

# МОНІТӚ

## Контакты

909-530

 [anutka.belan@yandex.ru](mailto:anutka.belan@yandex.ru)

[@miss.anechka\\_](#)

# МОНІТӢ

МОНІТО – уютная студия образа, где вы можете расслабиться и предоставить нам заботу о Вашей красоте. Мы предлагаем надежный сервис для людей, чьими главными приоритетами является качество, комфорт и безопасность услуг.

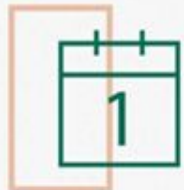




## Почему МОНІТО?

- ✓ Уже имеет успех на рынке - ни одного месяца ни одна из студий не работала в минус.
- ✓ Развивается быстрее любой другой студии - сеть салонов красоты работает 3й год, на данный момент 11 студий, цель на 2019 год - 100 студий по России.
- ✓ Сильная команда профессионалов входящая в пакет
- ✓ Нет аналогов в Невинномысске, был проведен анализ рынка и опросы, по данным которых мы займем лидирующие позиции на рынке услуг





Рынок салонов красоты имеет быстрый темп роста – в среднем 10-15% в год, и на 2018 год объем рынка в Ставропольском крае составляет 764 млн.долл., и на данный момент он занят примерно на 24%



Студии MONITO становятся прибыльными со второго месяца работы, на сегодняшний день работает 4 филиала и 7 франшиз



Франшиза предоставляет все инструменты для успешного открытия и дальнейшего продвижения салона. А так же команду из маркетолога, юриста, бухгалтера, финансиста и директора по развитию





# ПРИНЦИПЫ НАШЕЙ РАБОТЫ:



## 01 Комфорт и атмосфера

Каждая студия сети имеет уникальный дизайн интерьера и уютную атмосферу. Посещение похоже на теплый домашний прием, который сопровождается просмотром фильмов, дружелюбными беседами и чаепитием.

## 02 Качество услуг


В студии образа MONITO работают только высококвалифицированные мастера, поэтому наши клиенты получают профессиональное обслуживание. Мы не работаем с сомнительными материалами и поставщиками. На каждое оборудование и материалы у нас имеются сертификаты качества. Наши поставщики прошли жесткий отбор во время этапа становления компании. Ведем постоянный контроль качества наших услуг.

## 03 Безопасность сервиса

Мы заботимся о здоровье и красоте наших клиентов, поэтому в наших студиях царит идеальная чистота – проводится своевременная обработка оборудования, а наши сотрудники периодически проходят медицинское обследование.

## 04 Цена и доступность

Наша компания стремится осуществлять пожелания клиентов, поэтому мы уделяем особое внимание системе лояльности, которая включает в себя систему скидок, акции, бонусные программы и пакетные предложения.



# Экономика проекта

11

месяцев

СРОК

ОКУПАЕМОСТИ

ПРОЕКТА

169 000,47

NPV\*, руб.

\*РАСЧЕТ NPV

ИНВЕСТИЦИОННОГО

ПРОЕКТА

<https://www.fitchratings.com/web-content/npv-calculator>

5,5

млн.руб

СТОИМОСТЬ

ПРЕДПРИЯТИЯ

4 131 976руб.. - Накопленный  
дисконтированный  
денежный поток за 24 мес.

1350 000руб.. - имущественный  
комплекс предприятия

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ

6 472 800

рублей в год выручки

Что будет после?



# Инвестиции

1 500 000  
рублей

- Необходимые инвестиции на
- ✓ Открытие салона МОНИТО в г.Невинномысск по франшизе
  - ✓ Инвестиции в управляющую компанию
  - ✓ Резервный фонд

