

ONLINE PRACTICES

YogaPapoose

Презентация Бережновой
Анастасии, Шульц Анастасии



YOGAPAPOOSE
ONLINE PRACTICES



ОНЛАЙН КУРСЫ "ЙОГА С ДЕТЬМИ"

ДЛЯ ДЕТЕЙ И РОДИТЕЛЕЙ

Онлайн курсы ориентированы на детей и их родителей. Возрастные ограничения 4+. Наши занятия дают возможность родителям заниматься йогой совместно с малышами.

НОВЫЙ ТRENД

Совместные занятия йогой с ребёнком - новый тренд, который активно поддерживается многими знаменитыми людьми, а обычные родители с удовольствием его подхватывают.

НАША МИССИЯ

Задача наших занятий - приобщение малышей к йоге и к культуре здорового образа жизни, развитие физических возможностей, развитие талантов. И конечно же, море положительных эмоций от совместных занятий!

ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА

ИСТОЧНИК ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ: ЛИЧНЫЕ НАКОПЛЕНИЯ

Реклама - 100 000 рублей,

Аренда помещения - 35 000 рублей,

Веб-камера - 20 000 рублей,

Спортивный инвентарь - 10 000 рублей,

Дизайн интерьера - 10 000 рублей,

SMM менеджер - 15 000 рублей,

Курса преподавателей йоги с получением диплома - 78 000 рублей.

ИТОГО: 268 000 рублей.

УСЛОВИЯ РЫНКА

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

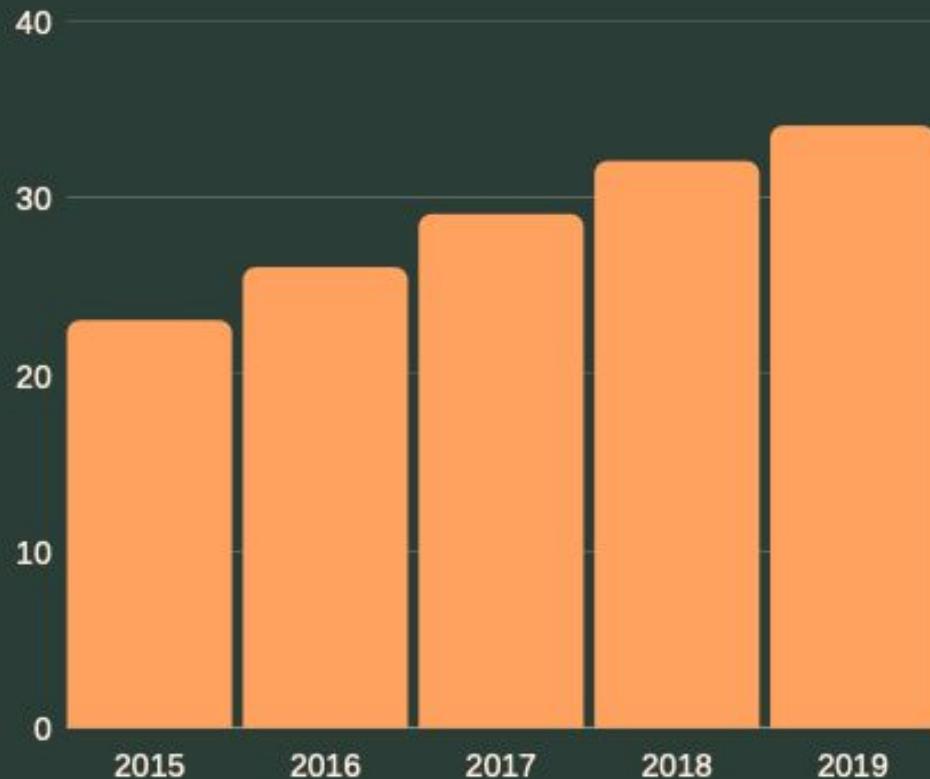


ДИАГРАММА 1 - ДОЛЯ НАСЕЛЕНИЯ,
ЗАНИМАЮЩЕГОСЯ ФИЗИЧЕСКОЙ
КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ В РФ (%)

