



Андрей Юрьевич  
Крупин

*Маркетолог Компании АРГО*

# **Бизнес АРГО. План Вознаграждений, как продукт**



**Бизнес Компании АРГО – это продвижение на рынок продукции наших партнеров-производителей, которое осуществляется путем развития структуры участников.**



**Бизнес АРГО для Лидера – это  
получение дохода от создания СТРУКТУРЫ  
партнеров\*, через которую происходит  
продвижение предложения Компании АРГО.**

**\*Партнеры - люди ориентированные на достижение экономической  
самостоятельности**



# Кто мы?

**Потребительское общество АРГО  
это не общество обслуживания  
потребителей**



# Кто мы?

Потребительское общество АРГО –  
это место, где можно быть потребителем и  
развивать структурный бизнес, не занимаясь  
личными продажами



# Кто мы?

Потребительское общество АРГО –  
это место, где можно быть потребителем и  
развивать структурный бизнес, не занимаясь

продажами

Структурный Бизнес = Сетевой Бизнес – Обязательные

продажи



# Предложение АРГО



Фактически  
я  
продукция

План  
Вознаграж  
дений



# Предложение АРГО



Фактически  
я  
продукция



План  
Вознаграж  
дений

Широкий ассортимент  
продукции наших  
партнеров

Продукт  
Компании АРГО





# Треугольник успеха АРГО



# Варианты развития структуры

Потребительская структура

Продукция

ПВ

Развитие структуры

- Ориентация на потребителей
- Заработок по 1 Фазе ПВ
- Медленное развитие
- Ограниченный доход

# Варианты развития структуры

Потребительская  
структура

Продукци  
я

АРГО для  
новичка-  
потребителя  
– место  
затрат

Развитие  
структур  
ы

- Ориентация на потребителей
- Заработок по 1 Фазе ПВ
- Медленное развитие
- Ограниченный доход

# Варианты развития структуры



Многоуровневая высокодоходная структура

- Ориентация на развитие Руководителей
- Доход по 2 и 3 Фазам ПВ
- Развитие лидеров и формирование команды
- Большие, растущие бонусы и пассивный



# Варианты развития структуры

**АРГО для новичка – место заработка**

**Продукция**

**ПВ**

**Многоуровневая высокодоходная структура**

**Развитие структуры**

- Ориентация на развитие Руководителей
- Доход по 2 и 3 Фазам ПВ
- Развитие лидеров и формирование команды
- Большие, растущие бонусы и пассивный



# Треугольник успеха АРГО



# Виды дохода в АРГО

? Доход от продаж ?