14  
месяцев

Планируемый срок  
возврата инвестиций

12,68%

Индекс  
прибыльности, %\*

<https://fid.ru/articles/158903-indeks-rentabelnosti-investitsiy-17-m10> \*

85%

Дивиденды от чистой  
прибыли,  
до полного погашения  
инвестиций

25%

Доля компании от чистой  
прибыли  
после полного погашения  
инвестиций

Предложение

# МОНІТӢ

## Структура продаж





# Наши продукты

Реализуемые услуги:	Средняя цена услуги	Кол-во реализованных услуг в месяц в 1й год	Средняя выручка в 1й год	Средняя выручка в год
Услуги ногтевого сервиса	1000	366	4 387 200	5 760 000
Услуги коррекции и окрашивания бровей	500	135	810 000	864 000
Услуги наращивания и ламинирования ресниц	1200	68	972 000	1 036 800
Продажа сопутствующего товара	200	20	48 000	51600
Подарочные сертификаты	1500	10	180 000	193 500
ИТОГО:		598	6 397 200	7 905 900



# Услуги и цены

Ценовой сегмент MOXITO – средний, а акции и спец.предложения выстроены таким образом, что каждая девушка может позволить себе наш салон.

Ценовая политика в Невинномысске будет рассчитана специалистами, исходя из анализа рынка.



У нас вы сможете решить вопрос с уходом за ногтями, бровями и ресничками



А еще можно делать все сразу! Такой услуги в городе еще нет ни в одном салоне



# Анализ конкурентов



Проведен детальный анализ конкурентов,  
данные можете увидеть перейдя по QR коду



Дальнейший анализ конкурентов  
будет проводиться на постоянной  
основе командой специалистов



# Помещение под салон

Уже нашли помещение в центре города, на главной улице, полностью соответствующее нашим запросам, подписали договор.



ТЦ «Статус»,  
центр города,  
максимально проходимое место  
красная линия, 3 этаж, лифт.



# Что уже сделали?

- Договорились об арендных каникулах
- Уже нашли сильных партнеров для продвижения (Цифроград, ювелирный магазин, пиццерия Додо, модельное агентство и агентство праздников)
- Нашли мастеров по ремонту помещения, и договорились о выгодных условиях работы
- Нашли 2х мастеров маникюра с отличными показателями, которые хотят у нас работать, и 1 мастера ресниц, даже не запуская основные каналы рекламы.
- Есть 5 кандидатов на должность администратора.
- Заинтересовали в сотрудничестве местных блоггеров



## Что уже сделали?

- ✓ Детально изучили каждый салон красоты Невинномысска и знаем, какие еще фишки можно внедрить, которых нет ни в одном салоне
- ✓ Прошли 1 этап в крупном инвестиционном фонде, этап проверки командой профессионалов всех показателей, меня ждут на следующем заседании, но мне немного не подходят сроки проведения, в марте я хочу уже открыться





# Сильная креативная команда

Кристина  
Сержпинская



Основатель сети студий Мохито, Амбассадор LIKE, участница МСА

Анна  
Белан



Организовала более 100 мероприятий за год, в 2016 году сама освоила, и была востребованным мастером маникюра,

Даниил  
Белан



Предприниматель, руководитель LIKE центра в Ставрополе, партнер Аяза Шабутдинова

Команда  
Специалистов



- HR-менеджер,
- маркетолог,
- финансист,
- бухгалтер, юрист,
- менеджер по подбору персонала
- дизайнер,
- smm-специалист



# Наставники



Аяз Шабутдинов

- миллиардер, основатель Международного холдинга Like, лауреат международной премии молодых предпринимателей EQ CSEA, полуфиналист «Школы молодого миллиардера 2014» журнала Forbes, основатель самой крупной сети кофеен в России



Владислав Денисов

- эксперт по системному управлению бизнесом и повышению продаж B2B, владелец "ANOVO Group", Тьютор программ MBA, Выпускник "The Open University" Strategic management. Великобритания. 25 лет в бизнесе  
Среди клиентов: Билайн, Роснефть, Лукойл, Агросервис, CLAAS, Бондюэль, АР КАРТОН, Тетрапак, Концерн «Сен-Гобен» и др.