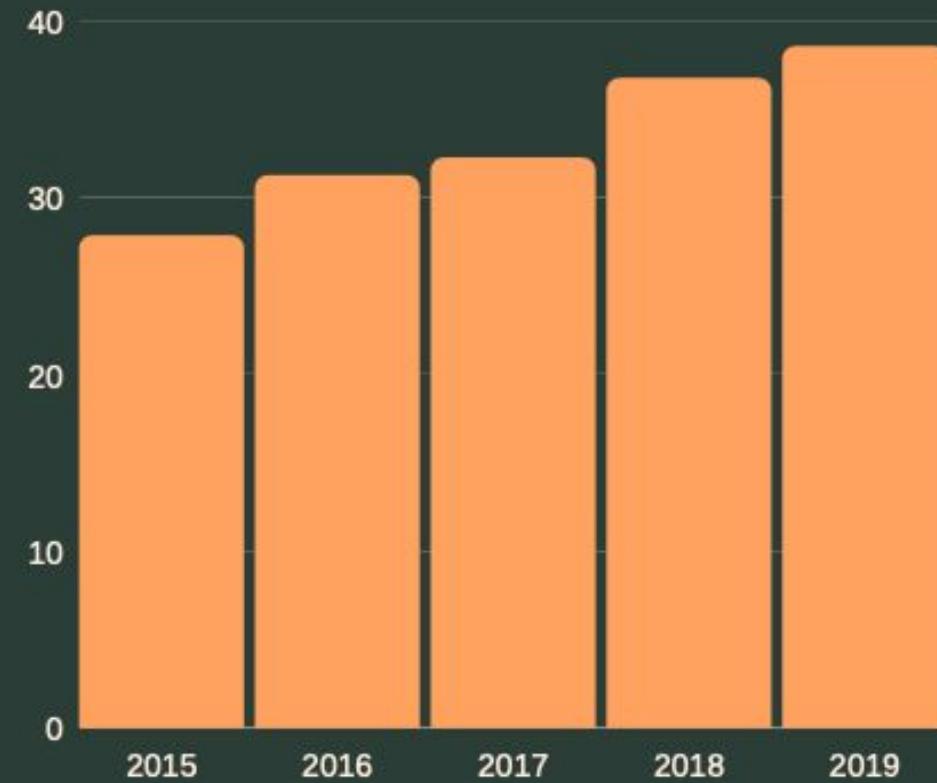


ДИАГРАММА 2 - ДИНАМИКА ОБЪЕМА
РЫНКА ЙОГИ В РФ (МЛРД.РУБ)

УСЛОВИЯ РЫНКА

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

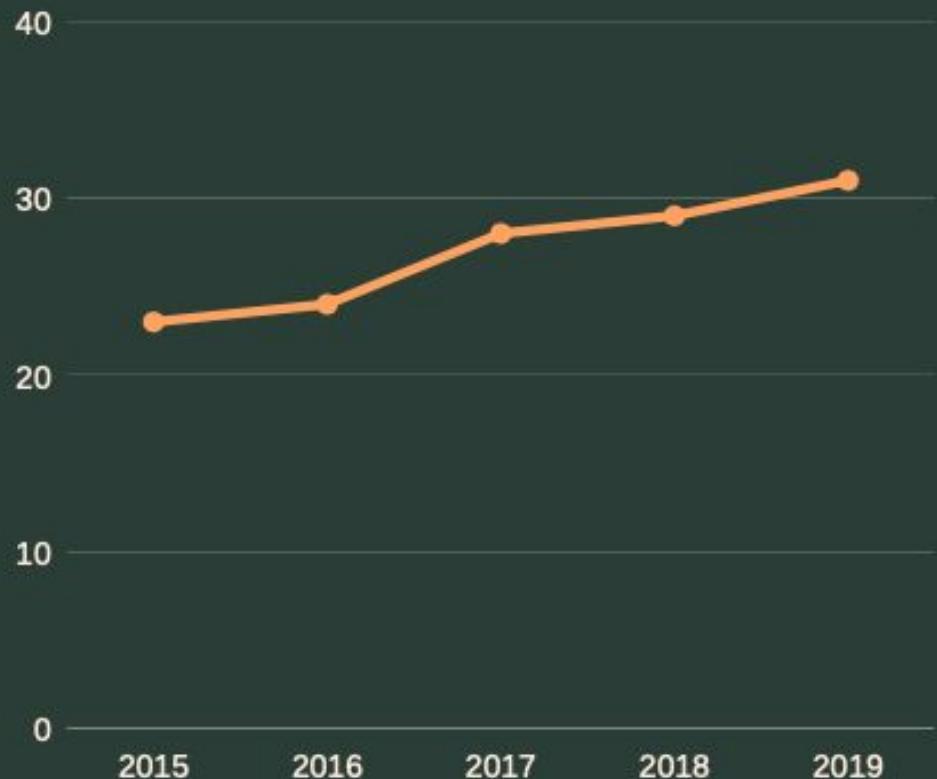


ДИАГРАММА 3 - ОБЪЁМ ПОТРЕБЛЕНИЯ ЙОГИ
НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ, РУБ./ЧЕЛ.

