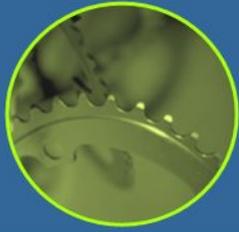


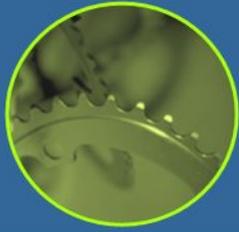
Торговый Представитель

Бизнес-кейс



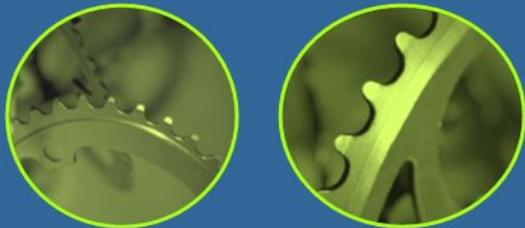
Бизнес-Кейс ТП

1. Курс ЕШКО
2. Логистика ТП по ОКВЭД
- 3.. Цели ТП
4. Задачи ТП
5. Контракт ТП
6. Структура связей
7. Конъюнктура продаж



БК ТП

-  8. Информация для заказчиков
-  9. Каталог продукции
-  10. Формы договорных соглашений
-  11. М П ведения переговоров
-  12. Заявка на разработку
-  13. Цифровой Контракт



Курс ЕШКО

1. Коммерческий представитель

Ссылка для загрузки PDF
Facebook@RYOURIK555

**ЧОУ ДО «ЕВРОПЕЙСКАЯ ШКОЛА КОРРЕСПОНДЕНТСКОГО
ОБУЧЕНИЯ»**

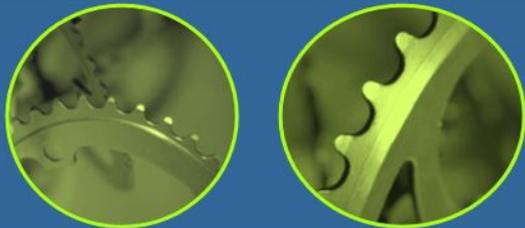
«Принята»
решением УМС ЧОУ ДО «ЕШКО»
(протокол № 1
от «09» января 2017 г.)

«Утверждена»
приказом № 1
директора ЧОУ ДО «ЕШКО»
от «09» января 2017 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
заочного курса
«Коммерческий представитель»

Курс разработан
Европейской школой корреспондентского обучения.

Белгород, 2017



Логистика ТП по ОКВЭД

2. ОКВЭД Торгового Представителя для работы в технологической компании – разработчике – 52.45.4

Ссылка для открытия файла –
правая кнопка

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ И МЕТРОЛОГИИ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
от 6 ноября 2001 г. N 454-ст

О ПРИНЯТИИ И ВВЕДЕНИИ В ДЕЙСТВИЕ ОКВЭД

(в ред. Изменений N 2/2011 ОКВЭД,
утв. Приказом Росстандарта от 17.06.2011 N 134-ст,
N 3/2011 ОКВЭД,
утв. Приказом Росстандарта от 14.12.2011 N 1517-ст)

Государственный комитет Российской Федерации по
стандартизации и метрологии постановляет:

1. Принять ОК 029-2001 (КДЕС Ред. 1) Общероссийский классификатор видов экономической деятельности с датой введения в действие с 1 января 2003 года.
Взамен 1 75 018 Общесоюзного классификатора отраслей народного хозяйства (ОКОНХ);
частей I и IV (применительно к экономической деятельности) ОК 004-93 Общероссийского классификатора видов экономической деятельности, продукции и услуг (ОКДП).
2. Отменить на территории Российской Федерации 1 75 018 Общесоюзный классификатор отраслей народного хозяйства (ОКОНХ) с 1 января 2003 года.
3. Отменить части I и IV (применительно к экономической деятельности) ОК 004-93 Общероссийского классификатора видов экономической деятельности, продукции и услуг (ОКДП) с 1 января 2003 года.

