



**ПОЛИТИКА  
ПЕРЕСТРОЙКИ В  
СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ**

ДРУЖИНИН А. А.

**В 1985 г. Генеральным секретарём ЦК КПСС по инициативе А. А. Громыко был избран М. С. Горбачёв.**

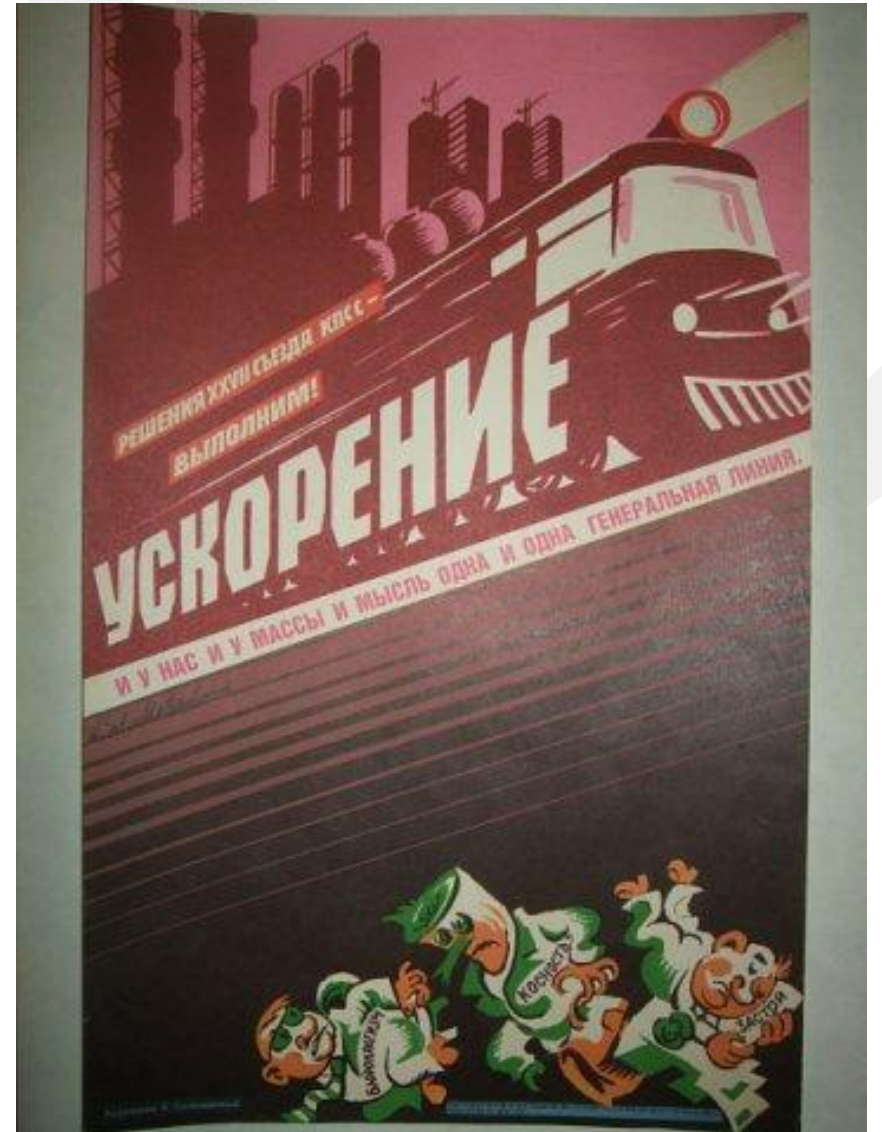
Последовало официальное признание, что по темпам освоения научно-технического прогресса, уровню жизни и потребления, СССР существенно отстаёт от Запада. Давались обещания решить насущные проблемы, переориентировать экономику на удовлетворение нужд людей.



# Продолжение курса Ю. В. Андропова

## Апрельский пленум ЦК КПСС 1985 г.:

- борьба с коррупцией и бюрократизмом;
  - обновление высшего звена политической элиты;
  - основой экономических программ стала *стратегия ускорения* – использование всех имеющихся резервов для повышения производительности труда:
- ✓ все ресурсы на модернизацию производства;
  - ✓ ужесточение трудовой дисциплины;
  - ✓ госприёмка – вневедомственный контроль за качеством продукции;
  - ✓ кампания борьбы с пьянством.
- Однако новые экономические стимулы не были созданы.



