

СИСТЕМА ЭФФЕКТИВНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ОТ НОВИЧКА ДО ПОЛНОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ

- СОПРОВОЖДЕНИЕ ОДНА ИЗ ПРИЧИН ПОЧЕМУ НЕТ РОСТА.

Зачем мы рекрутируем?



Четыре фактора успеха!

Первый фактор — умение приводить в бизнес других людей. Это гарантия успешного старта. Это 30 % успеха.

Второй фактор — навык работы с клиентами. Безусловно, этот фактор важен. Без него — никак. Тем не менее, его значимость составляет около 10 %.

Третий фактор — умение включать в работу, мотивировать тех, кто УЖЕ является вашим партнером по бизнесу. Еще 30 %.

И, наконец, четвертый фактор — умение обучать своих партнеров трем перечисленным вещам. Тоже 30 %.



Четыре фактора успеха!

Первый фактор — умение приводить в бизнес других людей. Это гарантия успешного старта. Это 30 % успеха.

Второй фактор — навык работы с клиентами. Безусловно, этот фактор важен. Без него — никак. Тем не менее, его значимость составляет около 10 %.

Третий фактор — умение включать в работу, мотивировать тех, кто УЖЕ является вашим партнером по бизнесу. Еще 30 %.

И, наконец, четвертый фактор — умение обучать своих партнеров трем перечисленным вещам. Тоже 30 %.

Сопровождение – 70% успеха!



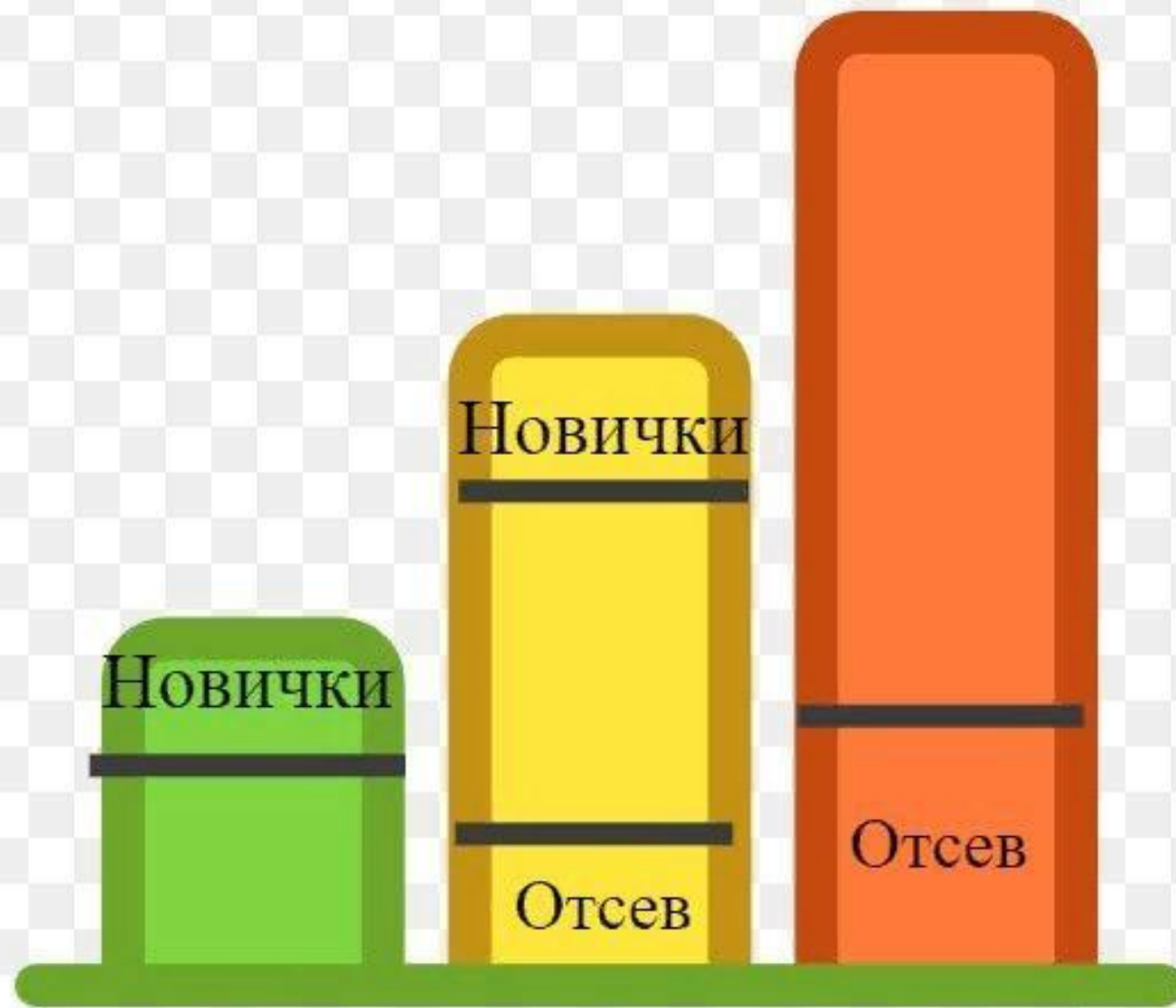
Вспомним физику

Бассейн с двумя трубами...



