



Бизнес Молодость

БЕСПЛАТНЫЙ МАСТЕР-КЛАСС

12 новых трендов **развития своего дела**

Давайте знакомиться.

Зачем вы здесь?

Максимальная польза от МК =
Запрос (цель) + таблица с 12 трендами и действиями

Кто я?

Дело

Саморазвитие.
Деньги. Навыки.

Тело

Здоровье. Энергия.
Спорт

Семья

Любовь. Дом.
Отношения

Кайф

Путешествия. Окружение.
Уровень нормы.

Опыт работы в >15 нишах.
От 150 000 до 1 млн. в месяц

7 лет без алкоголя. 3 года без мяса 🍌
Не хожу к докторам. Бегал марафон.

Прекрасная жена и дочка. Строю экодом.

Был за границей более 25 раз.
Швейцария, Сингапур, Мальдивы, Кипр и т.д.

Что я получил от БМ?



О ЧЕМ будем говорить?

- Что такое “Бизнес-молодость”?
- Что такое тренд. Тенденции времени
- 12 новых трендов развития своего дела. Суть и выводы
- Что такое ЦЕХ?



Бизнес Молодость

**система обучения старту и
развитию своего дела,
основанная в 2010 году
Петром Осиповым и
Михаилом Дашкиевым.**

220 городов.

Больше 1,5 млн.
Выпускников

Крутое сообщество
бизнесменов

Огромная база знаний

Что такое
тренд?



Рожденные в СССР

Тренд

(произносится «трэнд», от англ. trend — тенденция)

— основная тенденция изменения
временного ряда.

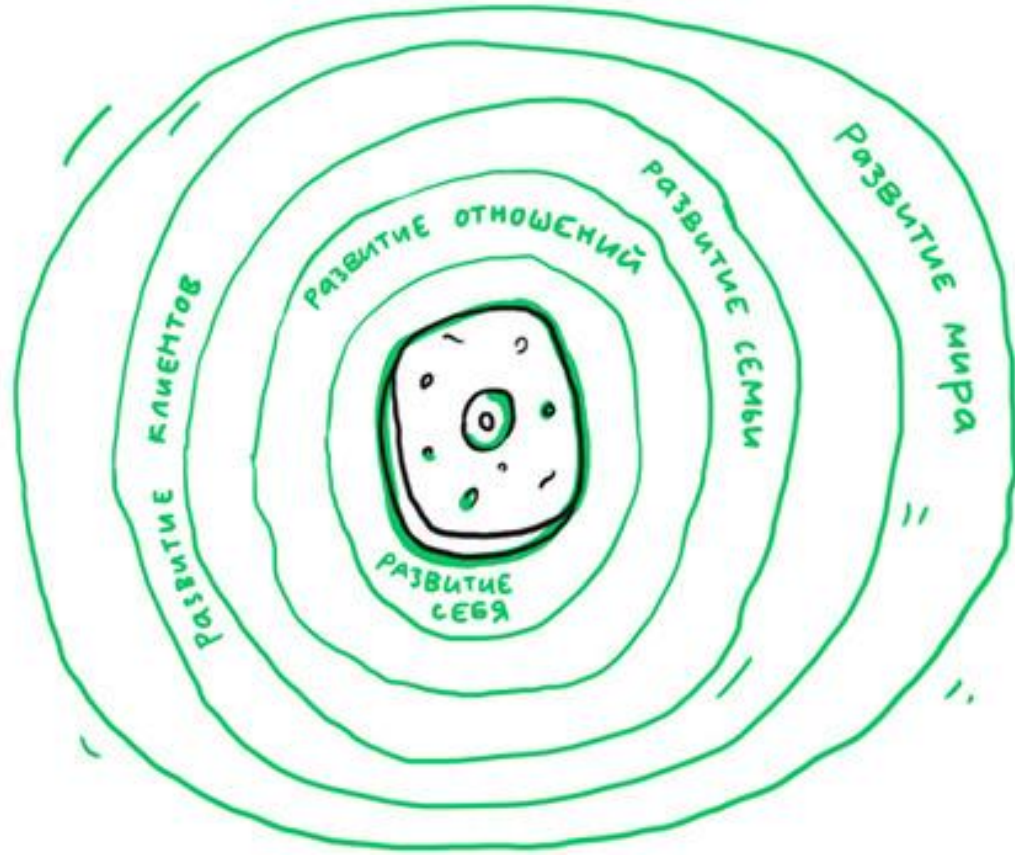
#1. Отношение к себе

«Принцип здоровой клетки»

vs.

