

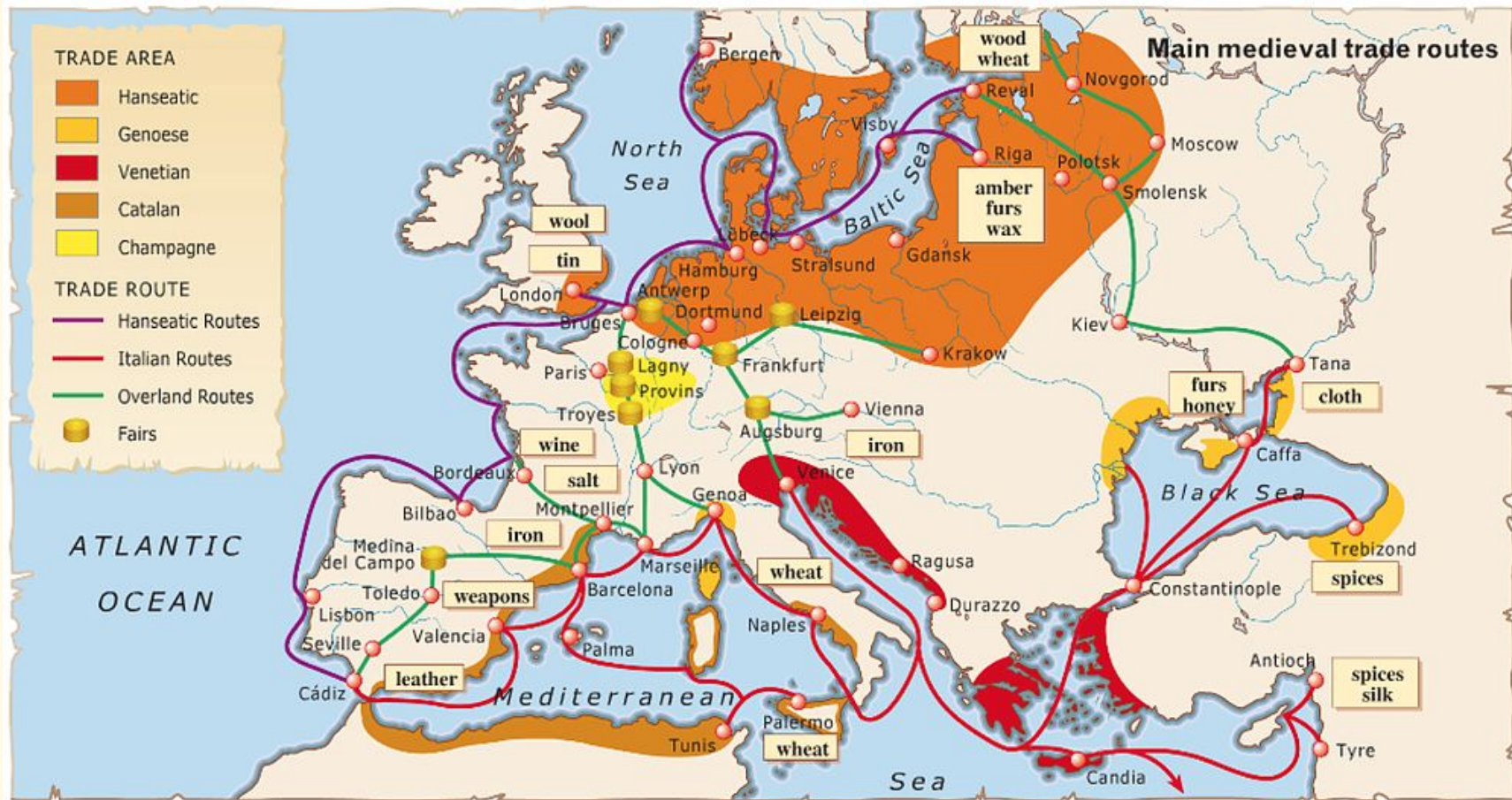


Международная торговля

Великий шелковый путь (II в до н.э. - XV в. н.э.)



