

# Алтайский промышленно-экономический КОЛЛЕДЖ



**Специальность**

**СТРАХОВОЕ ДЕЛО (ПО  
ОТРАСЛЯМ)**

# Кто же такой специалист страхового дела?



# Специалист страхового дела- ЭТО

Сотрудник страховой компании, который занимается продажей и оформлением договоров социального страхования.



# Оформляет и рассчитывает



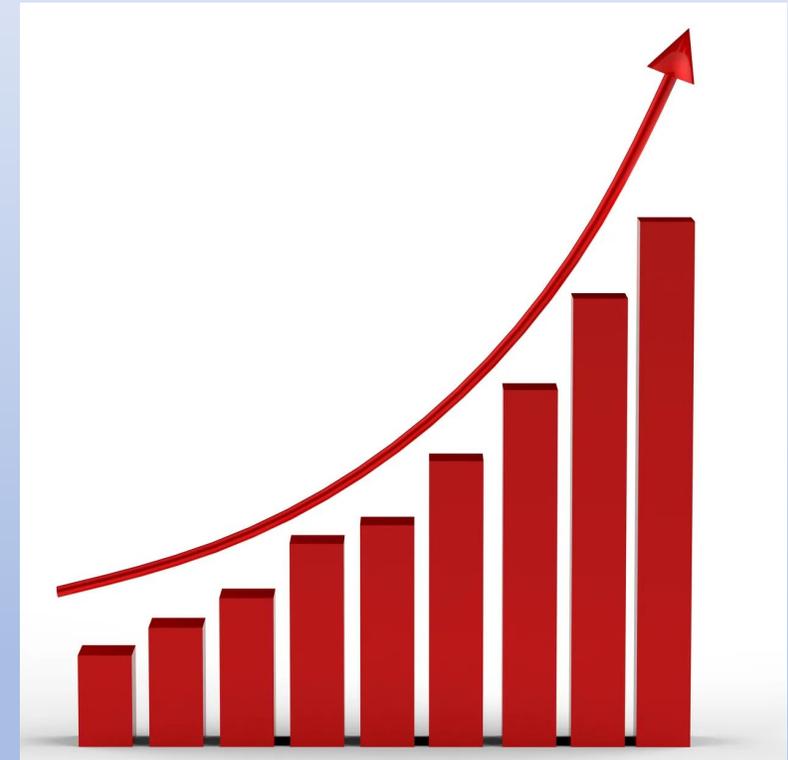
**Движимое**



**Недвижимое**

**ИМУЩЕСТВО**

# Специалист страхового дела считается востребованной профессией в современном обществе

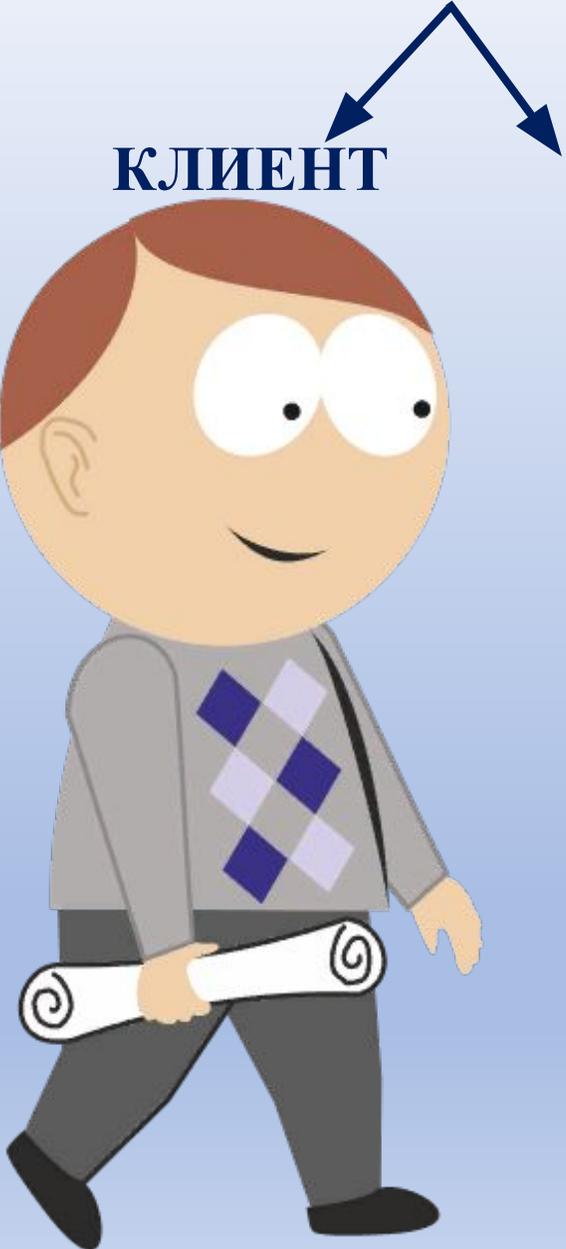


**Популярность профессии страховщика объясняется предельно просто: страхование относится к отраслям**



**ОТЕЧЕСТВЕННОЙ  
ЭКОНОМИКИ**

# Специалист страхового дела - ПОСРЕДНИК





**На рынке труда всегда есть свободные вакансии, и при желании специалист всегда найдет себе место работы**



Сейчас просматривают 3 человека

## Страховой агент

Ингосстрах

Барнаул

Будьте первыми

Активный поиск и привлечение клиентов. Формирование собственной клиентской базы. Разъяснение клиентам условий страхования. Консультирование, помощь клиентам при выборе страховых продуктов.