Начальные

бонусы «Возвратный бонус» за личное потребление

2. Бонус за работу личной группы

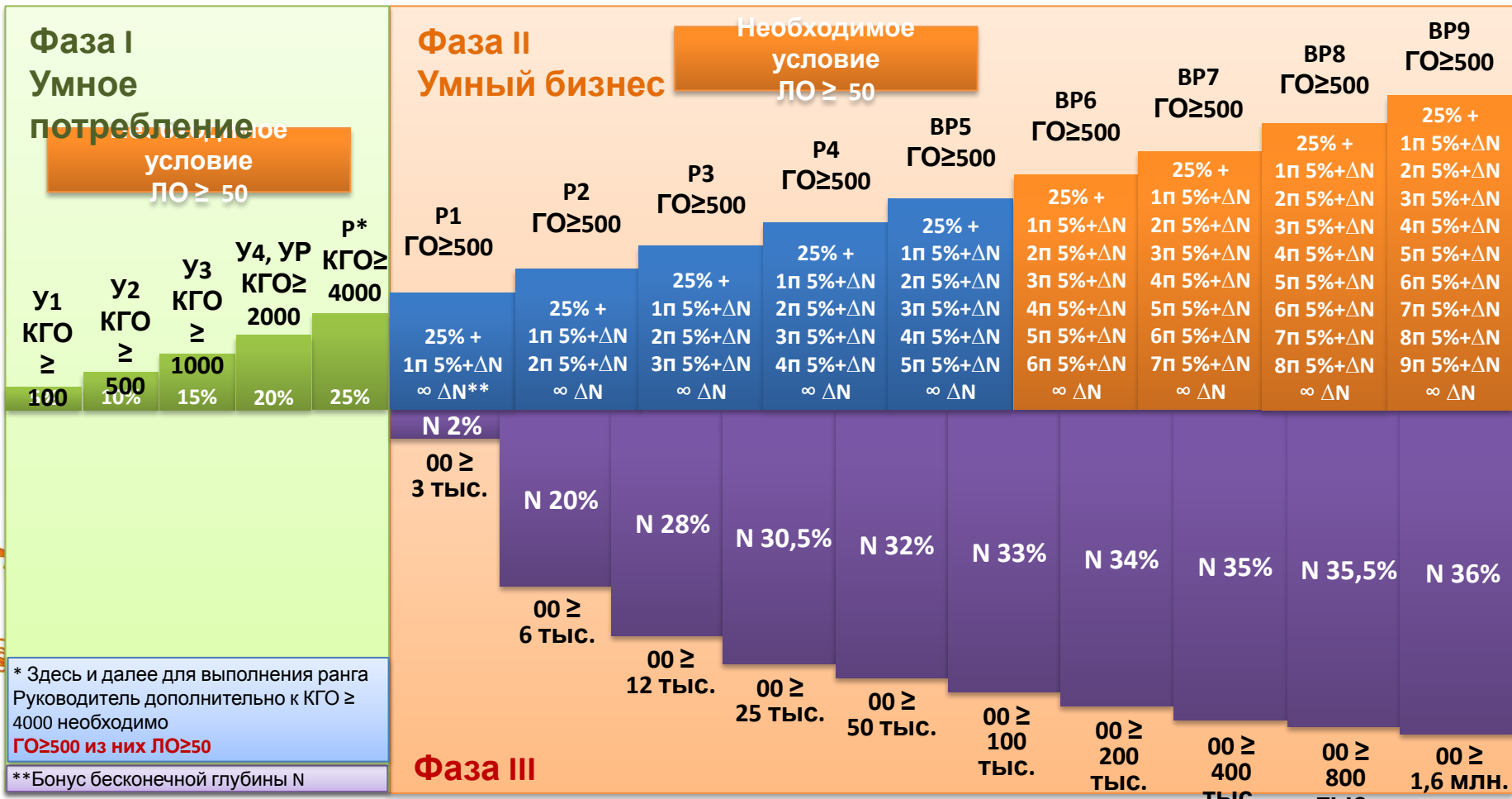
Структурные  
бонусы

3. Основной бонус - 5% +

4. Бонус бесконечности N



# План Вознаграждений АРГО - 2017





# Преимущества Плана Вознаграждений АРГО



# Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

**Щедрость**  
**(выплаты более 48% от цены с НДС)**



# Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость  
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж  
(ЛО ~ 1250 р. )



# Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость  
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж  
(ЛО ~ 1250 р.)

Доступность структурного дохода  
(ГО ~ 12500 р.)



# Преимущества Плана Вознаграждений АРГО

Щедрость  
(выплаты более 48% от цены с НДС)

Отсутствие обязательных продаж  
(ЛО ~ 1250 р. )

Доступность структурного дохода  
(ГО ~ 12500 р.)

Ни у кого из конкурентов такого нет !



**Какая средняя заработная  
плата в вашем регионе?**



## Какая средняя заработная плата в вашем регионе?

Что бы получать среднюю зарплату человек должен:

1. Учиться (минимум 5 лет);
2. Тратить на работу 8 часов, 5 дней в неделю, 11 месяцев каждый год;
3. Тратить время на транспорт (+ 2 часа).



