



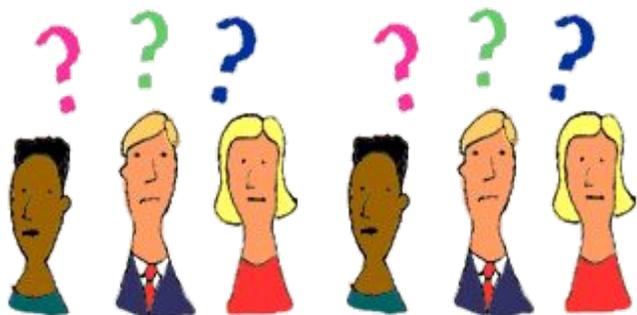
# Авторизация и Развитие Партнеров Hewlett Packard Enterprise: Статус EG Business Partner

2022

Айтекова Ильдана

Специалист по работе с Партнерами НРЕ

# HELP WANTED



- Как получить авторизацию в HPE?
  - Как не потерять авторизацию HPE?
  - Какие бенефиты я получаю от партнерства с HPE?
  - Какие условия партнерской программы HPE?
  - Какие виды партнерства существуют?
  - Не могу найти контактное лицо в HPE...
- Кто мне поможет с этими и другими вопросами в HPE?!**





**Спешу на помощь!**



**По всем вопросам авторизации и развития в рамках Hewlett Packard Enterprise, обращайтесь ко мне:**

**Контакты:**

**Айтекова Ильдана**

**Специалист по работе с Партнерами**

**Тел: +74996094109**

**Email: [iaytekova@hpe.com](mailto:iaytekova@hpe.com)**

**Mob: +420 702 053 654 (WhatsApp)**

**Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/ildana-aytekova-778457116>**

**Территориально нахожусь в Чехии (Прага)**

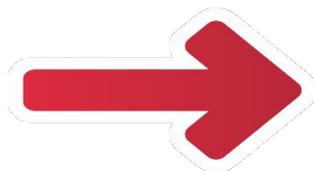


**Расскажу 😊 Проконсультирую 😊 Сориентирую 😊 Обращайтесь!**



# REGISTER

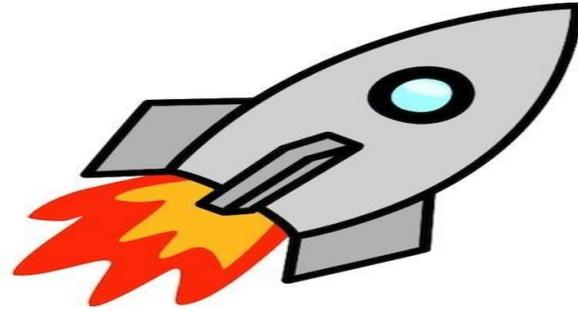
Чтобы получить авторизацию в НРЕ, нужно пройти по ссылке ниже и подать заявку на авторизацию



<https://partner.hpe.com/web/upp-ww/hpe-reseller-onboarding>

# Поехали!

---



Вы заполняете электронную анкету, ссылка на слайде 4, где нужно будет заполнить **основную информацию о вашей организации** (контакты, адрес, структура организации итп), **подгрузить выписку из ЕГРЮЛ** (именно выписку из ЕГРЮЛ не старше 6 месяцев), заполнить и **подгрузить план продаж** (форма будет предложена), также необходимо будет ответить на вопросы **Compliance questionnaire** относительно соответствия политики ведения бизнеса Вашей компании стандартам антикоррупционного законодательства. **Заполнять анкету должен либо Ген.Директор, либо лицо, имеющее право подписи.** Этот опросник **Compliance questionnaire** и **план продаж** обязательны к заполнению, если вы не заполните, то коллеги вернут заявку обратно.



## Советы при авторизации: Самое главное-хорошее настроение и позитивный настрой!



Данный процесс подходит только новым партнерам, у кого никогда не было авторизации в HPE. Если у вас когда-то была авторизация в HPE, то процесс, описанный в презентации вам не подходит. Процесс авторизации и процесс ре-авторизации отличается. Если у вас когда-то уже была авторизация и вы хотите ее восстановить, то напишите мне об этом сюда [iaytekova@hpe.com](mailto:iaytekova@hpe.com), с пометкой что вас интересует именно ре-авторизация, я дам вам инструкции как восстановить авторизацию. Если же вы новый партнер, то следуйте инструкциям, описанным в этой презентации.

В течение всей авторизации, обязательно следите за почтой, которую/ые указали при регистрации заявки на авторизацию. Подача заявки на авторизацию не значит, что по итогу авторизация будет получена. Вы подаете заявку, команда HPE ее рассмотрит, и по итогу заявка может быть либо одобрена либо отклонена в зависимости от предоставленной вами информации. Просим заполнять высланные вам опросники своевременно и внимательно! ☺

Процесс авторизации в среднем занимает 2-3 недели (это в среднем), поэтому просим подавать заявки заблаговременно, если ваш запрос срочный.

**ВАЖНЫЙ ПУНКТ:** Просим указывать персональные корпоративные email-адреса при заполнении заявки на авторизацию. Например, как моя почта [iaytekova@hpe.com](mailto:iaytekova@hpe.com) - понятно кто я (имя/фамилия) и из какой компании (HPE). Таким образом, не нужно указывать такого рода email-адреса как: [@gmail.com](mailto:@gmail.com) / [@mail.ru](mailto:@mail.ru) / [@yandex.ru](mailto:@yandex.ru) / [info/ceo/sales](mailto:info/ceo/sales) и т.п. Прошу внимательно относиться к этому пункту, если предоставляете некорректные email-адреса, команда все равно будет запрашивать у вас замену. Чтобы не терять времени, советую сразу предоставлять правильные контакты.