Торговые города



Факторы торговли: абсолютное и относительное преимущество

Португалия



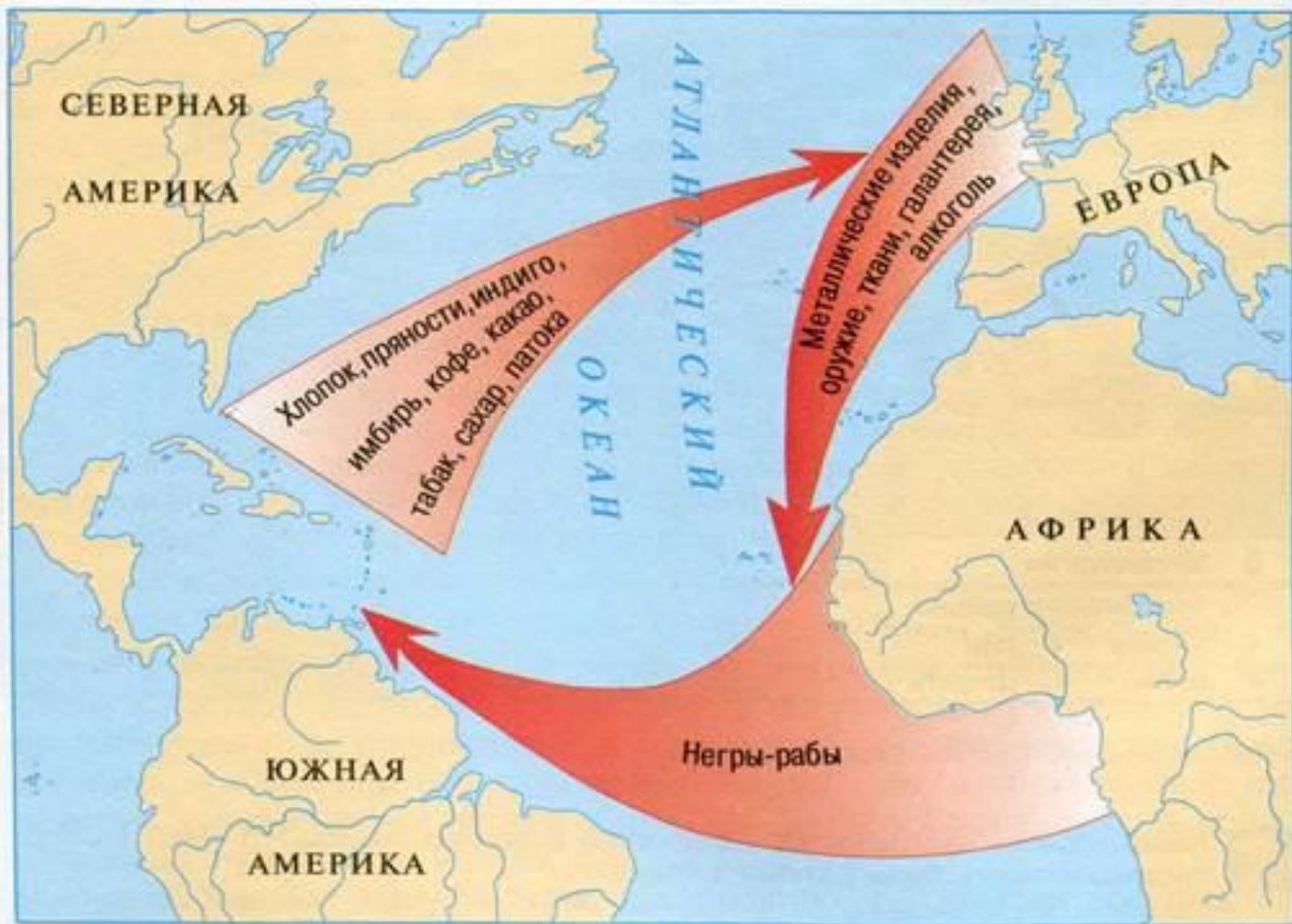
Англия



Другие факторы развития торговли

- Снижение транспортных издержек
- Стремление к новым ресурсам и рынкам
- реализация разделения труда
- экономия от масштаба
- любовь к разнообразию
- Упрощение передачи информации





Доктрина активного торгового баланса

- возникла из стремления к притоку денег в страну
- поддержка экспорта
- ограничение импорта
- постоянное превышение общего экспорта над импортом
- Томас Ман (Директор Ост-Индской торговой компании)
- Навигационный акт
- Метуенский трактат (1703), поставки сырья из Америки, России
- поддержка бизнеса и меркантилизм
- Ситцевые законы
- территориальные захваты (Гибралтар, Канада, Бенгалия, Австралия, Кейптаун, Цейлон)

Возвышение Британии

- Навигационный акт
- территориальные захваты
(Гибралтар, Канада, Бенгалия, Австралия, Кейптаун, Цейлон)
- Метуенский трактат (1703)
- Поддержка бизнеса и меркантилизм
- Ситцевые законы



Что продают/покупают?

	Стоимость, трлн долл.	Доля в мировой торговле, %
Сельскохозяйственные товары	1,81	9%
Топливные и минеральные ресурсы	3,13	16%
Другие	1,37	7%
Промышленная продукция	13,16	68%
Черные металлы	0,47	2%
Продукция химической промышленности	2,24	11%
Машины и транспортное оборудование	6,76	35%
Текстиль и одежда	0,80	5%
Другая продукция	2,88	15%

	Страна	Экспортная квота, %	Импортная квота, %	Внешне торговая квота, %	ИЧР	Доля иностранных инвестиций в ВВП, %
	США	0.12	0.15	0.27	0.924	1.8
	Россия	2.60	2.07	0.47	0.816	1.8
	Китай	1.98	1.80	0.38	0.752	1.4
	Бразилия	1.26	1.16	0.24	0.759	3.4
	Швейцария	0.65	0.54	1.19	0.944	5.6
I	Сингапур	1.73	1.49	3.22	0.932	19.6
	Египет	1.63	2.85	0.45	0.696	3.1
	Италия	3.13	2.82	0.60	0.880	1.0
	Португалия	0.43	4.21	0.85	0.847	4.6
	Республика Беларусь	6.66	0.67	1.34	0.808	2.3

