаров, как произведенных на данной территории, так и ввезенных из третьих стран

Свободное перемещение:
- Услуг
- Капиталов
- Рабочей силы

MyShared

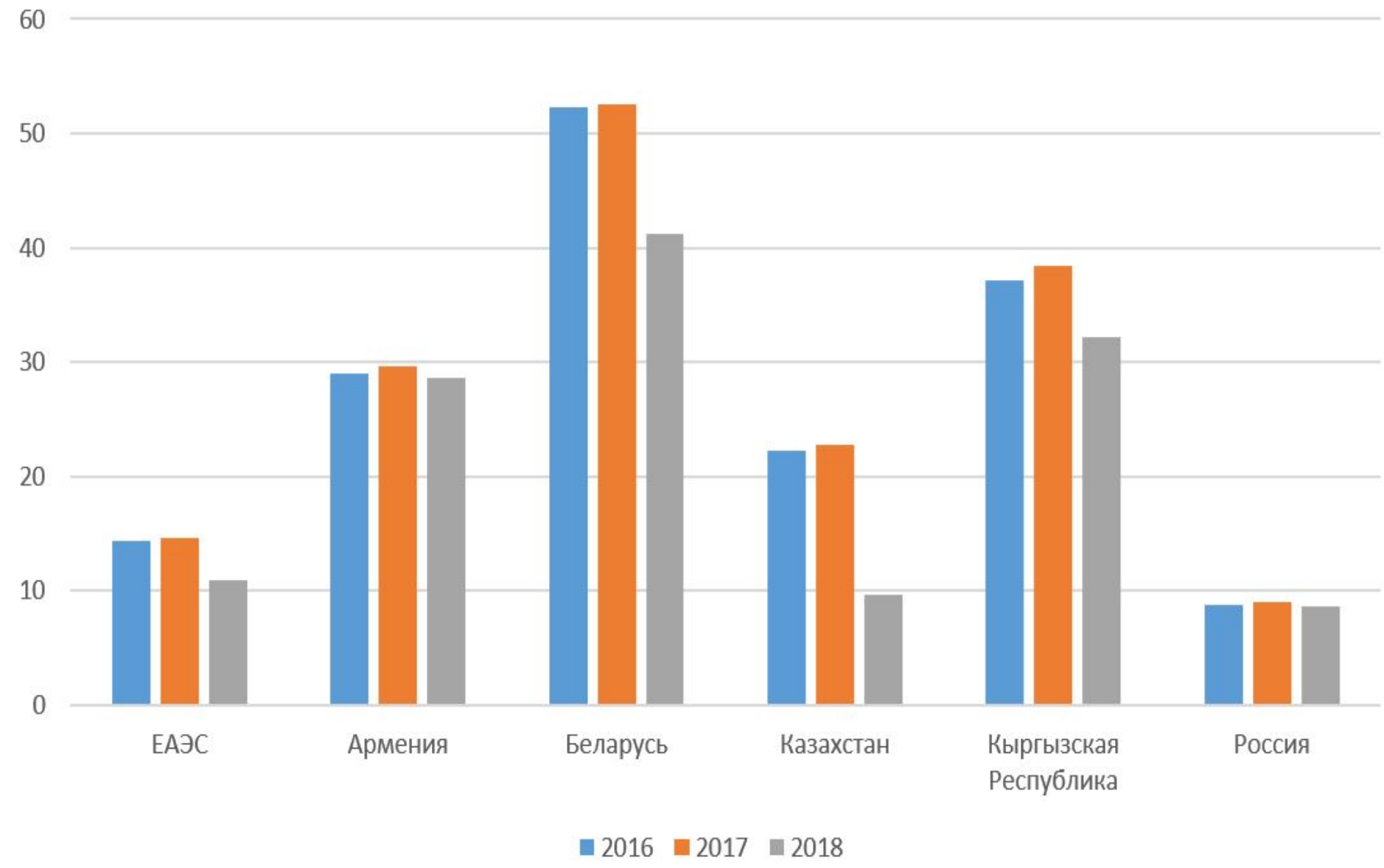
В 2018 году Таможенный союз состоит из следующих членов ЕАЭС:

Республика Армения (с 2015 г.);
Республика Беларусь (с 2010 г.);
Республика Казахстан (с 2010 г.);
Кыргызская Республика (с 2015 г.);
Российская Федерация (с 2010 г.).