«Вы все козлы!»

Что такое здоровая клетка?



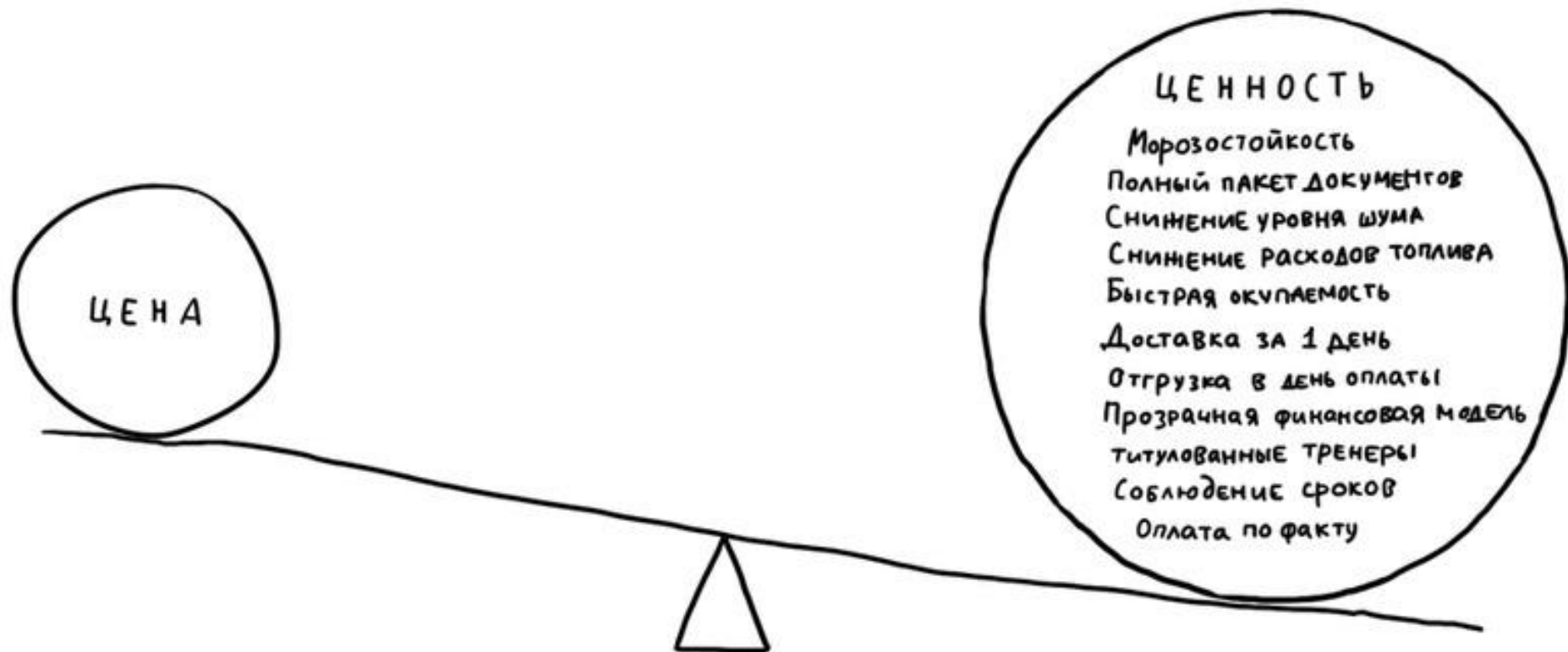
#2. Отношение к бизнесу

«Полезность, за которую платят»

vs.