РАНЖИРОВАНИЕ СТРАН МИРА ПО УРОВНЮ ОТКРЫТОСТИ ЭКОНОМИК НА 2017 г. А.С. Грідюшко

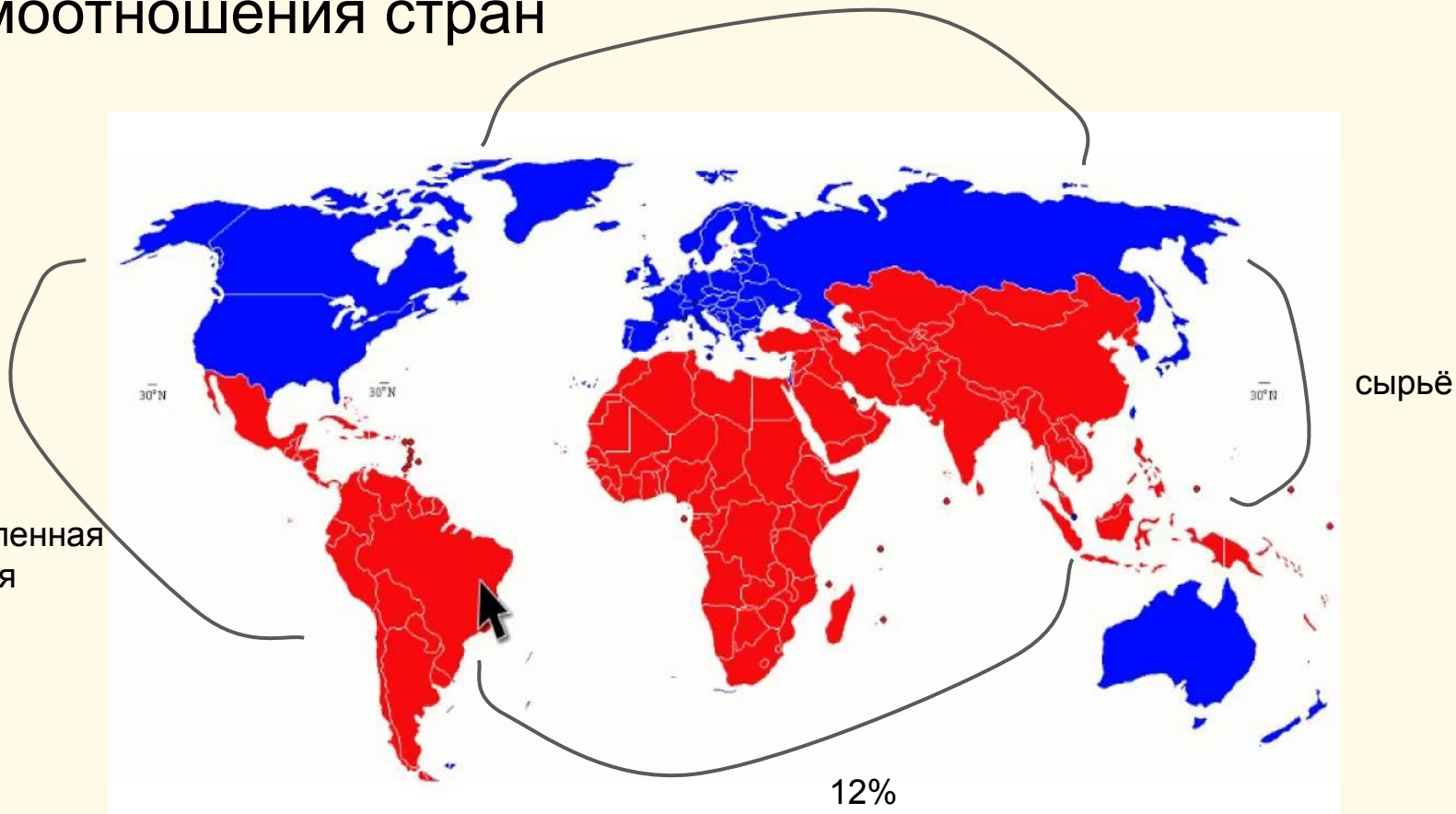
Кто есть на рынке

Экспортер		Стоимость	Доля	Импортер		Стоимость	Доля
1	Китай	2499	13.2%	1	США	2568	13.4%
2	США	1646	8.7%	2	Китай	2077	10.8%
3	Германия	1489	7.9%	3	Германия	1234	6.4%
4	Нидерланды	709	3.8%	4	Япония	721	3.7%
5	Япония	706	3.7%	5	Великобритания	692	3.6%
6	Франция	570	3.0%	6	Франция	651	3.4%
7	Республика Корея	542	2.9%	7	Нидерланды	636	3.3%
8	Гонконг	535	2.8%	8	Гонконг	578	3.0%
9	Италия	533	2.8%	9	Республика Корея	503	2.6%
10	Великобритания	469	2.5%	10	Индия	484	2.5%
11	Мексика	461	2.4%	11	Италия	474	2.5%
12	Канада	447	2.4%	12	Мексика	467	2.4%
13	Бельгия	445	2.4%	13	Канада	464	2.4%
14	Россия	419	2.2%	14	Бельгия	426	2.2%
15	Сингапур	391	2.1%	15	Испания	372	1.9%
16	Испания	334	1.8%	16	Сингапур	359	1.9%
17	Тайвань	331	1.8%	17	Тайвань	287	1.5%
18	Индия	324	1.7%	18	Швейцария	277	1.4%
19	Швейцария	314	1.7%	19	Польша	262	1.4%
20	ОАЭ	280	1.5%	20	ОАЭ	262	1.4%