## **Какая средняя заработная плата в вашем регионе?**

**Каждый месяц нужно делать повторяющийся набор действий.**

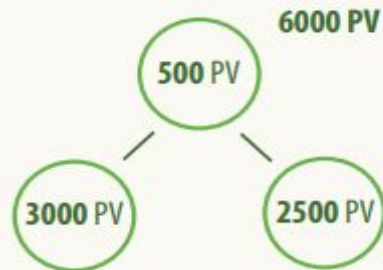
**Если прекратить их делать, то зарплаты не будет.**





# Руководитель с 00 от 6 000 PV

Бонус более **15 тыс. руб.**



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

**Итого: 15 840 р.**



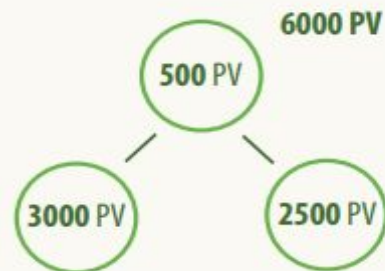
# Руководитель с 00 от 6 000 PV

Бонус более 15 тыс. руб.



ГОДОВОЙ БОНУС  
**190 080 р.**

%



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

**Итого: 15 840 р.**



# Руководитель с 00 от 6 000 PV

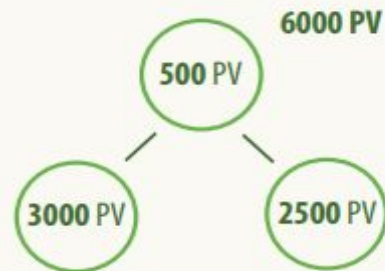
Бонус более 15 тыс. руб.

Как  
увеличит  
ь  
структур  
у и  
бонус?



ГОДОВОЙ БОНУС  
190 080 р.

%



Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$3000 * (5\% + 18\%) * 11 = 7\,590$$

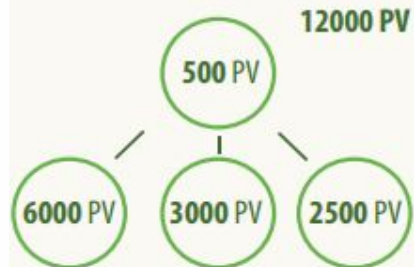
$$2500 * (5\% + 20\%) * 11 = 6\,875$$

Итого: 15 840 р.

Арго

# Руководитель с 00 от 12 000 PV

Бонус более 25 тыс. руб.



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6000 * (5\% + 8\%) * 11 = 8\,580$$

$$3000 * (5\% + 26\%) * 11 = 10\,230$$

$$2500 * (5\% + 28\%) * 11 = 9\,075$$

**Итого: 29 260 р.**

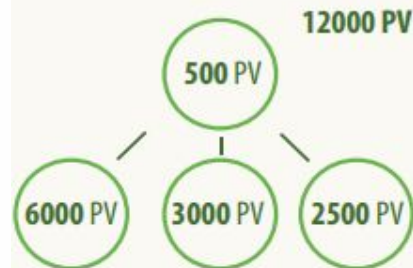


# Руководитель с 00 от 12 000 PV

Бонус более 25 тыс. руб.



ГОДОВОЙ БОНУС  
**351 120 р.**



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6000 * (5\% + 8\%) * 11 = 8\,580$$

$$3000 * (5\% + 26\%) * 11 = 10\,230$$

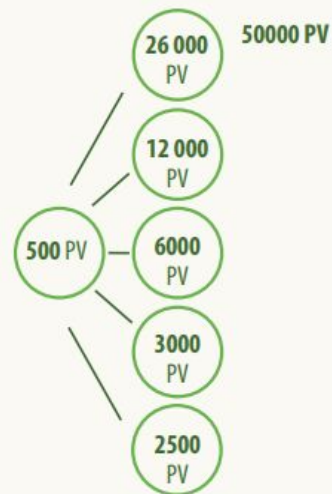
$$2500 * (5\% + 28\%) * 11 = 9\,075$$

**Итого: 29 260 р.**



# Руководитель с 00 от 50 000 PV

Бонус более **60 тыс. руб.**



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6\,000 * (5\% + 1,5\%) * 11 = 18\,590$$