Бассейн не будет наполняться,
Если воды будет вытекать больше, чем втекать





Сопровождение – одна из главных причин, когда нет роста!



Почему люди уходят?



Шаги открытия

Наивный энтузиазм

Достижение

Горькое
разочарование

Надежда
Уверенность

Сомнение

Второе
дыхание



Сопровождение

Базовое (новичок, партнер)

Продвинутое (ключевой,
менеджер)

Основные этапы и навыки

1. Создание инструментов для рекрутирования
2. Поиск потенциальных партнеров
3. Встречи-собеседования-презентации
4. Вовлечение
5. Сопровождение
6. Развитие предпринимательства, лидерства
7. Проведение/Участие в мероприятиях онлайн, оффлайн

Самые большие деньги нам платят за
выращенных ЛИДЕРОВ!

Без учета
вознаграждения за
объемы продаж и
оплаты по ДСЖ.

За 40 РС - 2000000 руб.

За 20 РР - 650 000 руб.

За 10 РМ - 3 250 000 руб

За 6 РД - 5 800 000 руб.



СОПРОВОЖДЕНИЕ! СПОНСОР

Стать спонсором - это значит НЕ регистрировать, а довести до РЕЗУЛЬТАТА человека.

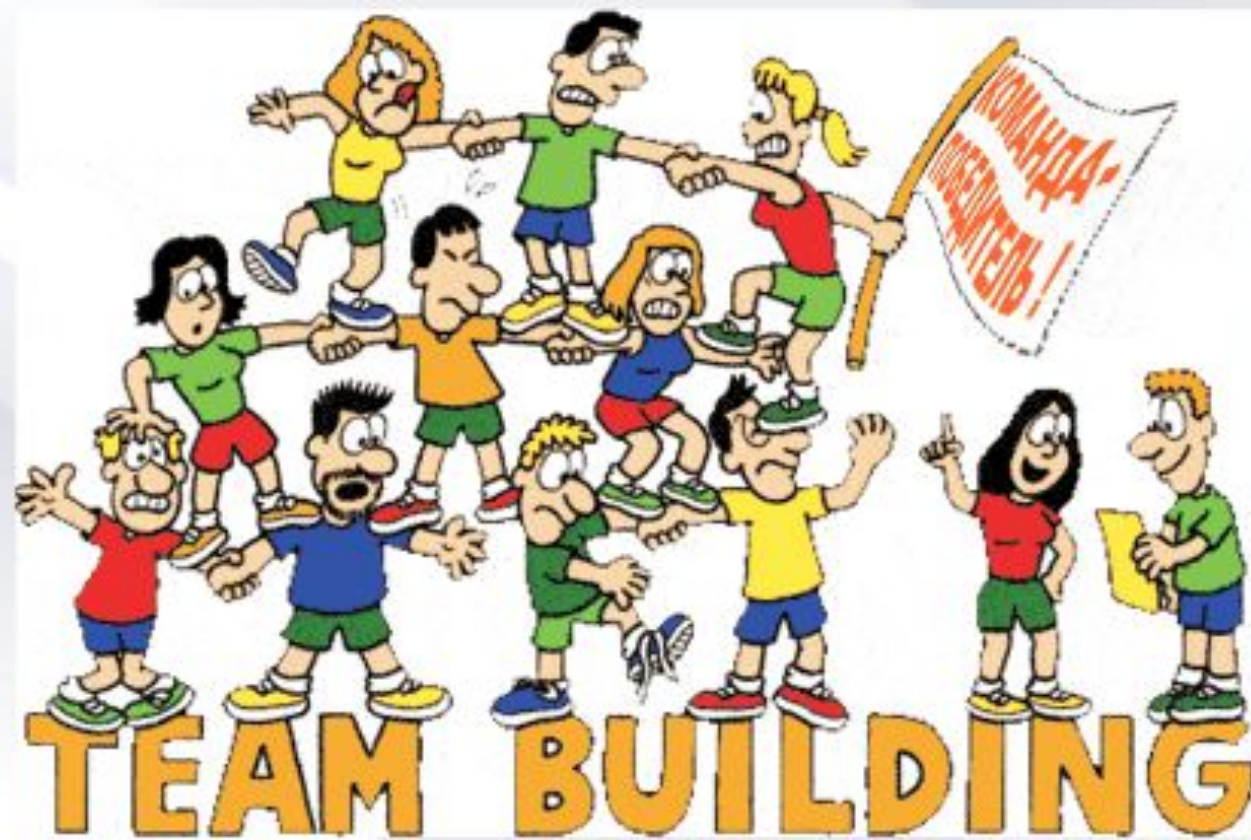
Быть спонсором - это не значит сидеть и ждать когда человек добьётся успеха. Таким образом вы будете создавать неудачников, каждый раз регистрируя нового.