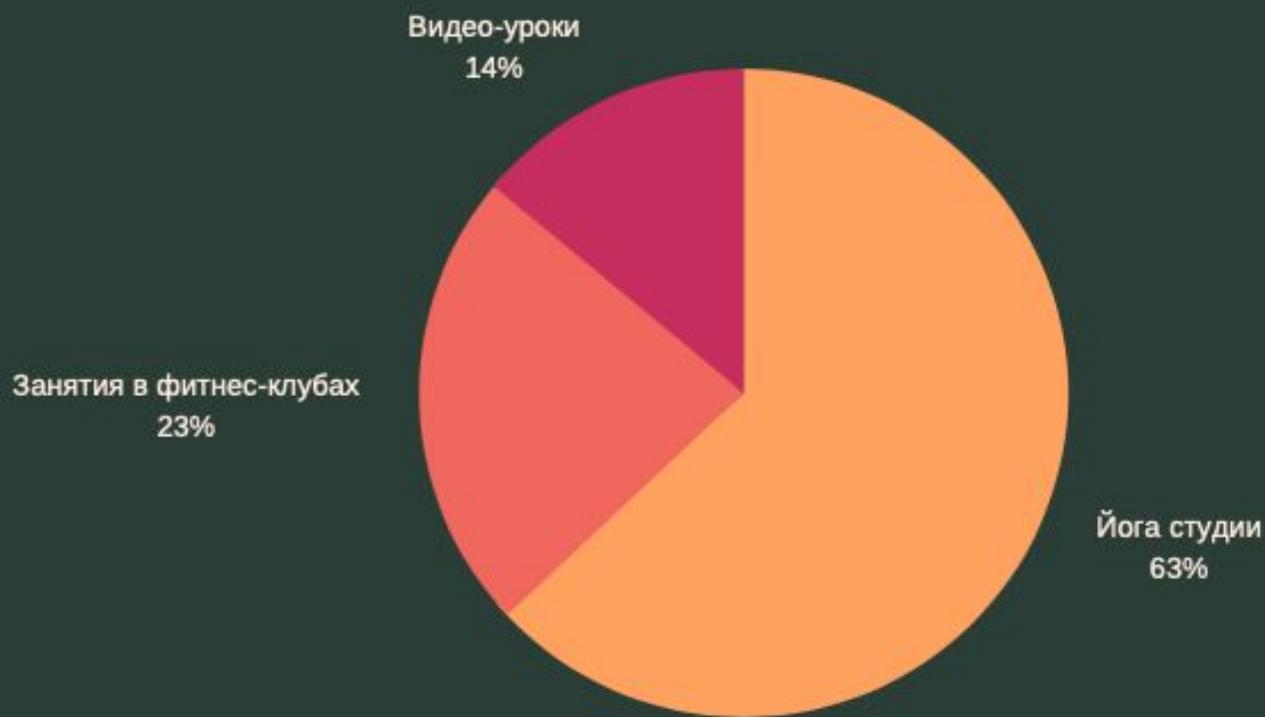


ДИАГРАММА 4 - СТРУКТУРА РЫНКА ЙОГИ ПО
МЕСТУ ЗАНЯТОСТИ, %

АНАЛИЗ РЫНКА

ИССЛЕДОВАНИЕ
ПРЕДПОЧТЕНИЙ РОССИЯН
TNS MARKETING INDEX



КАЖДЫЙ 50 РОССИЯНИН
ЗАНИМАЕТСЯ ЙОГОЙ

1,37 МЛН. ВЗРОСЛЫХ
РОССИЯН ХОТИ БЫ РАЗ
ПОСЕТИЛИ ЙОГУ

ЙОГА НАХОДИТСЯ НА 12-М
МЕСТЕ СРЕДИ САМЫХ
ПОПУЛЯРНЫХ У РОССИЯН
ВИДОВ СПОРТА

РАСХОДЫ РОССИЯН НА
ЗАНЯТИЯ ЙОГОЙ
СОСТАВЛЯЮТ 41 МЛРД.РУБ



41 МЛРД.РУБ

РАСХОДЫ РОССИЯН НА ЗАНЯТИЯ ЙОГОЙ

1,37 МЛН.ЧЕЛ

РОССИЯН ХОТЯ БЫ РАЗ ПОСЕТИЛИ ЗАНЯТИЯ
ЙОГИ

КОНКУРЕНТЫ

YOGA PLACE

СТУДИЯ • С ЧЕГО НАЧАТЬ • НОВОСТИ • РАСПИСАНИЕ • Йога онлайн • Йога кинл • МАГАЗИН • ЦЕНЫ

МЕСТО ДЛЯ ЙОГИ

YOGA PLACE

+ Красивый сайт;
Большой ассортимент
заний;
Хорошая репутация.