Даниил Белан

-предприниматель, руководитель LIKE центра в Ставрополе, партнер Аяза Шабутдинова. Ключевые компетенции: стратегия и нахождение точек роста



# Финансовая модель сети студий образа на примере одной студии



Затраты на франшизу	
Вид пакета:	BASE
Паушальный взнос	250 000
Рояли (ежемесячный платеж)	5% от выручки

Текущие расходы в месяц (средние показатели)		
Наименование	Сумма, руб.	Доля, %
Аренда	25 000	6,8
Зарплата	220 660	59,6
Выплата процентов по кредиту	0	0,0
Налоговые платежи*	5 000	1,4
Расходы на маркетинг	44 232	11,9
Коммунальные услуги**	5 000	1,4
Административные расходы	5 000	1,4
Управленческие расходы	10 000	2,7
Расходы на инструменты и материалы	55 290	14,9
<b>ИТОГО:</b>	<b>370 182</b>	<b>100</b>

Показатель	Ед измерения	Сумма
Площадь арендуемого помещения	кв.м.	50
Арендная плата за 1 кв. м.	руб.	500

\* Все таблицы есть в прилагаемой фин. модели



# Финансовая модель сети студий образа на примере одной студии

Горизонт планирования - 2 года

Реализуемые услуги:	Средняя цена услуги	Кол-во реализованных услуг в месяц в 1 год	Средняя выручка в 1 год	Средняя выручка в год
Услуги ногтевого сервиса	1 000	366	4 387 200	5 760 000
Услуги коррекции и окрашивания бровей	500	135	810 000	864 000
Услуги наращивания и ламинирования ресниц	1 400	68	1 134 000	1 209 600
Услуги стилиста	1 600	0	0	0
Продажа сопутствующего товара	200	20	48 000	51 600
Подарочные сертификаты	1 500	10	180 000	193 500
<b>ИТОГО:</b>		<b>598</b>	<b>6 559 200</b>	<b>8 078 700</b>

\*подробнее в доп.файле – фин.модель



# Финансовая модель сети студий образа на примере одной студии

Персонал			
Должность	Зарботная плата сотрудника	Рекомендуемое кол-во сотрудников	Зарботная плата в месяц
Администратор	18 000	2	36 000
Мастер ногтевого сервиса	25 592	5	127 960
Brow-master	23 625	1	23 625
Lash-maker	33 075	1	33 075
Стилист - парикмахер	0	0	0
<b>ИТОГО:</b>		<b>9</b>	<b>220 660</b>

\*подробнее в доп.файле – фин.модель

# Первоначальные инвестиции на ведение дела\*

<b>Затраты на организацию бизнеса</b>	<b>Сумма, руб.</b>	<b>Доля, %</b>
Паушальный взнос	250 000	18,8
Ремонт и проведение коммуникаций	280 000	21,0
Расходы на маркетинг и рекламу	110 000	8,3
Закупка технического оборудования	70 000	5,3
Закупка оборудования для мастеров	99 000	7,4
Оборудование рабочего места	142 400	10,7
Закупка мебели	166 000	12,5
Расходы на материалы и инструменты	160 000	12,0
Аренда помещения	50 000	3,8
Расходы по набору персонала	5 000	0,4
<b>ИТОГО:</b>	<b>1 082 400</b>	<b>81</b>
<b>ИТОГО с учетом паушального взноса:</b>	<b>1 332 400</b>	<b>100</b>

\*подробнее в доп.файле –  
фин.модель



# План продаж на основании данных студии образа «МОНІТО», студии идут по плану



Выручка от реализации товаров, работ или услуг	2018				Итого 2018 ПЛАН	Итого 2019 ПРОГНОЗ*
	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал		
Услуги ногтевого сервиса	574 800,00	1 032 000,00	1 416 000,00	1 440 000,00	4 462 800,00	6 656 400,00
Услуги коррекции и окрашивания бровей	162 000,00	216 000,00	216 000,00	216 000,00	810 000,00	998 460,00
Услуги наращивания и ламинирования ресниц	226 800,00	302 400,00	302 400,00	302 400,00	1 134 000,00	1 397 844,00
Услуги стилиста	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Продажа сопутствующего товара	12 000,00	12 000,00	12 000,00	12 000,00	48 000,00	55 470,00
Подарочные сертификаты	45 000,00	45 000,00	45 000,00	45 000,00	180 000,00	208 012,50
<b>ИТОГО</b>	<b>1 020 600,00</b>	<b>1 607 400,00</b>	<b>1 991 400,00</b>	<b>2 015 400,00</b>	<b>6 634 800,00</b>	<b>9 316 186,50</b>

