

Дело MSU

Команда 8

Наша команда

Сорока Бригитта *(3 курс, геологический факультет)*

Карлышева Анжела *(2 курс магистратуры, физический факультет)*

Кученина Анастасия *(1 курс магистратуры, юридический факультет)*

Карманова Мария *(1 курс магистратуры, юридический факультет)*

Силаев Иван *(1 курс магистратура, факультет ВМК)*

Изначально у нас было много идей...

- Продажа ненужной одежды
- Производство и продажа капкейков
- Аренда книг известных классиков
- Продажа эксклюзивных футболок
- Репетиторство (групповое занятие с школьниками)
- Ободки из фетра, игрушки, брошки, нашивки
- Продажа рамок под номера машин
- Сдача в аренду мощностей компьютеров (как посредник)
- Производство и продажа самогона
- Перепродажа новинок в электронике
- Работа с интернет-магазинами (smm, ведение аккаунтов)

НО МЫ ВЫБРАЛИ...

Продавать ненужные вещи



Преимущества нашей идеи:

- расхламление собственного пространства
- получение прибыли с помощью собственных вещей, которые больше не используются лично нами, но кому-то может пригодиться
- новая одежда может дорого стоить, а мы продаем их хорошем состоянии и по небольшой стоимости
- решение экологических проблем, меньше вещей сжигается каждый год

Смысл идеи

“ Любую одежду можно продать! “

Мы предлагаем покупать б/у вещи, не выходя из дома (что особенно актуально в настоящее время в связи с эпидемиологической ситуацией в стране). Весь ассортимент представлен на нашем сайте. Покупатель самостоятельно смотрит и бронирует понравившиеся товары бесплатно.

Передача товара осуществляется путем передачи вещей из рук в руки за дополнительную комиссию.

Реклама

- Таргет реклама в популярных мессенджерах
- Рекламные вывески около жилых комплексов и поселков

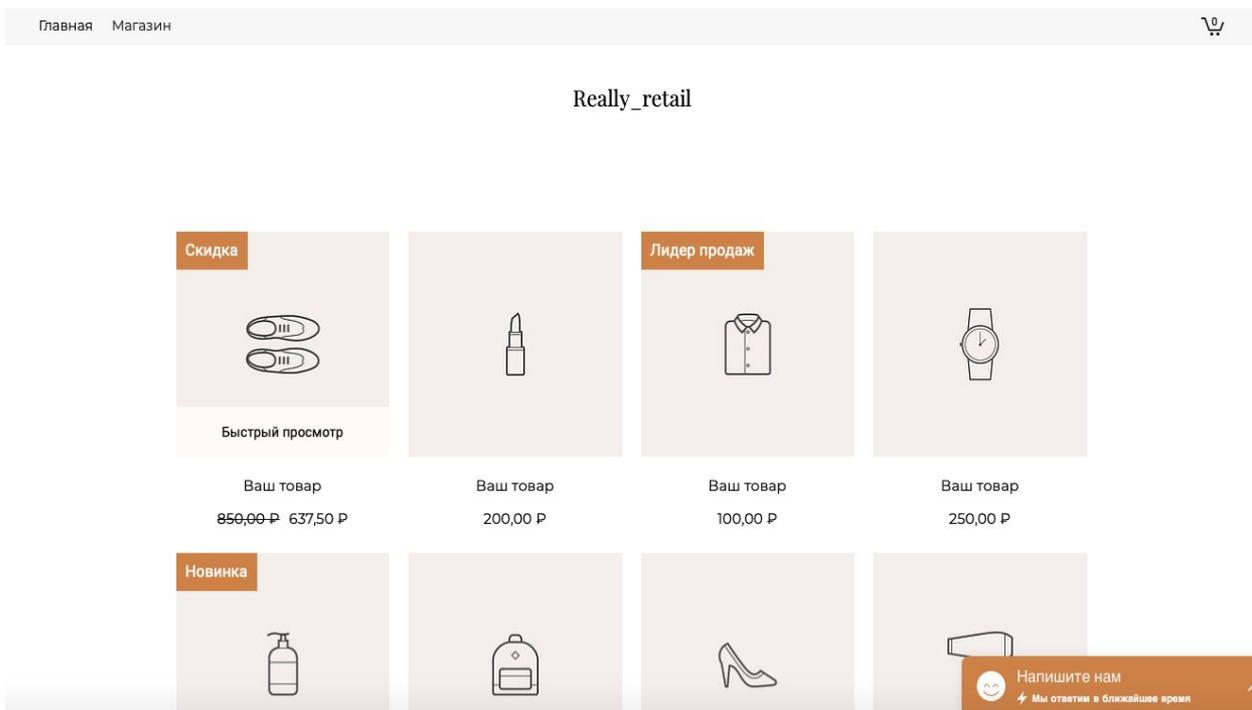
Наша точка продаж



QR для перехода на сайт

Ссылка: https://isilaev.wixsite.com/really_retail-1

Возможности нашего сайта:



- Удобный интерфейс
- Возможность быстрого просмотра товара
- Хайлайты и скидки указывают на самые интересные товары
- Чат-бот помогает сразу решить интересующие вопросы

Потоки доходов

Основные источники наших доходов - это клиенты, которые сдают нам свою одежду. Мы, в свою очередь, делаем свою наценку на продажу товара в зависимости от цены на рынке данной одежды, издержек за перевозку и хранения.

ИТОГИ

Чему мы научились:

- Работать в команде
- Нашли много идей для будущих проектов
- Получать доход, будучи студентом
- Находить выгоду в неиспользуемых вещах
- Узнали о возможностях финансирования бизнеса
- Изучили бизнес-модели
- Освоили тему продвижения своего проекта

Спасибо за внимание!