



Андрей Юрьевич
Крупин

Маркетолог Компании АРГО

Бизнес АРГО. План Вознаграждений, как продукт



Бизнес Компании АРГО – это продвижение на рынок продукции наших партнеров-производителей, которое осуществляется путем развития структуры участников.



**Бизнес АРГО для Лидера – это
получение дохода от создания СТРУКТУРЫ
партнеров*, через которую происходит
продвижение предложения Компании АРГО.**

***Партнеры - люди ориентированные на достижение экономической
самостоятельности**



Кто мы?

**Потребительское общество АРГО
это не общество обслуживания
потребителей**



Кто мы?

Потребительское общество АРГО –
это место, где можно быть потребителем и
развивать структурный бизнес, не занимаясь
личными продажами



Кто мы?

Потребительское общество АРГО –
это место, где можно быть потребителем и
развивать структурный бизнес, не занимаясь

продажами

Структурный Бизнес = Сетевой Бизнес – Обязательные

продажи



Предложение АРГО



Фактически
я
продукция

План
Вознаграж
дений



Предложение АРГО



Фактически
я
продукция



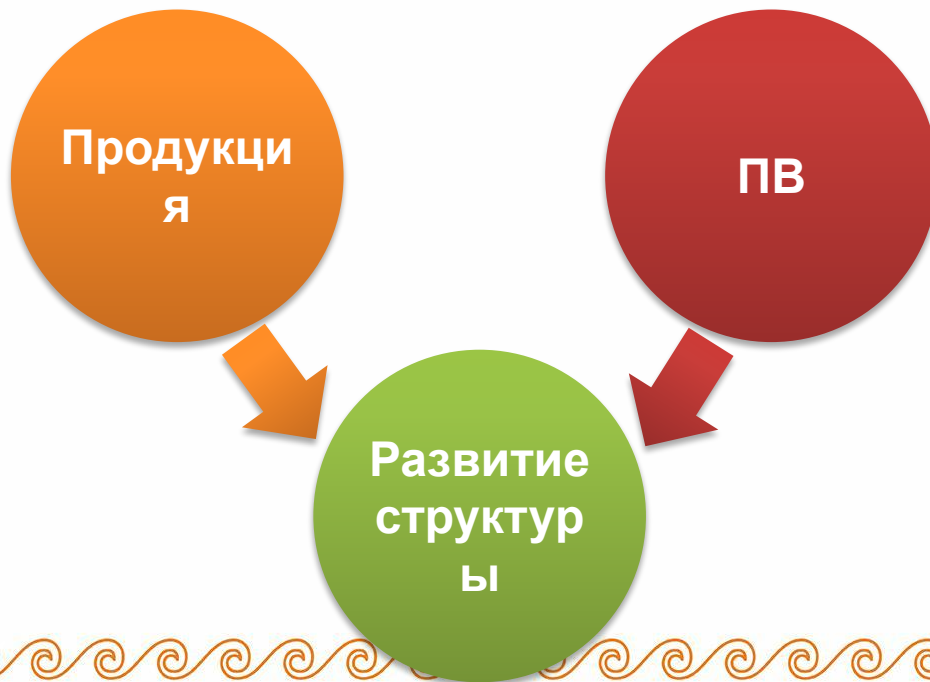
План
Вознаграж
дений

Широкий ассортимент
продукции наших
партнеров

Продукт
Компании АРГО



Треугольник успеха АРГО



Варианты развития структуры

Потребительская структура

Продукция

ПВ

Развитие структуры

- Ориентация на потребителей
- Заработок по 1 Фазе ПВ
- Медленное развитие
- Ограниченный доход