Председатель
Госстандарта России
Г.П.БОРОНИН

МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ТОРГОВЛИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

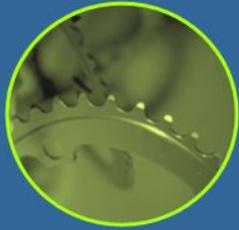
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ И МЕТРОЛОГИИ

ОБЩЕРОССИЙСКИЙ КЛАССИФИКАТОР
ВИДОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
Russian Classification of Economic Activities

ОК 029-2001 (КДЕС Ред. 1)

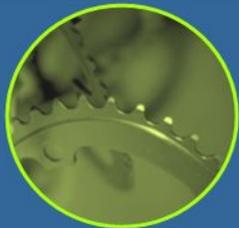
(в ред. Изменений N 2/2011 ОКВЭД,
утв. Приказом Росстандарта от 17.06.2011 N 134-ст,
3/2011 ОКВЭД,
утв. Приказом Росстандарта от 14.12.2011 N 1517-ст)

Дата введения 2003-01-01



Цели и задачи ТП

3. Цель Торгового Представителя – поиск заказчиков для заключения Цифровых Контрактов
4. Задача Торгового Представителя
 - Занять рыночную нишу торговли технологическими активами
 - Получить доход 30% от результатов каждой сделки



Контракт ТП

5. Контракт Торгового Представителя Образец

Открытие файла – правая кнопка

Контракт

г. _____ «__» _____ 20__ г.

ИНН _____,
(наименование организации)

Адрес: _____, зарегистрирован _____
(наименование регистрирующего органа)

«__» _____ года за № _____, Свидетельство № _____ от «__» _____ года, именуем _____ в дальнейшем «Принципал», в лице _____, действующего на основании _____,
(должность, Ф.И.О.) (устава, положения, доверенности)

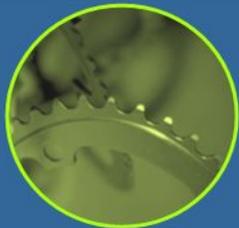
: одной стороны, и ИНН _____,
(наименование организации)

Адрес: _____,
зарегистрирован _____
(наименование регистрирующего органа)

«__» _____ года за № _____, Свидетельство № _____ от «__» _____ года, именуем _____ в дальнейшем «Торговый Представитель», в лице _____,
(должность, Ф.И.О.)

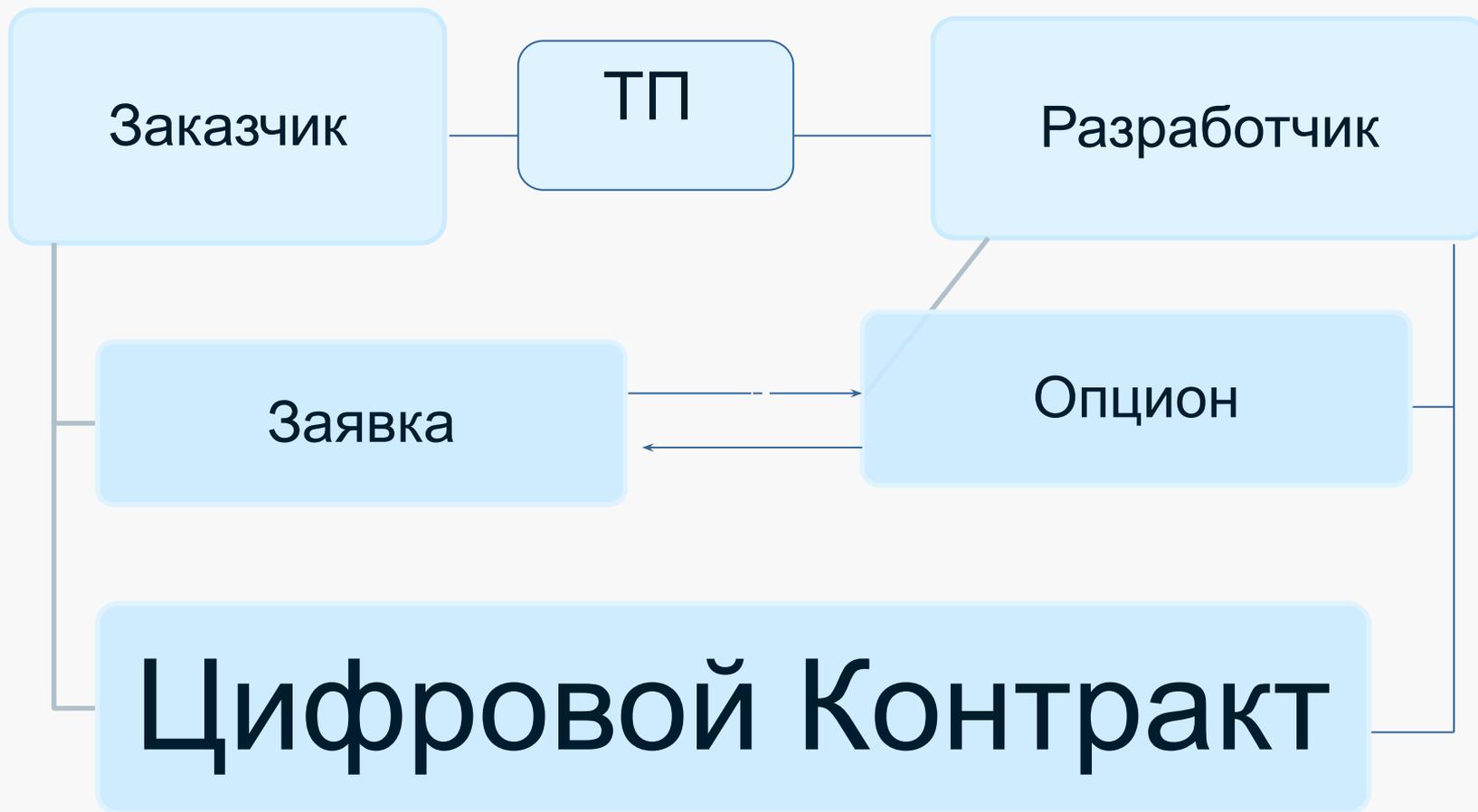
действующего на основании _____, с другой стороны,
(устава, положения, доверенности)