$$12\,000 * (5\% + 4\%) * 11 = 11\,880$$

$$6\,000 * (5\% + 12\%) * 11 = 11\,220$$

$$3\,000 * (5\% + 30\%) * 11 = 11\,550$$

$$2\,500 * (5\% + 32\%) * 11 = 10\,175$$

**Итого: 64 790 р.**

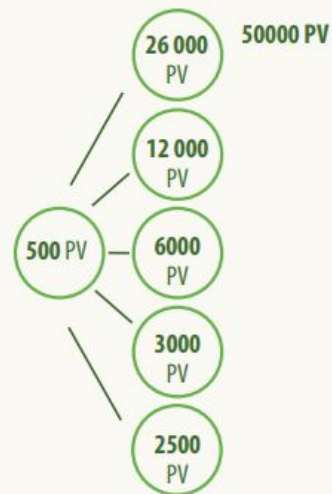


# Руководитель с 00 от 50 000 PV

Бонус более **60 тыс. руб.**



ГОДОВОЙ БОНУС  
**777 480 р.**



## Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$6\,000 * (5\% + 1,5\%) * 11 = 18\,590$$

$$12\,000 * (5\% + 4\%) * 11 = 11\,880$$

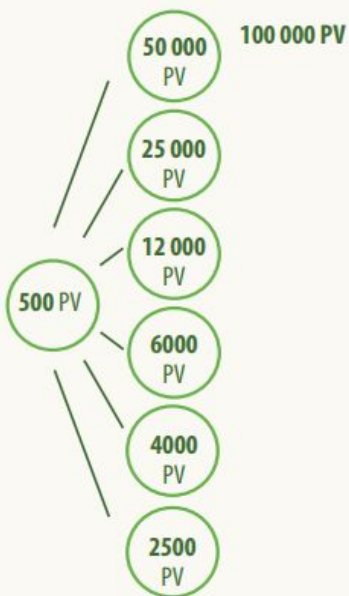
$$6\,000 * (5\% + 12\%) * 11 = 11\,220$$

$$3\,000 * (5\% + 30\%) * 11 = 11\,550$$

$$2\,500 * (5\% + 32\%) * 11 = 10\,175$$

**Итого: 64 790 р.**





## Руководитель с ОО от 100 000 PV

Бонус более **100 тыс. руб.**



**ГODOVОЙ БОНУС**  
**1 284 360 р.**

### Расчет:

$$500 * 25\% * 11 = 1\,375$$

$$50\,000 * (5\% + 1\%) * 11 = 33\,000$$

$$25\,000 * (5\% + 2,5\%) * 11 = 20\,625$$

$$12\,000 * (5\% + 5\%) * 11 = 13\,200$$

$$6\,000 * (5\% + 13\%) * 11 = 12\,540$$

$$4\,000 * (5\% + 31\%) * 11 = 15\,840$$

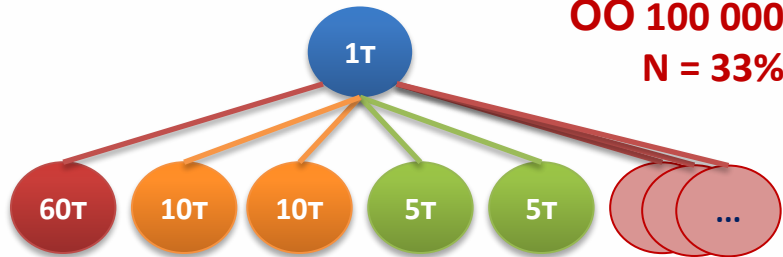
$$2\,500 * (5\% + 33\%) * 11 = 10\,450$$

**Итого: 107 030 р.**



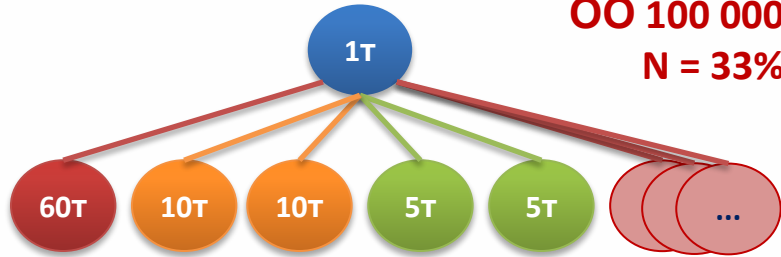
# Откуда брать ресурсы для промоушенов?