«Извлечение максимальной прибыли»

Цена и ценность



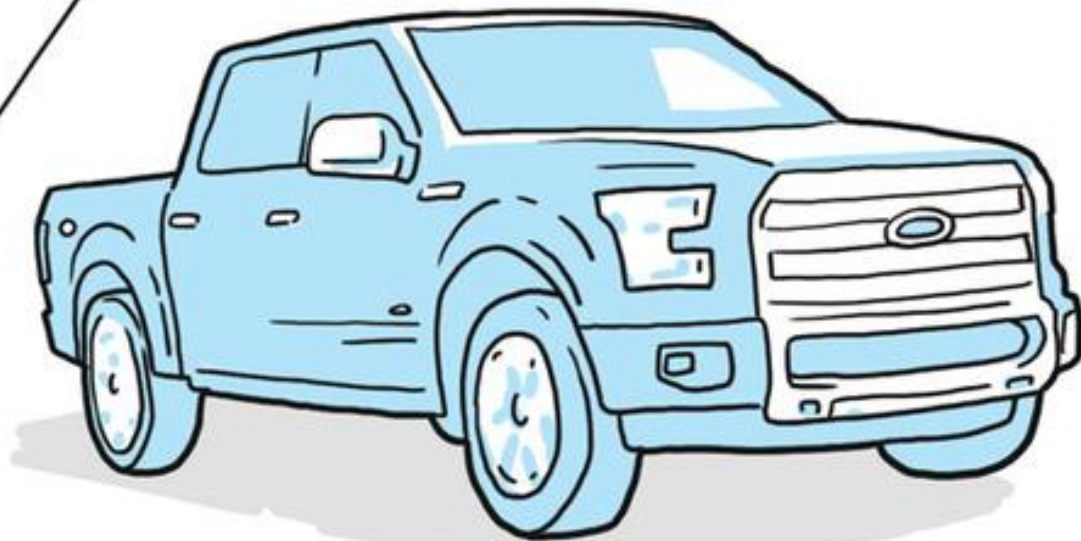
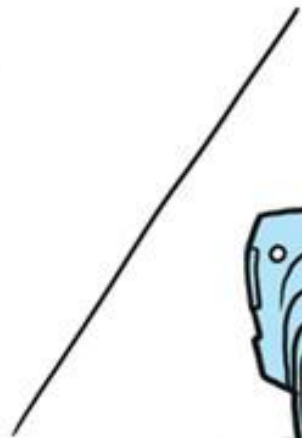
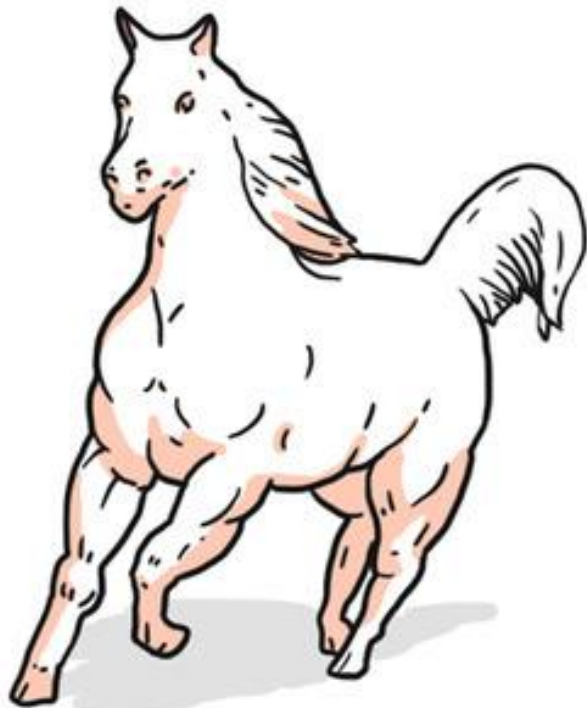
#3. Отношение к клиентам

«Нам лучше знать»

vs.

«Клиент всегда прав»

Превосходите ожидания!



#4. Отношение к миру

«Нанесение непоправимой пользы»

vs.

