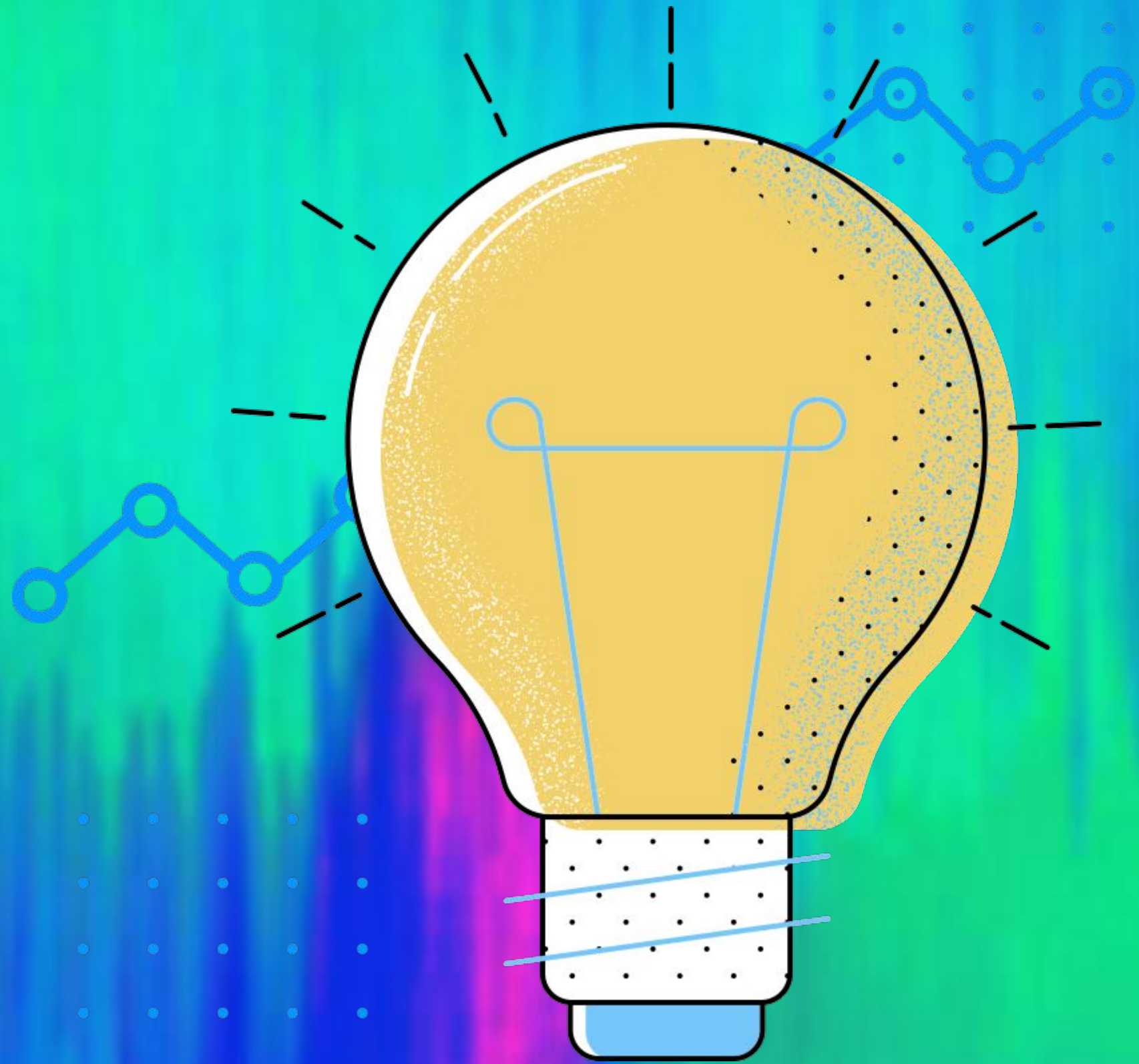




ЦЕНТР
ЦИФРОВОЙ
ТРАНСФОРМАЦИИ

Бирж а

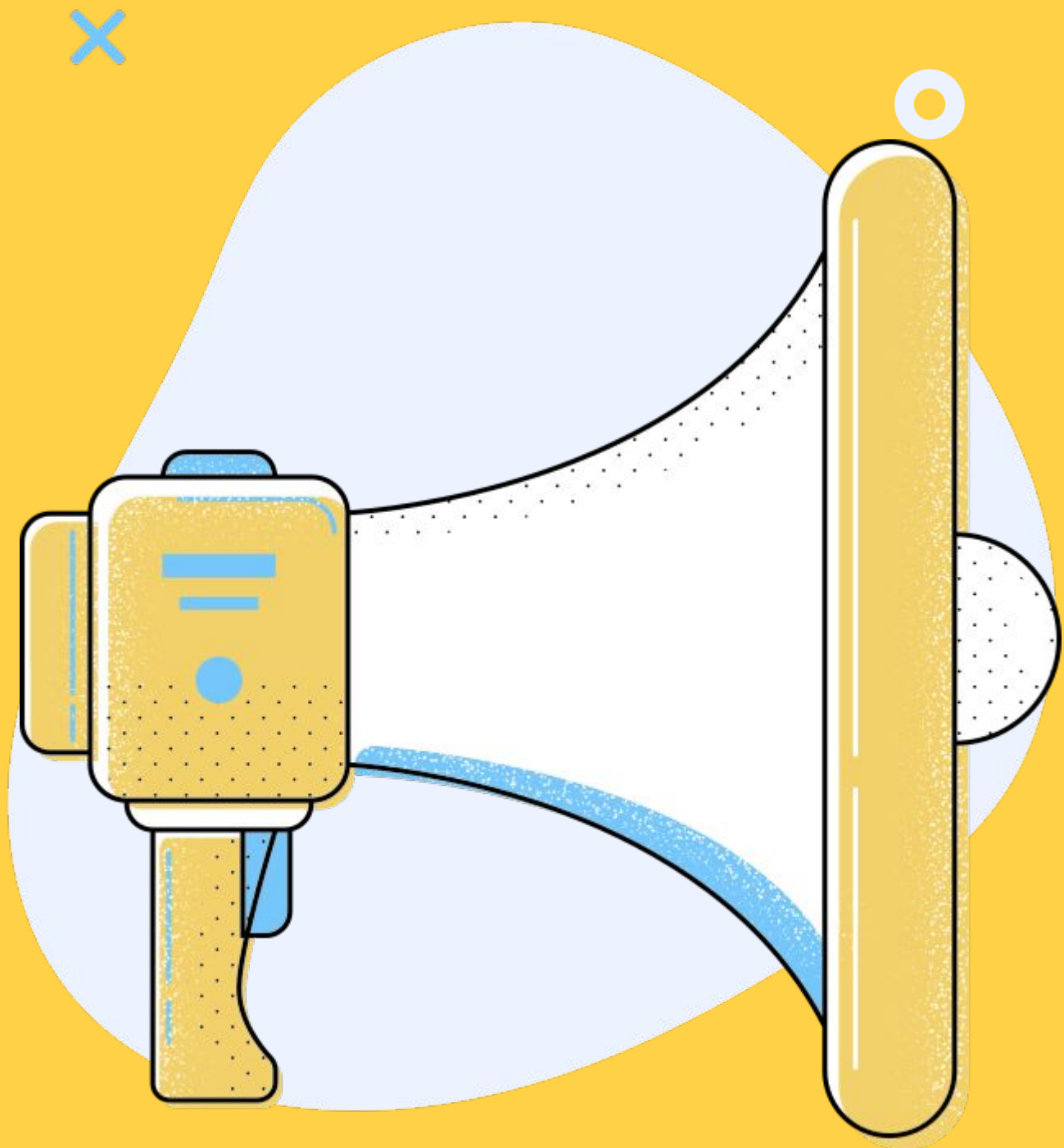
Место встречи актуальных
идей
бизнеса, талантов и людей,
способных их реализовать



WELCOME DAY | 13 МАРТА

ПЛАН

- Что такое Биржа идей?
- Форматы и условия участия
- План работы в Бирже (механика)
- Канал коммуникаций
- Ответы на вопросы
- Бизнес-задачи КАМАЗа
- Уже реализующиеся проекты
- Домашнее задание



