



ДАВИДОФФ ЗИНО

Орындаған: Қабдрахмет А. Б.
Фил.Деп. АФ-19-15. 1 курс

Тексерген: Тобылов К. Т.

Өмірбаяны



- Зино Давидофф – өз өмірін осы әлемді өзгерткен көптеген адамдар сияқты Ресей империясында бастады. Чернигов губерниясының Новгород-Северск қаласында 1906 жылы темекі өнімдерін сатушы Хиллель Давидоффтың отбасында дүниеге келген. 1911 жылы алғашқы погромдардың жаппай тәртіпсіздіктерге айналуын күтпеу туралы шешім қабылдап, Давидоффтар отбасы Швейцарияға көшіп кетті, онда олар да өз дүкендерін ашты.

Әкесі кішкентай Зиноны еркелетпеді, бала 6 жасынан бастап дүкенде әкесіне көмектесті: темекілерді бүктеп, оларды араластырды. Ал 18 жасар бала мектепті бітірген кезде әкесі оған басқа елге саяхатқа, даналықты білуге баруды ұсынды. Ол тіпті біржақты билет сатып алуға ақша берді.

Саяхаттайтын елді таңдау оңай болған жоқ. Зиноның отбасы 1911 жылы көшіп келгендіктен, оның ата-анасында Ресей империясының құжаттары болған, тек Зиноның өзі ғана Швейцарияда уақытша тұруға рұқсат алды. Сондықтан оған виза тек Аргентина елшілігінде берілді.

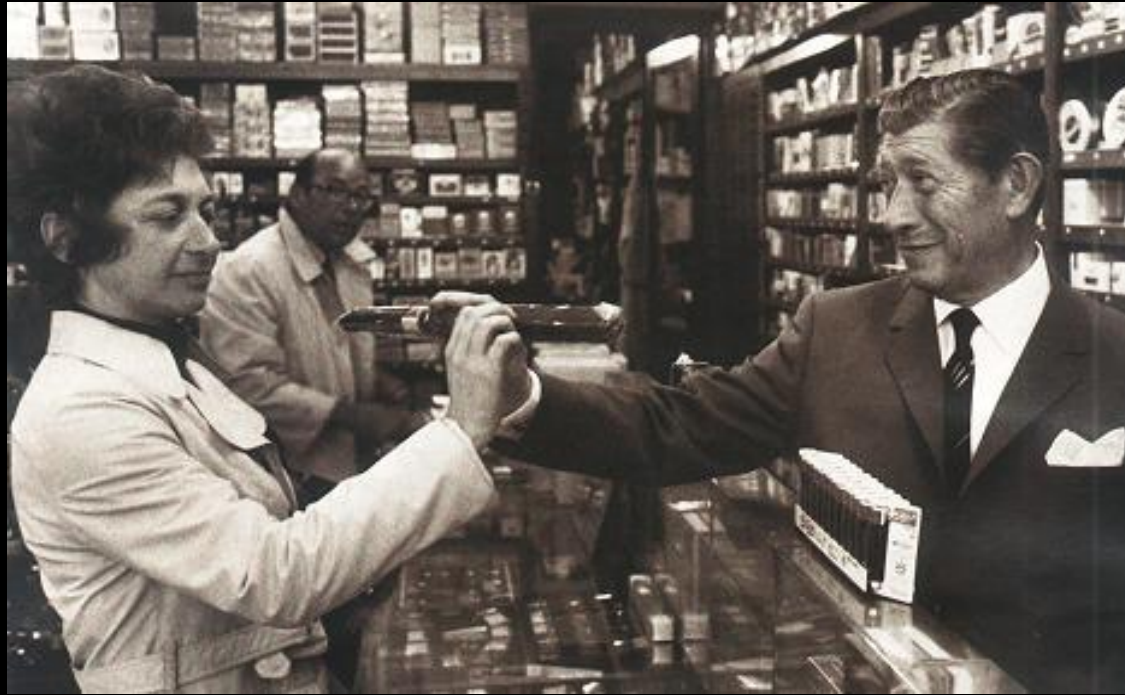
- Аргентинада Зино даяшы болуға тырысты, бірақ сіз тағдырдан қашып құтыла алмайсыз - ол көп ұзамай темекі шығаратын фабрикада жұмыс істеді. Алдымен тапсырма алған бала болды, бірақ көп ұзамай оның тәжірибесі мен тапқырлығы бағаланып, ол сатып алушыға «өсті». Сонымен қатар, ол Бразилияда және Кубада болып, онда темекілердің өндірісін зерттеді.
- Ата-анасының үйіне оралғанда, Зино алдымен әкесіне оның «орыс темекі роликтері» сәннен шыққанын, және өзін сыйлайтын адамдар кубалық шылым шегетіндерін айтты. Әкесі ұлының ізімен жүргеніне риза болса да, ұлымен бөлісуге асықпады. Зино өз ісін бастай алмады - өз дүкенін ашу үшін оған несие керек еді, және оны қалай алар еді? Егер әкесінің дүкенін салмаса.
- Алайда, біраз уақыт өткен соң, Зиноның талантына сенетін адам табылып, Рудеров көшесінен дүкен сатып алып, жас баланы басқарушы етіп жасады. Ол адам қателескен жоқ: екі жылдан кейін Давидофф дүкенді сатып алды да, ол үшін бастапқы құнынан екі есе көп төледі.