Это будет ваша ответственность, когда ваш новичок не добился успеха, потому что вы не уделили ему время и внимание.

Развитие Директоров – как развитие ребенка



Смысл рекрутинга – выявление ключевых партнеров и создание команды



Рекрутинг – это только посеять семена

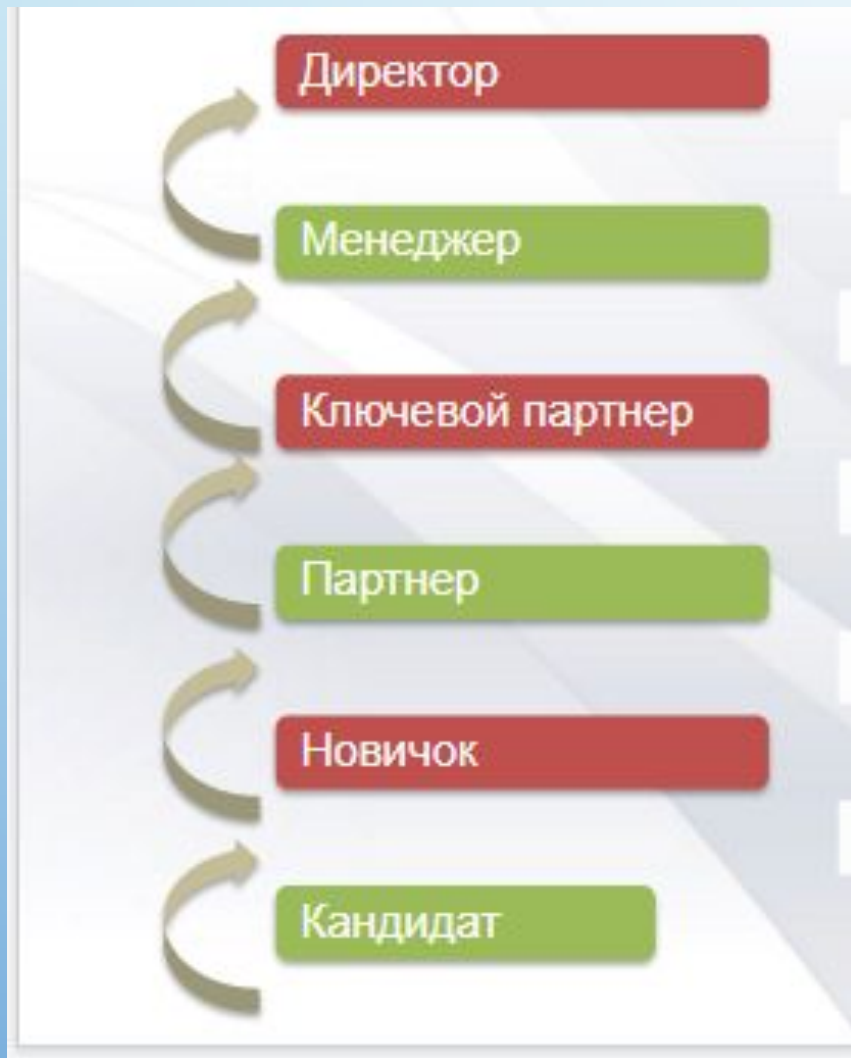


Плотное сопровождение!!!



Дайте людям то, ради чего они пришли – и они останутся с Вами навсегда!

СИСТЕМА ПОЭТАПНОГО РОСТА



Важна этапность

Мотивация



Поддержка



**Плотное
сопровождение
(задания + обучение)**





**Любое
достижение
начинается
с решения
ПОПРОБОВАТЬ!**

**Человек сказал:
«Я хочу! Я попробую!»**

С новичками работайте методом постановки задач и контроля выполнения этих задач



Не отпускайте новичков на самотек - ставьте им подзадачи, держите их постоянно в своем поле зрения, приближайте их к себе.

Итак, Вы получили регистрационные данные от Новичка.
Что же делать дальше?

