

Алтайский промышленно-экономический КОЛЛЕДЖ



Специальность

**СТРАХОВОЕ ДЕЛО (ПО
ОТРАСЛЯМ)**

Кто же такой специалист страхового дела?



Специалист страхового дела- ЭТО

Сотрудник страховой компании, который занимается продажей и оформлением договоров социального страхования.



Оформляет и рассчитывает



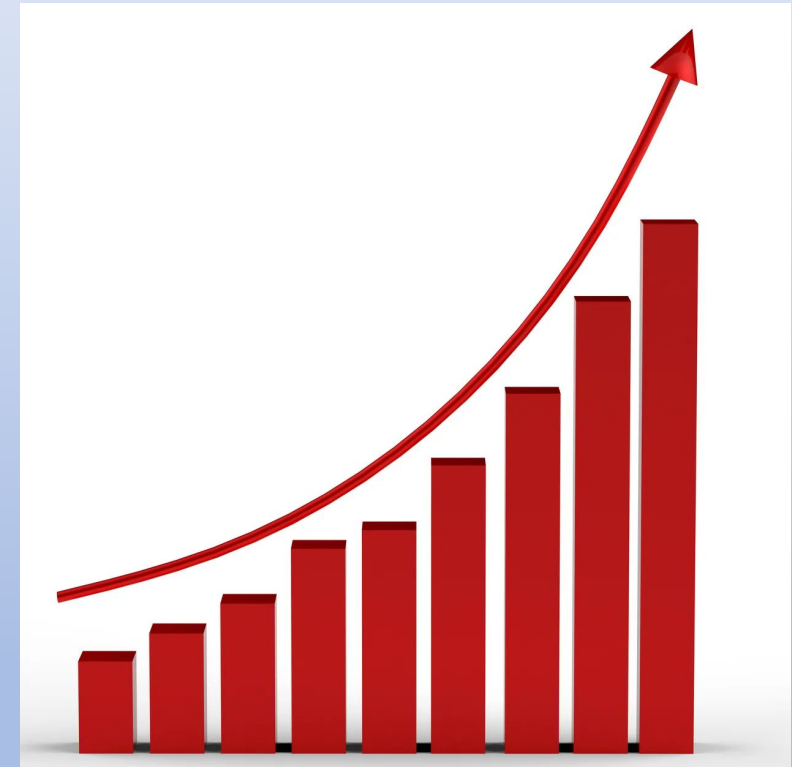
Движимое



Недвижимое

ИМУЩЕСТВО

Специалист страхового дела считается востребованной профессией в современном обществе

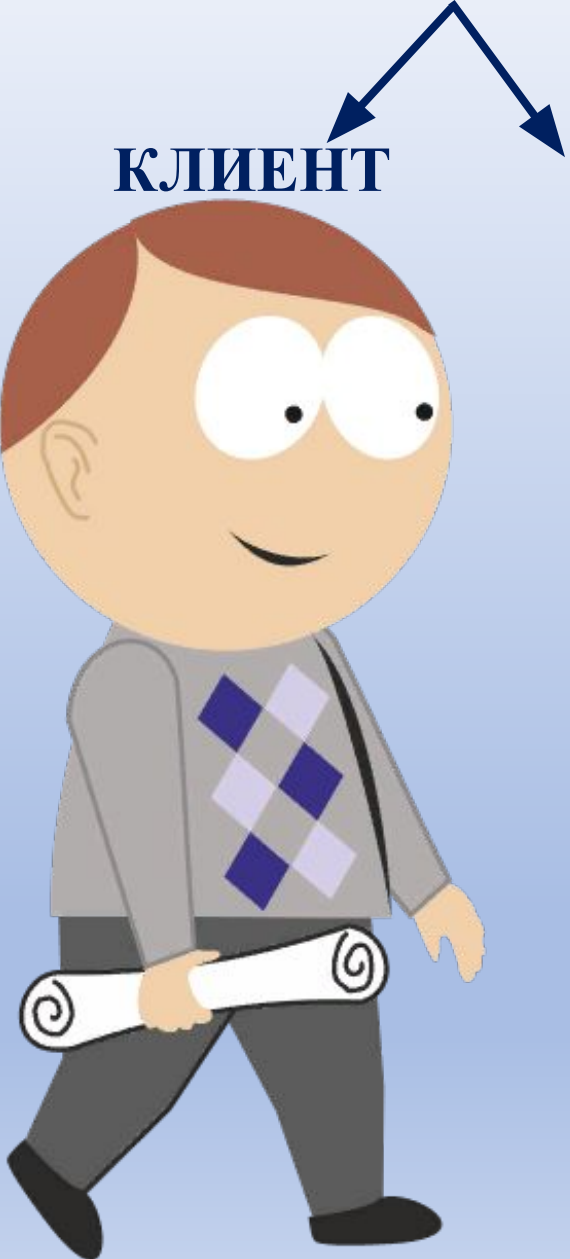


Популярность профессии страховщика объясняется предельно просто: страхование относится к отраслям



**ОТЕЧЕСТВЕННОЙ
ЭКОНОМИКИ**

Специалист страхового дела - ПОСРЕДНИК





На рынке труда всегда есть свободные вакансии, и при желании специалист всегда найдет себе место работы



Сейчас просматривают 3 человека

Страховой агент

Ингосстрах

Барнаул

Будьте первыми

Активный поиск и привлечение клиентов. Формирование собственной клиентской базы. Разъяснение клиентам условий страхования. Консультирование, помощь клиентам при выборе страховых продуктов.

