



Авторизация и Развитие Партнеров Hewlett Packard Enterprise: Статус EG Business Partner

2022

Айтекова Ильдана

Специалист по работе с Партнерами НРЕ

HELP WANTED

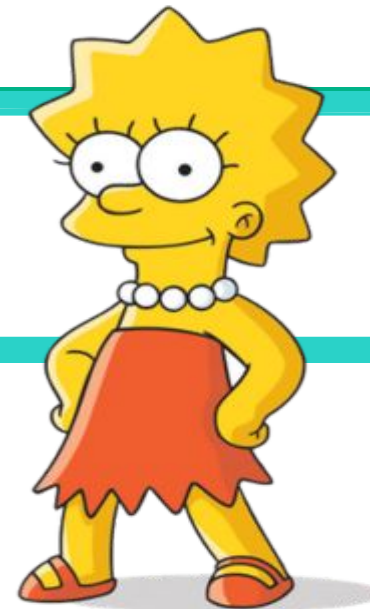


- Как получить авторизацию в HPE?
 - Как не потерять авторизацию HPE?
 - Какие бенефиты я получаю от партнерства с HPE?
 - Какие условия партнерской программы HPE?
 - Какие виды партнерства существуют?
 - Не могу найти контактное лицо в HPE...
- Кто мне поможет с этими и другими вопросами в HPE?!**





Спешу на помощь!



По всем вопросам авторизации и развития в рамках Hewlett Packard Enterprise, обращайтесь ко мне:

Контакты:

Айтекова Ильдана

Специалист по работе с Партнерами

Тел: +74996094109

Email: iaytekova@hpe.com

Mob: +420 702 053 654 (WhatsApp)

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/ildana-aytekova-778457116>

Территориально нахожусь в Чехии (Прага)

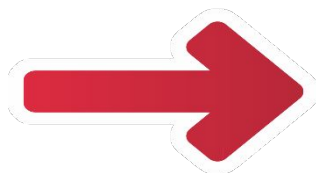


Расскажу 😊 Проконсультирую 😊 Сориентирую 😊 Обращайтесь!



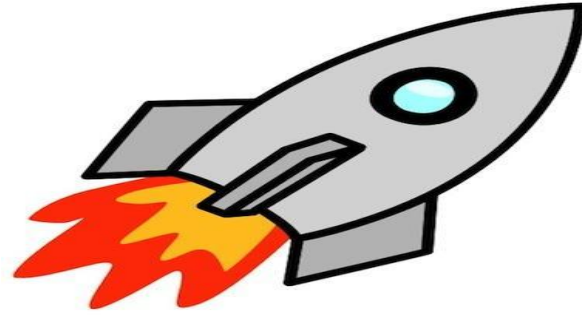
REGISTER

Чтобы получить авторизацию в НРЕ, нужно пройти по ссылке ниже и подать заявку на авторизацию



<https://partner.hpe.com/web/upp-ww/hpe-reseller-onboarding>

Поехали!



Вы заполняете электронную анкету, ссылка на слайде 4, где нужно будет заполнить **основную информацию о вашей организации** (контакты, адрес, структура организации итп), **подгрузить выписку из ЕГРЮЛ** (именно выписку из ЕГРЮЛ не старше 6 месяцев), заполнить и **подгрузить план продаж** (форма будет предложена), также необходимо будет ответить на вопросы **Compliance questionnaire** относительно соответствия политики ведения бизнеса Вашей компании стандартам антикоррупционного законодательства. **Заполнять анкету должен либо Ген.Директор, либо лицо, имеющее право подписи.** Этот опросник **Compliance questionnaire** и **план продаж** обязательны к заполнению, если вы не заполните, то коллеги вернут заявку обратно.



Советы при авторизации: Самое главное-хорошее настроение и позитивный настрой!



Данный процесс подходит только новым партнерам, у кого никогда не было авторизации в HPE. Если у вас когда-то была авторизация в HPE, то процесс, описанный в презентации вам не подходит. Процесс авторизации и процесс ре-авторизации отличается. Если у вас когда-то уже была авторизация и вы хотите ее восстановить, то напишите мне об этом сюда iaYTEKOVA@hpe.com, с пометкой что вас интересует именно ре-авторизация, я дам вам инструкции как восстановить авторизацию. Если же вы новый партнер, то следуйте инструкциям, описанным в этой презентации.

В течение всей авторизации, обязательно следите за почтой, которую/ые указали при регистрации заявки на авторизацию. Подача заявки на авторизацию не значит, что по итогу авторизация будет получена. Вы подаете заявку, команда HPE ее рассмотрит, и по итогу заявка может быть либо одобрена либо отклонена в зависимости от предоставленной вами информации. Просим заполнять высланные вам опросники своевременно и внимательно! ☺

Процесс авторизации в среднем занимает 2-3 недели (это в среднем), поэтому просим подавать заявки заблаговременно, если ваш запрос срочный.

ВАЖНЫЙ ПУНКТ: Просим указывать персональные корпоративные email-адреса при заполнении заявки на авторизацию. Например, как моя почта iaYTEKOVA@hpe.com - понятно кто я (имя/фамилия) и из какой компании (HPE). Таким образом, не нужно указывать такого рода email-адреса как: @gmail.com/@mail.ru/@yandex.ru/info/ceo/sales итп. Прошу внимательно относиться к этому пункту, если предоставляете некорректные email-адреса, команда все равно будет запрашивать у вас замену. Чтобы не терять времени, советую сразу предоставлять правильные контакты.



