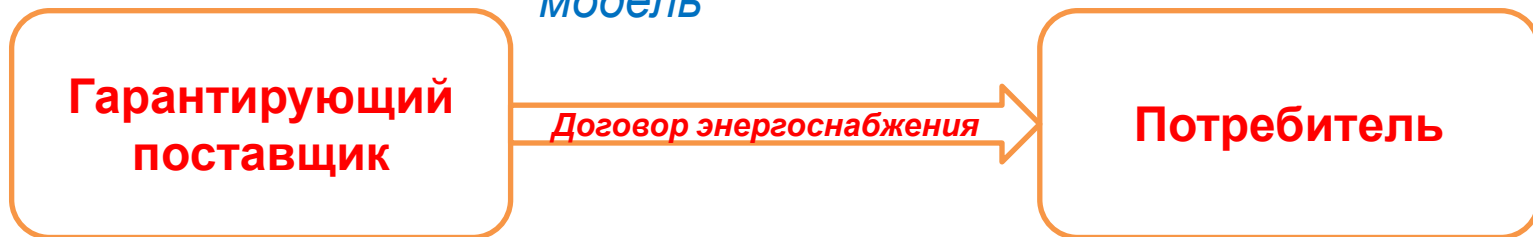
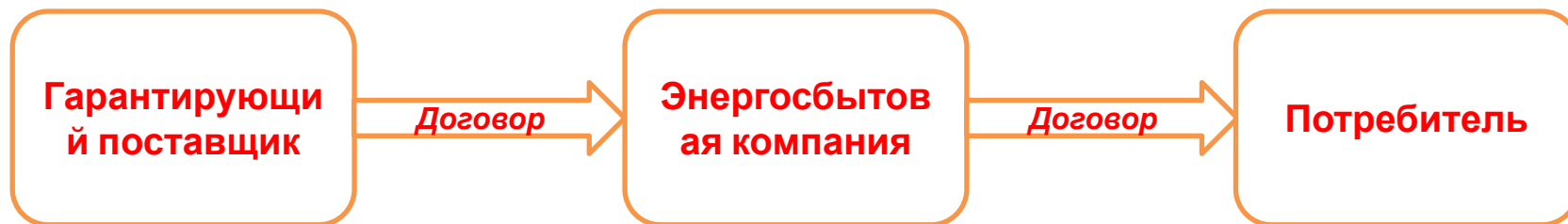


