ГК RIGHT WAY

Приветствуем Вас на первом дне обучения в нашей компании

Процесс обучения

- 1 ый день –знакомство с компанией и сдача документов на СБ
- 2 ой день – изучение продукта, структуры работы в компании
- 3 ий день – сдача Аттестации сотруднику в Банк
- 4 ый день – выход на стажировку и получение Учетной записи для доступа к CRM системе

Основная деятельность компании- ЛИДОГЕНЕРАЦИЯ

Клиент

Мы

Основные партнёры

ТОЧКА БАНК

Tinkoff Bank

СОВКОМБАНК

Инструменты для работы

В работе нам помогают CRM-система и IP-телефония

Направления сотрудничества

- Расчётно-кассовое обслуживание
- Дебетовые карты
- Кредитные карты
- Карты рассрочки
- Страхование жизни
- Ипотека

Кредитная карта Tinkoff Platinum

Преимущества:

-Наличие беспроцентного периода до 55 дней

-Минимальный платёж 8% , но не менее 600р

-Перевод Баланса

-Программа лояльности (КЭШ-БЭК)

График Работы

1. 9:00 -19:00=6ч работы
2. 9:00-17:00=5ч работы
3. 16:00-22:00=4ч работы
4. 18:00-22:00=3ч работы

Заработная плата состоит из Трёх частей

Премиальная часть

6000-40000 руб *

*в зависимости от выполненного плана, в котором учитывается:

-кол-во отработанных дней

- кол-во минут в црм системе
- кол-во заявок

Оплата за заявку

Базовая ставка

по 70 рублей за заявку

Повышенная ставка

по 100 рублей за заявку*

*начисляется за заявки в 6-ой и 7-ой день на неделе и праздничные дни

Ежедневные Бонусы

У Вас есть возможность получать 50-500 рублей ежедневно

Расчет ЗП на Подработку

- 3 часа в CRM –системе
- 100 разговоров
- Статистика 1:30
- Заявок в день ≈ 3
- Заявок в месяц : 60
- Премиальная часть: 6000 рублей
- 4200 рублей за заявки
- бонусы 10 %

- 10000- 12000 рублей

1) 1000-3500 р. в неделю

2) 70 р. (базовая)

3) Ежедневные бонусы (50-500 р.)

Недельная Премия:

кол-во дней/часов/заявок

ПЛАН1 5/20/12 = 1000руб

ПЛАН2 5/20/15 = 1500руб

ПЛАН3 5/20/20= 2000руб

ПЛАН4 5/20/25 = 2500руб

ПЛАН5 5/20/30 = 3500руб

Расчет ЗП по количеству часов в CRM-системе

- 4 часа в CRM –системе
- 150 разговоров
- Статистика 1:30
- Заявок в день ≈ 5
- Заявок в месяц : 120
- Премиальная часть: 10000 рублей
- 8400 рублей за заявки
- бонусы 10 %

- 18000- 20000 рублей

1) 1500-7000 р. в неделю

2) 70 р. (базовая)

3) Ежедневные бонусы (50-500 р.)

Недельная Премия:

кол-во дней/часов/заявок

ПЛАН1 5/20/20 = 1500руб

ПЛАН2 5/20/30 = 2500руб

ПЛАН3 5/20/35 = 3500руб

ПЛАН4 5/20/40 = 5000руб

ПЛАН5 5/20/45 = 7000руб

Расчет ЗП по количеству часов в CRM-системе

- 5 часов в CRM – системе
- 200 разговоров
- Статистика 1:30
- Заявок в день ≈ 6-7
- Заявок в месяц : 150
- Премиальная часть: 14000
- 10500 за заявки
- бонусы 10 %

- 25000 -27000 рублей

1) 1500-7000 р. в неделю

2) 70 р. (базовая)

3) Ежедневные бонусы (50-500 р.)

Недельная Премия:

кол-во дней/часов/заявок

ПЛАН1 5/20/20 = 1500руб

ПЛАН2 5/20/30 = 2500руб

ПЛАН3 5/20/35 = 3500руб

ПЛАН4 5/20/40 = 5000руб

ПЛАН5 5/20/45 = 7000руб

Расчет ЗП по количеству часов в CRM-системе

- 6часов в CRM –системе
- 250 разговоров
- Статистика 1:30
- Заявок в день ≈ 8
- Заявок в месяц : 200
- Премиальная часть: 28000
- 14000 за заявки
- бонусы 10 %

- 42000 45000рублей

1) 1500-7000 р. в неделю

2) 70 р. (базовая)

3) Ежедневные бонусы (500-5000 р. на команду)

Недельная Премия:

кол-во дней/часов/заявок

ПЛАН1 5/20/20 = 1500руб

ПЛАН2 5/20/30 = 2500руб

ПЛАН3 5/20/35 = 3500руб

ПЛАН4 5/20/40 = 5000руб

ПЛАН5 5/20/45 = 7000руб

4часа в CRM – системе 150 разговоров Статистика 1:30 Заявок в день ≈ 5 Заявок в месяц : 120 Премиальная часть: 10000 8400 за заявки бонусы 10 %	5часов в CRM – системе 200 разговоров Статистика 1:30 Заявок в день ≈ 6-7 Заявок в месяц : 150 Премиальная часть: 14000 10500 за заявки бонусы 10 %	6часов в CRM – системе 250 разговоров Статистика 1:30 Заявок в день ≈ 8 Заявок в месяц : 200 Премиальная часть: 28000 14000 за заявки бонусы 10 %
18000- 20000 РУБЛЕЙ	**25000 -27000 РУБЛЕЙ**	**42000-45000 РУБЛЕЙ**

Спасибо за Внимание