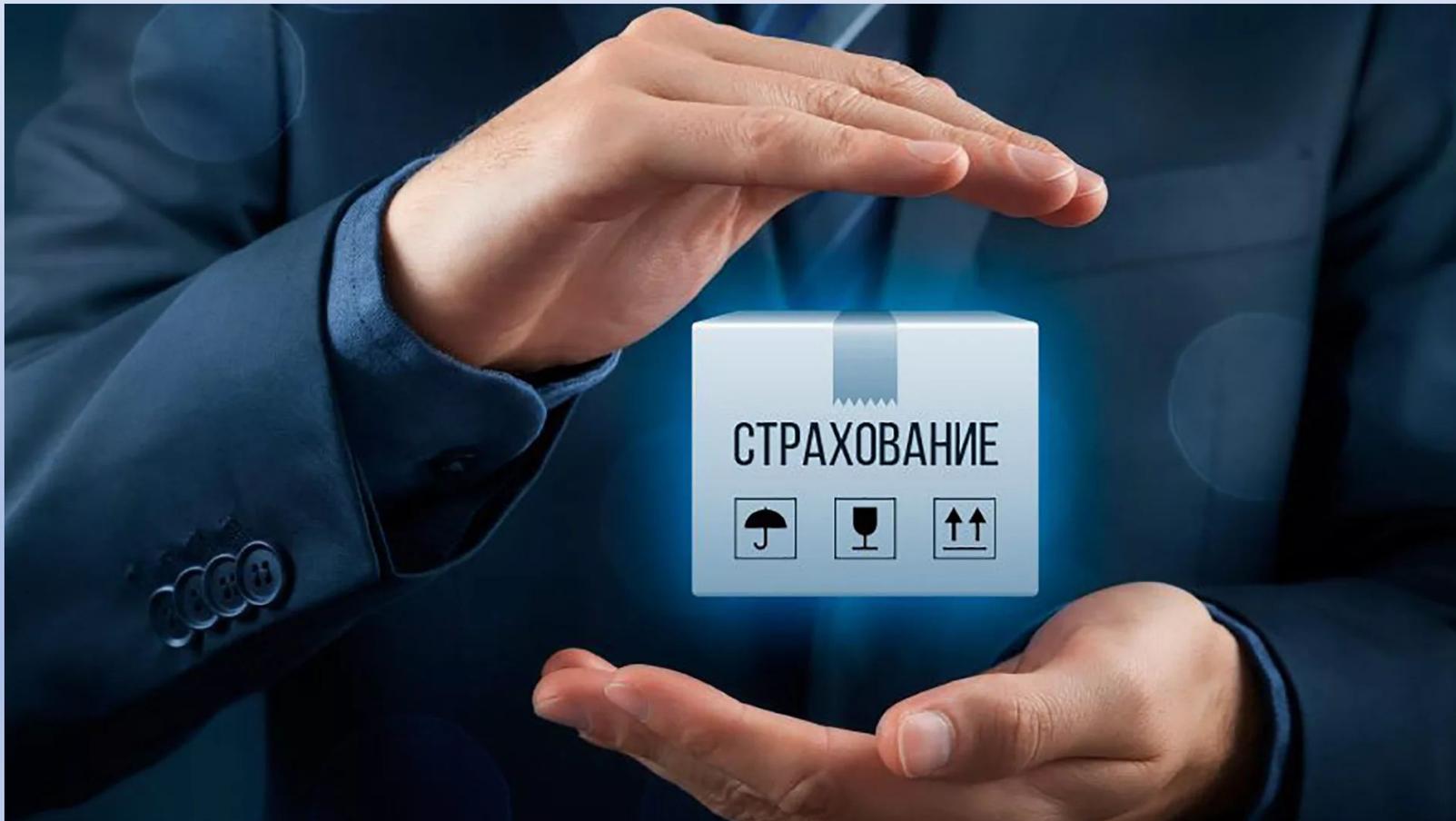
Образование не ниже среднего. Желание работать «на себя». Стремление освоить новую профессию. Активность и коммуникабельность. Клиентоориентированность и стрессоустойчивость.