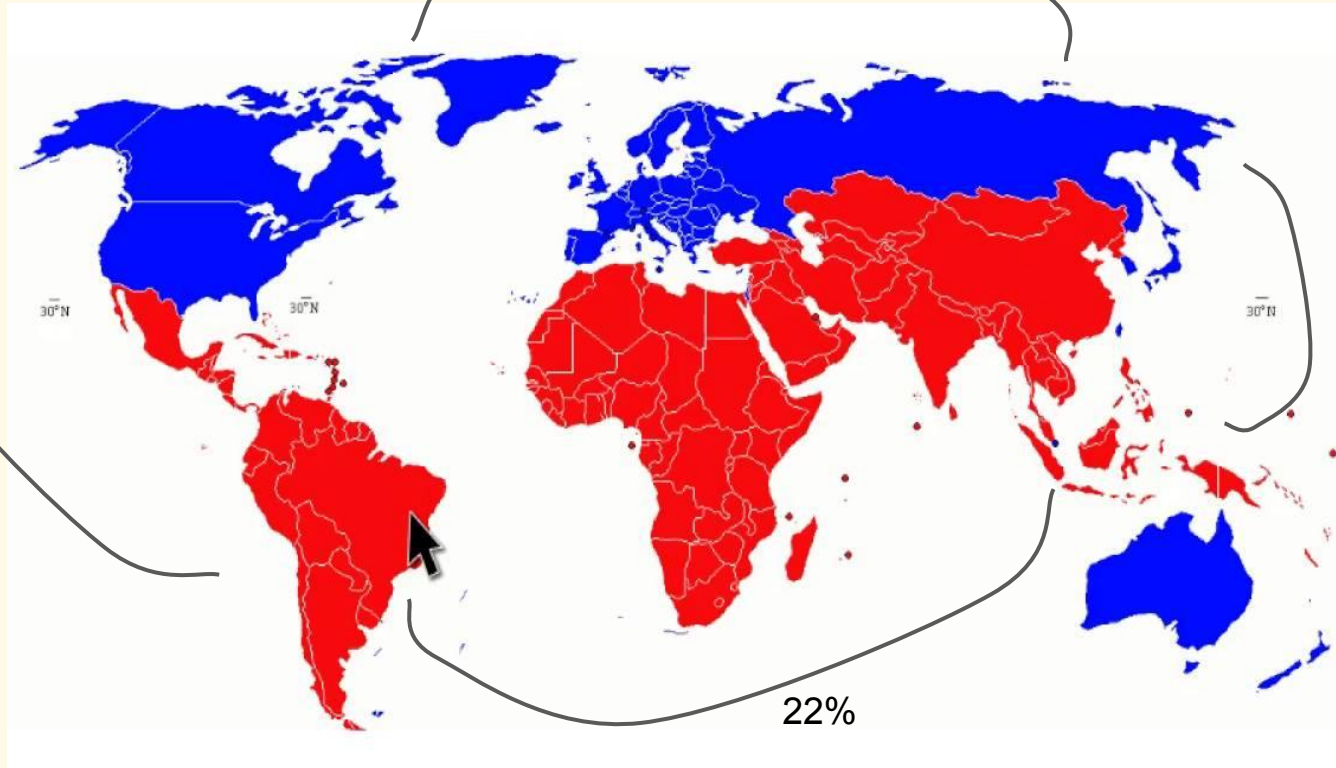
Источник: UNCTAD

Взаимоотношения стран

высокотехнологичная
продукция, 50%



высок. технолог. продукция,
компоненты промышленной
продукции, 43%



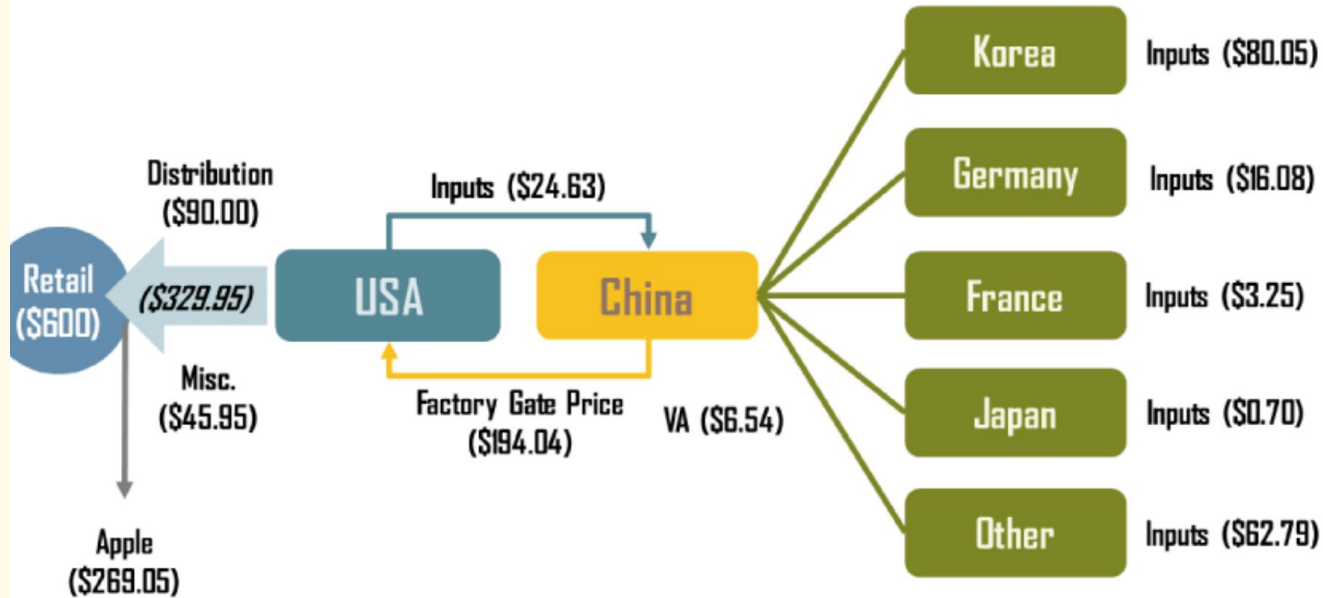
сырьё,
компоненты
промышленной
продукции

компоненты
промышленной
продукции

22%

Цепочки добавленной стоимости

iPhone4: цепочка добавленной стоимости



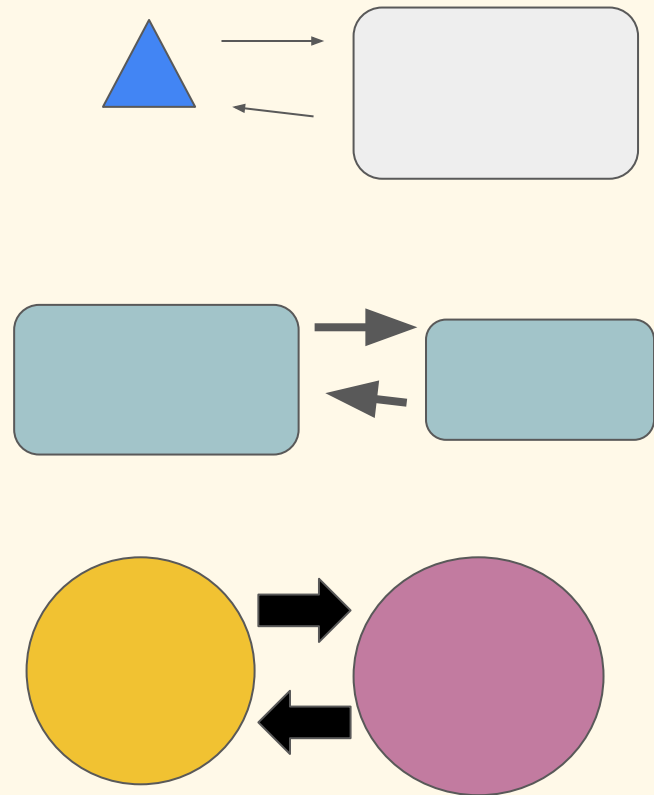
Источник: Brennan, Rakhmatullin, 2015

Теория пересекающегося спроса

- доход определяет структуру потребления
- чем более похожи предпочтения, тем больше объём торговли
- при равных доходах наиболее активная торговля
- факторы предпочтений - культурные особенности и географическая близость

Минус: нельзя предугадать структуру торговли

(торговля промышленными товарами)



Теория жизненного цикла товара, Вернон (1966)