OO 100 000  
N = 33%



# Откуда брать ресурсы для промоушенов?

ОО 100 000  
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):  
 $60000 * (5+1)\% * 11 =$

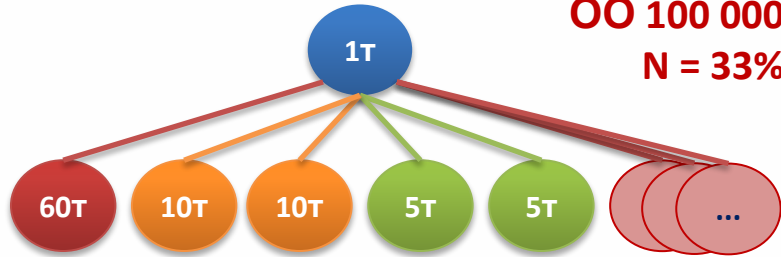
От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):  
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 =$

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):  
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 =$



# Откуда брать ресурсы для промоушенов?

ОО 100 000  
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):  
 $60000 * (5+1)\% * 11 = 39\ 600$  р.

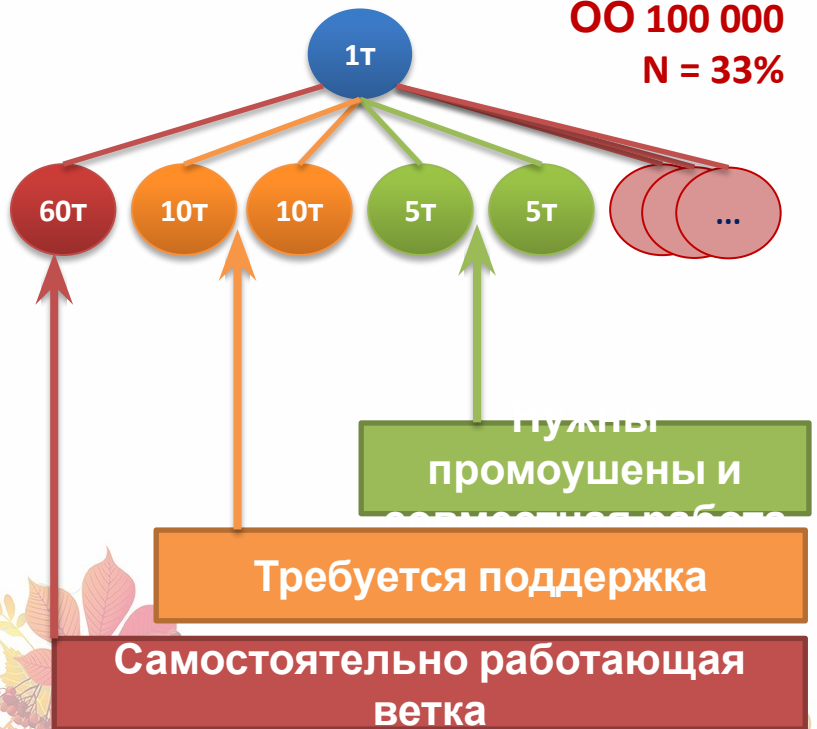
От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):  
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 = 39\ 600$  р.

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):  
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 = 39\ 600$  р.



# Откуда брать ресурсы для промощенов?

ОО 100 000  
N = 33%



Расчет по Фазам II и III:

От ветки 1 (ОО 60000 PV):  
 $60000 * (5\% + 1\%) * 11 = 39\ 600$  р.

От ветки 2 и 3 (суммарный ОО 20000 PV):  
 $10000 * 2 * (5\% + 13\%) * 11 = 39\ 600$  р.