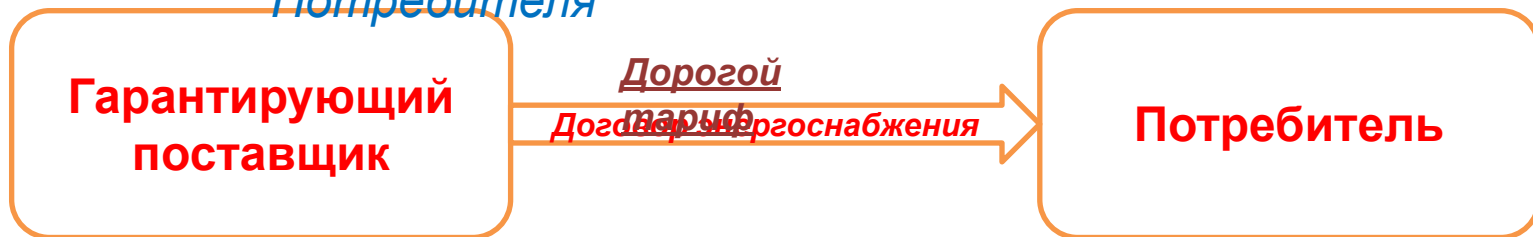
Существующая модель



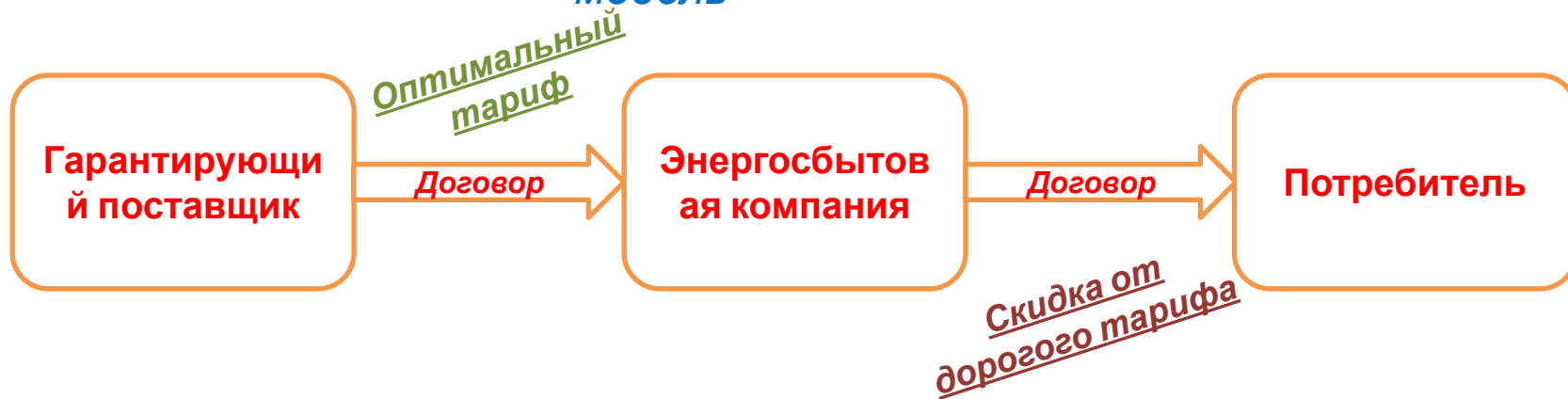
Предлагаемая модель



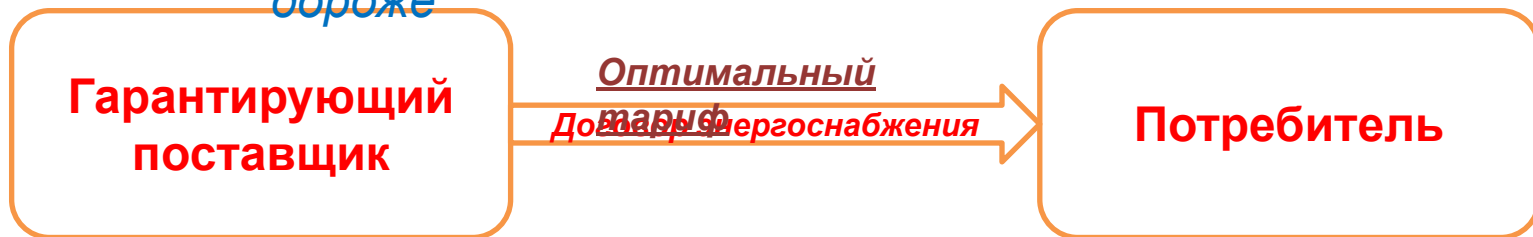
*Вариант 1. Неправильный тариф
Потребителя*



