ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

кафедра общественных наук

Экономическая теория

«макроэкономический анализ национальной экономики»

Ташкент – 2019

План:

- **Основные макроэкономические показатели**
- **Реальный и номинальный ВНП**
- **Чистый национальный продукт и национальный доход**

1. Новый тип показателей

- Исторически первоначальным был тип показателей, которыми измеряли масштабы развития только сферы материального производства. Это было вполне естественным для доиндустриального и индустриального производства, где признавался и ценился только труд по изготовлению полезных вещей.
- С таких позиций английские классики делили весь труд в национальном хозяйстве на 2 рода:
- а) производительный, создающий материальное богатство
- б) непроизводительный, который не создает богатство, а только потребляет его.

- **Для измерения общих итогов развития производственной сферы применялся показатель – совокупный общественный продукт. Он включал все изделия материального производства, созданные за определенный период (обычно за год).**
- **Если его выражали в стоимостной форме, то он выступал как валовой общественный продукт – сумма стоимости товаров, изготовленных на всех предприятиях.**

- **Второй тип показателей** отражает то состояние национального хозяйства, которое формируется в новейшую эпоху постиндустриального общества. О необходимости перехода к новому измерению макроэкономически свидетельствует, например, тот факт, что в начале 90-х гг. в сфере услуг в высокоразвитых странах было создано примерно 2/3 всей новой добавленной стоимости.

- **Новый тип показателей национальной экономики опирается на такие теоретические положения:**
- **а) все полезности и ценности создаются трудом как в материальном, так и в нематериальном производстве, в том числе и в сфере услуг.**
- **б) весь общественный продукт рассматривается (и подсчитывается) как результат применения трех факторов производства: труда, капитала и земли.**

- Исходным для макроэкономических измерений является показатель **валовая (общая) стоимость всей продукции**. Она равна сумме продаж всех товаров и услуг. Эту совокупность подразделяют на 2 вида продукции:
- а) **промежуточную** (она поступает на каждую фирму со стороны тех предприятий, которые производят сырье, материалы, комплектующие изделия);
- б) **конечную**, которая идет в конечное потребление.

- 1. **Валовой национальный продукт**
- Для того, чтобы измерить совокупный объем производства, вводится такой показатель, как валовой национальный продукт (ВНП).
- **ВНП** – это общая рыночная стоимость полного объема конечного производства товаров и услуг за год.

Показатель ВНП имеет ряд характерных черт:

- **во-первых, поскольку ВНП – это объем всей произведенной в обществе продукции, а она, в свою очередь, насчитывает сотни тысяч наименований абсолютно разнородных товаров, то требуется найти общую для всей этой продукции форму сопоставления. Такая форма существует и называется стоимостной, или денежной. Таким образом, все товары включаются в ВНП не в тоннах, штуках, метрах, а в ценах. Итак, первой характеристикой ВНП является то, что это стоимостной показатель.**

- **во-вторых**, ВНП – показатель конечной продукции. Процесс производства включает в себя множество стадий, на протяжении которых производится промежуточная продукция. Для исключения повторного (двойного) счета эта продукция не включается в ВНП.

- Пример. Производство хлопчатобумажного платья включает в себя несколько стадий.
- 1 стадия. Фирма А поставляет хлопок-сырец на хлопкоперерабатывающий комбинат Б на сумму 50 единиц.
- 2 стадия. Фирма Б обрабатывает хлопок и передает фирме В нитки по цене 100 единиц.
- 3 стадия. Фирма В передает полотно для производства платьев фирме Г по цене 150 ед.
- 4 стадия. Фирма Г передает готовые платья фирме Д (основному покупателю) по цене 210 ед.
- 5 стадия. Фирма Д передает платья в розничную торговлю по цене 300 ед.
- 6 стадия. Магазин (фЕ) продает платье потребителям по цене 340 ед.