Откликнуться

ИНГОССТРАХ

**Виды страхования — это направления, в которых осуществляют деятельность страховые компании на страховом рынке.**

**Все виды страхования делятся по объектам страхования**



# Основные виды страхования

- личное страхование;
- имущественное страхование;
- страхование предпринимательских рисков;
- страхование ответственности



# Что такое



**Личное страхование**



# Что такое



# Что такое

**СТРАХОВАНИЕ**  
ОТ НЕСЧАСТНЫХ  
СЛУЧАЕВ



# Что такое



# Что такое СТРАХОВАНИЕ ДЕТЕЙ

**а ваш  
ребенок  
защищен?**



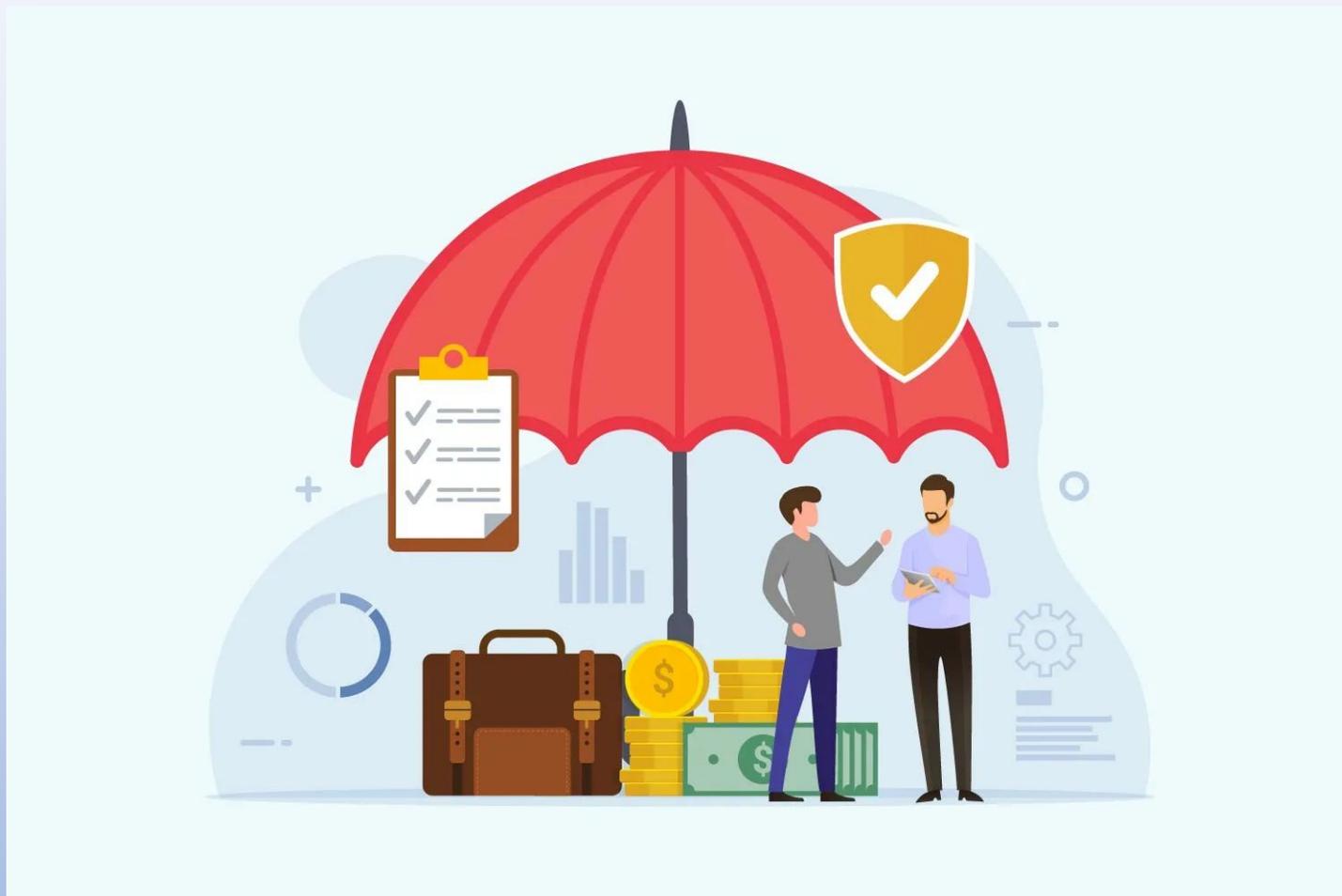
# Что такое ПЕНСИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ



# После обучения в учебном заведении вы можете:



- консультировать потенциальных клиентов по вопросу выбора страховых продуктов;



- **ИСПОЛЬЗОВАТЬ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ АКТИВНЫХ И ПАССИВНЫХ продаж полисов (прямые, телефонные, брокерские, сетевые и т.д.);**



- оформлять договоры в офисе;



- **использовать прямые продажи для реализации ПОЛИСОВ;**



- **обслуживать страховые нужды физических лиц и корпоративных клиентов;**



- **правильно вести учёт договоров и операций;**



- **обслуживать страховой случай, проводить первичную проверку;**



- **рассматривать вопрос о выплате возмещения либо отказе в нём;**

**ПРЕЗЕНТАЦИЯ  
ОКОНЧЕНА**

**СПАСИБО ЗА  
ВНИМАНИЕ!**