Задача ЦЦТ

Поддержка и создание
условий цифровизации
КАМАЗа





БИРЖА

ИДЕЙ цифровых
решений



ИНТЕРАКТИВ

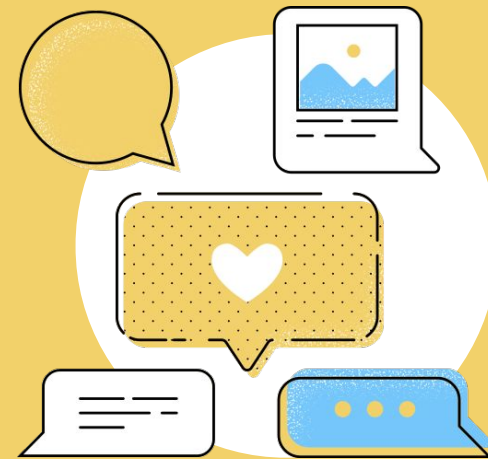
"Кто на какой проект заявился?"

Форматы участия



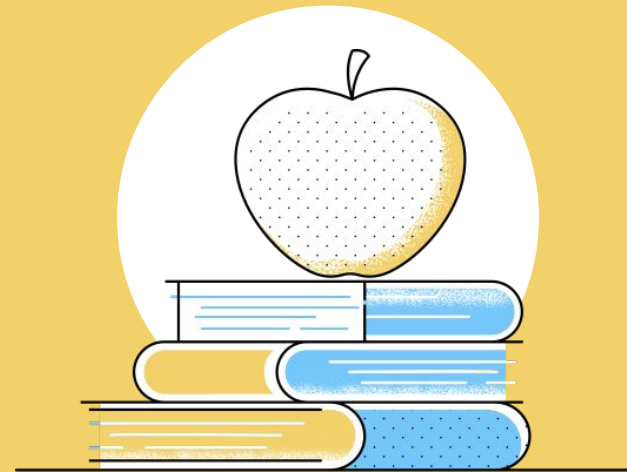
Бизнес

Идеи с монетизацией



Экосистема

Улучшение условий
работников



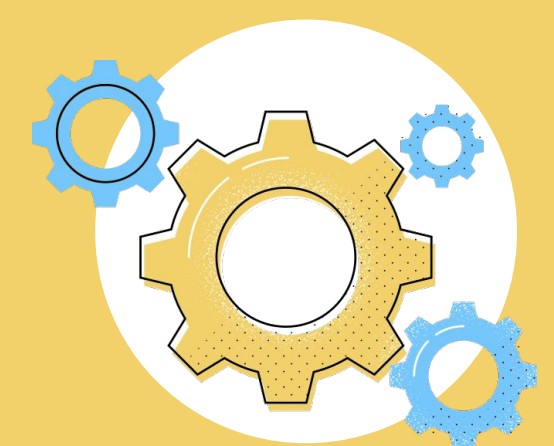
Проверка гипотезы

Внутренние улучшения
процессов, имеющие
экономический эффект



Руководство проектом

Вакансии



Банк компетенций

Реализация
без лидерства

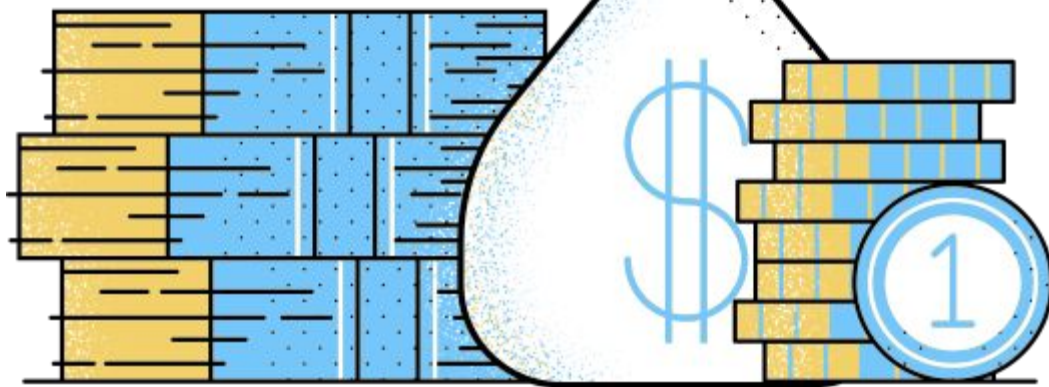


БИЗНЕС

2 ВАРИАНТА УЧАСТИЯ

Идеи с монетизацией

С



ЗАЩИТА = БОНУС

[accelerator.pulsar](https://accelerator.pulsar.ru)