- РЕГИСТРИРУЙТЕ НОВИЧКА НА ОФИЦИАЛЬНОМ САЙТЕ КОМПАНИИ

<https://prolife.ru/>

- СОЗДАВ ЕМУ ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ (ЛК) НА САЙТЕ КОМПАНИИ
- ПОМНИМ, ЧТО В НАЧАЛЕ НОВИЧКУ ПОНАДОБИТЬСЯ ПОМОЩЬ E-MAIL ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ.

2. Отправляем Новичку - Приветственное Письмо, номер и пароль и ссылку на офсайт новичку в личку

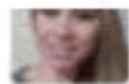
Имя, я поздравляю тебя с успешной регистрацией в нашей команде.
Желаю удачи и карьерного роста!

У ТЕБЯ ТЕПЕРЬ ЕСТЬ ЛК НА САЙТЕ КОМПАНИИ.

ПРИ НАМЕРЕНИИ В ДАЛЬНЕЙШЕМ СОТРУДНИЧАТЬ В КОМПАНИИ Я ПРЕДЛАГАЮ ТЕБЕ:

- 1. СОЗДАТЬ СВОЮ ЛИЧНУЮ СТРАНИЧКУ В СОЦ. СЕТИ «VK»;
- 2. ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ В ГРУППЫ (УЗНАТЬ У СВОЕГО СПОНСОРА) В СОЦ. СЕТИ «VK»;
- 3. ПРОЙТИ ОБУЧЕНИЕ, ВЫБРАВ БОЛЕЕ УДОБНЫЙ ДЛЯ ТЕБЯ ВАРИАНТ (ОФЛАЙН ИЛИ ОНЛАЙН).

3. Добавляем в чат, вместе с фотографией и картинкой



Вика, добро пожаловать в нашу команду!!! 🙌 😊 👩👧 👩👧 Это наш чат, здесь мы выкладываем новости и можем задавать все вопросы!))) 🧑🏻 🧑🏻

[Просмотреть все изображения](#)



Созваниваться со всеми новичками!

Почему необходим созвон с новичками?

- Часто в переписке новички нам не доверяют, общение голосом устраняет этот барьер
- **САМОЕ ГЛАВНОЕ!** Созвон - увеличивает количество и качество ваших регистраций.
- Рекомендуем звонить через телефон, viber, whatsapp

Более детально о работе. 10-20 минут.

1. Подружиться.
2. Создать доверительные отношения.
3. Рассказать суть бизнеса.
4. Дать понять что он попал в работающую Бизнес-систему!

- ВАЖНО** задавать вопросы!!
- Просмотрела ли видео-презентация о бизнесе
- Обсудить, что не понятно, сомнения, возражения
- Объясняем про важность активации номера
- Инструменты, которые даем для работы
- Построение команды



ПОСЛЕ ЗВОНКА

- ДАТЬ ССЫЛКУ ЧЕРЕЗ ЭЛ. ПОЧТУ НА СОЗДАННЫЙ КАБИНЕТ НА ПЛАТФОРМЕ ОБУЧЕНИЯ.
- ПОМОГАТЬ ПРОЙТИ ОБУЧЕНИЕ И С ОДНОВРЕМЕННЫМ РЕКРУТИРОВАНИЕМ.
- ПОМОЧЬ РАЗОБРАТЬСЯ В ПРОГРАММАХ КОМПАНИИ.
- НАУЧИТЬ ВЫЯВЛЯТЬ ПОТРЕБНОСТИ.
- ПРОВОДИТЬ ПРЕЗЕНТАЦИИ.
- РАБОТАТЬ С ВОЗВРАЖЕНИЯМИ.
- ОФОРМЛЯТЬ ПОДПИСАНИЕ НОВИЧКОВ.

ПЯТЬ ПАРТНЕРОВ В КОМАНДЕ.