Варианты развития структуры

Потребительская
структура

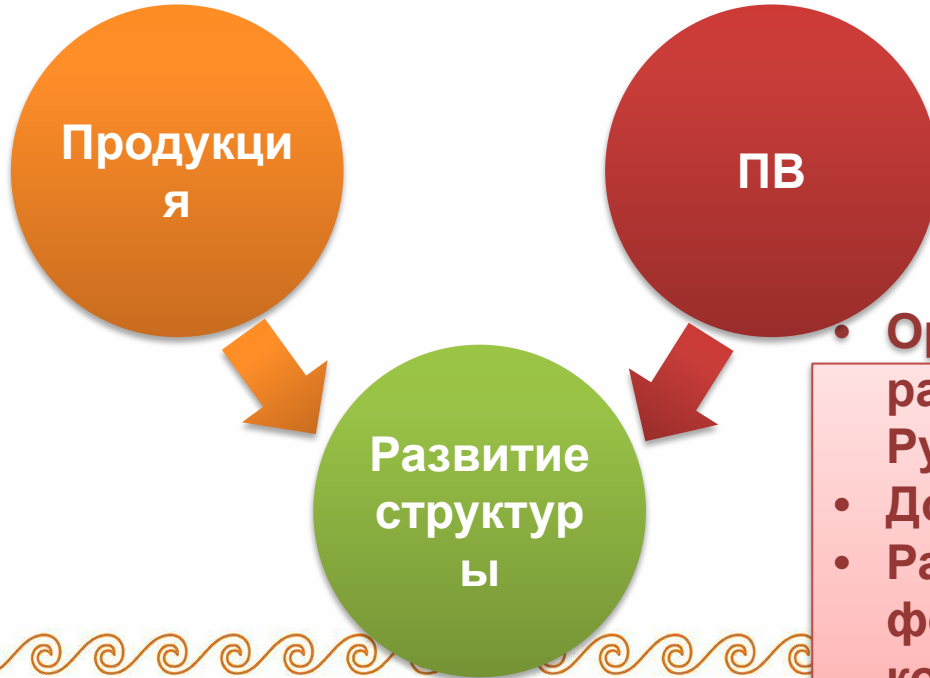
Продукци
я

АРГО для
новичка-
потребителя
– место
затрат

Развитие
структур
ы

- Ориентация на потребителей
- Заработок по 1 Фазе ПВ
- Медленное развитие
- Ограниченный доход

Варианты развития структуры



Многоуровневая высокодоходная структура

- Ориентация на развитие Руководителей
- Доход по 2 и 3 Фазам ПВ
- Развитие лидеров и формирование команды
- Большие, растущие бонусы и пассивный



Варианты развития структуры

**АРГО для
новичка
– место
заработка**

**Продукци
я**

ПВ

**Многоуровневая
высокодоходная
структура**

**Развитие
структур
ы**

- **Ориентация на развитие Руководителей**
- **Доход по 2 и 3 Фазам ПВ**
- **Развитие лидеров и формирование команды**
- **Большие, растущие бонусы и пассивный**



Треугольник успеха АРГО



Виды дохода в АРГО

? Доход от продаж ?