\* выручка изменяется с учетом темпов роста ставки рефинансирования

Ставка дисконтирования (в данном случае - ставка рефинансирования), %:

7,50%



# Показатели выручки 1-го года работы

Показатель	Запуск проекта		Итого инвестиции на запуск	2019							
	30 дней	15 дней		февраль	март	апрель	I квартал	май	июнь	июль	II квартал
<b>ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ</b>	0,00	0,00	0,00	247 000,00	340 600,00	433 000,00	1 020 600,00	479 800,00	551 800,00	575 800,00	1 607 400,00
Услуги ногтевого сервиса	0,00	0,00	0,00	120 000,00	192 000,00	262 800,00	574 800,00	288 000,00	360 000,00	384 000,00	1 032 000,00
Услуги коррекции и окрашивания бровей	0,00	0,00	0,00	45 000,00	54 000,00	63 000,00	162 000,00	72 000,00	72 000,00	72 000,00	207 000,00
Услуги наращивания и ламинирования ресниц	0,00	0,00	0,00	63 000,00	75 600,00	88 200,00	226 800,00	100 800,00	100 800,00	100 800,00	302 400,00
Услуги стилиста	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Продажа сопутствующего товара	0,00	0,00	0,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	12 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	12 000,00
Подарочные сертификаты	0,00	0,00	0,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	45 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	45 000,00
<b>ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ</b>	612 500,00	719 900,00	1 332 400,00	234 010,00	292 978,00	351 190,00	878 178,00	380 674,00	426 034,00	441 154,00	1 247 862,00
Паушальный взнос	250 000,00		250 000,00				0,00				0,00
Роялти			0,00	12 350,00	17 030,00	21 650,00	51 030,00	23 990,00	27 590,00	28 790,00	80 370,00
Ремонт и проведение коммуникаций	280 000,00		280 000,00				0,00				0,00
Расходы на маркетинг и рекламу	55 000,00	55 000,00	110 000,00				0,00				0,00
Закупка технического оборудования		70 000,00	70 000,00				0,00				0,00
Закупка оборудования для мастеров		99 000,00	99 000,00				0,00				0,00
Оборудование рабочего места		142 400,00	142 400,00				0,00				0,00
Закупка мебели		166 000,00	166 000,00				0,00				0,00
Расходы на материалы и инструменты		160 000,00	160 000,00				0,00				0,00
Расходы по набору персонала	2 500,00	2 500,00	5 000,00				0,00				0,00
Аренда	25 000,00	25 000,00	50 000,00	25 000,00	25 000,00	25 000,00	75 000,00	25 000,00	25 000,00	25 000,00	75 000,00
Зарплата			0,00	127 200,00	164 640,00	201 600,00	493 440,00	220 320,00	249 120,00	258 720,00	728 160,00
Резервный фонд			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Налоговые платежи*			0,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00
Расходы на маркетинг			0,00	19 760,00	27 248,00	34 640,00	81 648,00	38 384,00	44 144,00	46 064,00	128 592,00
Коммунальные услуги**			0,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00
Административные расходы			0,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00
Управленческие расходы			0,00	10 000,00	10 000,00	10 000,00	30 000,00	10 000,00	10 000,00	10 000,00	30 000,00
Расходы на инструменты и материалы			0,00	24 700,00	34 060,00	43 300,00	102 060,00	47 980,00	55 180,00	57 580,00	160 740,00
<b>ОПЕРАЦИОННАЯ ПРИБЫЛЬ</b>	-612 500,00	-719 900,00	-1 332 400,00	12 990,00	47 622,00	81 810,00	142 422,00	99 126,00	125 766,00	134 646,00	359 538,00
Прибыль нарастающим итогом	-612 500,00	-1 332 400,00	-1 332 400,00	-1 319 410,00	-1 271 788,00	-1 189 978,00	-1 189 978,00	-1 090 852,00	-965 086,00	-830 440,00	-830 440,00