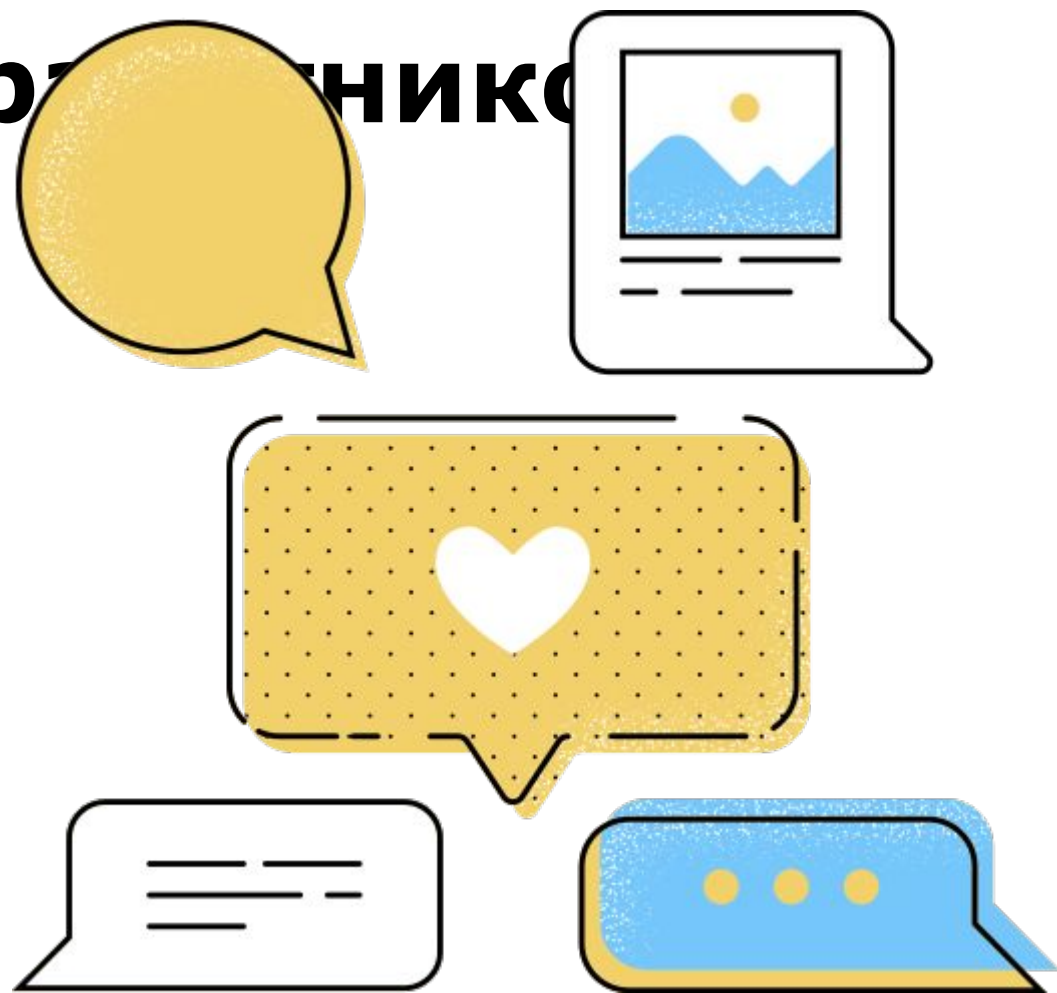
- экспрес-обучение
- упаковка решения
- подача заявки в Пульсар (до 25.03)
- защита
- акселератор Пульсар (Ирландия)
- получение до 3 млн. руб. на развитие бизнеса

БИРЖА ИДЕЙ

- обучение
- оформление решения
- представление решения
- проработка гипотезы, создание MVP
- защита
- получение финансирования

ЭКОСИСТЕМА

**Проекты улучшения
условий
для работников**



ЗАЩИТА = БОНУС

Нет экономического эффекта

Бюджет - 10 млн.руб. (на все проекты)

Конкуренция за бюджет

Команда до 3 чел.