— Высокая цена;
Переполненные
группы, записываться
необходимо заранее;
Хорошая репутация.

YogaDOM

О нас | Практика | Расписание (ONLINE) | Прекодаватели | YOGAPASS | Услуги

+7 (951) 778-00-14
+7 (914) 545-42-65
подписка на новости
Служба поддержки
Сообщество
расписание занятий



YOGADOM

Интересное



Расписание
Йога-клубов
ВСЕГО



Расписание
Йога-клубов
ВСЕГО

Новости

27 мая-7 июня – Уникальные техники для всех
КРАЗУЮЩИЙ ПОДЪЕМ
Задача центра – нападать контакт с вспомогательными центрами, развивать
чувствительность и реагируемость, напрягать общечеловеческие мышцы энергией и силой. Полезно индивиду-

YogaPapoose **SWOT Analysis**

Strengths

- Квалифицированный персонал
- Низкая цена
- Развитые социальные сети
- Удобный сайт
- Занятия онлайн
- Возможна запись занятий
- Первое занятие бесплатно
- Индивидуальные занятия в удобное время
- Большая география работы - все русскоязычное население

Weaknesses

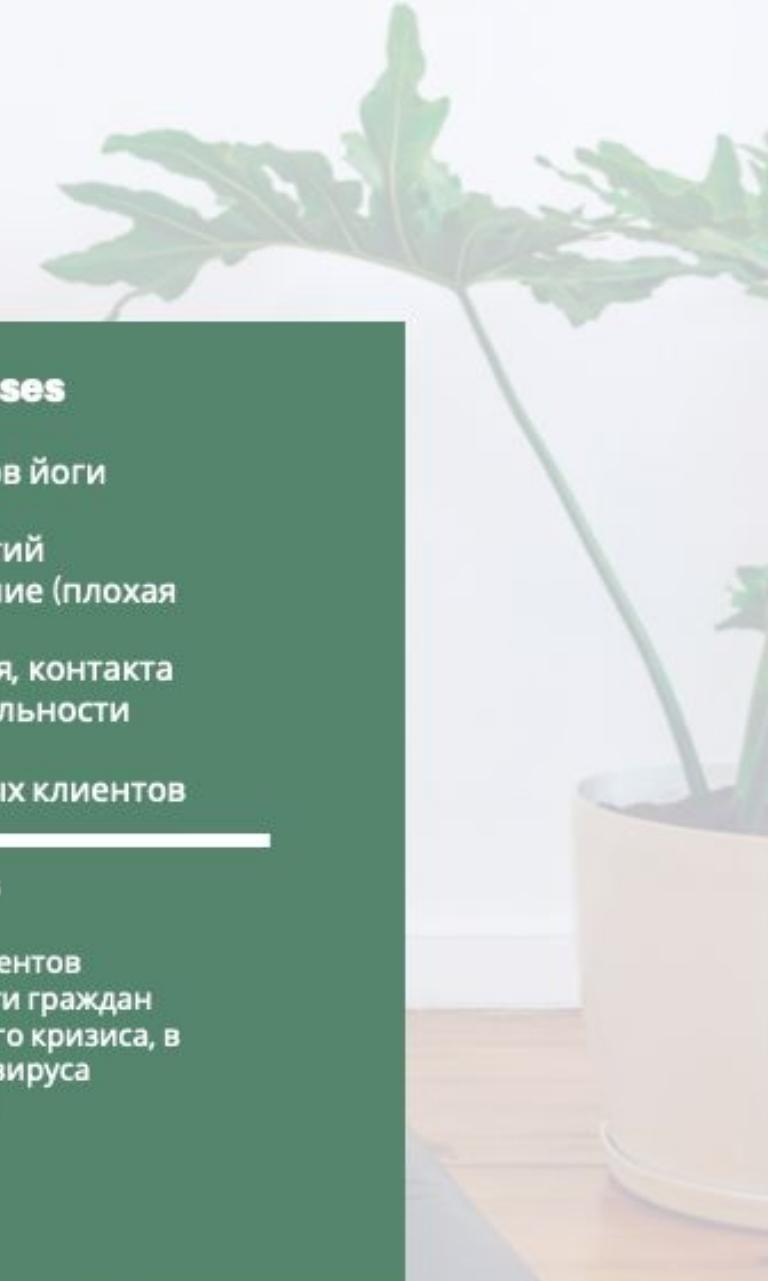
- Отсутствие множества видов йоги
- Отсутствие репутации
- Недоступность очных занятий
- Возможно плохое соединение (плохая связь)
- Отсутствие живого общения, контакта
- Отсутствие контроля правильности выполнения упражнений
- Отсутствие высоко-доходных клиентов

Opportunities

- Тренд на ЗОЖ
- Появление большого количества бесплатных площадок для стримов
- Занятость людей и отсутствие времени для посещения очных занятий
- Расширение географии продаж, выход на англоязычную аудиторию
- Выход в сегмент дорогих услуг
- Внедрение новых видов йоги

Threats

- Большое количество конкурентов
- Падение платежеспособности граждан
- Возможность экономического кризиса, в связи с выявлением нового вируса
- Высокий уровень инфляции



ПОРТРЕТ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Женский пол,
возраст 25-35 лет.
Уровень дохода -
средний.

