

4-х недельный онлайн-тренинг «ШКОЛА ИНВЕСТОРА»

30 ноября – 28 декабря



КАКАЯ ЦЕЛЬ ТРЕНИНГА:

ПАССИВНЫЙ ДОХОД В МЕСЯЦ	НЕОБХОДИМЫЙ КАПИТАЛ
500	120 000
1 000	240 000
5 000	1 200 000
10 000	2 400 000
50 000	12 000 000

МЫ ХОТИМ, ЧТОБЫ У ВАС БЫЛА СЛЕДУЮЩАЯ «КАРТИНКА»

СТАТЬИ ДОХОДОВ	СЕЙЧАС	ЧЕРЕЗ 6-12 МЕСЯЦЕВ	ЧЕРЕЗ 3-7 ЛЕТ
ЗАР.ПЛАТА/ БИЗНЕС	✓ 100%	✓ 100%+100%	✓ 100%+300%
ДЕПОЗИТЫ	--	✓ 100%	✓ 100%
НЕДВИЖИМОСТЬ	--	--	✓ 100%
ДИВИДЕНДЫ	--	--	✓ 100%
ИТОГО:	✓ 100%	✓ 300%	✓ 700% и более

Задача тренинга:

- 1. Получить пошаговую практическую инструкцию по управлению деньгами и эффективному инвестированию**
- 2. Получить свежие идеи по увеличению дохода, расширению горизонтов бизнеса, новый взгляд на финансовые возможности.**

Содержание Тренинга (1-я неделя):

04.12.13 Среда - «Как увеличить доход на 300% и более уже в ближайшее время?» Получить свежие идеи по увеличению дохода, расширению горизонтов бизнес-мышления, новый взгляд на свои финансовые возможности.

07.12.13 Суббота – «Личные финансовые отчёты». Постановка Ключевых Финансовых Целей. Определение типа Инвестора.

Банк – как необходимый инструмент для реализации Плана Финансовой Защиты.

Страховые компании - как консервативный инструмент и программа защиты. Преимущества и недостатки. Основные критерии выбора».

Спикер: Владимир Тимченко.

**«Как увеличить доход на
300% и более уже в
ближайшее время?»**

Спикер: Владимир Тимченко.

ЕСЛИ ВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ:



- Бизнес «имеет» Вас, а не Вы бизнес.
- Уровень продаж и прибыли остается на достаточно низком уровне.
- Не хватает смелости и знаний для расширения масштаба деятельности.

ВЫ НАЕМНЫЙ СОТРУДНИК И РАБОТАЕТЕ В КОМПАНИИ:



- Не устраивает уровень ежемесячного дохода.
- Заработная плата на уровне 3-5 летней давности.
- Не видите возможности для карьерного роста.



**ОБЩАЯСЬ С
ЛУЧШИМИ!**



Я СМОГ ВЫДЕЛИТЬ САМЫЕ КЛЮЧЕВЫЕ И ЭФФЕКТИВНЫЕ ШАГИ:

- ✓ Увеличить Доход и Развивать свою Карьеру.
- ✓ Постоянно расширять МАСШТАБ своей деятельности.
- ✓ Иметь возможность заниматься ЛЮБИМЫМ ДЕЛОМ!



**Насколько Вы уверены в том, что
сможете увеличить доход на 300%
-500% -1000%?**

«Все начинается с мысли»

ВАЖНО:

- ✓ Убрать все ограничения;
- ✓ Подкреплять свою уверенность биографиями и примерами других успешных людей;
- ✓ Начните с самых насущных желаний (своих, не «купленных»);
- ✓ Найдите «живой» пример в своем окружении.

Примеры с личного опыта:

Менеджер в компании, 21год (1999г.):

Факт: зарплата - \$20/мес. Оборот: 16 000 грн./мес.

План: зарплата - \$500/мес. Оборот: 250 000 грн./мес.

Результат: 22 года (2000г.):

Факт (через 1 год):

зарплата - \$500-\$550/мес.