«Мир - это ресурс»

Братъ или отдавать



#5. Глубинный смысл

«Познание себя»

vs.

«Заработать любым способом»

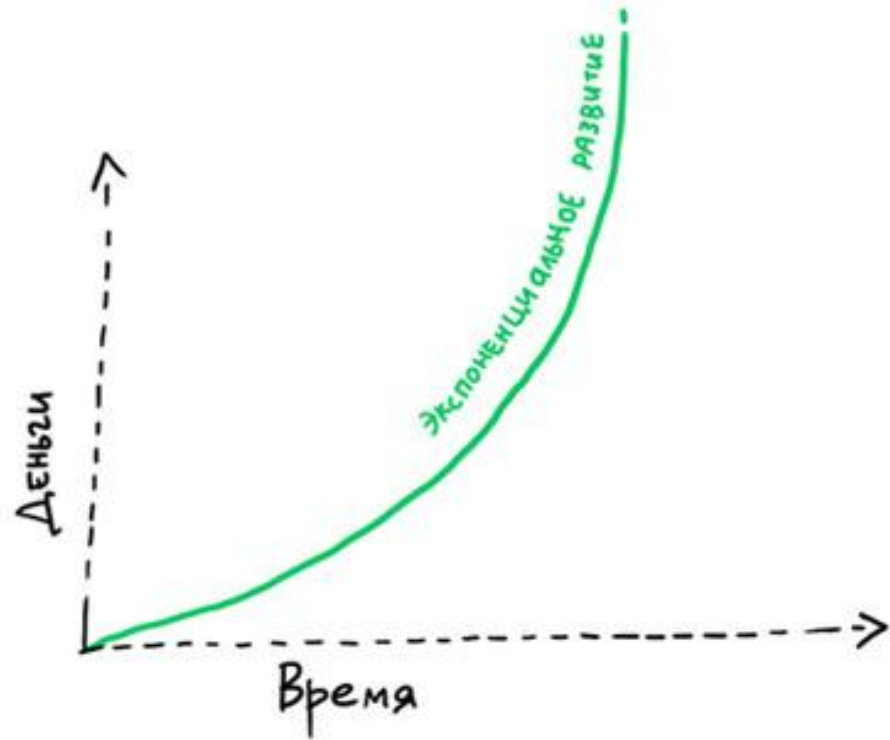
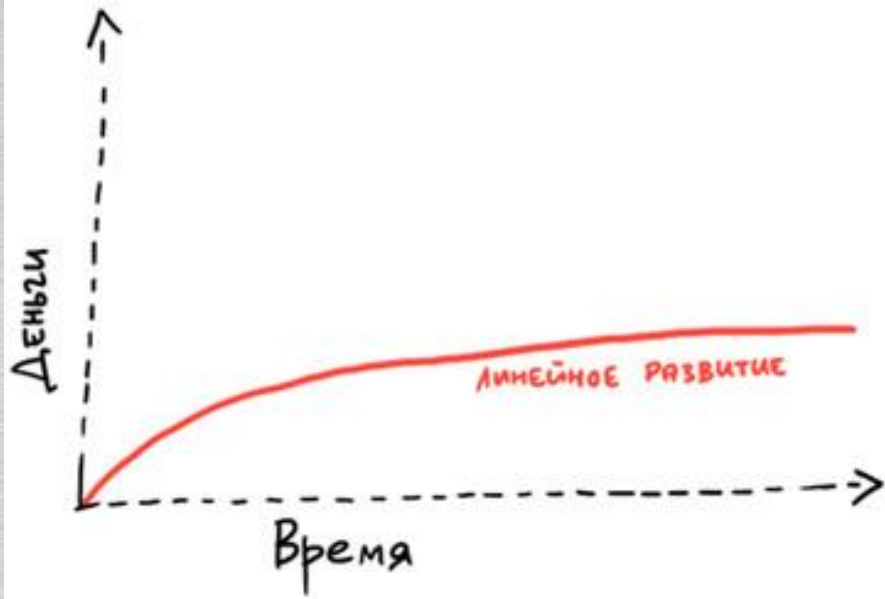
Осозанный выбор пути