Оплата на период реализации проекта

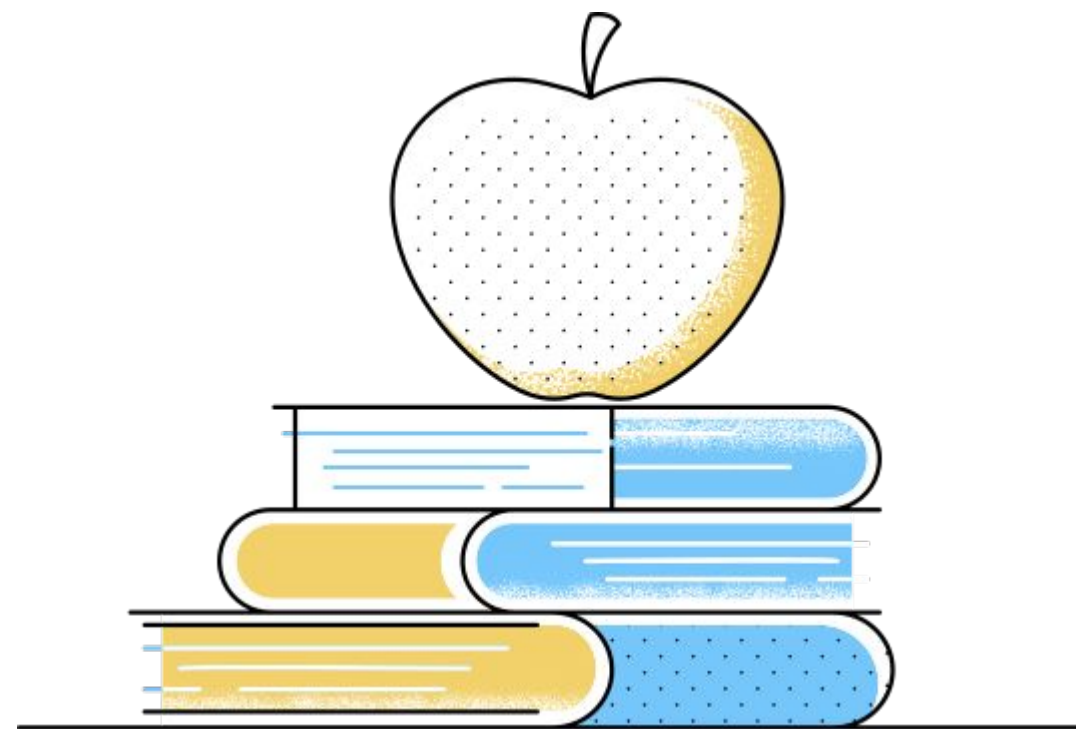
- 30/30 в месяц

Этапы участия:

- обучение
- упаковка решения
- представление решения
- получение финансирования

ПРОВЕРКА ГИПОТЕЗЫ

Проекты улучшения
внутренних процессов
КАМАЗа



Наличие гипотезы о возможности
получить экономический эффект

Право на ошибку

Закупочная бюрократия за ЦЦТ

Бюджет 1 проекта - до 2 млн.руб.

Нет конкуренции за бюджет

Команда до 3 чел.