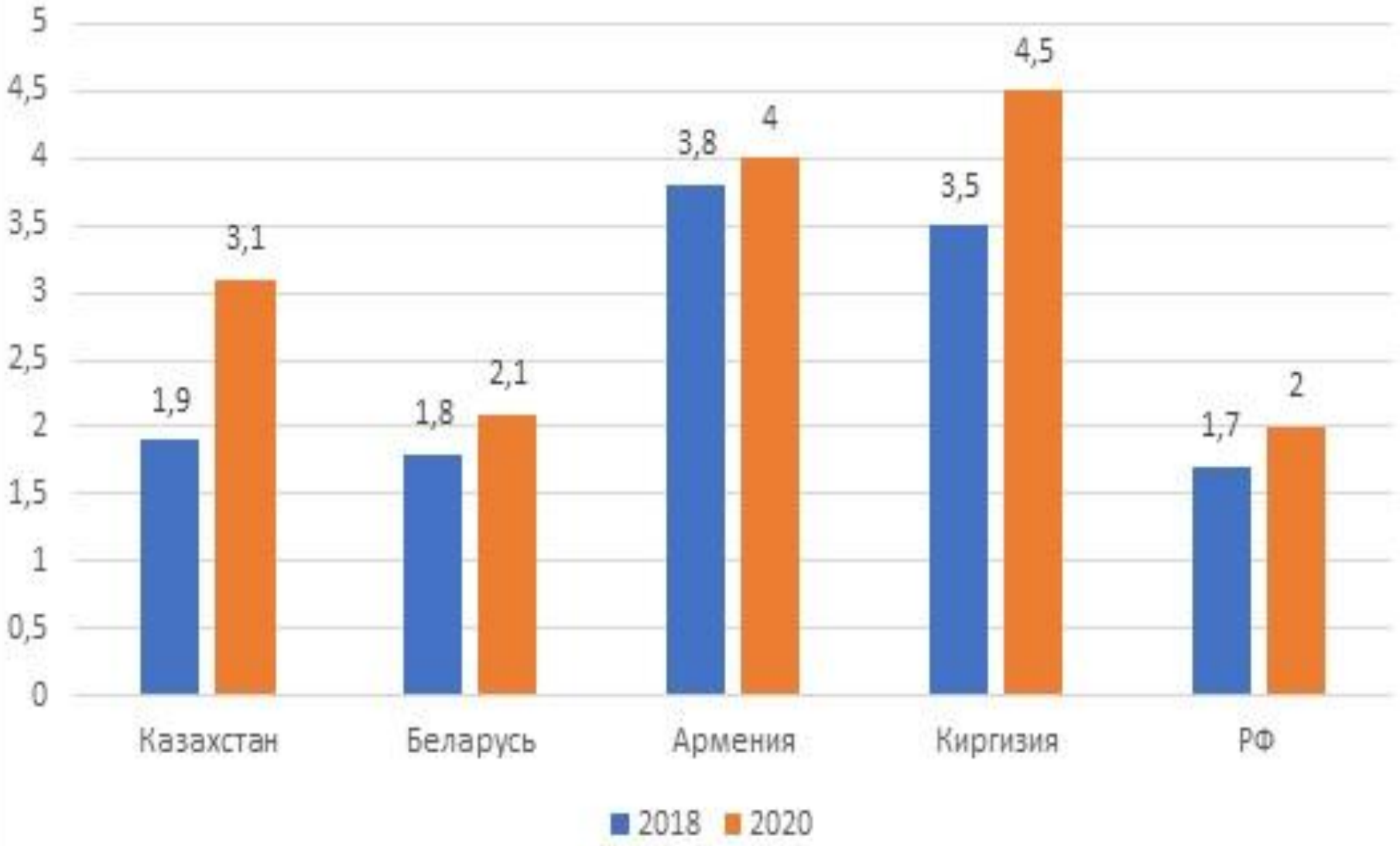
Источник: https://juristwin.ru/spisok-stran-uchastnikov-tamozhennogo-soyuza-v-2018-godu.html# - 2018

Участие Республики Беларусь в создании Таможенного союза России, Киргизии, Белоруссии, Казахстана и Армении