Онлайн-Карьера

ПОЧЕМУ OK24

ЧТО НАДО ДЕЛАТЬ

ДОХОД

С ЧЕГО НАЧАТЬ

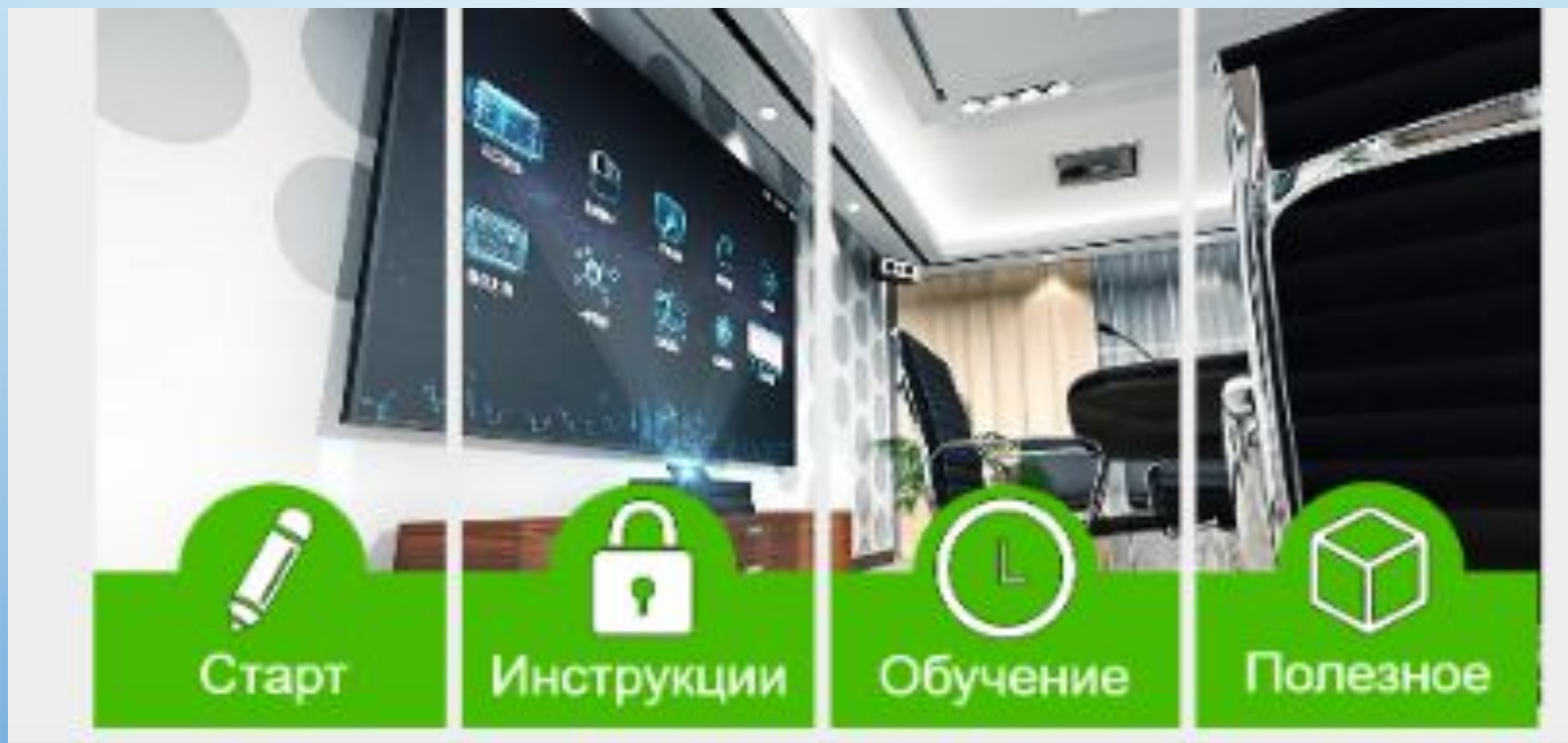
ПРИСОЕДИНИТЬСЯ

Успешный старт твоей онлайн-карьеры из любой точки мира уже сегодня!

Доход от 200 \$ уже через 3 месяца

Узнать подробнее

ЗАДАНИЕ ПАРТНЕРУ ПРОЙТИ ОБУЧАЮЩИЙ КУРС ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ 0-2 СТУПЕНИ.



В НАШЕМ С ВАМИ ОКРУЖЕНИИ ВСЕГДА ЕСТЬ НАШИ ЗНАКОМЫЕ, У КОТОРЫХ ЕСТЬ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ЦЕЛИ!

- ПЕРВЫЕ НАШИ ПРОДАЖИ – ЭТО КАК ПРАВИЛЬНО СВОИМ БЛИЗКИМ!
- ЕСЛИ МЫ С ВАМИ РАЗОБРАЛИСЬ КАКУЮ РОЛЬ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ ИГРАЕТ В НАШЕЙ ЖИЗНИ И НАШИХ БЛИЗКИХ, ТО МЫ ЛЕГКО ПРОДАЕМ НАШУ УСЛУГУ.
- И ПЕРВЫЕ ПРОДАЖИ МЫ ДЕЛАЕМ ЛЕГКО.
- КОГДА МЫ ПРОДАЛИ НАШУ УСЛУГУ И ОНА УДОВЛЕТВОРЯЕТ ПОТРЕБНОСТИ НАШИХ ЗНАКОМЫХ ТО, ОНИ ДАДУТ НАМ СВОИ РЕКОМЕНДАЦИИ. ЭТО БУДЕТ КРУГ ЕГО ОБЩЕНИЯ!
- А СО ВРЕМЕНЕМ НАШИ ЗНАКОМЫЕ С НАШЕЙ ПОМОЩЬЮ УВИДЯТ ЗДЕСЬ ВОЗМОЖНОСТИ УВЕЛИЧЕНИЯ СВОИХ ДОХОДОВ И ТОЖЕ БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ С КОМПАНИЕЙ.