## Критерии Сохранения Партнерского Статуса в 2022 Финансовом Году

Партнерский статус EG Business Partner предоставляется в рамках одного финансового года. Чтобы данный статус сохранить и перейти в след. финансовый год, нужно выполнить 2 критерия:

- ✓ В рамках финансового года минимальный объем продаж HPE должен составлять **min 50 000\$ в NET ценах**. Дедлайн 30 сентября каждого года!
- ✓ Нужно прослушать обязательный HPE тренинг. Дедлайн 30 сентября каждого года! Советую сдать тренинг оперативно, и не тянуть до крайних дедлайнов. Уже сейчас можно прослушать тренинг, ссылка уже сейчас доступна и активна (см. ниже):

Ссылка на тренинг (он бесплатный):

[Introduction to Selling the HPE Portfolio, Rev. 21.41](#)

**Если хоть один из критериев не выполняется до 30 сентября -авторизация слетает! Советую выполнить критерии как можно скорее, не тяните до последнего дня! 😊 А мы рядом, и подскажем вам, если будут вопросы! После авторизации, просим не терять с нами связь, обращайтесь!**

## Что я получу от Партнерства с HPE?



Существует 4 вида партнерских статуса:

**1) Business Partner (начальный уровень, партнер получает данный статус после авторизации)**

**В рамках Business Partner существуют следующие бенефиты:**

Доступ к спец.ценам

Доступ к сейловым инструментам HPE (например, HPE конфигуратор итд)

Доступ к маркетинговым инструментам HPE (доступ к маркетинговым фондам на ко-маркетинг итд)

Помощь технических специалистов HPE

Аккаунт Менеджмент (консультации, развитие взаимодействия-все на русском языке, есть выделенный контакт для партнера)

Обучение (тренинги, вебинары)

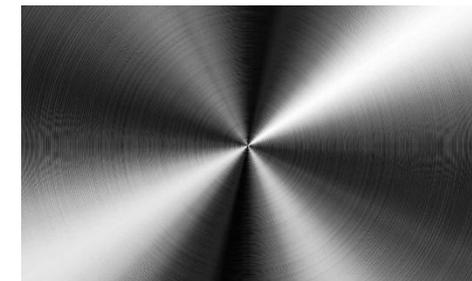
**Далее, можно повысить статус на следующие уровни. Чем выше партнерский статус, тем больше бенефитов!**

**2) Silver Partner**

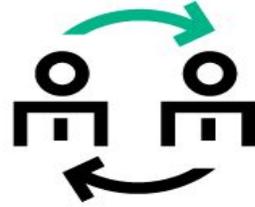
**3) Gold Partner**

**4) Platinum Partner**

Данные "металлические" статусы достигаются при наборе определенного объема продаж +получении определенных сертификаций. Если нужна консультация по данным статусам, обращайтесь ко мне.



**Будем на Связи!**



**Коллеги, после получения партнерского статуса, мои контакты также будут полезными для Вас. Если у Вас будут вопросы по развитию взаимодействия с HPE, обращайтесь ко мне, буду рада помочь! Будем на связи!**

**Если у Вас вопросы технического характера (нужен доступ к инструментам итп), то Вам нужно обращаться в поддержку-красная кнопка **GET SUPPORT/ПОДДЕРЖКА** на первой странице партнерского портала [partner.hpe.com](http://partner.hpe.com).**



## Вопросы которые мне обычно задают:

### Идет ли в зачет орг.техника (ноутбуки,мониторы,печатка итп)?

В 2015 году компания HP разделилась на 2 автономные компании: HPE (сервера,сетевое оборудование, СХД) и HP Inc. (читайте печатная техника,ноутбуки,орг.техника итп ).Таким образом,в рамках нашей компании HPE, мониторы,печатная техника,ноутбуки,орг.техника итп в зачет не идут,поэтому при регистрации данные проекты перечислять не нужно. Компании HP Inc и HPE никак не связаны.

### Мне открыли доступ к партнерскому portalу, я получил/а Learner ID ,значит я получил статус?

Нет,статус пока еще не присвоен.Доступ к portalу открывают на определенном этапе,но это еще не конечная стадия авторизации. Learner ID присваивают на определенном этапе, но это еще не конечная стадия авторизации. Ждите официального письма с подтверждением Вашего партнерского статуса. В финальном письме вас оповестят о завершении процесса авторизации, о присвоении HPE ID, вы поймете из письма, что авторизация получена.После получения финального письма, в системах (на portalе итп) ваш статус отобразится через 24-48 часов, вас тоже об этом предупредят.

### Где я могу скачать сертификат,подтверждающий мой статус?

Скачать сертификат можно на portalе [partner.hpe.com](https://partner.hpe.com), через 24-48 часов после авторизации.Зайдете на [partner.hpe.com](https://partner.hpe.com), далее на My Workspace (если на русском интерфейс, то Моя Рабочая область), далее Partner Ready Status-и ниже по странице будет слот Certificate-скачиваете. Сертификат доступен только на английском языке.

### Как следить за выполнением таргетов (обороты, выполнение сертификаций):

Это можно сделать также на партнерском portalе [partner.hpe.com](https://partner.hpe.com) по алгоритму: [partner.hpe.com](https://partner.hpe.com)-My Workspace-Partner Ready Status-и ниже по странице будет слот 2023 Membership Readiness Если что-то будет непонятно, звоните/пишите, обсудим вашу ситуацию по выполнению таргетов. Главное, просим,контролировать ситуацию.

**Благодарим за Интерес к Партнерской Программе HPE!**