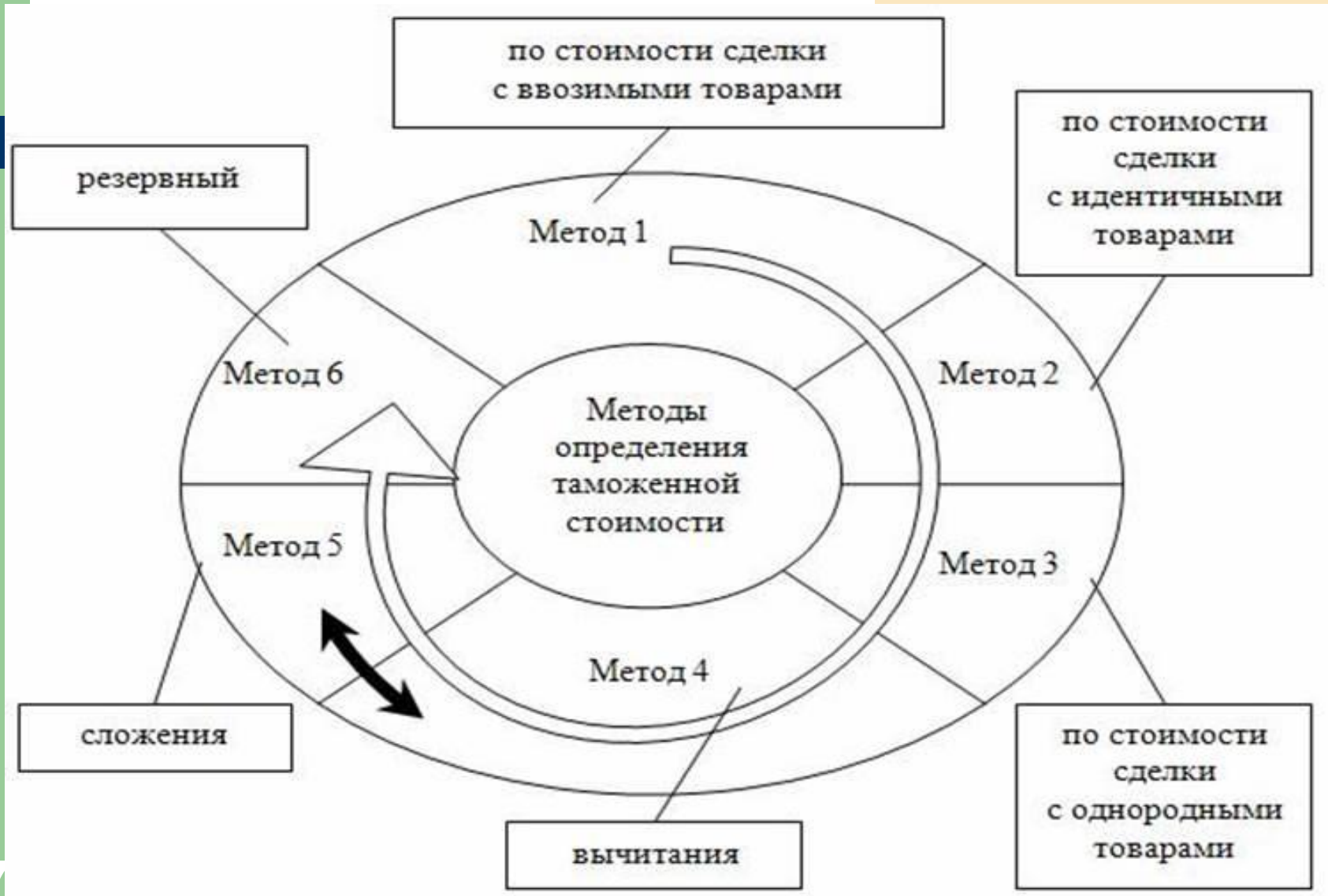
Доля взаимной торговли ЕАЭС в общем объёме торговли



Темпы роста экономик стран ЕАЭС 2018-2020 гг. (проц.)



Методы определения таможенной стоимости товара



€
EU: Euro
$
US: Dollar
¥
China: Yuan
¥
Japan: Yen
DM
Germany: Deutsche Mark
₣
France: Franc
£
UK: Pound
£
Italy: Lira
R$
Brazil: Real
C$
Canada: Dollar
₽
Russia: Rouble
₹
India: Rupee
₱
Spain: Peseta
A$
Australia: Dollar
Mex$
Mexico: Peso
₩
South Korea: Won
ƒ
Netherlands: Guilder
TL
Turkey: Lira
Rp
Indonesia: Rupiah
SFr
Switzerland: Franc

ROUBLE
RUSSIA

EURO
EU

DOLLAR
USA

POUND
UK

YEN
JAPAN

DRAM
ARMENIA

RUPEE
INDIA

WON
SOUTH KOREA

ROUBLE
BELARUS

KIP
LAOS

FRANC
FRANCE

COLON
COSTA RICA

NAIRA
NIGERIA

HRYVNIA
UKRAINE

TUGRIK
MONGOLIA

BAHT
THAILAND

SHEQEL
ISRAEL

FRANC
SWITZERLAND

REAL
BRAZIL

DOLLAR
AUSTRALIA

DOLLAR
CANADA

TENGE
KAZAKHSTAN

GUILDER
NETHERLANDS

DEUTSCHE MARK
GERMANY

LIRA
TURKEY