\* Все таблицы есть в прилагаемой фин. модели



# Показатели выручки 1-го года работы

август	сентябрь	октябрь	III квартал	ноябрь	декабрь	январь	IV квартал	Итого 2019 ПЛАН	Итого 2020 ПРОГНОЗ
647 800,00	671 800,00	671 800,00	1 991 400,00	671 800,00	671 800,00	671 800,00	2 015 400,00	6 634 800,00	9 316 186,50
456 000,00	480 000,00	480 000,00	1 416 000,00	480 000,00	480 000,00	480 000,00	1 440 000,00	4 462 800,00	6 656 400,00
72 000,00	72 000,00	72 000,00	216 000,00	72 000,00	72 000,00	72 000,00	216 000,00	810 000,00	998 460,00
100 800,00	100 800,00	100 800,00	302 400,00	100 800,00	100 800,00	100 800,00	302 400,00	1 134 000,00	1 397 844,00
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4 000,00	4 000,00	4 000,00	12 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	12 000,00	48 000,00	55 470,00
15 000,00	15 000,00	15 000,00	45 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	45 000,00	180 000,00	208 012,50
<b>486 514,00</b>	<b>501 634,00</b>	<b>501 634,00</b>	<b>1 489 782,00</b>	<b>501 634,00</b>	<b>501 634,00</b>	<b>501 634,00</b>	<b>1 504 902,00</b>	<b>6 453 124,00</b>	<b>6 577 174,97</b>
			0,00				0,00	250 000,00	0,00
32 390,00	33 590,00	33 590,00	99 570,00	33 590,00	33 590,00	33 590,00	100 770,00	331 740,00	383 367,04
			0,00				0,00	280 000,00	0,00
			0,00				0,00	110 000,00	0,00
			0,00				0,00	70 000,00	0,00
			0,00				0,00	99 000,00	0,00
			0,00				0,00	142 400,00	0,00
			0,00				0,00	166 000,00	0,00
			0,00				0,00	160 000,00	0,00
			0,00				0,00	5 000,00	0,00
25 000,00	25 000,00	25 000,00	75 000,00	25 000,00	25 000,00	25 000,00	75 000,00	350 000,00	346 687,50
287 520,00	297 120,00	297 120,00	881 760,00	297 120,00	297 120,00	297 120,00	891 360,00	2 994 720,00	4 120 311,60
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	60 000,00	69 337,50
51 824,00	53 744,00	53 744,00	159 312,00	53 744,00	53 744,00	53 744,00	161 232,00	530 784,00	613 387,26
5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	60 000,00	69 337,50
5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	5 000,00	5 000,00	5 000,00	15 000,00	60 000,00	69 337,50
10 000,00	10 000,00	10 000,00	30 000,00	10 000,00	10 000,00	10 000,00	30 000,00	120 000,00	138 675,00
64 780,00	67 180,00	67 180,00	199 140,00	67 180,00	67 180,00	67 180,00	201 540,00	663 480,00	766 734,08
<b>161 286,00</b>	<b>170 166,00</b>	<b>170 166,00</b>	<b>501 618,00</b>	<b>170 166,00</b>	<b>170 166,00</b>	<b>170 166,00</b>	<b>510 498,00</b>	<b>181 676,00</b>	<b>2 739 011,53</b>
-669 154,00	-498 988,00	-328 822,00	-328 822,00	-158 656,00	11 510,00	181 676,00	181 676,00	181 676,00	2 920 687,53

\* Все таблицы есть в прилагаемой фин.модели

# Таблица ключевых финансовых показателей



ТАБЛИЦА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ	
Средняя прибыль в месяц с учетом инвестиционной фазы:	112 153,78
Средняя прибыль в месяц на 2 год:	228 250,96
Срок окупаемости (месяцы):	11
Средний чек:	1 033
Внутренняя норма рентабельности, %	2,82%
NPV, руб.	169 000,93
Индекс прибыльности, %	12,68%