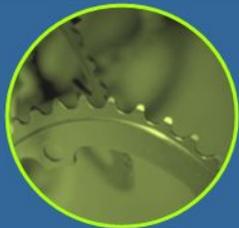
участники Договора именуемые «Сторошь» и «Сторона», заключили настоящий Договор о нижеследующем:



Структура связей

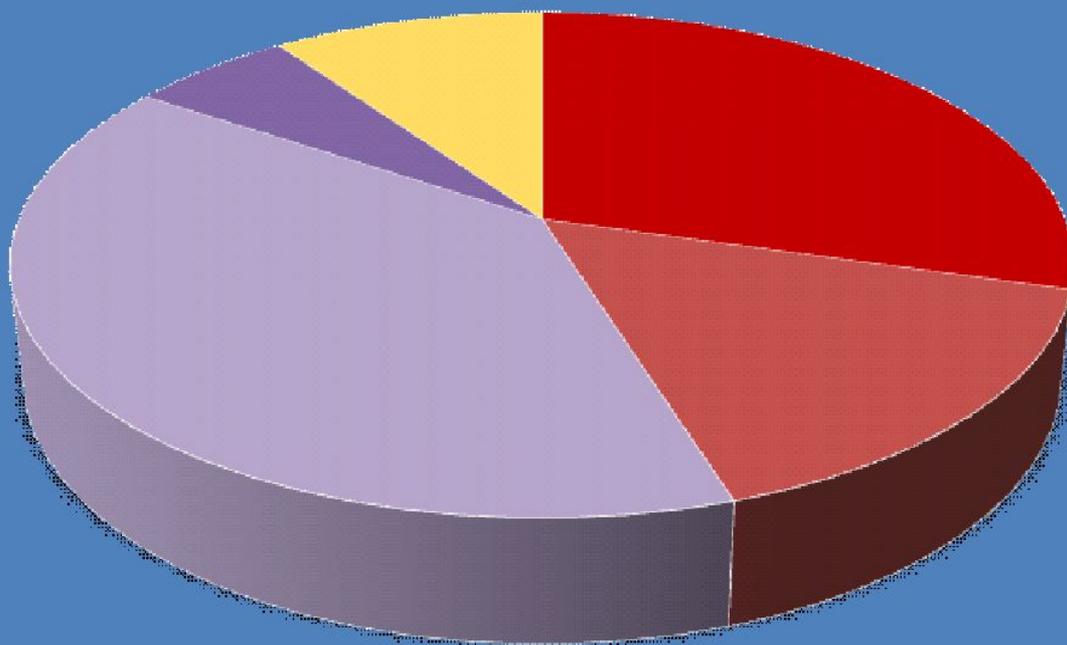
6.



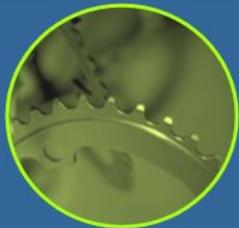


Конъюнктура продаж

7



- Прогнозирование
- Технологии
- Спецификации
- Бизнес - Планы
- Секреты прибыли



INFO-ПИСЬМО

• 8. Информация для заказчиков

Ссылка для открытия файла –
правая кнопка



Informations Letter

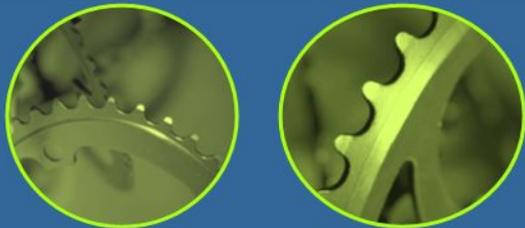
Dear Customer!