# Причины провала политики ускорения:

- падение цен на нефть □ замена нефтедолларов внешними займами □ долговая кабала (к 1990 г. внешний долг СССР – 57.6 млрд долларов);
- антиалкогольная кампания □ упадок виноделия, вырубка виноградников □ потери в бюджете до 50 млрд руб. ежегодно;
- опасение хозяйственников преследования за нарушения командных принципов экономики □ сокращение теневого бартерного обмена между предприятиями и регионами;
- авария на Чернобыльской АЭС 27 апреля 1986 г., ликвидация последствий которой потребовала огромных расходов (тоже продукт политики ускорения – сотрудники экспериментировали над повышением производительности реакторов).

Руководство КПСС стало искать новые решения (Июньский пленум ЦК КПСС 1987 г.) В ходе предпринятой в обществе дискуссии с участием ведущих учёных (в т.ч. Г. Х Попов и Г. А. Явлинский) выявилась необходимость глубокого реформирования всего комплекса общественных отношений, т.е. **перестройки.**

### 1987 г. «Закон о

### государственном предприятии (объединении)»

- перевод предприятий на самоокупаемость и хозрасчёт (самостоятельный поиск поставщиков, закупка сырья, после выполнения госплана реализация продукции на своё усмотрение, в т.ч. за границу);
- разрешено создание предприятий с участием иностранного капитала;
- право трудовых коллективов выбирать и контролировать администрацию.

### 1988 г. Законы «Об индивидуальной трудовой деятельности» и «О кооперации»

- селяне могут выходить из колхозов и создавать фермерские хозяйства;
- райкомы и обкомы КПСС лишены хозяйственных функций, им запрещено вмешиваться в работу предприятий.

# Результаты реформ:

- 1988 г. – начало сокращения аграрного производства;
- 1990 г. – начало сокращения промышленного производства;
- спад производства ВВП превысил 11 %;
- 1989 г. – дефицит бюджета составил 10 % от ВВП;
- госдолг (внешний и внутренний) составил 2/3 ВВП;
- впервые в СССР официально признана инфляция;
- резко обострилась проблема нехватки товаров первой необходимости.

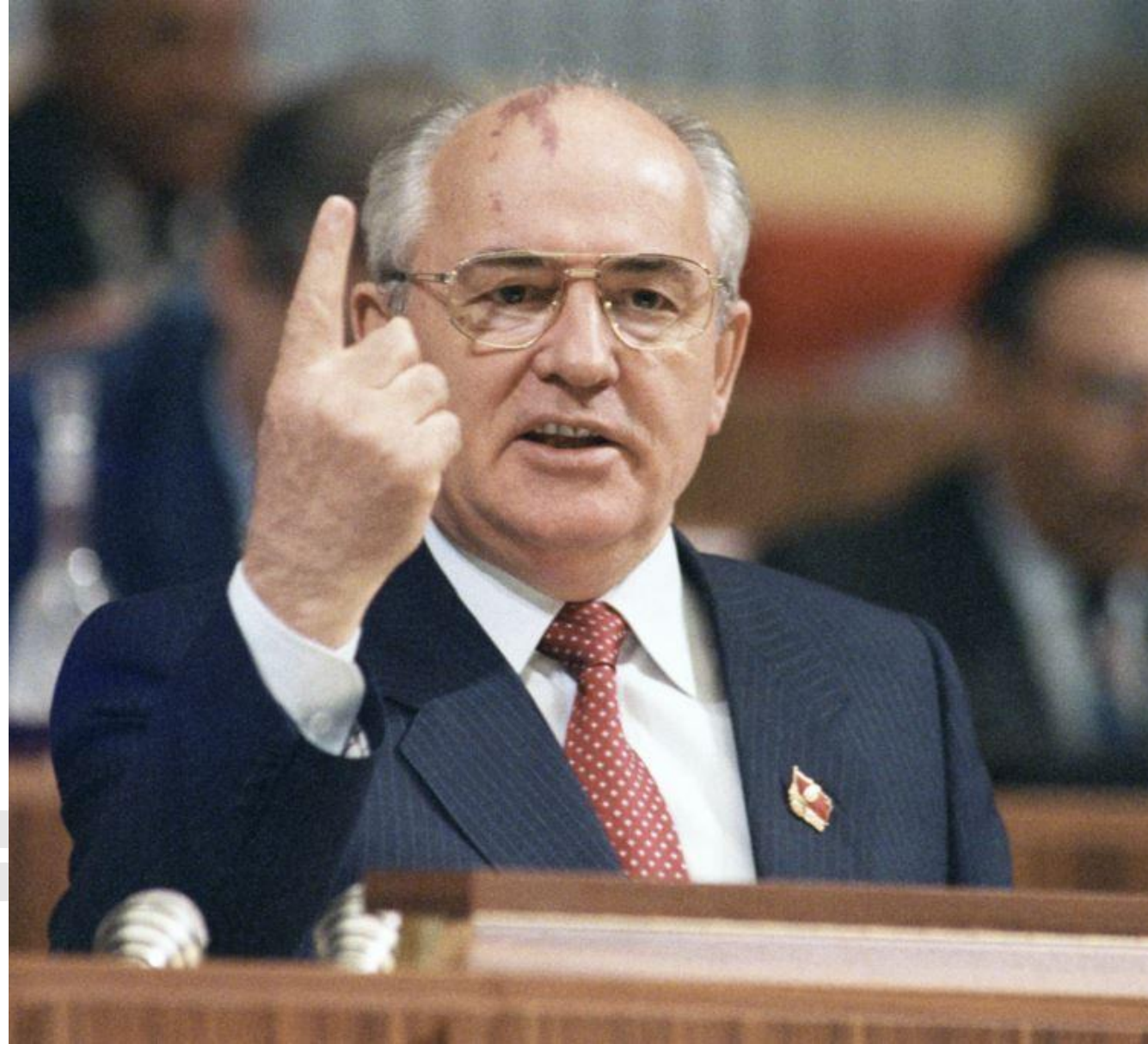
## ПРИЧИНЫ НЕУДАЧ:

