СИСТЕМА МОТИВАЦИОННОГО РЕКРУТИНГА

ОЛЬГА ЗАЙЧИКОВА

ПАРАДОКСЫ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

МЛМ

Blacks
G-OSNX
ORIFLAME

5:00
ORIFLAME
ORIFLAME
ORIFLAME
ORIFLAME

Venusfort

МОЖЕТ БЫТЬ ОНИ НЕ ЗНАЮТ?!

В БИЗНЕСЕ MLM ЕСТЬ 4 ФАКТОРА ИЗ КОТОРЫХ СКЛАДЫВАЕТСЯ УСПЕХ:

- Рекрутирование (30%)
- Навык работы с клиентами (10%)
- Мотивация и вдохновение бизнес-партнеров (30%)
- Умение обучать своих партнерам вышеперечисленным вещам (30%)

ТАКОЕ ПРОБЛЕМНОЕ РЕКРУТИРОВАНИЕ…

ГРАДУСНИК ЭНТУЗИАЗМА… ИЛИ КТО ВОРУЕТ НАШУ МЕЧТУ?

Точка энтузиазма.
Преданность своим желаниям

15-25 лет

Точка сомнения.
Человек еще думает о своих желаниях, но уже реже.
1.Работа отнимает время и силы
2.Опыт друзей, знаком., родствен.
3.Старается не заморачиваться, впереди целая жизнь, радуется тому что есть.

25 – 30

Человечество делится на 2 лагеря:

Точка раздражения.
Кто виноват в том, что я живу не так, как хотелось бы? И…продолжает делать то, что делал раньше. Принимает решение поверить что все его желания не осуществлены.
Нет желаний – нет мотивов
Нет мотивов – нет стремлений
Нет стремлений - инициативы

35 – 45 лет

Точка «летаргический сон»
Стремлений нет.
Желаний нет.
Что может измениться ?

45 и более лет

ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫЙ ЭТАП

- Шаг 1 – «Постановка глобальной проблемы»
- Шаг 2 – «Прививка»

***

Будильник желаний

- Шаг 1 – «Метод ключ»
- Шаг2 – «Картинки счастья»

ТРИ СЕКРЕТА ЭФФЕКТИВНОЙ РАБОТЫ С ВОПРОСАМИ:

- Секрет 1 – Частичка «Бы»
- Секрет 2 – Слова - усилители
- Секрет 3 – Эмоциональные конкретизаторы

ШАГ 1 – ПОКАЗ ВОЗМОЖНОСТИ БИЗНЕСА

Структура 1 шага:

1.Бизнес.Компания.Продукт

- Преимущества системы бизнеса
- Достоинства компании
- Качество продукта - ВСЕ ТРИ ПУНКТА ЧЕТКО И КРАТКО!
- Возможности бизнеса (показываем что человек может получить и что для этого надо сделать)
- Экономия на покупке продукта со скидкой (очень коротко)
- Прибыль от ЛТО (очень коротко)
- Доход от построения организации

– (четко, пошагово, желательно не больше 3 шагов, расписываем как человек может выйти на доход в 1000$)

– Карьера, доход более 2000$, бонусы и премии – коротко, спокойно, без лишних восторгов.

– Какую поддержку окажете лично вы, вышестоящие спонсоры и компания

ТРИ ПРИНЦИПА ЭФФЕКТИВНОЙ ПРЕЗЕНТАЦИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ БИЗНЕСА:

1.Упростите вашу презентацию

2.Показывайте человеку как будет увеличиваться его доход от системного бизнес, не акцентируйте внимание на званиях и регалиях.

3.Рассказывая о продукте, рассматривайте его в основном как инструмент для построения и развития бизнеса

- Смогу ли я?
- Это сложно?
- Неудобные обстоятельства
- Заниженная самооценка

*Метод 1 – «Логика»

*Метод 2 – «Родственная история»

*Метод 3 - Достоинства

ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ ЭТАП СИСТЕМЫ – ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ И ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

СИСТЕМА МОТИВАЦИОННОГО РЕКРУТИРОВАНИЯ

Структурный план:

- **Подготовительный этап**

Шаг 1 – Постановка глобальной проблемы

Шаг 2 – Прививка

- **Этап 1. Будильник желаний или хотим ли мы что – то изменить?**

Шаг 1 – Метод «Ключ»

Шаг 2 – Метод «Картинки счастья»

Шаг 3 – Метод «Новая реальность»

Этап 2. Есть у нас есть возможность

Шаг1 – Показать возможности бизнеса

Шаг 2 – Работа с возражениями

- **Этап 3. Смогу ли я?**

Шаг 1 – Метод «Родственные истории»

Шаг 2 - Метод «Достоинства»

Заключительный этап принятие решение и выработка плана действий

НЕ БОЙСЯ ПЕРЕМЕН, ИНАЧЕ МЕЧТЫ ТАК И ОСТАНУТСЯ МЕЧТАМИ…