#6. Модель роста

«Экспоненциальный рост»
vs.
«Рост линейный»

Квантовый скачок в развитии



Из точки А в точку Б



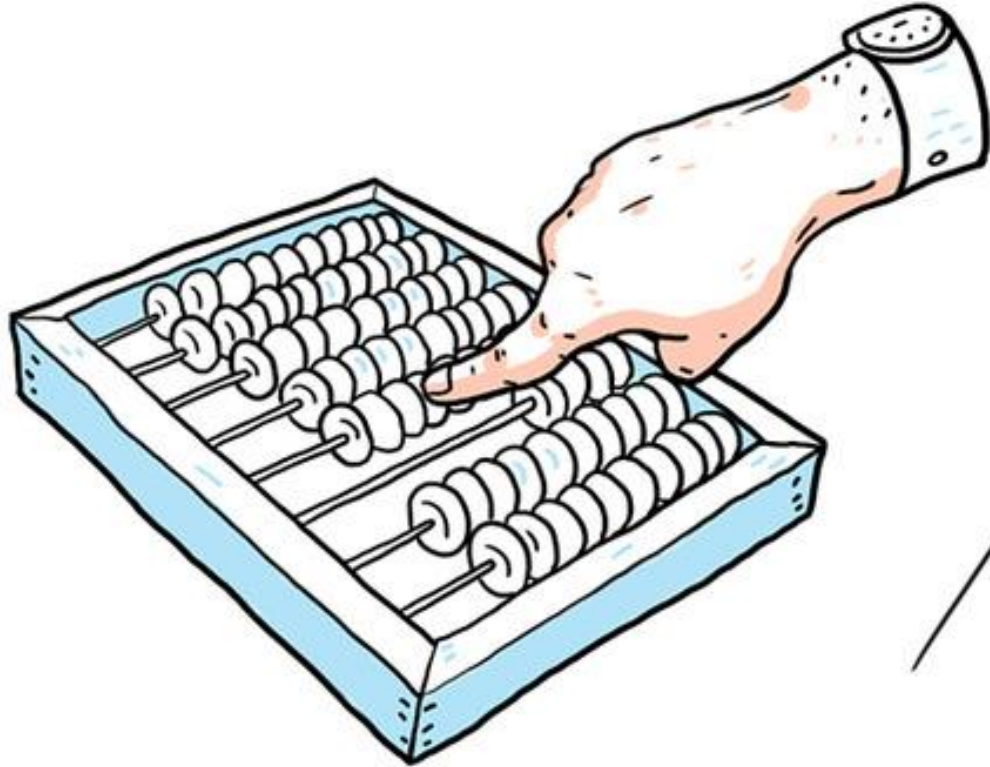
#7. Механизм роста

«Уровень нормы»

vs.

«Жизнь по средствам»

Во что вкладывать ресурсы?



А что если посмотреть со стороны?

Да что с вами не так?

Вот он какой, воздух!

SYSTEM ERROR!
ЭТО ВСЕ БРЕД!
МНЕ ТУДА!

ВСЕ ТЛЕН...
ДАВАЙ БУХАТЬ...

ИПОТЕКА
НА 60 ЛЕТ
НА КВАРТИРУ
В МЫТИЩАХ
15м²

ГАМБУРГЕР
+ КОЛА
70 50р

1 млн.

500 тыс. р

300 тыс. р

100 тыс. р

50 тыс. р

5 тыс. р

75р

МЕТРО



Сколько вам нужно денег?

Зачем?