Семейное положение
-замужем, есть дети.

Профессия -
домохозяйка,
творческие
профессии,
самозанятость.

СОЦИАЛЬНЫЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Наша ЦА имеет
достаточно
свободного времени,
сидит в соц.сетях.

Наиболее популярная
соц.сеть - Instagram.

Они подписаны на
блоги инста-мамочек:
@annakhilkevich,
@samoymovaoxana,
@maripulya.

РЕШАЕМЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Наши услуги позволяют
родителям проводить
больше времени с
детьми, поможет
физическому
укреплению ребенка,
приобщить его к ЗОЖ,
раскрыть его таланты.

ЭМОЦИОНАЛЬНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ

Онлайн-курсы йоги
позволят чувствовать
себя здоровыми,
красивыми,
счастливыми,
продуктивными, а
также
поспособствует
нахождению
внутренней гармонии.



Причины купить наш продукт:

- хорошее время припровождение с ребенком;
- нет необходимости искать, где можно оставить ребенка на время похода в зал или йога-студию;
- дешевле чем посещение специализированных очных занятий.

Причины покупки аналогичных услуг у конкурентов:

- необходимость в личном общении с тренером;
- получение удовольствия и мотивации от посещения йога-студии;
- недостаточный навок владения компьютером.



«5W»

МЕТОДИКА
АНГЛИЙСКОГО
МАРКЕТОЛОГА
МАРКА
ШЕРРИНГТОНА





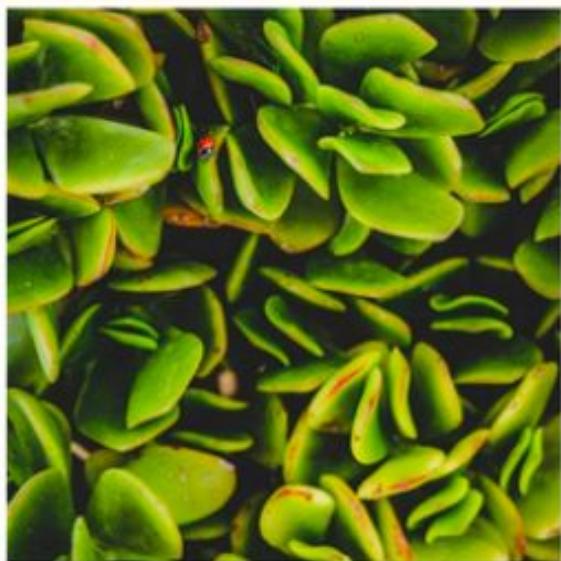
PRODUCT

ОНЛАЙН-ЗАНЯТИЯ ЙОГОЙ ДЛЯ
ВСЕЙ СЕМЬИ
(ВОЗРАСТНОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ 4+)

- ✓ Все занятия ведутся в записи и предоставляются по требованию;
- ✓ Время для занятий выбирает клиент, а не по расписанию;
- ✓ Занятия на английском и русском языках;
- ✓ **Основной ориентир** - занятия родителей с ребенком.
- ✓ Также имеются практики: медитации, йога для беременных, хат-ха йога, йога айенгара, пение мантр.

PRICE

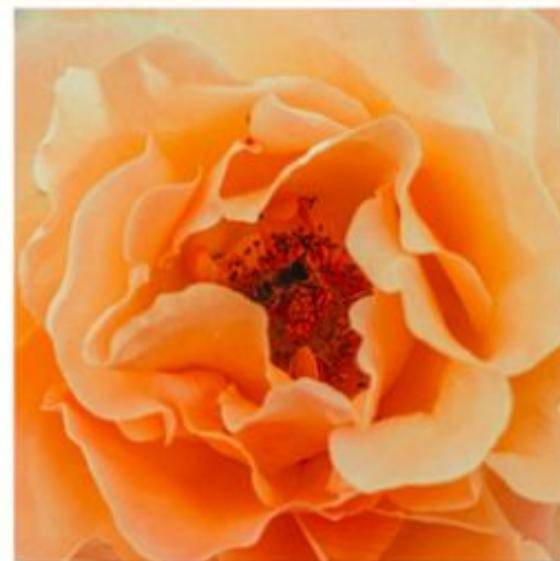
ПРАЙС-ЛИСТ НА НАШЕМ САЙТЕ



Занятие "Гость"

500 р.

