

ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

кафедра общественных наук

Экономическая теория

**«макроэкономический  
анализ национальной  
экономики»**

Ташкент – 2019

# План:

- **Основные макроэкономические показатели**
- **Реальный и номинальный ВНП**
- **Чистый национальный продукт и национальный доход**

## 1. Новый тип показателей

- Исторически первоначальным был тип показателей, которыми измеряли масштабы развития только сферы материального производства. Это было вполне естественным для доиндустриального и индустриального производства, где признавался и ценился только труд по изготовлению полезных вещей.
- С таких позиций английские классики делили весь труд в национальном хозяйстве на 2 рода:
  - а) **производительный**, создающий материальное богатство
  - б) **непроизводительный**, который не создает богатство, а только потребляет его.

- Для измерения общих итогов развития производственной сферы применялся показатель – **совокупный общественный продукт**. Он включал все изделия материального производства, созданные за определенный период (обычно за год).
- Если его выражали в стоимостной форме, то он выступал как **валовой общественный продукт** – сумма стоимости товаров, изготовленных на всех предприятиях.

- **Второй тип показателей** отражает то состояние национального хозяйства, которое формируется в новейшую эпоху постиндустриального общества. О необходимости перехода к новому измерению макроэкономически свидетельствует, например, тот факт, что в начале 90-х гг. в сфере услуг в высокоразвитых странах было создано примерно  $2/3$  всей новой добавленной стоимости.

- **Новый тип показателей национальной экономики опирается на такие теоретические положения:**
- **а) все полезности и ценности создаются трудом как в материальном, так и в нематериальном производстве, в том числе и в сфере услуг.**
- **б) весь общественный продукт рассматривается (и подсчитывается) как результат применения трех факторов производства: труда, капитала и земли.**

- Исходным для макроэкономических измерений является показатель валовая (общая) стоимость всей продукции. Она равна сумме продаж всех товаров и услуг. Эту совокупность подразделяют на 2 вида продукции:
  - а) **промежуточную** (она поступает на каждую фирму со стороны тех предприятий, которые производят сырье, материалы, комплектующие изделия);
  - б) **конечную**, которая идет в конечное потребление.

- **1. Валовой национальный продукт**
- Для того, чтобы измерить совокупный объем производства, вводится такой показатель, как валовой национальный продукт (ВНП).
- **ВНП** – это общая рыночная стоимость полного объема конечного производства товаров и услуг за год.

## Показатель ВВП имеет ряд характерных черт:

- **во-первых**, поскольку ВВП – это объем всей произведенной в обществе продукции, а она, в свою очередь, насчитывает сотни тысяч наименований абсолютно разнородных товаров, то требуется найти общую для всей этой продукции форму сопоставления. Такая форма существует и называется **СТОИМОСТНОЙ**, или денежной. Таким образом, все товары включаются в ВВП не в тоннах, штуках, метрах, а в ценах. Итак, первой характеристикой ВВП является то, что это **СТОИМОСТНОЙ показатель**.

- **во-вторых**, ВВП – показатель конечной продукции. Процесс производства включает в себя множество стадий, на протяжении которых производится промежуточная продукция. Для исключения повторного (двойного) счета эта продукция не включается в ВВП.

- Пример. Производство хлопчатобумажного платья включает в себя несколько стадий.
- 1 стадия. Фирма А поставляет хлопок-сырец на хлопкоперерабатывающий комбинат Б на сумму 50 единиц.
- 2 стадия. Фирма Б обрабатывает хлопок и передает фирме В нитки по цене 100 единиц.
- 3 стадия. Фирма В передает полотно для производства платьев фирме Г по цене 150 ед.
- 4 стадия. Фирма Г передает готовые платья фирме Д (основному покупателю) по цене 210 ед.
- 5 стадия. Фирма Д передает платья в розничную торговлю по цене 300 ед.
- 6 стадия. Магазин (фЕ) продает платье потребителям по цене 340 ед.

- Если включить в ВВП стоимость всей промежуточной продукции, то его величина была бы:

$$50+100+150+210+300+340=1150$$

ед. Однако, на самом деле, ВВП составит всего 340 ед. – стоимость конечной продукции. И еще, в ВВП включается только добавленная стоимость, то есть стоимость, добавленная на каждой стадии производства к уже имеющейся.