Оплата на период реализации проекта -

30/30 в месяц

Этапы участия:

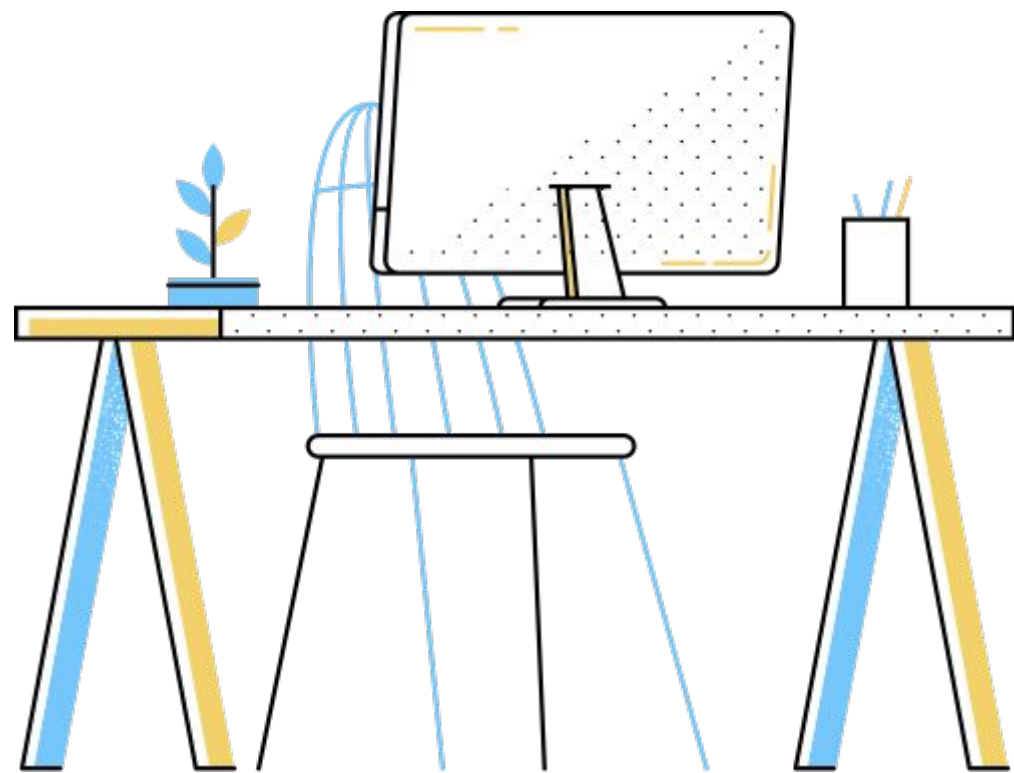
- обучение
- упаковка решения
- защита
- получение финансирования

РУКОВОДСТВ

О

Вакансия.

ПРОЕКТОВОМ



Внедрение проекта

Подготовка проектной документации
(план, бюджет, КРІ, ТЗ, отчеты)

Работа с поставщиками

Заключение договоров

Обучение рекомендовано

Резюме на адрес Ксении

Юшиной, YushinaKE@kamaz.ru

Банк

КОМПЕТЕНЦИЙ

Реализация без

лидерства



Участие в обучении
приветствуется

Можно предложить свои
компетенции проектам

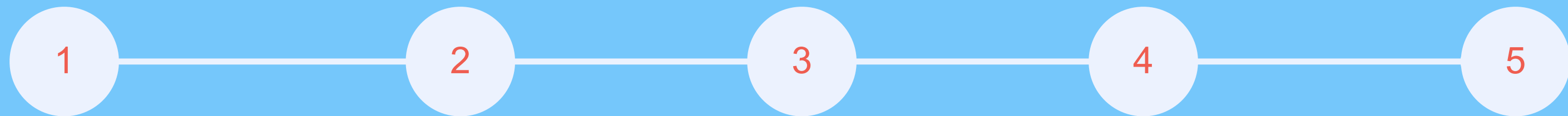
ИНТЕРАКТИВ

**"Какого формата мое решение или
идея?"**

МЕХАНИКА БИРЖИ

План подготовки, упаковки, защиты и реализации
ИДЕЙ
проектов

Обучение Предзащита MVP Защита Реализация



март

апрель

май

июнь

срок

индивидуально для
каждого проекта



Канал

Общение, вопросы, полезная информация
КОММУНИКАЦИИ



WhatsApp

БИРЖА

ИДЕЙ

**БИЗНЕС-
ЗАДАЧИ
КАМАЗа**

Корпоративный

И

Сотрудникам ежедневно необходимо перемещаться между подразделениями

нормами. Корпоративный транспорт является эффективным средством.
Городской каршеринг

Суть: вариант обеспечения беспрепятственного перемещения работников между подразделениями, на условиях частичной компенсации со стороны компании и оплаты самими пассажирами.