Вы можете посетить или
подарить любую практику



Абонемент "Друг Семьи"

3500 р.

8 любых практик в месяц



Абонемент "Родные"

10000 р.

Неограниченное количество
практик в квартал + бонусы

[Записаться!](#)

[Записаться!](#)

[Записаться!](#)

PRICE

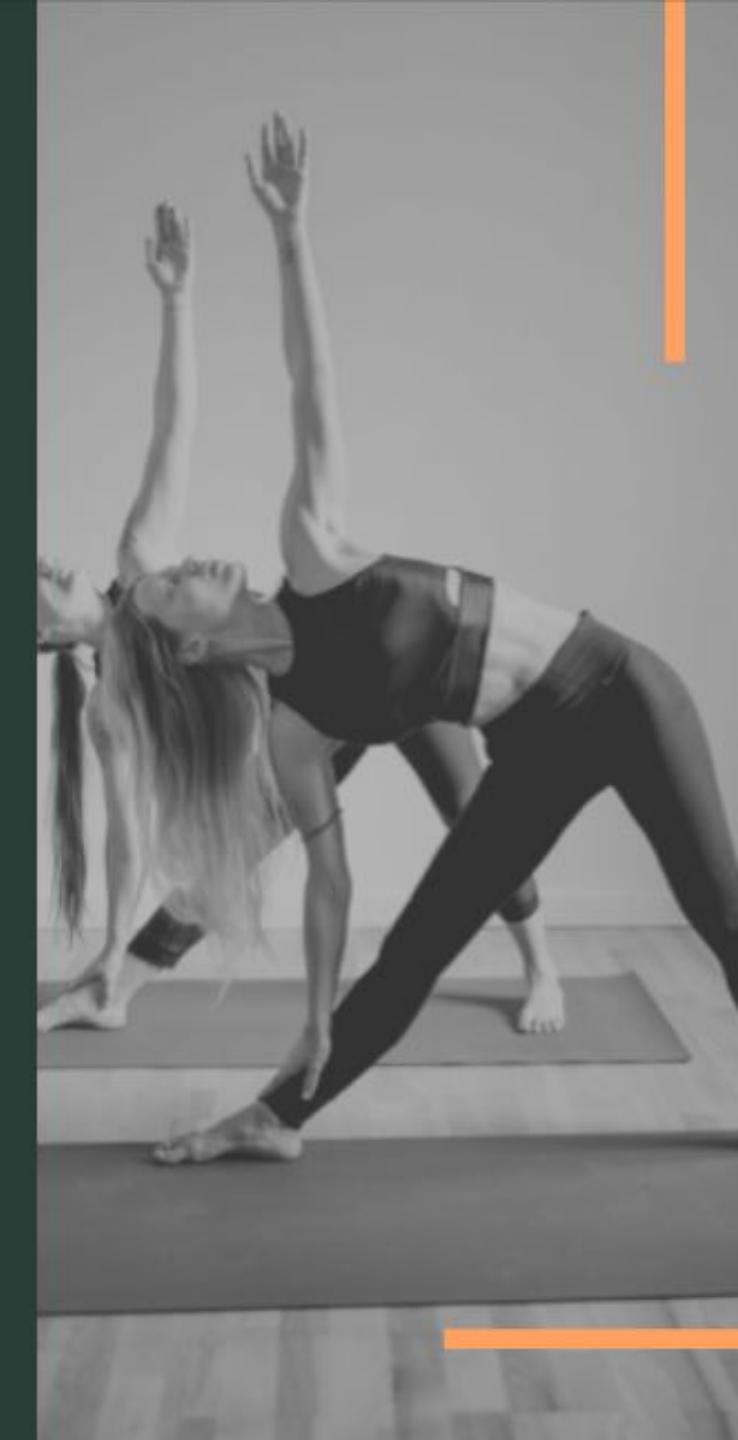
**НАША ЦЕНОВАЯ СТРАТЕГИЯ -
СТРАТЕГИЯ НИЗКИХ ЦЕН**

АКЦИИ:

- Разовое посещение в будние дни с 9:00 до 14:00 со скидкой 8%.

ПРОМО-АКЦИИ:

- Первое посещение бесплатно;
- Приведи друга и получи скидку 15%;
- Три дня до и три дня после вашего дня рождения вы можете посетить нашу практику со скидкой 50%;
- Еженедельно проводим прямой эфир определенной практики на бесплатной основе.