Критерии Сохранения Партнерского Статуса в 2022 Финансовом Году

Партнерский статус EG Business Partner предоставляется в рамках одного финансового года. Чтобы данный статус сохранить и перейти в след. финансовый год, нужно выполнить 2 критерия:

- ✓ В рамках финансового года минимальный объем продаж HPE должен составлять **min 50 000\$ в NET ценах**. Дедлайн 30 сентября каждого года!
- ✓ Нужно прослушать обязательный HPE тренинг. Дедлайн 30 сентября каждого года! Советую сдать тренинг оперативно, и не тянуть до крайних дедлайнов. Уже сейчас можно прослушать тренинг, ссылка уже сейчас доступна и активна (см. ниже):

Ссылка на тренинг (он бесплатный):

[Introduction to Selling the HPE Portfolio, Rev. 21.41](#)

Если хоть один из критериев не выполняется до 30 сентября -авторизация слетает! Советую выполнить критерии как можно скорее, не тяните до последнего дня! 😊 А мы рядом, и подскажем вам, если будут вопросы! После авторизации, просим не терять с нами связь, обращайтесь!

Что я получу от Партнерства с HPE?



Существует 4 вида партнерских статуса:

1) Business Partner (начальный уровень, партнер получает данный статус после авторизации)

В рамках Business Partner существуют следующие бенефиты:

Доступ к спец.ценам

Доступ к сейловым инструментам HPE (например, HPE конфигуратор итд)

Доступ к маркетинговым инструментам HPE (доступ к маркетинговым фондам на ко-маркетинг итд)

Помощь технических специалистов HPE

Аккаунт Менеджмент (консультации, развитие взаимодействия-все на русском языке, есть выделенный контакт для партнера)

Обучение (тренинги, вебинары)

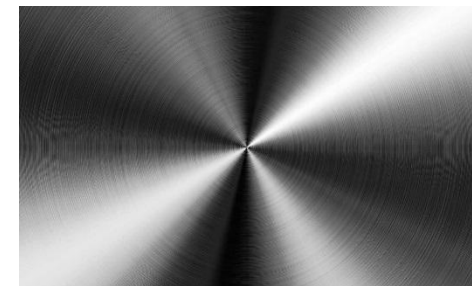
Далее, можно повысить статус на следующие уровни. Чем выше партнерский статус, тем больше бенефитов!

2) Silver Partner

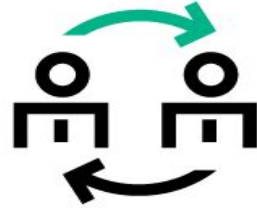
3) Gold Partner

4) Platinum Partner

Данные "металлические" статусы достигаются при наборе определенного объема продаж +получении определенных сертификаций. Если нужна консультация по данным статусам, обращайтесь ко мне.



Будем на Связи!



Коллеги, после получения партнерского статуса, мои контакты также будут полезными для Вас. Если у Вас будут вопросы по развитию взаимодействия с HPE, обращайтесь ко мне, буду рада помочь! Будем на связи!

Если у Вас вопросы технического характера (нужен доступ к инструментам итп), то Вам нужно обращаться в поддержку-красная кнопка **GET SUPPORT/ПОДДЕРЖКА на первой странице партнерского портала partner.hpe.com.**



Вопросы которые мне обычно задают:

Идет ли в зачет орг.техника (ноутбуки,мониторы,печатка итп)?

В 2015 году компания HP разделилась на 2 автономные компании: HPE (сервера,сетевое оборудование, СХД) и HP Inc. (читайте печатная техника,ноутбуки,орг.техника итп).Таким образом,в рамках нашей компании HPE, мониторы,печатная техника,ноутбуки,орг.техника итп в зачет не идут,поэтому при регистрации данные проекты перечислять не нужно. Компании HP Inc и HPE никак не связаны.

Мне открыли доступ к партнерскому portalу, я получил/а Learner ID ,значит я получил статус?

Нет,статус пока еще не присвоен.Доступ к portalу открывают на определенном этапе,но это еще не конечная стадия авторизации. Learner ID присваивают на определенном этапе, но это еще не конечная стадия авторизации. Ждите официального письма с подтверждением Вашего партнерского статуса. В финальном письме вас оповестят о завершении процесса авторизации, о присвоении HPE ID, вы поймете из письма, что авторизация получена.После получения финального письма, в системах (на portalе итп) ваш статус отобразится через 24-48 часов, вас тоже об этом предупредят.

Где я могу скачать сертификат,подтверждающий мой статус?

Скачать сертификат можно на portalе partner.hpe.com, через 24-48 часов после авторизации.Зайдете на partner.hpe.com, далее на My Workspace (если на русском интерфейс, то Моя Рабочая область), далее Partner Ready Status-и ниже по странице будет слот Certificate-скачиваете. Сертификат доступен только на английском языке.

Как следить за выполнением таргетов (обороты, выполнение сертификаций):

Это можно сделать также на партнерском portalе partner.hpe.com по алгоритму: partner.hpe.com-My Workspace-Partner Ready Status-и ниже по странице будет слот 2023 Membership Readiness Если что-то будет непонятно, звоните/пишите, обсудим вашу ситуацию по выполнению таргетов. Главное, просим,контролировать ситуацию.

Благодарим за Интерес к Партнерской Программе HPE!