- Зино таптырмас жұмысшы болды. Ол өз дүкенін жылына 365 күн тұтынушылар үшін ашық деп шешті. Таңертеңгі сегізден кешкі жетіге дейін, бірақ іс жүзінде олар бұл жерде тіпті түнде қызмет етуге дайын болды. Келушілердің көбісін дүкен қожайынының тұтынушының темекінің қандай түрін ұнататынын әрдайым есінде сақтағаны таңғалдырды, тіпті егер ол дүкенге бір-ақ рет келсе де. Дүкен Еуропадағы темекілерді сақтауға арналған барлық талаптарға жауап беретін бірінші кондиционды жертөлемен жабдықталған. Мұхит арқылы Еуропаға сапар шегу және сабанға айналмауы үшін одан әрі сақтау, циналарды дымқылдатқыштағы орауыштарды - арнайы ылғалдандырғыштары бар ағаш қораптарды ойлап тапқан - Зино.

- Алайда, Зиноға әлі де нақты ауқым жетіспеді. Соғыс жылдары оған сәттілік күлімсіреді. Давидовф Швейцария соғыс жылдарында бейтарап мемлекет болғандығын пайдаланып қалды, соның арқасында екі жақпен де темекі саудасы жүзеге асырылды. Франция әрдайым өзінің керемет темекі және табагымен танымал болды. Әрине, Үшінші рейхтің әскерлері елді жаулап алғанда, саудагерлер баға жетпейтін темекіні олар реквизицияланғанға дейін қайда апару туралы ойлана бастады. Француз темекісін неліктен Зино таңдағанын нақты білмеймін, бірақ оған Франциядан кубалық темекілердің үлкен партиясы келді. Бірнеше жыл бойы Zino дүкені Еуропадағы ең жоғары сапалы өнімді таба алатын жалғыз орын болды. Оның дүкенінің айналымы соғысқа дейінгі жылдармен салыстырғанда бес есе өсті.





- Бірде, соғыстан кейін, мейрамханада түскі ас кезінде Давидофф шараптар тізімін қарап, ... оның басына жаңа идея келді. Көп ұзамай ол әйгілі француз шараптары Гранд Крус де Бордо сауда үйіне қарапайым тілекпен - ең қымбат француз шараптарының маркаларын темекілердің атауы ретінде пайдалану үшін сауда үйінің көмегіне жүгінді. Шарап өндірушілері мұндай ерекше ұсынысқа таңқалғаны соншалық, олар брендті пайдалану үшін бір тиын төлемей-ақ рұқсат берді.

- Темекілер сатылымда түсіндіруді қажет етпейтін атаулармен пайда болды - Chateau Latour, Chateau Margaux, Davidoff Chateau Mouton-Rotschild және тағы басқалары. Темекілердің сатылымы жақсы аяқталды, бұл Зиноға мейрамханаларда осындай атаумен жасалған шараптарға тапсырыс беруге мүмкіндік берді.
- Сол уақытта - 1948 жылы - Davidoff темекілері пайда болды. Зино темекінің қоспасын жеке өзі ойлап тапты және жаңа темекілерді өз есімімен атады. Бұл темекінің әр орамасы Zino түпнұсқасын ұсынады. Сол сияқты ол келісімшарттар мен тексерістерге қол қойды.



- Зино темекі шегуді өнер дәрежесіне көтерді. Оның алдында адамдар темекінің кейбір түрлерін басқаларға қарағанда «ақсүйек» деп санамайтын. Ал Зино негізінен мәселенің эстетикалық жағына назар аударды. Оның темекілері белгілі бір шеңберге жатудың символына айналды, оған қарапайым адамдардың көпшілігі мәңгі тапсырыс берді. Оның клиенттері скрипкашы Исаак Стерн, пианист Артур Рубинштейн, режиссері Орсон Уэллс болды.





- Шнайдер Davidoff өнімдерін оны әлемдік нарыққа шығару үшін жарнамалауға үлкен қаражат салды. Davidoff маркалы темекі қазір Oettinger зауыттарында шығарылады. Давидоффтың темекілері тез арада нарықта өз орнын тапты. Шнайдердің арқасында Зино сәтті трейдерден әлемдік темекі магнатына айналды. Атақты темекі өнімдерінен басқа, 1985 жылдан бастап коньяк пен Davidoff арақ, көзілдірік, ұсақ былғары бұйымдар, жейделер, парфюмерия және аксессуарлар да шығарыла бастады.

«Davidoff» иіс сулары