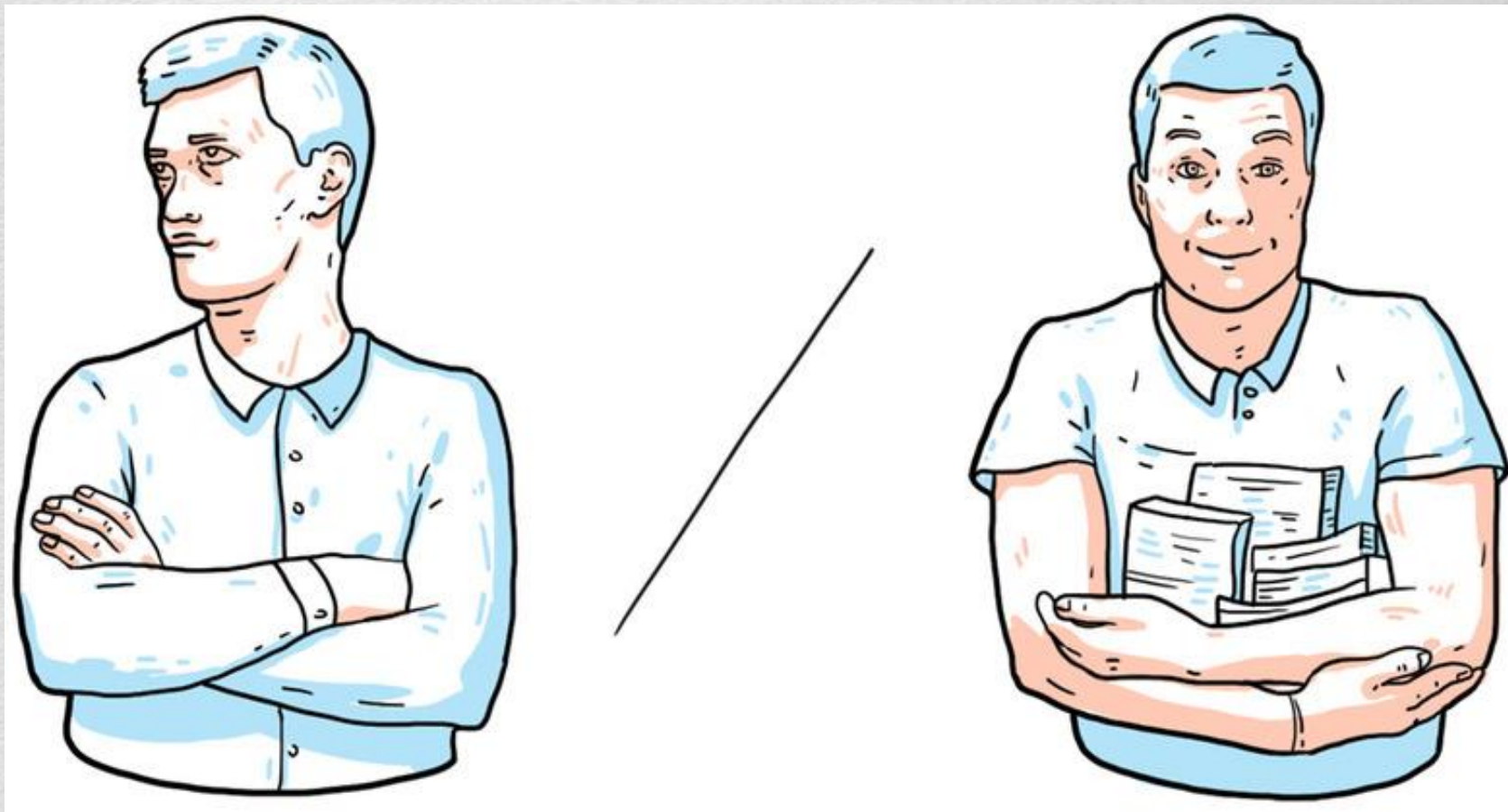
#8. Степень открытости

«Деньги в кассе»

vs.

«Какая разница, сколько я зарабатываю!»

Измеримый Факт Адекватности.



#9. Отношение к развитию

«Не останавливаться на достигнутом»

vs.

«Заработаю миллион и буду отдыхать»

#10. Отношение к обучению

«Мне не хватает знаний»

vs.

