

ТЕМА: ТЕОРИЯ ФИРМЫ

Вопросы:

1. Понятие и классификация издержек. Внутренние и внешние издержки.
2. Бухгалтерские и экономические издержки.
3. Издержки производства в краткосрочном и долгосрочном периодах.

1. ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИЗДЕРЖЕК. ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ИЗДЕРЖКИ.

Издержки — затраты, связанные с производством товаров. В бухгалтерской и статистической отчетности отражаются в виде себестоимости.

Для осуществления своей деятельности фирма несет определенные затраты, связанные с приобретением необходимых производственных факторов и реализацией произведенной продукции. Стоимостная оценка этих затрат есть издержки фирмы. Наиболее экономически эффективным методом производства и реализации какого-либо товара считается такой, при котором происходит минимизация издержек фирмы.

Классификация издержек

- **Индивидуальные** — издержки собственно фирмы
- **Общественные** — совокупные затраты общества на производство продукта, включающие в себя не только чисто производственные, но и все иные затраты: охрана окружающей среды, подготовка квалифицированных кадров и т.п.
- **Издержки производства** — непосредственно связанные с производством товаров и услуг
- **Издержки обращения** — связанные с реализацией произведенной продукции



Классификация издержек обращения.

- **Дополнительные издержки обращения** включают в себя расходы на доведение произведенной продукции до конечного потребителя (хранение, расфасовка, упаковка, транспортировка продукции), увеличивающие конечную стоимость товара.
- **Чистые издержки обращения** — это затраты, связанные исключительно с актами купли-продажи (оплата труда торговых работников, ведение учета торговых операций, расходы на рекламу и т.п.), не образующие новой стоимости и вычитаемые из стоимости товара.

Издержки можно квалифицировать множеством способом. Например, издержки подразделяют на внешние и внутренние, иногда можно встретить другое название: явные и неявные

Внешние (явные) издержки – это те денежные расходы, которые несет предприятие из своего кармана в пользу поставщиков факторов производства. В число внешних (явных) издержек входит зарплата, выплачиваемая рабочим, жалованьем менеджеров, комиссионные выплаты торговым фирмам, выплаты банкам и другим поставщикам финансовых услуг, гонорары за юридические консультации, оплата транспортных расходов и многое другое.

Существуют также **внутренние (неявные издержки)**, к которым относят: 1) *издержки на ресурсы*, принадлежащие предпринимателю (например, земля, помещение фирмы и т.д.); 2) *нормальная прибыль*, которая приходится на такой важнейший ресурс, каким является предпринимательская способность.

2. БУХГАЛТЕРСКИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИЗДЕРЖКИ.

Бухгалтерские издержки — это размеры материальных расходов, которые осуществляются организацией для приобретений на нужды производства. Бухгалтерские издержки являются реальными затратами, которые заключаются при работе с внешними поставщиками.



Бухгалтерские издержки включают в себя:

- ***Прямые издержки*** — расходы, которые тратятся непосредственно на производство.
- ***Косвенные издержки*** — расходы, которые тратятся непосредственно для приобретения средств и ресурсов у поставщиков. Данные издержки состоят из затрат без которых организация не может осуществлять свою деятельность — накладные, амортизационные расходы и расчетные операции.

Экономические издержки — это совокупные хозяйственные затраты, которые понесло предприятие во время производственного процесса. К ним относят те средства и материалы, которые не включены в рыночный оборот. Экономическим либо временными издержками считаются затраты организации на использование ресурсов для производства продукции или предоставления услуг.



К экономическим издержкам относят:

- **Внутренние издержки** — затраты связанные с использованием собственных ресурсов в производственном цикле.
- **Внешние издержки** — затраты на приобретение ресурсов для осуществления операционной деятельности.
- **Постоянные издержки** — это издержки не зависящие от краткосрочного периода времени, это издержки постоянных производственных факторов. Данные издержки связаны самим наличием производственного оборудования, они оплачиваются даже, если организация не производит продукцию на этом оборудовании в текущем операционном цикле. Полностью исключить постоянные издержки, возможно, только при закрытии предприятия в таком случае постоянные издержки преобразуются в невозвратные. Затраты на аренду помещения, выплату заработной платы, рекламу, оплату коммунальных услуг и амортизацию относят к постоянным издержкам. Даже при нулевой прибыли имеются постоянные затраты.

- **Переменные издержки** — зависят от объема выпускаемой продукции. Чем больше планов на изготовление продукции тем больше необходимо материальных затрат. К переменным издержкам относят расходы на покупку сырья, топлива, транспорта, электроэнергии и других услуг. Наибольшая доля переменных издержек состоит из стоимости сырья и оплаты труда персонала.
- **Общие валовые издержки** — это вся совокупность издержек во время операционного цикла. Валовые издержки определяются как сумма постоянных и переменных издержек. Производственные затраты прямо пропорционально увеличиваются росту производства. Для того чтобы определить приносит ли прибыль деятельность организации необходимо отслеживать динамику общего роста затрат, для этого необходимо сравнить увеличение или уменьшение дохода с предельным значением валовых издержек.
- **Предельные издержки** — включают затраты на изготовление дополнительных единиц продукции или изменение общего количества затрат при росте количества выпускаемого товара. Взаимозависимость между предельными издержками и продукцией выражается следующим образом: при увеличении предельного продукта уменьшаются предельные издержки, при падении продукта издержки, напротив, увеличиваются.
- **Средние издержки** — это все затраты на одну единицу продукции. Средние издержки чаще всего используются для сравнения с общей ценой произведенного товара. Средние издержки вычисляются путем деления размера общих валовых переменных издержек на единицу продукции. Средние издержки в зависимости от того какой показатель относительно единицы продукции: себестоимости, окупаемости, рыночной цены, уровня прибыли исчисляется с применением постоянных и переменных издержек, деленных на объем выпущенной продукции.

3. ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА В КРАТКОСРОЧНОМ И ДОЛГОСРОЧНОМ ПЕРИОДАХ

Краткосрочный (или короткий) (short-run) период— это отрезок времени, в течение которого одни факторы производства являются постоянными, а другие — переменными. К постоянным факторам производства относятся такие ресурсы, как общие размеры зданий и сооружений, количество используемых машин и оборудования и т. д., а также количество фирм, функционирующих в отрасли. Предполагается, что возможности свободного доступа новых фирм в отрасль в краткосрочном периоде весьма ограничены. В краткосрочный период фирма имеет возможность варьировать только степень загрузки производственных мощностей (путем изменения протяженности рабочего времени, количества использованного сырья и т. д.).



Долгосрочный (длительный) (long-run) период – это отрезок времени, в течение которого все факторы являются переменными. В долгосрочном периоде фирма имеет возможность изменить общие размеры зданий и сооружений, количество используемых машин и оборудования и т. д., а отрасль – число функционирующих в ней фирм. Долгосрочный период – это период, в течение которого преодолеваются барьеры для входа и выхода из отрасли. В отличие от кратчайшего периода, в котором все факторы производства постоянны, и краткосрочного, где часть факторов является постоянной, а часть переменной, в долгосрочном периоде фирма может изменять все параметры производства.



Спасибо за внимание!