Начальные

бонусы «Возвратный бонус» за личное потребление

2. Бонус за работу личной группы

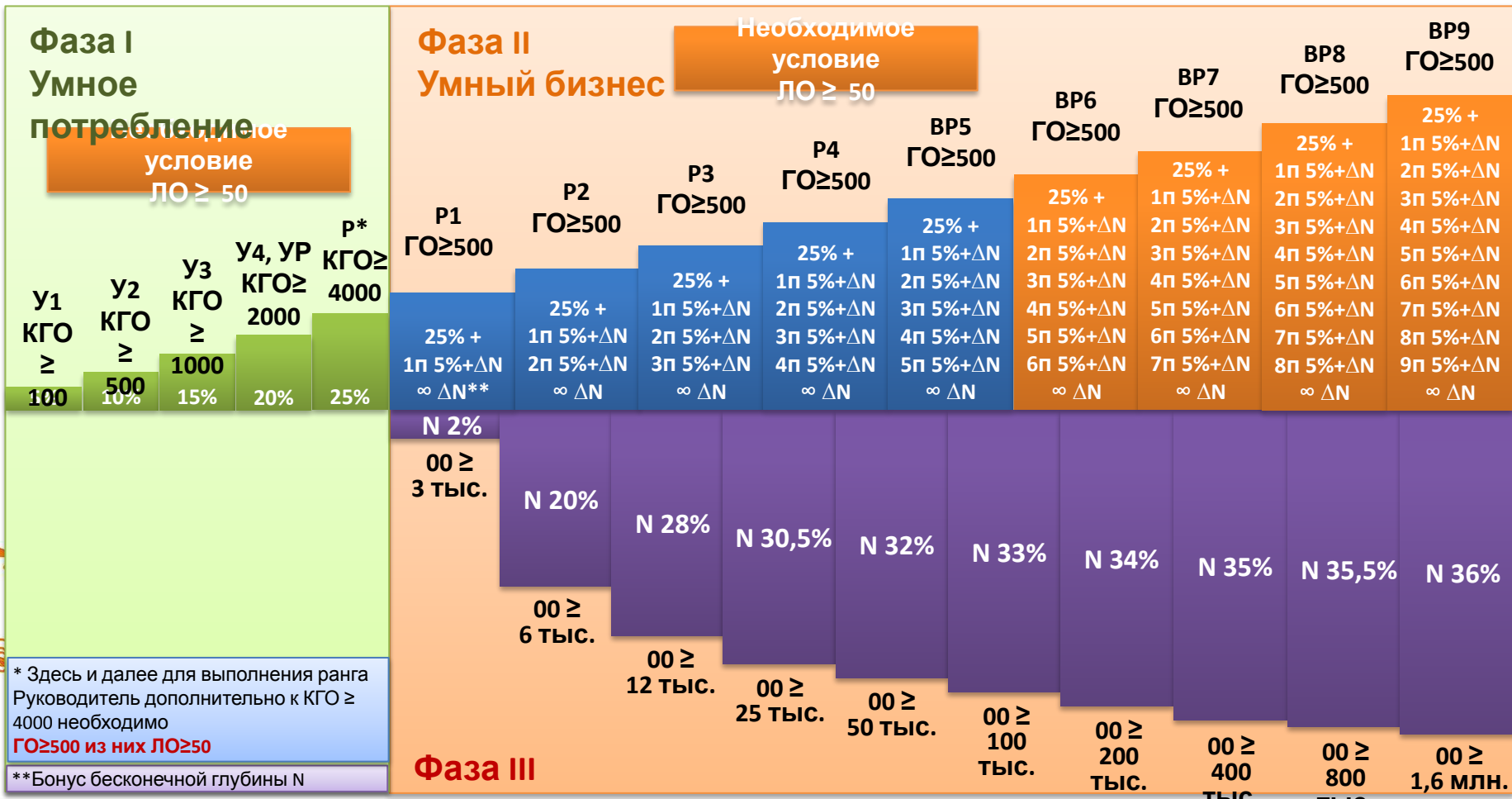
Структурные
бонусы

3. Основной бонус - 5% +

4. Бонус бесконечности N



План Вознаграждений АРГО - 2017



Преимущества Плана Вознаграждений АРГО



Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость
(выплаты более 48% от цены с НДС)



Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж
(ЛО ~ 1250 р.)



Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж
(ЛО ~ 1250 р.)

Доступность структурного дохода
(ГО ~ 12500 р.)



Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж
(ЛО ~ 1250 р.)

Доступность структурного дохода
(ГО ~ 12500 р.)

Ни у кого из конкурентов такого нет !



**Какая средняя заработная
плата в вашем регионе?**



Какая средняя заработная плата в вашем регионе?

Что бы получать среднюю зарплату человек должен:

1. Учиться (минимум 5 лет);
2. Тратить на работу 8 часов, 5 дней в неделю, 11 месяцев каждый год;
3. Тратить время на транспорт (+ 2 часа).



Какая средняя заработная плата в вашем регионе?

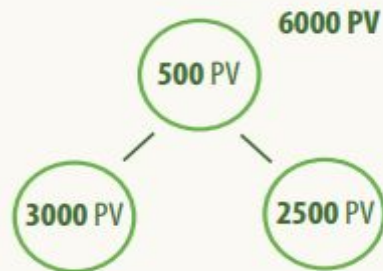
Каждый месяц нужно делать повторяющийся набор действий.

Если прекратить их делать, то зарплаты не будет.



Руководитель с 00 от 6 000 PV

Бонус более **15 тыс. руб.**



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

Итого: 15 840 р.