- упущено время для проведения реформ;
- сопротивление их проведению среди ряда руководителей страны (реформы, по их мнению, вели к утрате достижений социализма);
- цены на продукцию госзаказа всё ещё диктовались сверху;
- доля выпуска предметов потребления в условиях милитаризации составляла менее 25 %, для изменения этих пропорций требовалось время (не менее 5-7 лет для ввода в строй новых предприятий);
- требовалась конверсия предприятий, но выяснилось, что на неё нет денег в бюджете;
- западные инвесторы не хотели рисковать, вкладывая деньги в нестабильную советскую



## ПРИЧИНЫ НЕУДАЧ:

- многие руководители предприятий добились избрания обещая повысить зарплаты и социальные выплаты, для чего распродавали основные фонды и жертвовали инвестициями;
- теневой рынок не легализовался полностью – в стране еще не была создана инфраструктура свободного рынка, отсутствовали законы, регулирующие деятельность товарных бирж; новые посреднические структуры часто контролировались криминалитетом;
- предприятия оставались в собственности государства и рассчитывали на его поддержку, т.е. складывалась ситуация безответственности;





## ПРИЧИНЫ НЕУДАЧ:

- многие руководители использовали хаос для личного обогащения:  
средства предприятий переводились на счета создаваемых их дирекцией кооперативов, под видом кооперативной продукции, цены на которую законом не регламентировались, перепродавались товары массового спроса, произведённые для госзаказа, но купленные кооперативами. Цены быстро росли, увеличилась инфляция.
- заинтересованность во внедрении новых технологий так и не появилась;
- землю фермерам выделяли местные власти и главы колхозов □ отдавали худшие угодья, мешали приобретать технику и удобрения; враждебно относились односельчане.



- 1989 г. – по стране прокатилась волна забастовок (наиболее организованные – среди шахтёров);
- 1990 г. – глава правительства Н. И. Рыжков признал провал политики перестройки в экономике и подал в отставку;
- разработка вариантов выхода страны из кризиса: С. С. Шаталин и Г. А. Явлинский предложили программу «500 дней» – быстрый (1.5 года) переход к рыночной экономике; Рыжков-Абалкин: постепенное вхождение в экономику в течение 6 лет;
- осень 1990 г. – Верховный совет принял наиболее консервативный вариант экономической политики (совмещение двух вышеозначенных проектов) – программа имела рекомендательный характер, союзные республики отказались от её реализации.



Новый глава правительства В. С. Павлов настоял на проведении **денежной реформы при значительном повышении цен (1991 г.)** (попытка выйти из кризиса за счёт доходов населения)   
резкое падания уровня жизни граждан   
подъём забастовочного движения.

**Кризис потребления сочетался с кризисом производства и торговли (пустые прилавки).**

Экономические проблемы в конце 1980-х были тесно связаны с проблемами политическими, а также с трениями между союзными республиками, в том числе между Россией и союзным центром власти.



# Итог:

Советская экономика в 1985-1990 году перешла от командной экономики к рыночной, но, демонтировав старую экономическую систему, не удалось создать новую, основанную на материальном стимулировании производителя. В результате прежние структуры управления оказались разрушены, а новые созданы не были.