Our company It's working в In the field consulting and process engineering with 1998 year. Has more 1800 their promising и and payback scientific development, business-plan «under The key». In the composition of the each business-plan rational innovation. Principle payback built on minimize risks and Research conjuncture World market goods and services. We are minimize migration risks on agreement c with customer.

Info about to investment

1. Investment In the technological product
2. Investment in the issuer, object production technology products.

Conditions
agreement.



Каталог продукции

9. Каталог продукции разработчика технологий

ОБРАЗЕЦ

Ссылка для открытия файла –
правая кнопка

Consulting Invest FG 397924, h. 4, a town Donskoe Lesnichesvo, district Lisky, state Voronezh <https://www.audit.gov.ru>

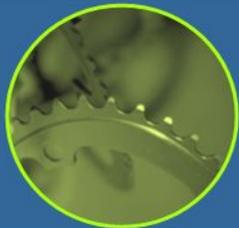
KITG
Кристаллы Жизни FG

Catalogue

Если товар отсутствует в списке, звоните [+7 9616 142562]
*Отмечена применена при покупке не менее 12 единиц товара

20.08.2017

| фото товара | Название | Описание продукта технологии | цена опциона | сумма |
|-------------|---------------------------|---|--------------|--------------|
| | straw baler | compacto straw combine harvester | \$ 2 387,00 | \$ 46000,00 |
| | innovative concrete mixer | mixing device components direct runoff | \$129 | \$ 430 |
| | Combine VECTOR | Compacto assy | | |
| | Hull conveyor | The device transport hull | \$ 57 000 | \$ 96 900,00 |
| | VJeBST 1 | Power generation device | \$43 000, 00 | \$73 100,00 |
| | Satellite modem | Device receiving the signal from the satellite Internet | \$ 18 000,00 | \$ 30 600,00 |
| | Fisher man calendar 2017 | Successful fishing calendar for the year | \$ 150, 00 | \$ 150, 00 |
| | Coil winding hay | Hay baling equipment | \$ 327,00 | \$ 559,00 |
| | drive innovation 3 B1 | innovative drive 3 in 1 | \$ 327, 00 | \$ 559,00 |
| | Samovar-innovation 3 in 1 | Samovar-innovation 3 in 1 | \$ 327,00 | \$ 559,00 |