ВАЖНО!!!

1. Если Вы сами новичок, то передать контакты вышестоящим менеджерам
2. Если новичка регистрируют к вам в команду, добавить к себе в друзья, начать знакомиться и налаживать контакт
3. Написать письмо всем вышестоящим в ветке, что под вами новичок. Люди от этого просыпаются.

Если лично не знакомы: Катя, здравствуй. Рада знакомству. Мы с тобой работаем в одной команде.

Я тебя поздравляю! Под тобой уже растет команда! Под тебя зарегистрировали человека. Отслеживать рост команды ты можешь на официальном сайте в разделе Мой Бизнес-управление структурой-Ваша структура и щелкая на номер новичка можешь посмотреть всю команду под тобой. С новичками твоей команды пока работаю я. А ты как можно скорее учишься, выполняй задания и включайся в работу. Это становится все интереснее и прибыльнее. Готова?



Новый формат сопровождения «Чат на троих»

- ✓ Новичок
- ✓ Начинаяющий партнер
- ✓ Менеджер (наблюдатель)



Новый формат сопровождения «Чат на тренингах»

- ✓ Цель мини-чатов: проконтролировать работу начинающих партнеров и помогать в любых ситуациях.
- ✓ Новички не боятся приводить партнеров
- ✓ Можно помочь начинающим партнерам стиль сопровождения
- ✓ Помочь ответить на сложный вопрос
- ✓ Партнеры чувствуют поддержку менеджеров



«Чат на троих»

Имя, я вижу в тебе хороший потенциал, желание расти и зарабатывать, как это было у меня) Поэтому я создам чат на троих с моим менеджером и директором, где я вас познакомлю, мы все пообщаемся, они поделятся с тобой своими фишками и секретами, с чего тебе быстрее начать и стартовать в бизнесе)

Имя, добро пожаловать в наш рабочий мини-чат!) Теперь все вопросы и моменты по работе будем обсуждать именно здесь:)



ЧАТ НА ТРОИХ!

- СОЗДАЕМ ЧАТ С НОВИЧКОМ В «ВК» ИЛИ WHATSNAPP, ТАМ ГДЕ УДОБНЕЕ.

- ✓ Оповестите новичка о предстоящих вебинарах
- ✓ Дать новичку первое задание – сделать рабочие странички и через день проконтролировать выполнение и дать следующее задание. Сообщите новичку как только у него появится свой новичок пусть свяжется с вами, и получит инструкцию по работе с новичками. А также сообщите, кому новичок должен высылать своих новичков для знакомства, дайте контакты верхних спонсоров.

- ОПРЕДЕЛИТЬ С НОВИЧКОМ ОБЩУЮ ЦЕЛЬ!
- ЭТО ТА ЦЕЛЬ К КОТОРОЙ МЫ ДОЛЖНЫ СТРЕМИТЬСЯ ВМЕСТЕ!! РАБОТАЕМ ВМЕСТЕ - ДЕНЬГИ ВАШИ))) ЧТО НАДО ДЕЛАТЬ? ПРИГЛАШАТЬ ЛЮДЕЙ
- ПОДДЕРЖИВАТЬ ПЛОТНОЕ ОБЩЕНИЕ ПЕРВЫЕ ДВА-ТРИ МЕСЯЦА. ДЕРЖИМ ПОСТОЯННУЮ СВЯЗЬ С НОВИЧКОМ, И ПОМОГАЕМ ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ ТРУДНОСТЕЙ. ЕСЛИ НЕ ЗНАЕТЕ КАК ОТВЕТИТЬ НА ВОПРОС, УТОЧНЯЙТЕ У ВЫШЕСТОЯЩИХ СПОНСОРОВ.

«Чат на троих»

Взаимозаменяемость спонсоров



Запуск в бизнес Шмакова Ирина

участников: 3

[ВЫБРАТЬ ФОТО](#)

[ДОБАВИТЬ УЧАСТНИКА](#)

СТРАТЕГИЯ ПОСТРОЕНИЯ КОМАНДЫ.