Перейди по QR-коду на  
фин.модель





# Показатели отдачи дивидендов инвестору, согласно фин. модели



		%	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	I квартал	5 месяц	6 месяц	7 месяц	II квартал
инвестиционная фаза	2019	0,85	-1500000	1656,225	6071,805	10430,775	18158,805	12638,565	16035,165	17167,365	45841,095
		0,15	-1500000	292,275	1071,495	1840,725	3204,495	2230,335	2829,735	3029,535	8089,605
		%		14 месяц	15 месяц	16 месяц	I квартал	17 месяц	18 месяц	19 месяц	II квартал
вхождение в 30% доли	2020	0,3	228250,96	194013	19023/62768	68475	131243	68475	68475	68475	205425
		0,7	228250,96	34237,64409	146458	159775	306233	159775	159775	159775	479325

8 месяц	9 месяц	10 месяц	III квартал	11 месяц	12 месяц	13 месяц	IV квартал	Итого 2019 ПЛАН	Итого 2020 ПРОГНОЗ
20563,965	21696,165	21696,165	63956,295	21696,165	21696,165	21696,165	65088,495	193044,69	
3628,935	3828,735	3828,735	11286,405	3828,735	3828,735	3828,735	11486,205	34066,71	
20 месяц	21 месяц	22 месяц	III квартал	23 месяц	24 месяц	25 месяц	IV квартал		
68475	68475	68475	205425	68475	68475	68475	205425		747518
159775	159775	159775	479325	159775	159775	159775	479325		



# Риски

- Недостаток клиентов – проверенная бизнес модель и отстройка от конкурентов
- Нехватка мастеров – сотрудничество с крупными обучающими центрами и маркетинговая стратегия по привлечению лучших мастеров города
- Неудачная локация размещения – привлечение трафика из онлайн-каналов
- неподходящий ценник – гибкая система установления цен, после анализа и выстраивания маркетинговой стратегии





# Инвестиции

1 500 000  
рублей

- ✓ Необходимые инвестиции на открытие салона МОНТО в г.Невинномысск по франшизе
- ✓ Инвестиции в управляющую компанию
- ✓ Резервный фонд

14  
месяцев

Планируемый срок  
возврата инвестиций

12,68

Индекс  
прибыльности,%\*

<https://fd.ru/articles/158903-indeks-rentabelnosti-investitsiy-17-m10> \*

85%

Дивиденды от чистой  
прибыли,  
до полного погашения  
инвестиций

25%

Доля компании от чистой  
прибыли  
после полного погашения  
инвестиций

Предложение

# Что делать?



Мы все сделаем за Вас!



# Прозрачные взаимоотношения: С нами вы получаете

- Готовые бизнес-процессы
- Стабильный доход
- Доступ к программному обеспечению
- Доступ к видеонаблюдению
- Еженедельную отчетность на почту




Инвестируй грамотно!




Благодарю за внимание

Свяжитесь с нами:

Анна Белан

 909-530

 [anutka.belan@yandex.ru](mailto:anutka.belan@yandex.ru)

 @miss.anechka\_



Дополнительные  
слайды..



# О нашей компании

Сеть салонов красоты работает 3й год.

Основатель сети – Кристина Витальевна Сержпинская – начала с двух рабочих мест в ТЦ, через несколько месяцев открыла первый салон, через год еще 2 филиала.

Ни одного месяца ни одна из студий не работала в минус.

Целью является стать сетью в индустрии красоты №1 в России и СНГ.





# Наша стратегия

Стать №1 на рынке салонов красоты



# Наши студии

Студии в

- Ставрополе - 4 студии,
- Краснодаре,
- Стерлитамаке
- Пятигорске
- Сургуте
- Черкесске
- Михайловске
- Буденновске