- **Если включить в ВНП стоимость всей промежуточной продукции, то его величина была бы: 50+100+150+210+300+340=1150 ед. Однако, на самом деле, ВНП составит всего 340 ед. – стоимость конечной продукции. И еще, в ВНП включается только добавленная стоимость, то есть стоимость, добавленная на каждой стадии производства к уже имеющейся.**

- **Добавленная стоимость – это рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой, за вычетом сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков.**
- **В примере: 50+(100-50)+(150-100)+(210-150)+(300-210)+(340-300)=50+50+50+60+90+40=340 единиц.**

- В-третьих, при расчете ВНП исключаются все непроизводительные сделки, то есть сделки, не способствующие увеличению количества произведенной продукции, либо сделки, уже учтенные в предыдущих периодах, а именно:
- а) спекуляции ценными бумагами на фондовой бирже;
- б) государственные и частные трансферты, то есть все виды платежей по социальному страхованию, пенсионному обеспечению, пособия по безработице (государственные трансферты), а также помощь частных лиц друг другу (частные трансферты). Получение таких выплат не вносит вклад в текущее производство и в ответ на них ВНП увеличиваться не будет;
- в) продажа подержанных вещей. Их стоимость уже была включена в ВНП в год их производства.

- В-четвертых, поскольку ВНП – денежный показатель, то его величина может возрасти исключительно за счет роста цен. Именно поэтому существуют номинальный ВНП, исчисленный в действующих ценах, и реальный ВНП, подсчитанный с учетом роста цен.

Реальный ВНП = Номинальный ВНП / Индекс цен

- В свою очередь, индекс цен можно рассчитать следующим образом:

Индекс цен = (Цена товаров в данном году / Цена аналогичных товаров в базовом году)×100%

- **Именно реальный ВНП используется для определения истинного состояния экономики. Для того, чтобы понять, на сколько возрос ВНП за счет роста цен используется дефлятор ВНП:**

Дефлятор ВНП = Номинальный ВНП / Реальный ВНП

2. Чистый национальный продукт и национальный доход

- В показатель ВНП входит чистый экспорт (разница между стоимостью вывезенных из страны товаров и стоимостью ввезенных товаров). Однако в различных странах удельный вес внешнеторговой деятельности неодинаков. Поэтому для международных сопоставлений степени развитости экономики применяется показатель валового внутреннего продукта (ВВП), который представляет собой ВНП за вычетом сальдо платежного баланса (разница между стоимостью экспорта и импорта). В этом показателе учитываются конечные результаты экономической деятельности только внутри каждой страны.

- **В состав ВНП и ВВП входит не только новая стоимость, возникшая в материальном производстве и сфере нематериальных услуг, но и амортизация (часть конечной продукции, которая возмещает израсходованный основной капитал, идет на восстановление машин, инструмента и т. д.).**
- **Если из ВВП вычесть сумму годовой амортизации, то мы получаем чистый национальный продукт (ЧНП).**

- В чистый национальный продукт входят косвенные налоги, устанавливаемые государством.
- **Косвенные налоги** – особый вид налогов, которые добавляются к ценам, установленным фирмами. Такие налоги оплачивают покупатели, теряющие на этом часть своих доходов. Если из ЧНП вычесть косвенные налоги, то в конечном счете образуется показатель национального дохода.
- **Национальный доход** – это совокупность доходов всех экономических агентов (всех участников сфер материального производства и нематериальных услуг).

Система показателей была введена в бывшем СССР только в 1988 г. (с отставанием от международной статистики на 35 лет).

<table>
<tr><td colspan="3">Валовой национальный продукт</td><td>Чистый экспорт</td></tr>
<tr><td colspan="2">Валовой внутренний продукт</td><td>Амортизация</td><td></td></tr>
<tr><td>Чистый национальный продукт</td><td>Косвенные налоги</td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Национальный доход</td><td></td><td></td><td></td></tr>
</table>

- **Новый тип макроэкономических показателей не является идеальным, так как трудно подсчитать стоимости некоторых благ и услуг. Дело в том, что некоторые вещи (государственные и общественные блага) и услуги не продаются и не имеют рыночной цены. Поэтому эти блага и услуги включаются в ВНП по особой методологии расчета – по условно начисленной стоимости (например, юристы, полицейские, пожарные и т. д., стоимость их услуг условно включается в ВНП по показателю их заработной платы). Стоимость ряда товаров и услуг вообще не учитывается в ВНП (наркотики и другие продукты «черной» экономики).**

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!