PLACE

РЫНОК

- Рынок, на котором мы планируем продавать свои услуги - рынок йоги России

МЕСТО ПРОДАЖИ

- Главное место продажи - наш сайт, доступный на двух языках

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

- Если потенциальные клиенты приходят к нам через наши социальные сети, они перенаправляются на наш сайт, где они и оформляют покупку



PROMOTION

МАРКЕТИНГОВЫЙ БЮДЖЕТ - 120 ТЫС. РУБ.

- ОСНОВНЫЕ МАРКЕТИНГОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ - INSTAGRAM И САЙТ. В INSTAGRAM МЫ БУДЕМ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ТАРГЕТИРОВАННУЮ РЕКЛАМУ, ОРИЕНТИРУЯСЬ НА ЦА, А ТАКЖЕ ПОКУПАТЬ РЕКЛАМУ У НЕБОЛЬШИХ БЛОГЕРОВ;
- ЗАНИМАТЬСЯ НАШИМ ПРОДВИЖЕНИЕМ БУДЕТ SMM-МЕНЕДЖЕР (20 ТЫС.РУБ./МЕС);
- МЫ ПОЗИЦИОНИРУЕМСЯ СЕБЯ КАК ДОСТУПНЫЕ ПО ЦЕНЕ ЗАНЯТИЯ ДЛЯ ЛЮДЕЙ РАЗЛИЧНЫХ ВОЗРАСТОВ. НАШЕ НАПРАВЛЕНИЕ - ПОПУЛЯРНОЕ И ТРЕНДОВОЕ.

Наши каналы социального маркетинга



САЙТ

Наш сайт имеет стильный дизайн. На нём вся информация о нас и нашей студии. Там можно найти прайс-лист, ассортимент услуг и многое другое.



FACEBOOK

Facebook необходим для настройки рекламы. Также там есть вся информация о нашей онлайн йога студии.