«Я уже и так все знаю»

Самое эффективное обучение – обучение действием



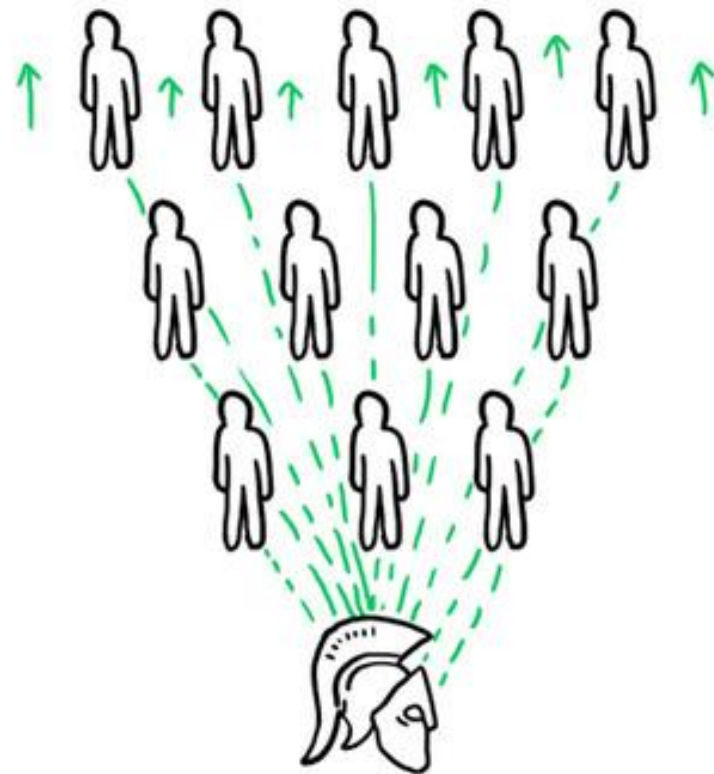
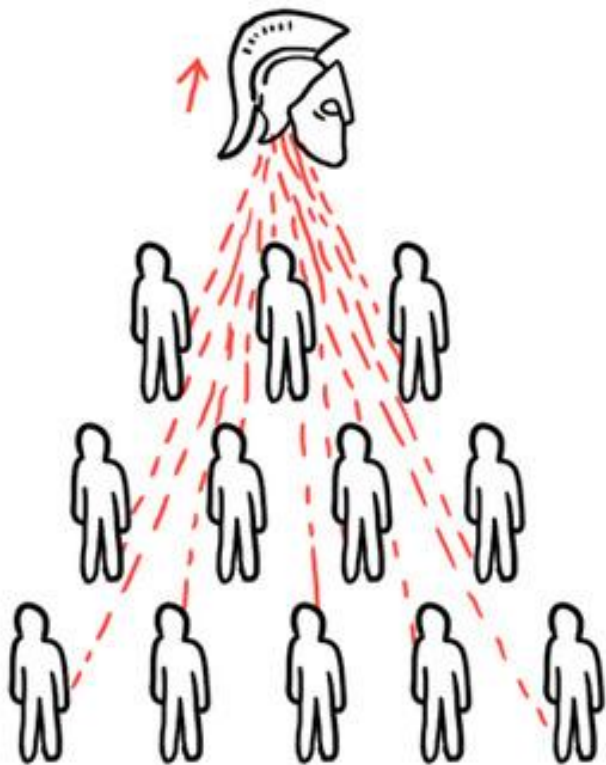
#11. Отношение к сотрудникам

«Моя ключевая компетенция»

vs.

«Самый сильный волк в стае»

Модель горизонтального управления



#12. Конкуренция

«Сотрудничество»

vs.

«Конкуренция»

$$1 + 1 = 11$$



+



=



Выводы

Откажитесь от «ноющего окружения»

Поставьте личную цель на 2 месяца

Бросьте курить

Читайте вдохновляющую литературу,
видео

Общайтесь с успешными людьми

Ищите окружение, которое будет тянуть
Вас только вверх и делать Вас лучше

Выводы

Занимайтесь любимым делом

Сформулируйте торговое предложение

Сделайте так, чтобы ценность предложения была в 10 раз выше цены

Развивайте ключевые компетенции

Модернизируйте продукт

Продавайте экспертность клиенту

Превосходите ожидания

Идите на ЦЕХ!