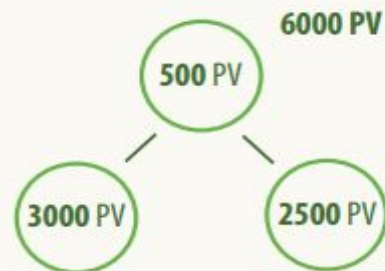
Руководитель с 00 от 6 000 PV

Бонус более 15 тыс. руб.



ГОДОВОЙ БОНУС
190 080 р.

%



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

Итого: 15 840 р.



Руководитель с 00 от 6 000 PV

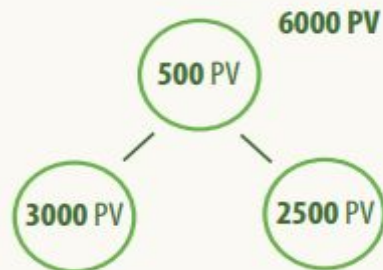
Бонус более 15 тыс. руб.

Как
увеличит
ь
структур
у и
бонус?



ГODOVOЙ БОНУС
190 080 р.

%



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

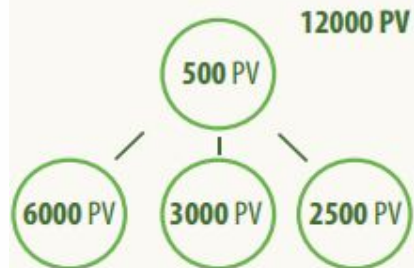
$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

Итого: 15 840 р.

Арго

Руководитель с 00 от 12 000 PV

Бонус более 25 тыс. руб.



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6000 * (5\% + 8\%) * 11 = 8\,580$$

$$3000 * (5\% + 26\%) * 11 = 10\,230$$

$$2500 * (5\% + 28\%) * 11 = 9\,075$$

Итого: 29 260 р.

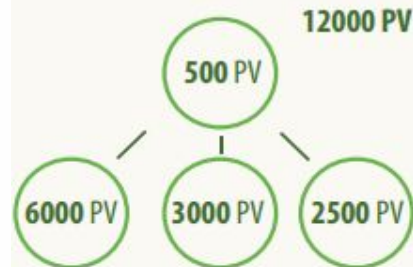


Руководитель с 00 от 12 000 PV

Бонус более 25 тыс. руб.



ГОДОВОЙ БОНУС
351 120 р.



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6000 * (5\% + 8\%) * 11 = 8\,580$$

$$3000 * (5\% + 26\%) * 11 = 10\,230$$

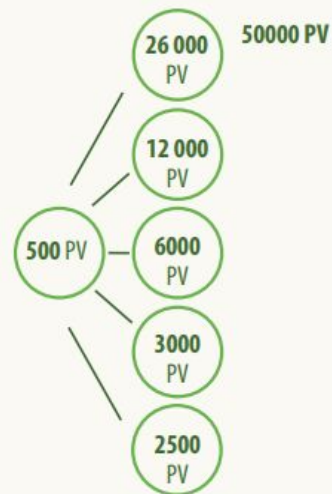
$$2500 * (5\% + 28\%) * 11 = 9\,075$$

Итого: 29 260 р.



Руководитель с 00 от 50 000 PV

Бонус более **60 тыс. руб.**



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6\,000 * (5\% + 1,5\%) * 11 = 18\,590$$

$$12\,000 * (5\% + 4\%) * 11 = 11\,880$$

$$6\,000 * (5\% + 12\%) * 11 = 11\,220$$

$$3\,000 * (5\% + 30\%) * 11 = 11\,550$$

$$2\,500 * (5\% + 32\%) * 11 = 10\,175$$

Итого: 64 790 р.

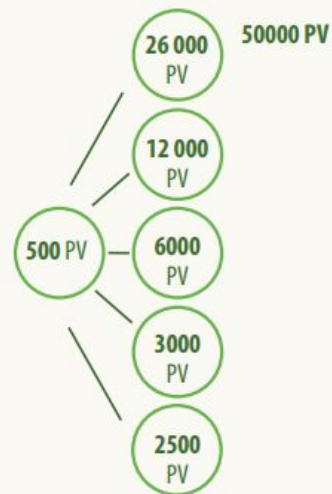


Руководитель с 00 от 50 000 PV

Бонус более **60 тыс. руб.**



ГОДОВОЙ БОНУС
777 480 р.