- У НАС БУДЕТ 1 ЛИНИЯ СВОЕЙ КОМАНДЫ – ЭТО НАШИ ЛИЧНЫЕ ПРОДАЖИ.
- У НАШЕЙ 1 ЛИНИИ ТОЖЕ БУДУТ СВОИ ПРОДАЖИ И ИХ УЖЕ 1 ЛИНИЯ СООТВЕТСТВЕННО БУДЕТ ДЛЯ НАС 2 ЛИНИЯ.
- У 2 ЛИНИИ ТОЖЕ БУДУТ СВОИ ПРОДАЖИ И ИХ 1 ЛИНИЯ ДЛЯ НАС УЖЕ 3 ЛИНИЯ.
- ДО РАЗВИТИЯ НАШЕЙ 4 ЛИНИИ МЫ ВЕДЁМ АКТИВНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ СВОЕЙ 1 ЛИНИИ. ПОСТОЯННО НА СВЯЗИ. ПОМОГАЕМ. ОБУЧАЕМ.
- А КОГДА У НАШЕЙ 1 ЛИНИИ ЕСТЬ УЖЕ СВОЯ 3 ЛИНИЯ. МЫ НАЧИНАЕМ АКТИВНО РЕКРУТИРОВАТЬ И ПОДКЛЮЧАТЬ НОВУЮ СВОЮ 1 ЛИНИЮ.
- И ДОВОДИМ ИХ РАЗВИТИЕ ДО ИХ 3 ЛИНИИ.

Запускаем рекрутинг

1. Объясняем на что ставим упор при рекрутинге, выбираем методы
2. Объясняем, где найти информацию
3. Делаем рабочие странички
4. Даем видео по рекрутингу
5. Проговариваем систему ежедневных действий
6. Проводим вместе первые собеседования и регистрации



Важные моменты

- ✓ искренне любите и цените ваших людей, на первое место ставьте их результат, а не свой;
- ✓ ищите людей, которые хотят что-то изменить в своей жизни к лучшему, и, самое главное, готовы действовать!

С МОМЕНТА ПОЯВЛЕНИЯ ПЕРВОГО НОВИЧКА.

- АКТИВНОСТЬ В ЧАТЕ, ПРИВЕТСТВОВАТЬ В ЧАТЕ.
- ПРИГЛАШАЕМ НА ВЕБИНАРЫ, МЕРОПРИЯТИЯ ЧЕРЕЗ Л/С
- ЗНАКОМИМ НАШЕГО СПОНСОРА С АКТИВНЫМИ НОВИЧКАМИ
- ДЕЛИМСЯ ОБЩИМИ ОТЗЫВАМИ ПО УСЛУГЕ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ
- ОТСЛЕЖИВАТЬ ПОДПИСАНИЯ СВОИХ ПАРТНЕРОВ ЧЕРЕЗ Л.К. НА ПЛАТФОРМЕ ВЕКРОСТА.
- ПИСАТЬ ОТЧЕТЫ О РАБОТЕ ЗА КАЖДУЮ НЕДЕЛЮ.

ОШИБКИ ПРИ СОПРОВОЖДЕНИИ

- НЕ ВЫЯВЛЕНА ИСТИННАЯ МОТИВАЦИЯ
- В ОГОВОРЕННЫЙ ГРАФИК НЕ ПРОХОДЯТ ВСТРЕЧИ
- ВСТРЕЧИ ПРОВОДЯТСЯ В ОТСУТСТВИЕ СПОНСОРА
- НЕ ОБСУЖДЕНИЕ РАБОТЫ НА НЕДЕЛЮ
- СОЗВОН С НОВИЧКОМ ПРОИСХОДИТ РЕДКО
- НЕ ФОКУС НА СПОНСОРА
- НЕ ОБЪЯСНИЛИ МП
- НЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ ПОСЛЕ ВЕБИНАРОВ И РАССЫЛКИ ОБУЧАЮЩЕГО МАТЕРИАЛА
- НЕ АНАЛИЗА ПРОДЕЛАННОЙ РАБОТЫ ЗА НЕДЕЛЮ.

Важно!

