

Оборудование для продажи натуральных прохладительных напитков



Актуальность использования оборудования по продаже прохладительных напитков

Есть возможность использования как мобильного оборудования так и встраиваемого в барное пространство всевозможных ресторанов, кафе и мест приема пищи. Можно варировать ценовую политику в зависимости от мест потребления и финансовых возможностей покупателей без потери спроса. Установка оборудования в существующие барные стойки в любых кафе, ресторанах и точках общественного питания позволит быстро и эффектно делать не только простой газированный напиток, но и делать непростые безалкогольные, алкогольные коктейли которые находятся в более высокой ценовой категории.



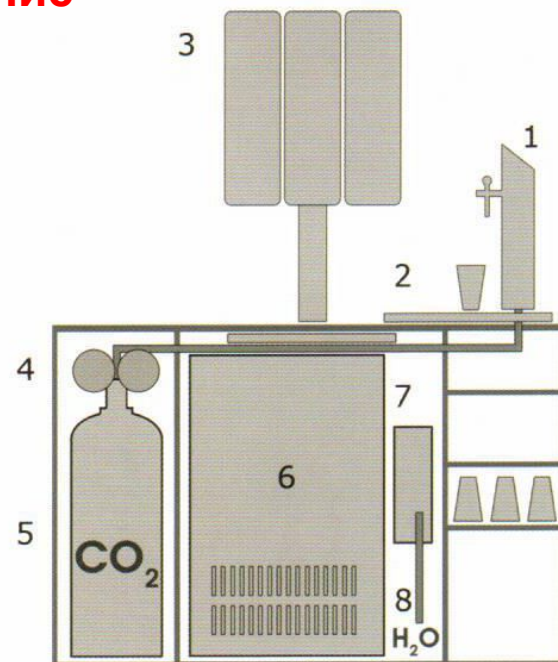
Состав оборудования и описание

1. Разливочная колонка
2. Каплесборник
3. Колбы с сиропом
4. Редуктор
5. Баллон углекислотный
6. Сатураторная установка
7. Фильтр мягкой и жесткой очистки воды
8. Подключение централизованного водоснабжения

* Вместо 7, 8 может быть установлена канистра с питьевой водой(объем 19 л)

Тех. характеристики сатураторной установки:

1. Номинальная производительность, л/ч - 120
2. Расход углекислоты, г/л – 5,5 – 7,5
3. Температура напитков - +6°C
4. Номинальное напряжение, В – 220
5. Номинальная мощность, кВт/ч – 0,5
6. Масса, кг, не более – 75
7. Уровень шума, дБа, не более – 65
8. Габариты, мм (глубина x ширина x высота) – 800x410x530



Установка и эксплуатация

Сборка и установка оборудования на точке продаж занимает не более 1 часа. Техническое обслуживание производится не чаще чем в 6 месяцев, при условии правильной эксплуатации. Компактность и низкая масса оборудования позволяет легко транспортировать его, практически, в любое место.



Простота в эксплуатации оборудования позволяет осуществлять продажи напитков любому человеку, прошедшему 15 - минутный инструктаж.

Расходы:

Цена использования оборудования – 0 руб



Цена 1ой заправки баллона(10 л) CO₂ – 300-500 руб



Цена 1 бутылки воды(19л) –150-200 руб



Цена 1 бутылки сиропа (2л) – 700 руб



Стоимость 1 тысячи пластиковых стаканов (200мл) – 420 руб



БИЗНЕС-ПЛАН



Вода – 1,5 руб

Сироп – 7 руб

Газ – 0,3 руб

Пластиковый стакан – 0,42 руб

9,22 руб
Себестоимость
1 стакана лимонада

При средней продажной стоимости 1 стакана(200 мл) – 40 руб
Прибыль с одного стакана ~ 30 руб



Среднее количество продаж в день – 50 стаканов



1500 руб

Среднее количество продаж в месяц – 1500 стаканов



45000 руб

ИТОГО приблизительная прибыль в месяц – 45000 руб