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6\,000 * (5\% + 1,5\%) * 11 = 18\,590$$

$$12\,000 * (5\% + 4\%) * 11 = 11\,880$$

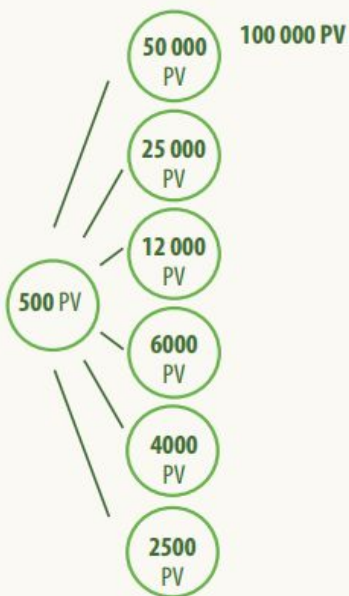
$$6\,000 * (5\% + 12\%) * 11 = 11\,220$$

$$3\,000 * (5\% + 30\%) * 11 = 11\,550$$

$$2\,500 * (5\% + 32\%) * 11 = 10\,175$$

Итого: 64 790 р.





Руководитель с 00 от 100 000 PV

Бонус более **100 тыс. руб.**



ГODOVОЙ БОНУС
1 284 360 р.

Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$50\,000 * (5\% + 1\%) * 11 = 33\,000$$

$$25\,000 * (5\% + 2,5\%) * 11 = 20\,625$$

$$12\,000 * (5\% + 5\%) * 11 = 13\,200$$

$$6\,000 * (5\% + 13\%) * 11 = 12\,540$$

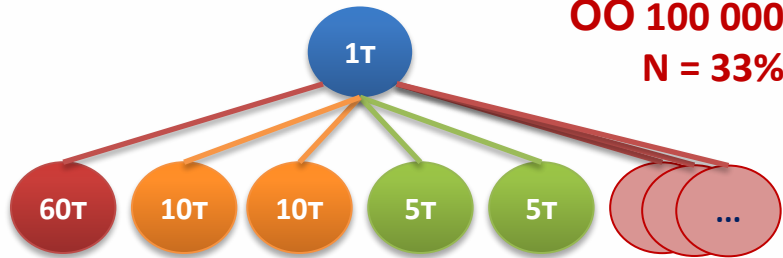
$$4\,000 * (5\% + 31\%) * 11 = 15\,840$$

$$2\,500 * (5\% + 33\%) * 11 = 10\,450$$

Итого: 107 030 р.

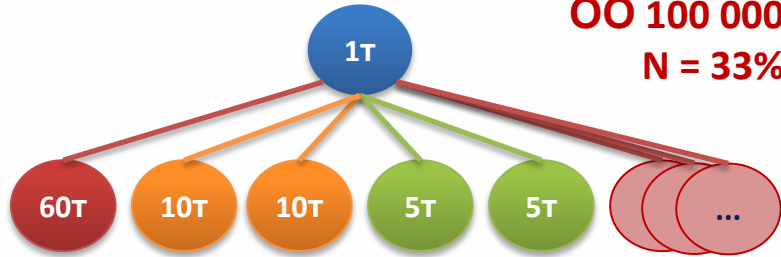
Откуда брать ресурсы для промоушенов?

OO 100 000
N = 33%



Откуда брать ресурсы для промоушенов?

ОО 100 000
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):
 $60000 * (5+1)\% * 11 =$

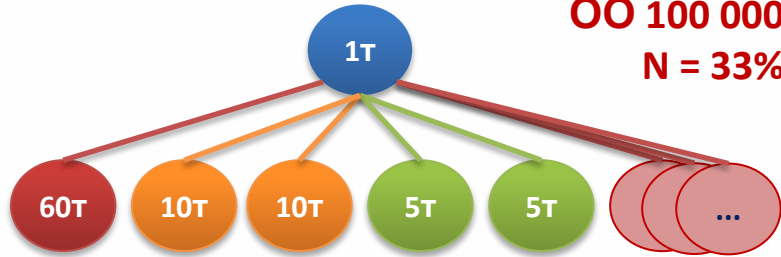
От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 =$

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 =$



Откуда брать ресурсы для промоушенов?