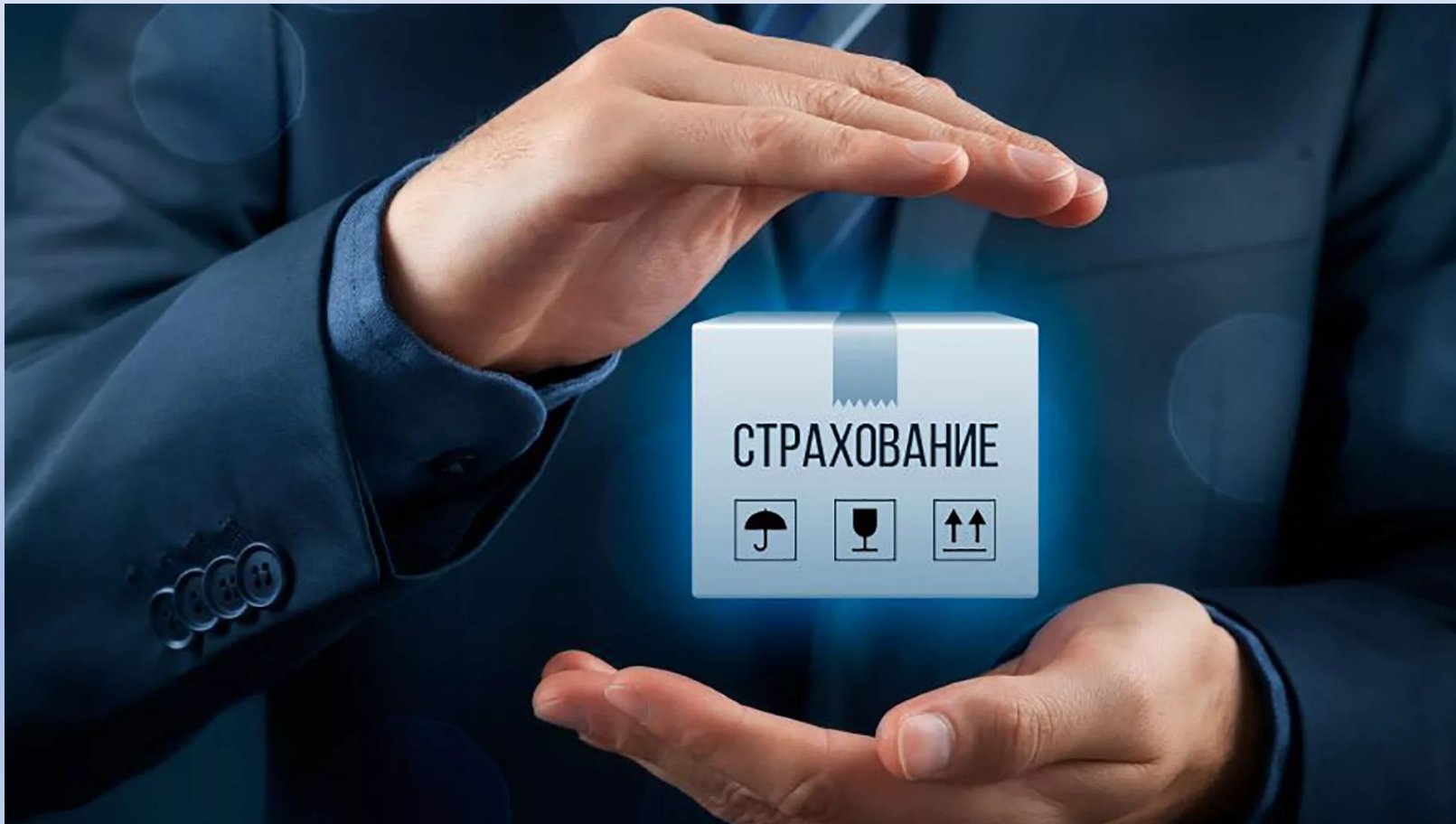
Образование не ниже среднего. Желание работать «на себя». Стремление освоить новую профессию. Активность и коммуникабельность. Клиентоориентированность и стрессоустойчивость.

Откликнуться

ИНГОССТРАХ

Виды страхования — это направления, в которых осуществляют деятельность страховые компании на страховом рынке.