- **Добавленная стоимость** – это рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой, за вычетом сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков.
- В примере:  
 $50 + (100 - 50) + (150 - 100) + (210 - 150) + (300 - 210) + (340 - 300) = 50 + 50 + 50 + 60 + 90 + 40 = 340$  единиц.

- В-третьих, при расчете ВВП исключаются все непроизводительные сделки, то есть сделки, не способствующие увеличению количества произведенной продукции, либо сделки, уже учтенные в предыдущих периодах, а именно:
  - а) спекуляции ценными бумагами на фондовой бирже;
  - б) государственные и частные трансферты, то есть все виды платежей по социальному страхованию, пенсионному обеспечению, пособия по безработице (государственные трансферты), а также помощь частных лиц друг другу (частные трансферты). Получение таких выплат не вносит вклад в текущее производство и в ответ на них ВВП увеличиваться не будет;
  - в) продажа поддержанных вещей. Их стоимость уже была включена в ВВП в год их производства.

- В-четвертых, поскольку ВВП – денежный показатель, то его величина может возрасти исключительно за счет роста цен. Именно поэтому существуют **номинальный ВВП**, исчисленный в действующих ценах, и **реальный ВВП**, подсчитанный с учетом роста цен.

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен}}$$

- В свою очередь, индекс цен можно рассчитать следующим образом:

**Индекс**

$$\text{цен} = \left( \frac{\text{Цена товаров в данном году}}{\text{Цена аналогичных товаров в базовом году}} \right) \times 100\%$$

- Именно реальный ВВП используется для определения истинного состояния экономики. Для того, чтобы понять, на сколько возрос ВВП за счет роста цен используется дефлятор ВВП:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}}$$

## 2. Чистый национальный продукт и национальный доход

- В показатель ВВП входит **чистый экспорт** (разница между стоимостью вывезенных из страны товаров и стоимостью ввезенных товаров). Однако в различных странах удельный вес внешнеторговой деятельности неодинаков. Поэтому для международных сопоставлений степени развитости экономики применяется показатель **валового внутреннего продукта (ВВП)**, который представляет собой ВВП за вычетом сальдо платежного баланса (разница между стоимостью экспорта и импорта). В этом показателе учитываются конечные результаты экономической деятельности только внутри каждой страны.

- В состав ВВП и ВВП входит не только новая стоимость, возникшая в материальном производстве и сфере нематериальных услуг, но и амортизация (часть конечной продукции, которая возмещает израсходованный основной капитал, идет на восстановление машин, инструмента и т. д.).
- Если из ВВП вычесть сумму годовой амортизации, то мы получаем чистый национальный продукт (ЧНП).

- В чистый национальный продукт входят косвенные налоги, устанавливаемые государством.
- **Косвенные налоги** – особый вид налогов, которые добавляются к ценам, установленным фирмами. Такие налоги оплачивают покупатели, теряющие на этом часть своих доходов. Если из ЧНП вычесть косвенные налоги, то в конечном счете образуется показатель национального дохода.
- **Национальный доход** – это совокупность доходов всех экономических агентов (всех участников сфер материального производства и нематериальных услуг).

Система показателей была введена в бывшем СССР только в 1988 г. (с отставанием от международной статистики на 35 лет).

<b>Валовой национальный продукт</b>		<b>Чистый экспорт</b>	
<b>Валовой внутренний продукт</b>		<b>Амортизация</b>	
<b>Чистый национальный продукт</b>	<b>Косвенные налоги</b>		
<b>Национальный доход</b>			

- **Новый тип макроэкономических показателей не является идеальным, так как трудно подсчитать стоимости некоторых благ и услуг. Дело в том, что некоторые вещи (государственные и общественные блага) и услуги не продаются и не имеют рыночной цены. Поэтому эти блага и услуги включаются в ВВП по особой методологии расчета – по условно начисленной стоимости (например, юристы, полицейские, пожарные и т. д., стоимость их услуг условно включается в ВВП по показателю их заработной платы). Стоимость ряда товаров и услуг вообще не учитывается в ВВП (наркотики и другие продукты «черной» экономики).**

**СПАСИБО ЗА  
ВНИМАНИЕ!**