Стадия нового товара

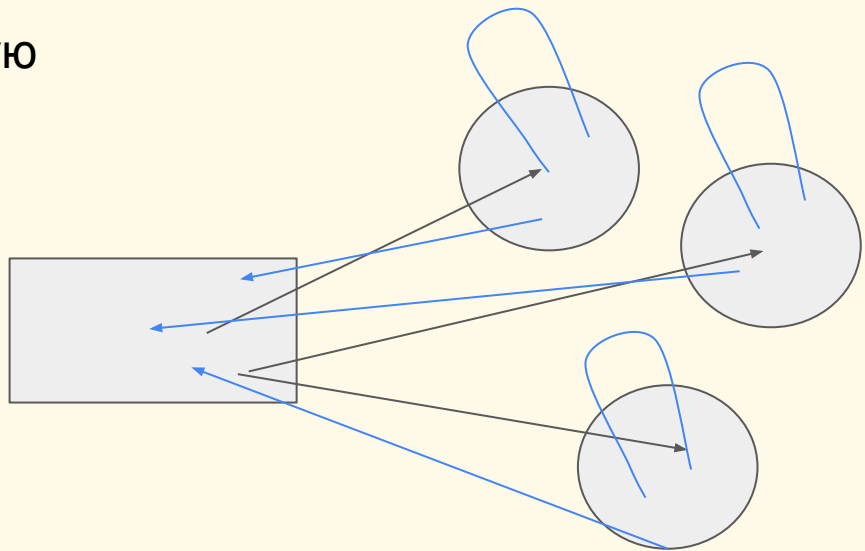
- компания-инноватор продаёт уникальную продукцию внутри страны и за рубежом

Стадия зрелости товара

- усиливается конкуренция, спрос более эластичный

Стадия стандартизации

- стандартизация производства
- перенос за рубеж
- экспорт из-за рубежа



Теория технологического разрыва, Познер (1961)

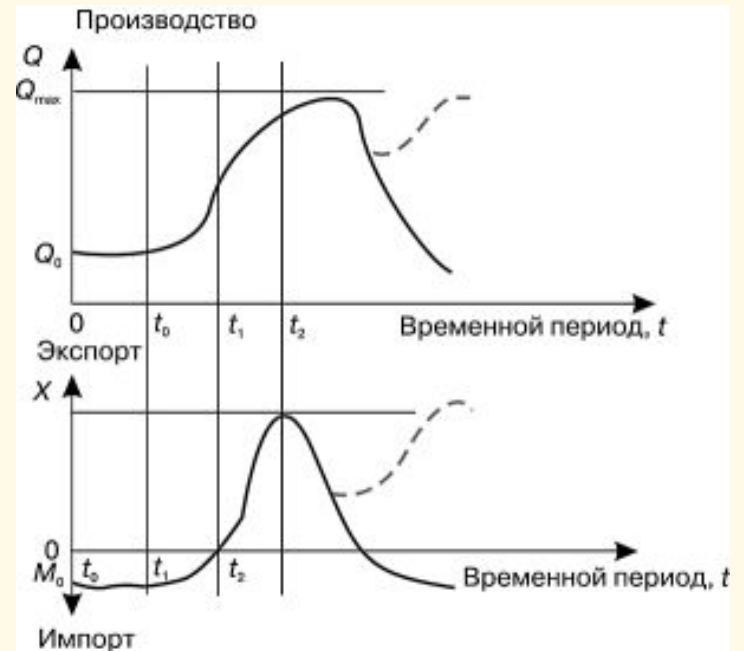
Разные технологии производства в разных странах

Товары с меньшими издержками - лучше

Временные лаги:

- Со стороны спроса (reaction lag)
- Имитационный лаг (imitation lag)

Вопрос в защите страной своих технологий производства



Гравитационная Модель, Тинберген (1962)

Торговля зависит от размеров рынка и расстояния между странами

Допущения

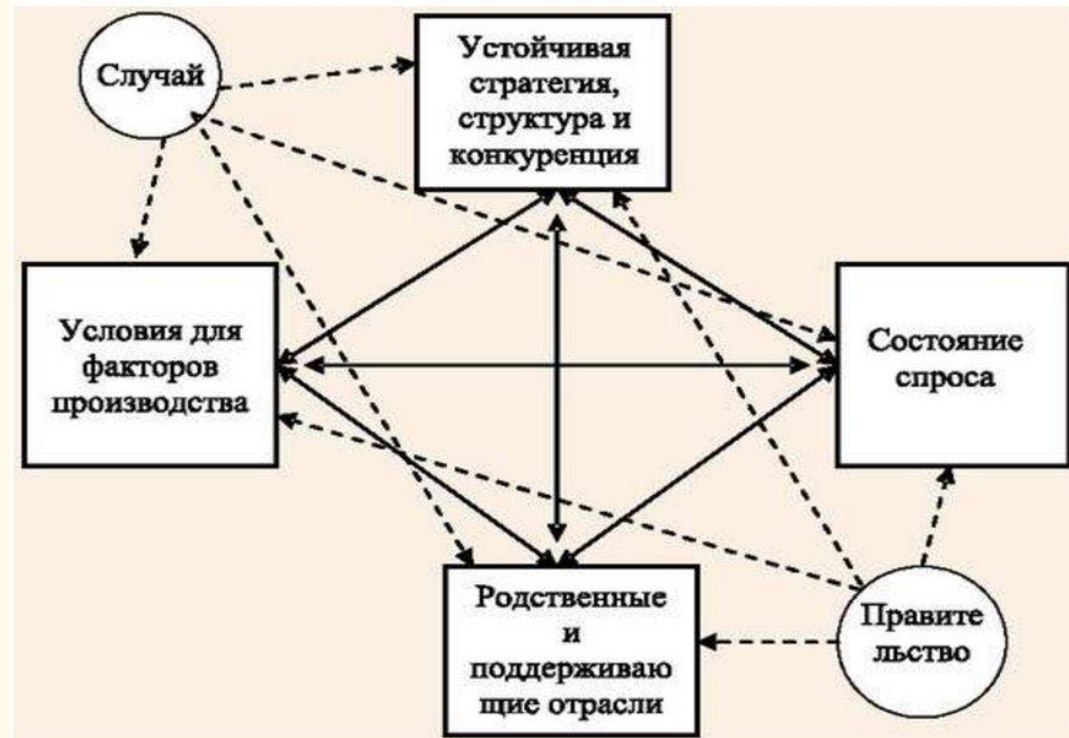
- С увеличением ВВП - увеличение экспорта и импорта
- Увеличение расстояния препятствует торговле (издержки)