ОО 100 000
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):
 $60000 * (5+1)\% * 11 = 39\ 600 \text{ р.}$

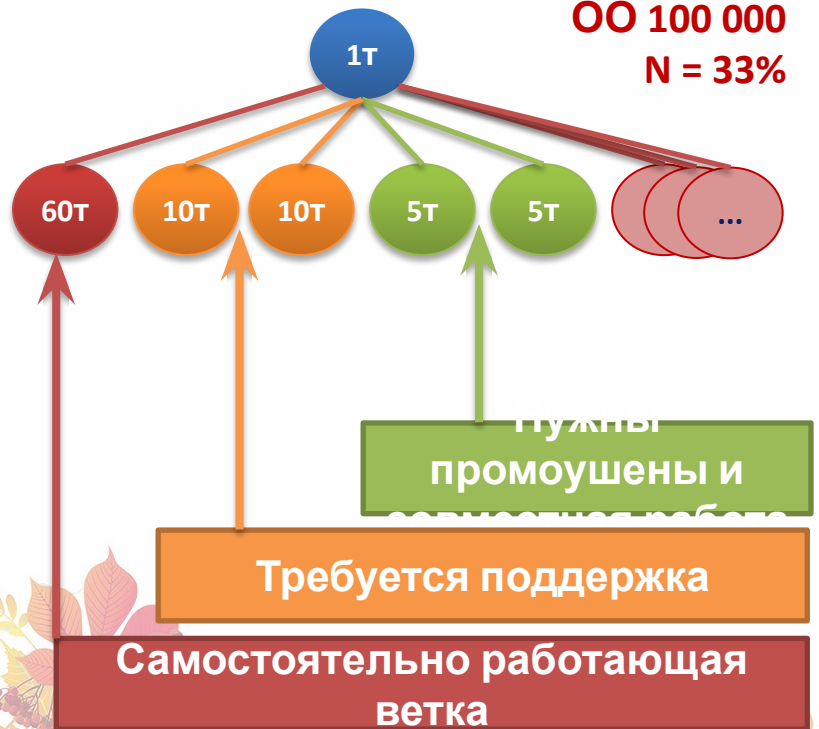
От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 = 39\ 600 \text{ р.}$

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 = 39\ 600 \text{ р.}$



Откуда брать ресурсы для промощенов?

ОО 100 000
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):
 $60000 * (5\% + 1\%) * 11 = 39\ 600$ р.

От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 = 39\ 600$ р.

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 = 39\ 600$ р.

План Вознаграждений

1. Необходимо знать План Вознаграждения.

Это дает возможность:

- Правильно построить структуру.
- Ежемесячно оптимизировать бонус.
- Планировать и организовывать промоушены.
- Активно работать с конкурентным окружением.



План Вознаграждений

2. Необходимо обучать Плану Вознаграждения.

Это позволяет участникам:

- Понять суть бизнеса и где «лежат» деньги.
- Правильно строить свою структуру – развивать ключевых людей.
- Зарабатывать больше и иметь растущий бонус.



План Вознаграждений

3. Необходимо уметь «продавать» План Вознаграждения за счет создания финансовой мотивации.

Алгоритм:

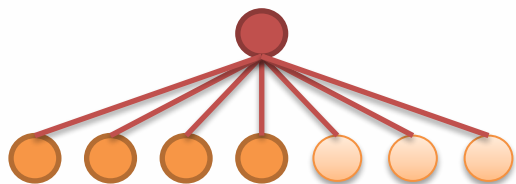
- Нужно понять материальные/финансовые потребности новичка.
- Нужно показать как реализовать их в АРГО (связка методика – структура – бонус).
- Нужно помочь сделать первые шаги.



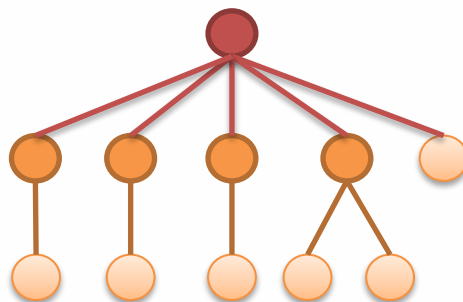
Кто приводит новичков в вашу

структуру?