Все виды страхования делятся по объектам страхования



Основные виды страхования

- личное страхование;
- имущественное страхование;
- страхование предпринимательских рисков;
- страхование ответственности



Что такое



Личное страхование



Что такое



Что такое

СТРАХОВАНИЕ
ОТ НЕСЧАСТНЫХ
СЛУЧАЕВ



Что такое



Что такое СТРАХОВАНИЕ ДЕТЕЙ

**а ваш
ребенок
защищен?**



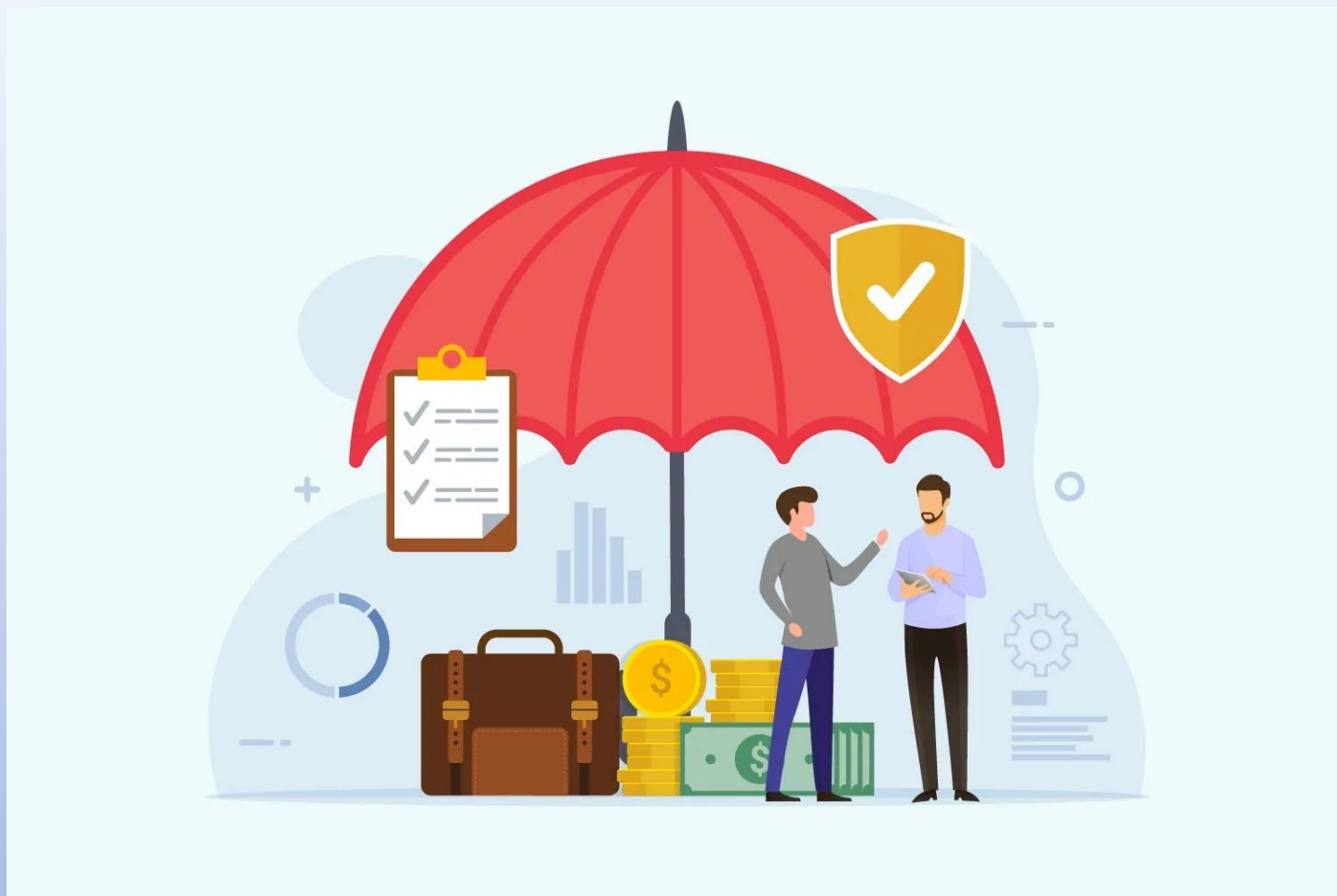
Что такое ПЕНСИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ



После обучения в учебном заведении вы можете:



- консультировать потенциальных клиентов по вопросу выбора страховых продуктов;



- **ИСПОЛЬЗОВАТЬ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ АКТИВНЫХ И ПАССИВНЫХ продаж полисов (прямые, телефонные, брокерские, сетевые и т.д.);**



- оформлять договоры в офисе;



- **использовать прямые продажи для реализации ПОЛИСОВ;**



- **обслуживать страховые нужды физических лиц и корпоративных клиентов;**



- **правильно вести учёт договоров и операций;**



- **обслуживать страховой случай, проводить первичную проверку;**



- **рассматривать вопрос о выплате возмещения либо отказе в нём;**

**ПРЕЗЕНТАЦИЯ
ОКОНЧЕНА**

**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!**