$$Ex_{ij} = A \frac{ВВП_i^\alpha \cdot ВВП_j^\beta}{D_{ij}^\gamma} \cdot \dots$$

α , β , γ - эмпирические оценки (обычно, $\gamma = 0,9$)

Кластерная теория Портера (1990)

- Кластеры - группы предприятий и организаций, имеющих высокую конкурентоспособность за счёт синергетического эффекта
- сочетание преимуществ делает продукцию конкурентоспособной на внешнем рынке



Вечные споры: регулировать или нет

- протекционизм: таможенные барьеры, эмбарго, квотирование, демпинг

- + Рост национального производства
- + Защита производства от демпинга
- + Таможня = высокий доход для государства
- + Поддержка молодых производств

- Завышенные цены, низкое качество товаров, мало товаров
- Замедленное производство
- Без достижений МРТ
- Подрыв экономик других стран

- фритредерство: условия для свободной торговли

- + Снижение цен, высокое качество товаров, большой выбор
- + Возможность МРТ
- + Улучшение международных отношений

- Нет защиты национального производства
- Зависимость от импортных товаров
- Сокращение рабочих мест из-за закрытия местных производителей

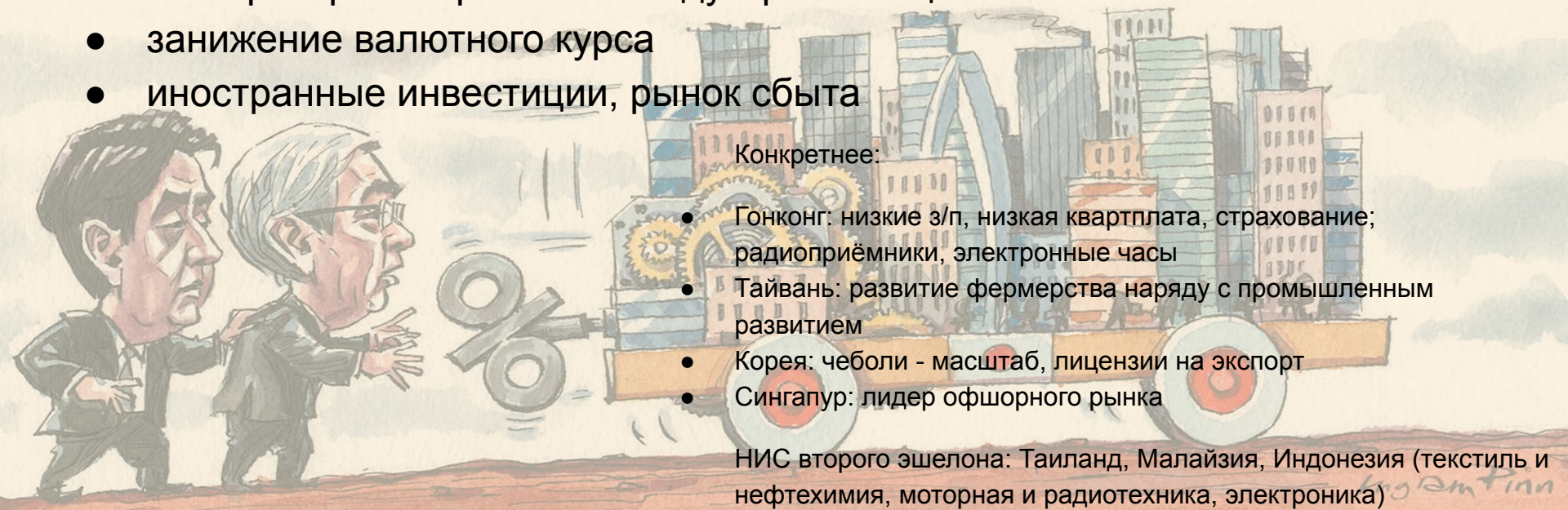
Восточноазиатские чудеса

- Япония и Азиатские тигры: Гонконг, Сингапур, Тайвань, Корея
- экспортоориентированная индустриализация
- занижение валютного курса
- иностранные инвестиции, рынок сбыта

Конкретнее:

- Гонконг: низкие з/п, низкая квартплата, страхование; радиоприёмники, электронные часы
- Тайвань: развитие фермерства наряду с промышленным развитием
- Корея: чеболи - масштаб, лицензии на экспорт
- Сингапур: лидер офшорного рынка

НИС второго эшелона: Таиланд, Малайзия, Индонезия (текстиль и нефтехимия, моторная и радиотехника, электроника)



НИС импортозамещающей стратегии

- Бразилия, Мексика, Аргентина
- динамичное развитие в 70-е
- большой рост долгов
- падение спроса на ресурсы и продукцию Латинской Америки у развитых стран
- кризис и проведение реформ, Вашингтонский консенсус
- НАФТА (1992), макиладорас



Международные торговые соглашения

ГАТТ, 1947 г.; цель - снижение торговых барьеров (40% - 4%)

ВТО - 1 янв. 1995 г. = ГАТТ+ГАТС+ТРИПС+др.

- режим наибольшего благоприятствования (равные условия и правила)
- регулирование тарифными методами
- прозрачность торговой политики
- решение торговых споров

Кризис ВТО: войны, санкции, нетарифные барьеры, проблемы с решением торговых споров

Региональная интеграция



4 уровня интеграции:

1. зона свободной торговли - отмена внешнеторговых барьеров (ЕАСТ, НАФТА)
2. таможенный союз - общая тарифная политика (ЕАЭС)
3. общий рынок - свободное перемещение товаров и факторов производства (Россия, Казахстан, Беларусь)
4. экономический и валютный союз - общая валюта, общие экономические регуляторы (Европейский Союз)

Примеры интеграционной группировки

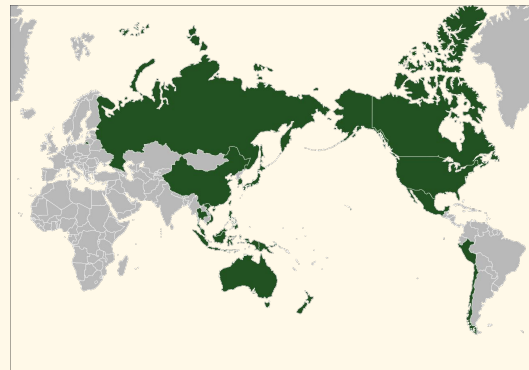
- АТЭС
- АСЕАН,
- Евразэс



Мегарегиональные торговые соглашения

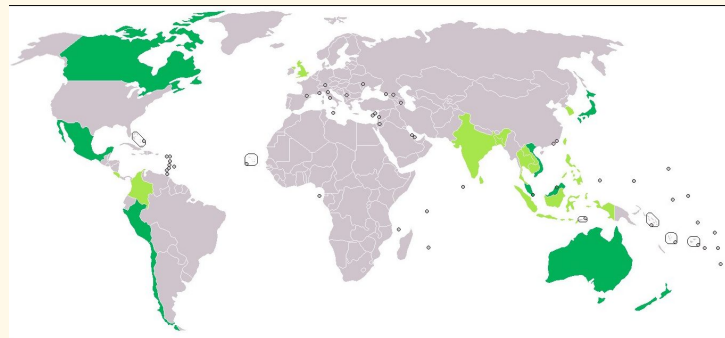
Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество – АТЭС - 1989

- Международный консультативный орган
- Задача - создание зоны свободной торговли в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР)



Транстихоокеанское партнёрство ТТП - 2017

- Начато США в целях противодействия экономике Китая
- Накануне принятия - вышла из ТТП



Мегарегиональные торговые соглашения

Всеобъемлющее региональное экономическое партнерство ВРЭП - 2017

- Ответ на ТТП - зона свободной торговли в Юго-Восточной Азии



ЕС ↔ Япония – JEЕРА (JapanEU Economic Partnership Agreement) - 2019

- Зона свободной торговли между ЕС и Японией
 - Выгода для агросектора ЕС
 - Доступ на автомобильный рынок ЕС - для Японии
 - Либерализация рынка услуг, электронной торговли

Ресурсное проклятие

ситуация более медленного развития экономик стран, богатых природными ресурсами

Проявления:

- развитие добывающего сектора и услуг
- отток капитала из обрабатывающей промышленности и технологических отраслей
- замедление экономического роста

Причины:

- добывающая промышленность перетягивает капитал
- рост экспорта сырья приводит к укреплению валюты
- сокращается приток капитала из-за рубежа

Страны: Голландия, Россия, Венесуэла, Иран, Нигерия



Ресурсное проклятие: политика

- снижение налогообложения
- большие соц. расходы
- удержание ренты узким кругом лиц, коррупция
- траты на полицию
- снижение уровня образования, специализации, урбанизации
- уход от демократических ценностей



Ресурсное проклятие: способы борьбы

- создание фондов из доходов нефтедобывающих секторов (Голландия)
- повышение (поддержание) высокого уровня институтов (законность, низкая коррупция, демократия, поддержка бизнеса...) (Англия, Норвегия, Австралия, США)
- централизованное развитие отраслей на доходы от ресурсов (Норвегия)
- вложения в образование и науку
- поддержка малого бизнеса