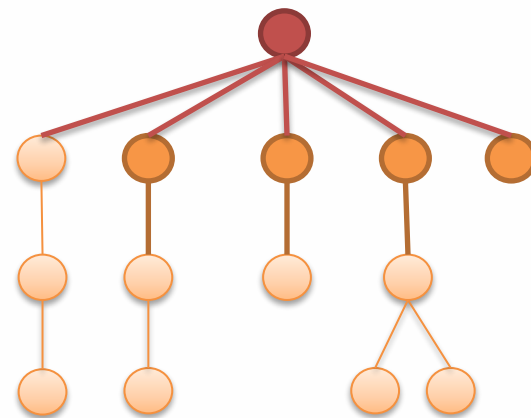
Структура А



Структура Б



Структура В



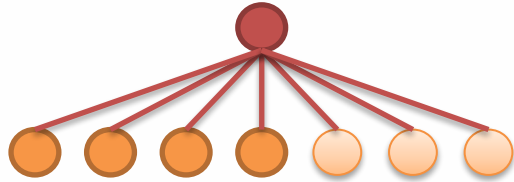
- Давно в АРГО
- Новички последнего года



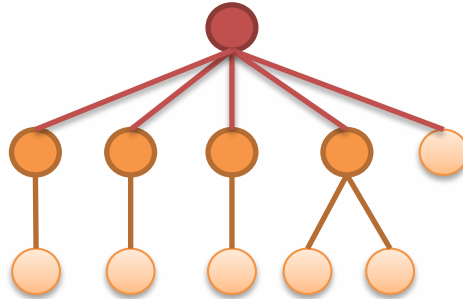
Кто приводит новичков в вашу

структуру?

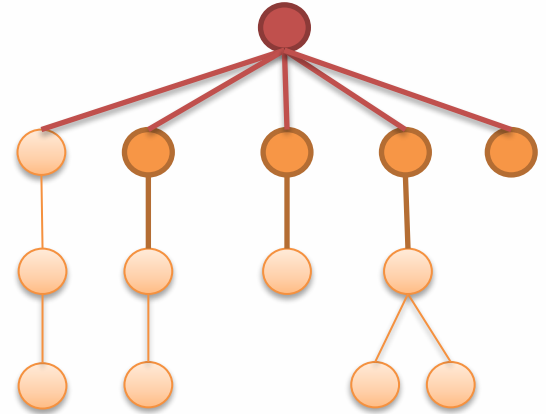
Структура А



Структура Б



Структура В



- Давно в АРГО
- Новички последнего года

Чем больше новичков в вашей структуре приводите Вы и/или участники с опытом – тем медленнее она развивается. Преобладает обслуживание потребителей.

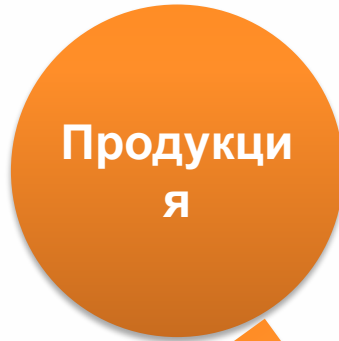
Чем больше новичков приводят новички – тем быстрее она развивается. Развитие в обоих направлениях. Есть продвижение ПВ

Треугольник успеха АРГО



Треугольник успеха АРГО

Улучшает
состояние
здоровья,
но не
является
лекарством



Является
лекарством от
бедности
и средством
достижения
целей



**Самое лучшее упражнение для рук –
пересчитывание денег.**

**Снимает боль в суставах, нормализует
давление, полностью убирает зубную и
головную боль, улучшает зрение, аппетит,
гардероб, внешний вид и жилищные
условия.**



**АРГО – это место
где можно и нужно зарабатывать**

**БОНУСЫ
> 1 000 000 000 руб.**



Важный факт

**Чем больше Ваш заработок в
АРГО – тем больше здоровых
людей вокруг**



Спасибо за внимание!
Да пребудет с вами бонус!





К нам
в АРГО
приходи