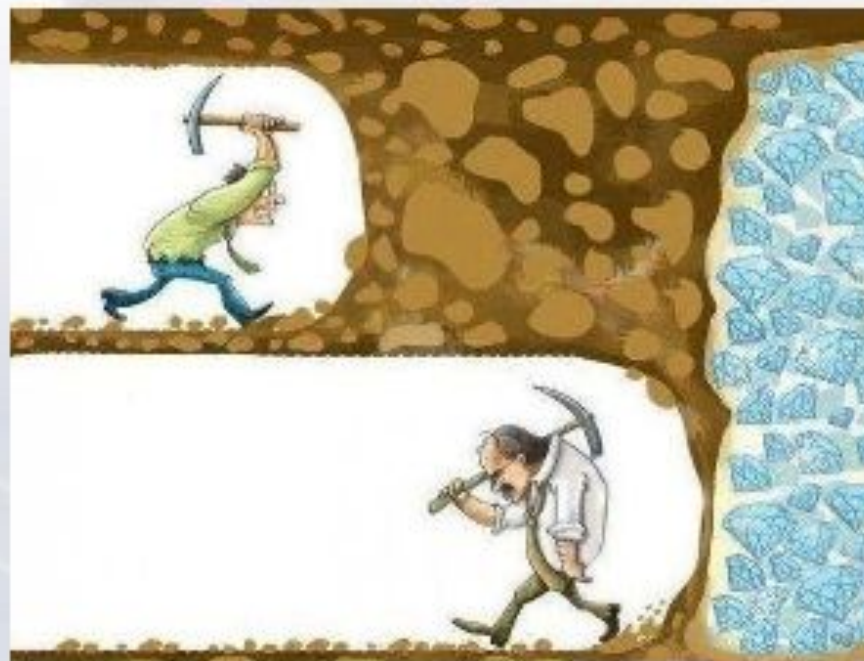
1. Определить потребность человека и его ожидания от сотрудничества.
2. Узнать истинную мотивацию человека.
3. Помочь разобраться в нашем бизнесе, дать четкое понимание.
4. Относиться к каждому новичку так, как бы ты хотел, чтобы относились к тебе.

СОВЕТЫ

- НЕТ ЛИЧНЫХ ПОДПИСАНИЙ. – ПРОГОВАРИВАЕМ « А КАК ТЫ ПОНЯЛ СМЫСЛ БИЗНЕСА?»
- НЕТ РЕГИСТРАЦИЙ НОВЫХ КЛИЕНТОВ – ПРЕДЛАГАЕМ ПОКАЗАТЬ СВОЮ СТРАНИЧКУ В СОЦ. СЕТЯХ. ПОКАЗАТЬ ЕГО ДИАЛОГИ. ПОСМОТРЕТЬ ЕГО ПОСТЫ. ДАТЬ КОЛИЧЕСТВЕННУЮ СТАТИСТИКУ.
- МОЛЧИТ – СПРОСИТЬ НУЖНЫ ЛИ ЕМУ ДЕНЬГИ. Я ПОНИМАЮ ЕСТЬ КАКИЕ ТО СОМНЕНИЯ И ЭТО НОРМАЛЬНО. СКАЗАТЬ ЕМУ, ЧТО ЕСЛИ БЫ ЕМУ БЫЛИ НЕ НУЖНЫ ДЕНЬГИ ТО, ОН БЫ НЕ РЕГИСТРИРОВАЛСЯ. ДАТЬ ПОНЯТЬ, ЧТО ГЛАВНОЕ ПЕРВЫЕ ШАГИ.
- ЕСЛИ УДАЛЯЕТСЯ ИЗ ЧАТА – ЧТО СЛУЧИЛОСЬ? СКАЗАТЬ ЕМУ, ЧТО В ЛЮБОМ СЛУЧАЕ ПОД НИМ БУДЕТ ЕГО КОМАНДА И ПРОДАЖИ. ПРЕДЛОЖИТЬ ВЫПОЛНИТЬ УСЛОВИЯ АКТИВАЦИИ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ. РЕШИШЬ ДЕЙСТВОВАТЬ, ОБРАЩАЙСЯ Я ТЕБЯ ОБУЧУ И ПОМОГУ РАЗОБРАТЬСЯ.

ПРОСТО СТАТИСТИКА

- Не все, кто зарегистрировался, начнут работу
- Не все, кто начал, продолжат
- Не все, кто продолжал, дойдут до результата



ЭТО НОРМАЛЬНО!!!

ИЩИТЕ СВОИХ КЛЮЧЕВЫХ ПАРТНЕРОВ!

- ОБУЧАЙТЕСЬ САМИ И ОБУЧАЙТЕ СВОИХ НОВИЧКОВ!
- ГЛАВНОЕ ДЕЛАТЬ ДЕЙСТВИЯ КАЖДЫЙ ДЕНЬ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ СВОИХ ЦЕЛЕЙ!
- ИСПОЛЬЗУЙТЕ В РАБОТЕ БАЗОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ, КОТОРОЕ МЫ С ВАМИ РАЗОБРАЛИ!
- ВЫПОЛНЯЙТЕ ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ ПО ДАННОМУ УРОКУ.
- И ПОСЛЕ ВЫПОЛНЕНИЯ, МЫ С ВАМИ РАССМОТРИМ ТЕМУ СОПРОВОЖДЕНИЕ ДАЛЬШЕ.