От ветки 4 и 5 (суммарный ОО 10 000 PV):  
 $5000 * 2 * (5\% + 31\%) * 11 = 39\ 600$  р.

# План Вознаграждений

1. Необходимо знать План Вознаграждения.

Это дает возможность:

- Правильно построить структуру.
- Ежемесячно оптимизировать бонус.
- Планировать и организовывать промоушены.
- Активно работать с конкурентным окружением.



# План Вознаграждений

2. Необходимо обучать Плану Вознаграждения.

Это позволяет участникам:

- Понять суть бизнеса и где «лежат» деньги.
- Правильно строить свою структуру – развивать ключевых людей.
- Зарабатывать больше и иметь растущий бонус.



# План Вознаграждений

3. Необходимо уметь «продавать» План Вознаграждения за счет создания финансовой мотивации.

Алгоритм:

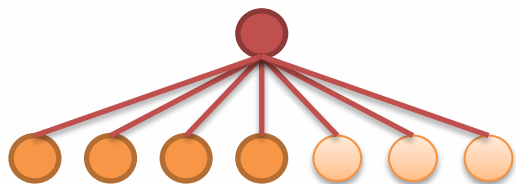
- Нужно понять материальные/финансовые потребности новичка.
- Нужно показать как реализовать их в АРГО (связка методика – структура – бонус).
- Нужно помочь сделать первые шаги.



