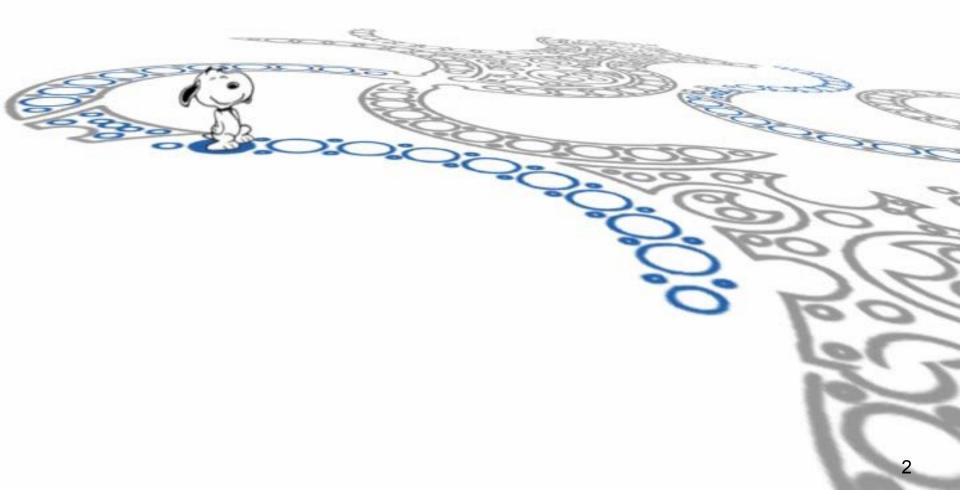


Конкурс инновационных идей по теме «Менеджмент риска»





ие в нашей

МІЧЗПІЧ.



- Жизнь и здоровье самое важное из всего, чем владеет каждый человек.
- Но риск это часть жизни, и поэтому люди должны разбираться в том, как защитить себя от неблагоприятных последствий внезапных событий, угрожающих их жизни и здоровью.
- Страхование можно сравнить с подушками безопасности, которыми оборудуются автомобили. Они предназначены для защиты водителей и пассажиров и снижения причиненного ущерба в случае аварии.



Revelife

ти страховани

Я:

Страхование помогает:



- решить целый комплекс финансовых вопросов;
- защитится от крупных незапланированных потерь за счет регулярных относительно небольших выплат.

Страхование — это важный компонент управления личными финансами, которое помогает людям планировать свое будущее и обеспечивать безопасность и благополучие себе и своим близким.



Organie (

ие в киберпрост

ранстве

Виртуальная реальность и жизнь в цифровом мире давно перестала быть фантастикой голливудских фильмов.

Человек настолько плотно связан с сетью, что мы не можем представить своё существование без использования интернет ресурсов и компьютерных новинок:

□социальные сети, лайки, репосты, фоловеры, ...

□оплата путешествий, услуг ЖКХ,

□покупки через интернет,

□онлайн шутеры,

□киберспорт и многое другое



Ваша задача



В киберпространстве, как и в реальной жизни, мы сталкиваемся с рисками.

Подумайте:

Пкакие опасности поджидают нас в сети?

□как они могут повлиять на здоровье, финансовое благополучие и другие аспекты реальной жизни человека?

□что может сделать страховая компания, чтобы помочь уберечь себя и своих близких от ошибок в сети?

Ваша задача



Представьте что Вы - сотрудник продуктового центра страховой компании.

- **1.** Разработайте концепцию продукта страхования, убедительно демонстрирующего, как создать **«**подушку безопасности**»** на случай внезапных неблагоприятных событий в <u>киберпространстве</u>.
 - □ Придумайте яркое название продукта
 - □ Определите цель продукта:для чего нужен этот продукт,какие риски он будет покрывать
 - □ Определите, для кого создан продукт, кому он предназначен
 - □ Определите финансовую рентабельность продукта
 - □ Определите, кто и где будет продавать продукт

Ваша задача



- 2. Разработайте стратегию продвижения вашего продукта
- □ Как будет рекламироваться продукт?
- **3.** Подготовьте **3-**х минутную презентацию концепции страхового продукта. Желательно смоделировать ситуацию, в которой продукт представляется (на ваш выбор):
- □ потенциальному потребителю
- □ потенциальному инвестору
- □ президенту страховой компании

Критерии оценки

- □ Новизна и оригинальность идеи
- □ Логичность продукта, его применимость и возможность реализации в реальных условиях
- □ Проработанность и комплексность решения
- □ Емкость презентации и выразительность выступления