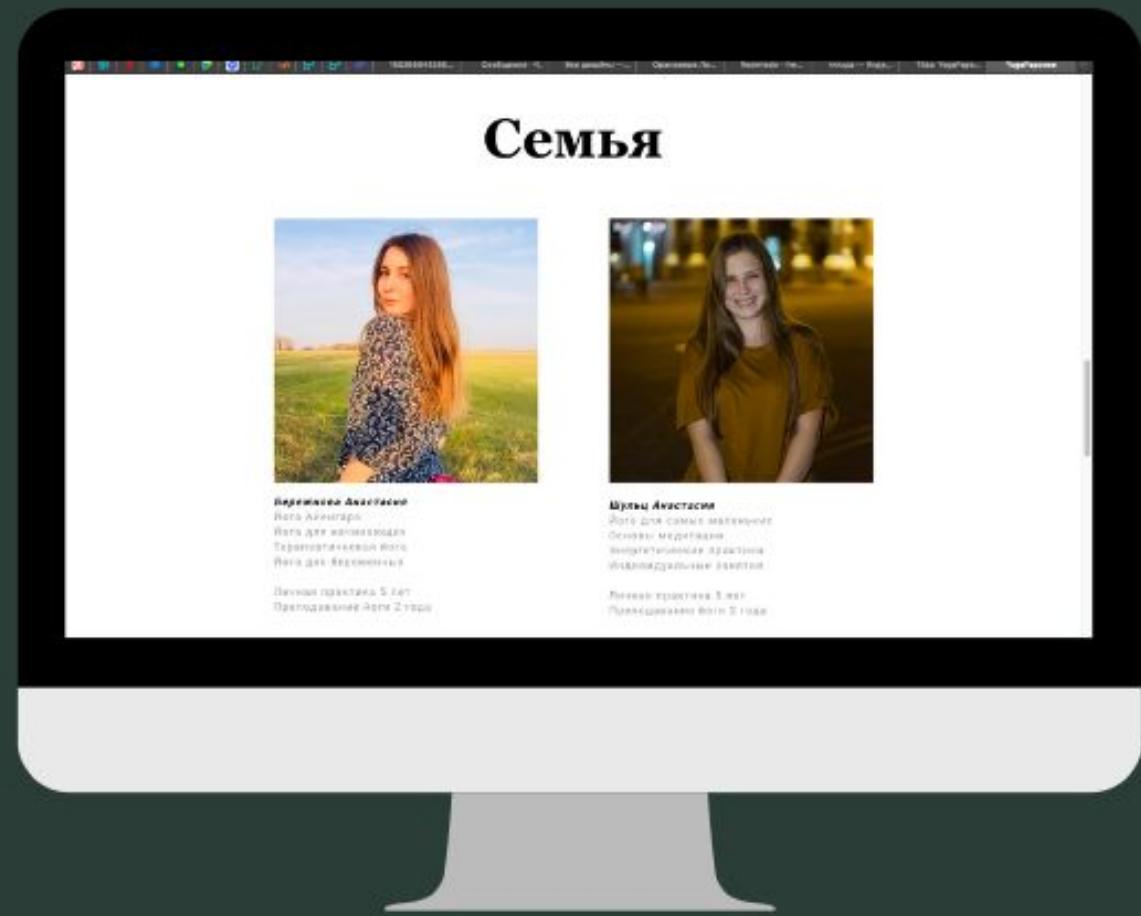
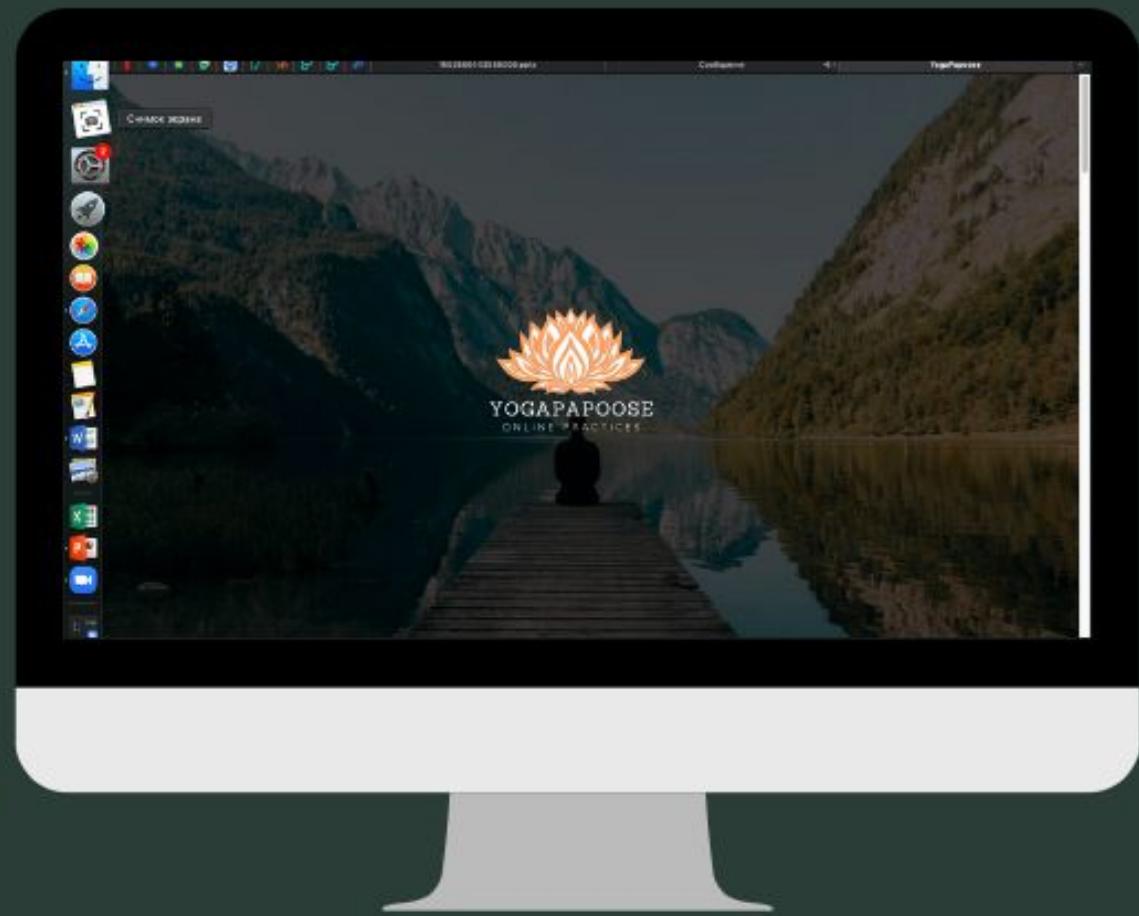


INSTAGRAM

В Instagram мы публикуем красивые, интересные фото, которые привлекают внимание потенциальных клиентов; рассказываем об акциях и собираем отзывы.

НАШ САЙТ

ссылка: <http://stacy.berezhnova.tilda.ws>



ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ

YOGA PAPOOSE

ЛОГОТИП



ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА

СОЗДАН В ПРОГРАММЕ ROOMTODO





СПАСИБО!

С НЕТЕРПЕНИЕМ ЖДЕМ
СОТРУДНИЧЕСТВА С ВАМИ.