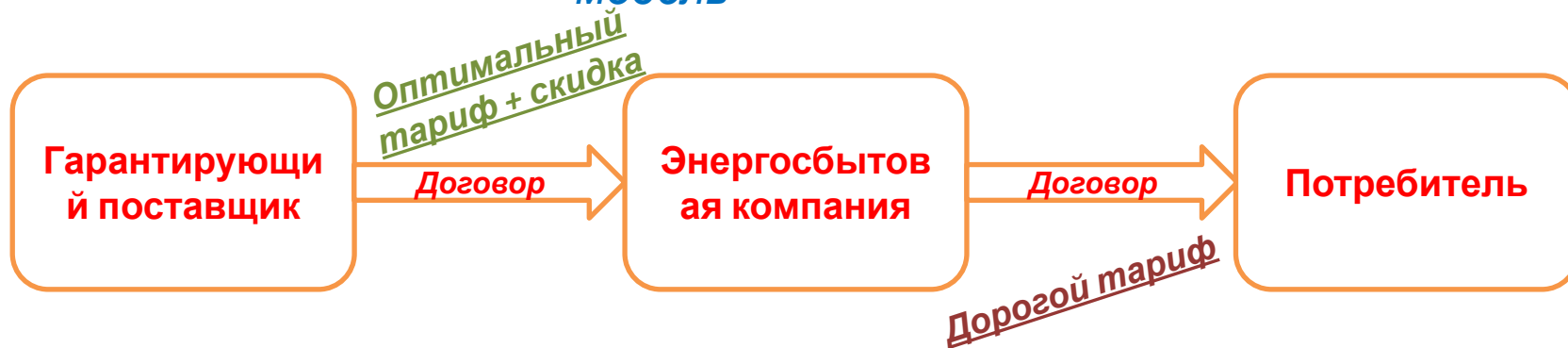
*Предлагаемая
модель*



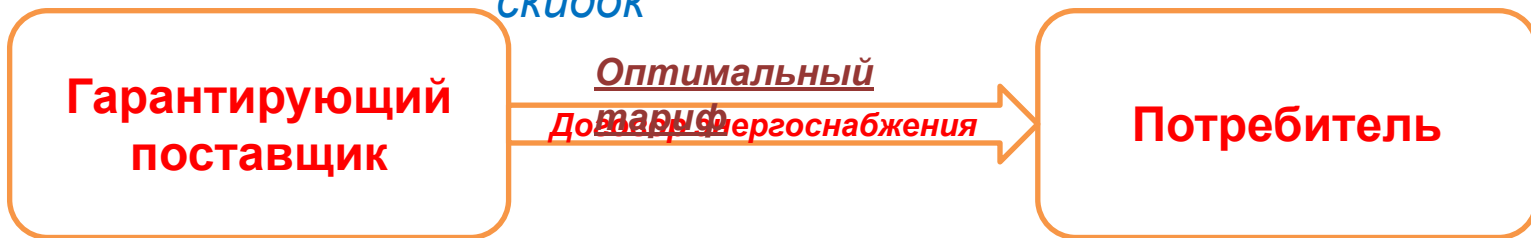
Вариант 2. Возможность продажи Потребителю дороже



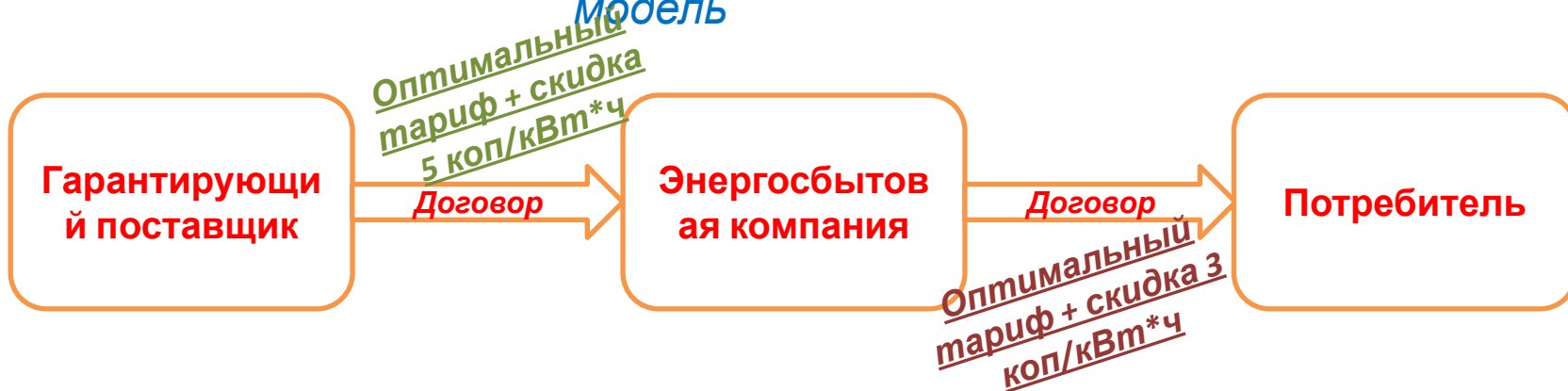
Предлагаемая модель



Вариант 3. Разница скидок



Предлагаемая модель



Выгоды для потребителя:

1. Индивидуальный подход к каждому Потребителю
2. Оптимизация финансовых расчетов – изменение графика платежей
3. Возможность раннего выставления расчетных документов – для некоторых Потребителей существует проблема позднего выставления документов (14-16 число), можно сместить данные сроки на 8-10 число
4. Возможность использования фиксированного тарифа – позволяет Потребителю спрогнозировать затраты на э/энергию, как следствие спрогнозировать затраты на услуги (товары).
5. Отсутствие затрат, связанных со сменой поставщика.

Возможные риски:

1. Риск неплатежей Потребителей
2. Риск перехода Потребителя к иному поставщику