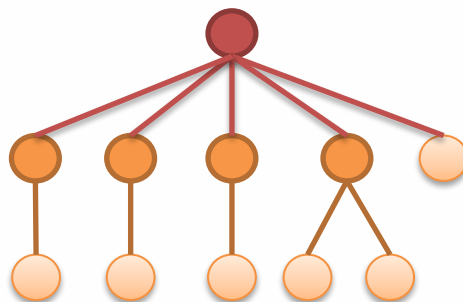
# Кто приводит новичков в вашу

## структуру?

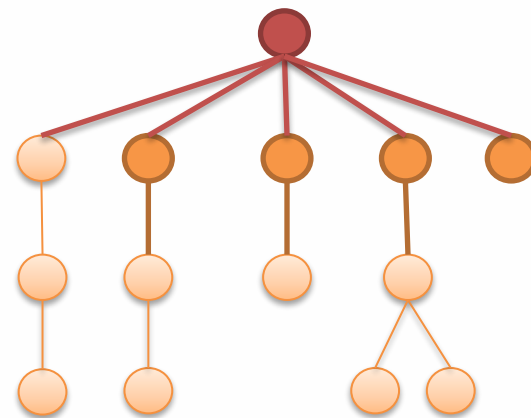
Структура А



Структура Б



Структура В



- Давно в АРГО
- Новички последнего года

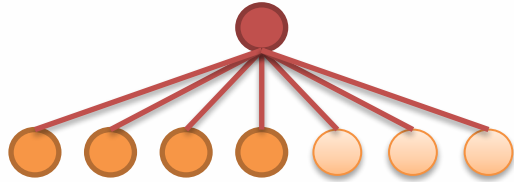




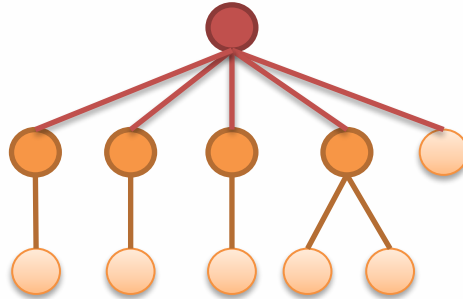
# Кто приводит новичков в вашу

## структуру?

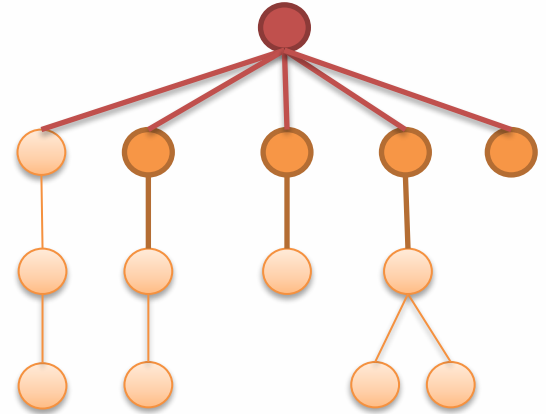
Структура А



Структура Б



Структура В

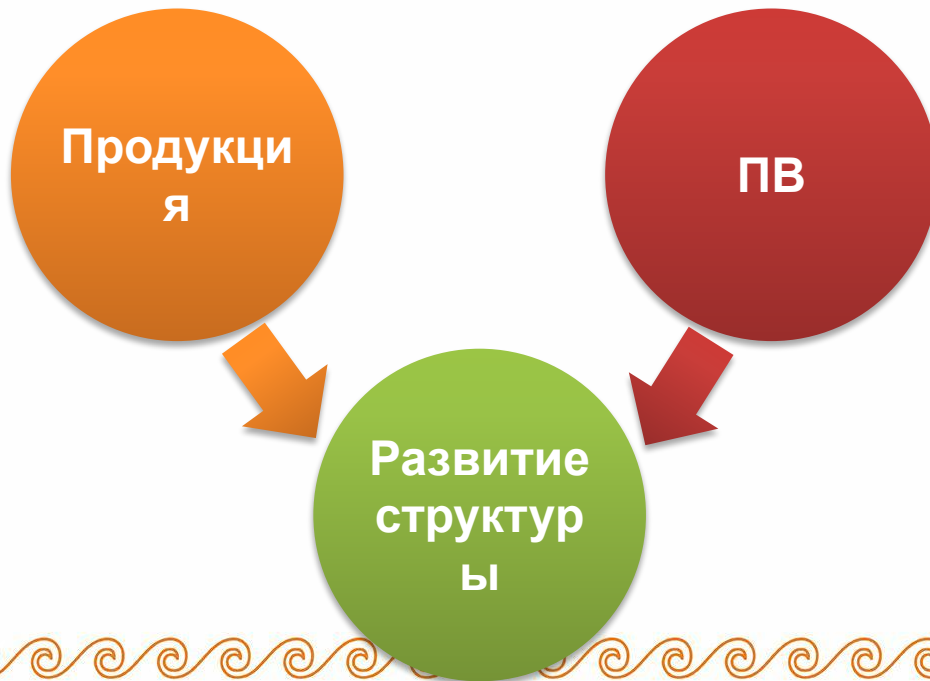


- Давно в АРГО
- Новички последнего года

Чем больше новичков в вашей структуре приводите Вы и/или участники с опытом – тем медленнее она развивается. Преобладает обслуживание потребителей.

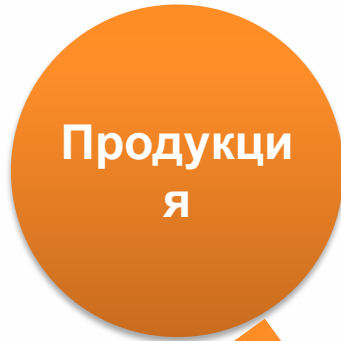
Чем больше новичков приводят новички – тем быстрее она развивается. Развитие в обоих направлениях. Есть продвижение ПВ

# Треугольник успеха АРГО



# Треугольник успеха АРГО

Улучшает  
состояние  
здоровья,  
но не  
является  
лекарством



Является  
лекарством от  
бедности  
и средством  
достижения  
целей



**Самое лучшее упражнение для рук –  
пересчитывание денег.**

**Снимает боль в суставах, нормализует  
давление, полностью убирает зубную и  
головную боль, улучшает зрение, аппетит,  
гардероб, внешний вид и жилищные  
условия.**



**АРГО – это место  
где можно и нужно зарабатывать**

**БОНУСЫ  
> 1 000 000 000 руб.**



# Важный факт

**Чем больше Ваш заработок в  
АРГО – тем больше здоровых  
людей вокруг**



Спасибо за внимание!  
Да пребудет с вами бонус!





К нам  
в АРГО  
приходи