Пример, совместные поездки, каршеринг. Возможно развитие проекта в масштабах города.

БОНУС 30 000 рублей

Шеринг инструмента и специального

Проблема дилерских сервисных центров КАМАЗ - отсутствие инструментов и

специального оборудования для ремонта грузовиков.

оборудования

Ожидание: объединение тех, у кого есть необходимое оборудование, и тех, кто готов его арендовать.

БОНУС 100 000 рублей

Мобильный сервис ремонта автомобилей

В мире развивается концепция «Сервис едет к автомобилю».

Даймлер уже инвестировал в стартап <https://www.repairsmith.com/>.

Ожидание: подобная концепция для автомобилей КАМАЗ.

БОНУС 100 000 рублей

Биржа рутинных

задач

В мире активно развивается "уберизация" рутинных операций.

Пример, такси, доставка еды, фриланс. Для КАМАЗа стандартизация процессов и переход в цифровую среду - возможность вывести ряд функций на удаленку.

Ожидание: определение процессов и перечня работ, которые можно превратить в подобный сервис услуг.

БОНУС 150 000 рублей

Сервис "Новый работник"

Готовить рабочее место для нового сотрудника - головная боль для руководителя и наставника. Учесть нужно многое: создать учетную запись, выдать компьютер и канцелярские товары, подключить Интернет и пр. А у служб свои правила: в ЦИКТ заявку подавать через портал самообслуживания, на канцелярию и мебель - пиши письмо в отдел материально-технического обеспечения.

Ожидание: единый сервис заказа необходимого для новичка.

БОНУС 30 000 рублей

Экспорт б/у автомобилей

Российский рынок грузовых автомобилей движется в сторону омоложения. Однако у владельцев парков до сих пор есть огромное количество машин старше 5 и даже 10 лет, в т.ч. зарубежных марок. Цифровизация открывает новые возможности для движения товаров между странами.

Ожидание: система размещения предложений о грузовых автомобилях на зарубежных электронных торговых площадках, при наличии экономической целесообразности.

БОНУС 1000 000 рублей

Продуктовый конфигуратор

Конфигуратор присутствует на сайтах большинства брендов. Клиент выбирает грузовик под свои требования: серия, цвет кузова, обивка салона, мощность двигателя, грузоподъемность и т.п. Видит, что нужно и сколько это будет стоить. Если готов купить - оставляет заказ. Конфигуратор объединяет в себе все производственные системы КАМАЗа, участвующие в процессах проектирования, сборки и продажи: CRM, веб-сайт и др.

Ожидание: собственный КАМАЗовский конфигуратор

ТРУДОУСТРОЙСТВО

Система оперативного управления

В 2019 г. КАМАЗ выиграл грант Российского фонда развития интернет-инициатив

на внедрение системы оперативного управления производством, класса MES, в 9 цехах АВЗ, ПРЗ и Завода двигателей. Система формирует сменно-суточное задание для мастеров, операторов, контролеров ОТК, мониторит статус его выполнения, работу оборудования и взаимодействует с ERP-системой.

Ожидание: собственный КАМАЗовская система

ТРУДОУСТРОЙСТВО

**УЖЕ
РЕАЛИЗУЮТСЯ**



Сервис

аренды

Платформа для заказа
СПЕЦТЕХНИКИ
и сдачи в аренду

спецтехники с
машинистом и без





Маркетплейс с грузовой автотехники

Сайт объявлений о
технике, продаваемой
напрямую со складов
дилеров и заводов
спецтехники -
официальных партнеров
ПАО «КАМАЗ»





Сервис

подбора

Автоматизированный подбор
ИСПОЛНИТЕЛЯ
оптимального исполнителя

для выполнения заказа

на металлообработку с учётом

всех требований заказчика

и возможностей исполнителя



ДОМАШНЕЕ

ЗАДАНИЕ

Презентовать книгу "Спроси маму"



- Оформить описание своей идеи/проекта,
1 слайд (название, суть, формат участия)
направить Ксении Юшиной,
YushinaKE@kamaz.ru, срок 18 марта,

23.59