На этапе открытия:  
В Невинномысске  
В Нижневартовске  
В Санкт-Петербурге





Дизайн разрабатывается  
под каждую студию индивидуально



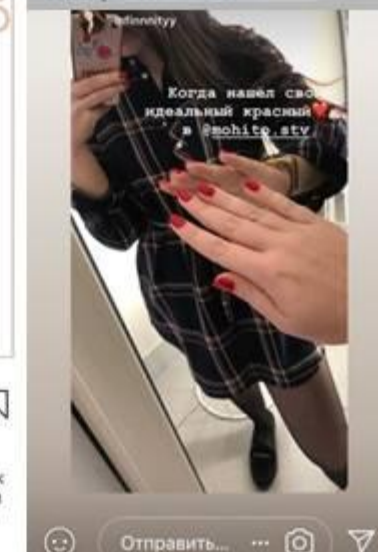
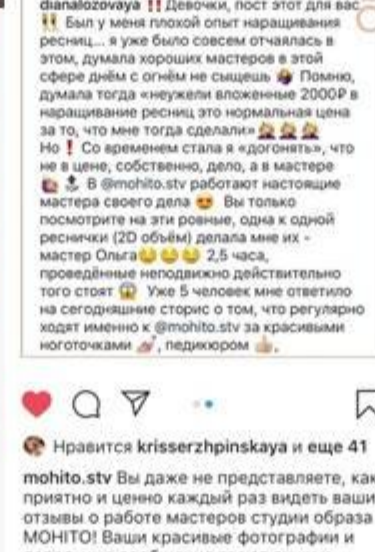
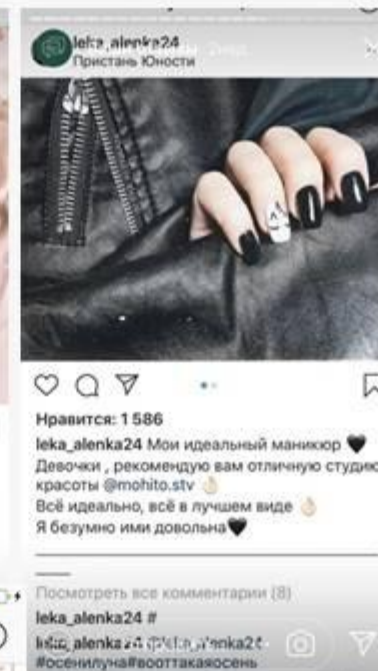
# В МОНИТО много всего для удобства и привлечения клиентов



- Приложение для записи
- Карта CashBack
- Сертификаты
- Скидки
- Спец.предложения
- Он-лайн запись
- Запись 24/7

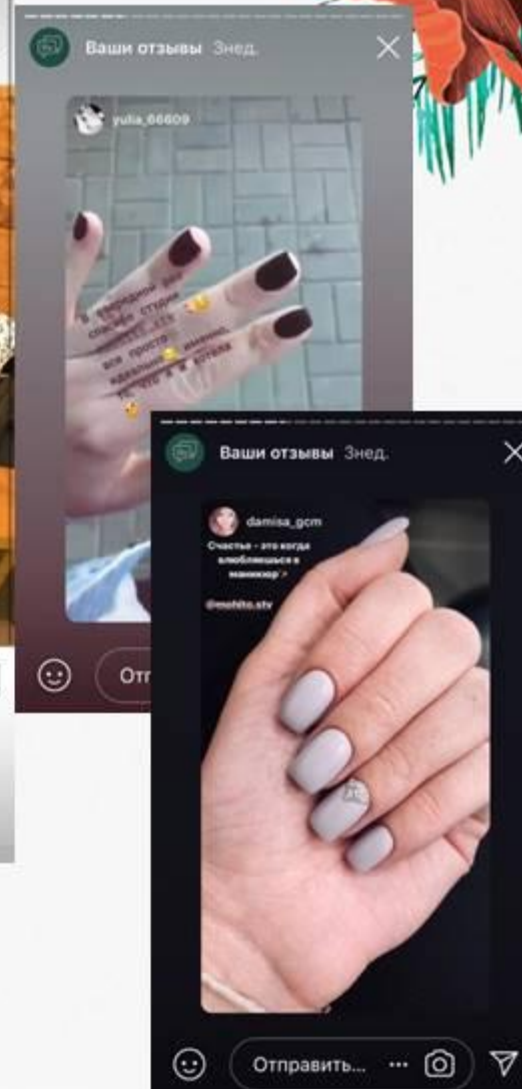


# Отзывы клиентов





# Отзывы клиентов





# МОНІТӢ

СТУДИЯ ОБРАЗА

Если вы заинтересовались  
нашим предложением

Свяжитесь с нами:

Анна Белан

909-530

[anutka.belan@yandex.ru](mailto:anutka.belan@yandex.ru)

[@miss.anechka\\_](https://www.instagram.com/miss.anechka_)