Оборот: 250 000 – 270 000 грн./мес.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Представьте свой «идеальный» день через 5-7-10 лет:

- ✓ **Какая у Вас должность/бизнес?**
- ✓ **Какие рабочие вопросы Вы решаете?**
- ✓ **Какой доход Вы получаете?**
- ✓ **На каком автомобиле Вы ездите?**
- ✓ **В каком доме Вы живете?**
- ✓ **Где и как часто Вы путешествуете?**
- ✓ **Какие люди Вас окружают?**

**Какие ощущения Вы
испытываете, прописав
свой идеальный день?**

Опишите Ваши способности (что у Вас получается лучше всего):

1.	
2.	
3.	
4.	
5.	
6.	

Опишите Ваши увлечения (что доставляет Вам удовольствие):

1.	
2.	
3.	
4.	
5.	
6.	

Что пересекается из 2 списков:

СПОСОБНОСТИ	УВЛЕЧЕНИЯ

**«КОПАТЬ» НУЖНО В ЭТОМ
направлении!**



Практическое упражнение!

Если у Вас все «сходится»:

- ✓ Определите «максимальный потолок» у себя в компании/бизнесе;
- ✓ Просчитайте, что Вам нужно делать в месяц/квартал/год (продажи, объем работ и пр.), чтобы получать нужную Вам сумму;
- ✓ Найдите человека, кто уже достиг этого уровня (Сотрудник в Вашей компании, Коллега «по цеху», Партнер, Друг, Родственник...);
- ✓ «Включите» его в свой список ежемесячного/еженедельного/ежедневного общения.

Практическое упражнение!

Если у Вас не «сходится»:

- ✓ Какая область деятельности отвечает Вашим способностям и увлечениям?
- ✓ Кто Вы через 5-7-10 лет?
- ✓ Какая Вам нужна сумма необходимого финансового резерва на «эксперименты» (6-12 мес. расходов)?

Практическое упражнение!

Если у Вас не «сходится»:

- ✓ Вы служащий - какая компания отвечает Вашим стандартам по сфере деятельности и оплате труда?
- ✓ Вы предприниматель - какая область на рынке отвечает Вашим способностям и увлечениям?
- ✓ Какие шаги нужно сделать, чтобы Вы начали поэтапно реализовывать «свой сценарий»?

Примеры с личного опыта:

Руководитель отдела продаж, 26 лет (начало 2005г.):

Факт: зарплата - \$600-\$650/мес.

Оборот: 2 000 000 грн./мес. (экв. \$400 000/мес.)

План: зарплата - \$1000-\$1200/мес.

Оборот: 5 000 000 – 6 000 000 грн./мес. (экв. \$1 200 000/мес.)

Результат: 26 лет (середина 2005г.):

Факт (через 6 месяцев):

зарплата - \$1000-\$1300/мес.

Оборот: 5 000 000 – 6 500 000грн./мес.

Примеры с опыта Петра Федосенко:

Студент, 22 года (начало 2005г.):

Факт: стипендия - в мес.

План: доход от «любимого» бизнеса - \$1000-\$1200/мес. через 6 мес.

Результат: 28 лет (середина 2011г.):

Факт (через 6 лет):

доход от бизнеса – более \$10 000/мес.

Примеры с опыта Сергея Курманова:

Работник в банке: (2006г.)

Факт: зарплата - \$ 500 в мес.

План: доход от «любимого» бизнеса - ???

Результат: (конец 2012г.):

Факт (через 6 лет):

доход от бизнеса – более \$10 000/мес.

Ключевые выводы:

- ✓ Не обязательно иметь деньги для старта, богатых родителей и «жирные» связи;
- ✓ Важно определить дело, от которого Вас «прёт» и Вы можете заниматься им, даже не получая зарплату;
- ✓ Важно, чтобы Вы видели Результат и могли просчитать необходимые действия и критерии, чтобы влиять на сумму ежемесячной прибыли;
- ✓ Важно, чтобы был Успешный пример в Вашем окружении (но не «поклонение»).

**Действуйте, Действуйте,
Действуйте!!!**