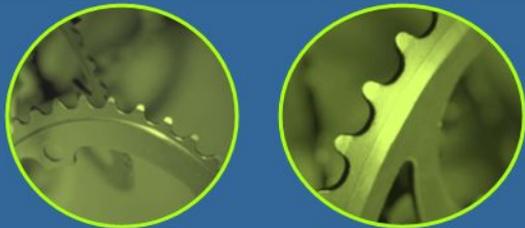
ДОГОВОР

• 10. Формы договорных соглашений

Ссылка для открытия файла –
правая кнопка

ИНФОРМАЦИЯ О ФОРМАХ ДОГОВОРОВ

| ФОРМА ДОГОВОРА | ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ |
|--|--|
| ДОГОВОР МЕДИАЦИИ | УРЕГУЛИРОВАНИЕ СПОРОВ |
| ДОГОВОР КОНСАЛТИНГА | КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПО ТЕМЕ ЗАКАЗЧИКА |
| ДОГОВОР ПРОГНОЗИРОВАНИЯ | РИСКОВ, СБЫТА, ПРИБЫЛИ, ИНВЕСТИЦИЙ И Т.Д. |
| ДОГОВОР ОТСТРОЙКИ КОНКУРЕНТОВ | БЕСКОНФЛИКТНАЯ ОТСТРОЙКА |
| ЦИФРОВОЙ КОНТРАКТ: ВНЕБИРЖЕВОЙ ОПЦИОН + ЛИЦЕНЗИЯ НЕИСКЛЮЧИТЕЛЬНОЕ ПРАВО ПРОИЗВОДСТВА | ДОГОВОР НА РАЗРАБОТКУ ТЕХНОЛОГИЙ, ИННОВАЦИЙ, БИЗНЕС- ПЛАНОВ, НОУ-ХАУ, СЕКРЕТОВ ПОЛУЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ И ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ. |
| ДОГОВОР ОКР | ДОГОВОР НА СОЗДАНИЕ, ИСПЫТАНИЕ И ПРОДАЖУ ПРОМЫШЛЕННОЙ МОДЕЛИ |
| ДОГОВОР ОПЦИОНА | ПРИЛОЖЕНИЕ К ЦИФРОВОМУ КОНТРАКТУ |
| ДОГОВОР МЕНЫ (СОГЛАШЕНИЕ О БАРТЕРЕ) | ОБМЕН МАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АКТИВЫ ПО РАВНОЗНАЧНОЙ ЦЕНЕ. |
| ДОГОВОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ | ПЛАНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ, ОТРАСЛИ, И.П. |
| ДОГОВОР УПРАВЛЕНИЯ КРИЗИСОМ | УРЕГУЛИРОВАНИЕ КРИЗИСНОЙ СИТУАЦИИ |
| ДОГОВОР ВНЕШНЕГО УПРАВЛЕНИЯ | ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЕ НА ПЕРИОД ТРЕХ ЛЕТ |
| ДОГОВОР ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ (ЛИЗИНГ) НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ. | ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА, ТЕХНОЛОГИИ, С УСЛОВИЕМ 1-2 % ОПЛАТОЙ НА ПЕРИОД ДО ПЯТИ ЛЕТ. |



МП ведения переговоров

11. Международные Правила ведения переговоров

Ссылка для открытия файла- правая кнопка



Международные правила ведения переговоров.

Часть 1

Статья 1.

Стороны именуются: Технологический Инвестор, Финансовый Инвестор, Промышленный Инвестор.

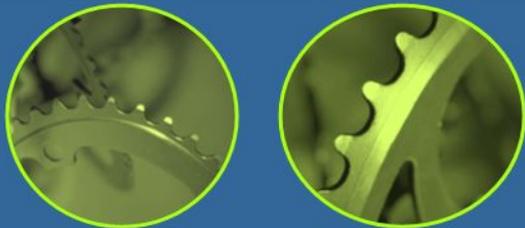
Статья 2.

Стороны являются представителями: банков, предприятий, предпринимателей, частных лиц и принимают участие в переговорах как равноправные инвесторы.

Статья 3.

Стороны предоставляют резюме инвестиционных портфелей.

Статья 4.



Заявка на разработку

12. Заявка на разработку – образец

Ссылка открытия файла –
правая кнопка

СВЯЗЬ – ЗАКАЗЫ



Директору
И.П. Консалтинг Инвест FG
Иванюк Э.Г.

ОТ _____

E-mail _____

CONTACT TEL _____

Заявка № _____

Я _____
(ф.и.о, инн, должность)

Прошу _____
Разработать технологию, спецификацию, стратегию, секрет производства, получения прибыли, know-how и т.д.

область применения _____

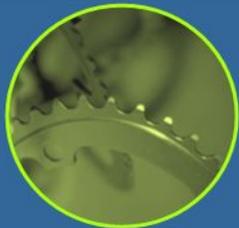
Заявитель обязуется оплатить заказ в полном размере
_____ (сумма прописью)

Форма оплаты _____
Роялти, лизинг, факторинг, прямой безналичный платёж, SWIFT

Форма договора Цифровой Контракт

Заявитель _____

дата _____ **подпись**/ _____ / **М.П.**



Цифровой Контракт

13. Цифровой Контракт – торговое соглашение

Ссылка для открытия файла-
правая кнопка

ОБРАЗЕЦ ЗАПОЛНЕНИЯ

Лицензионный договор № _____ / ____
На предоставление не исключительных прав на использование НОУ-ХАУ

г. _____ «__» _____ 2011 года

ИПН _____ именуемое в дальнейшем «Лицензиар», в лице _____ действующего на основании _____ с одной стороны, и ИПН _____ именуемое в дальнейшем «Лицензиат», в лице _____ действующего на основании Устава, с другой стороны, далее вместе именуемые – Стороны, а каждое по отдельности – Сторона, заключили настоящий договор (далее – Договор) о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА.

1.1. В соответствии с условиями настоящего Договора Лицензиар обязуется передать Лицензиату право на использование ноу-хау указанного в спецификации № 1 (Приложение № 1 к настоящему Договору) (далее – секрет технологии производства).

1.2. Право устанавливать, внедрять, производить и продавать продукт через своего торгового представителя передается Лицензиату.

1.3. За предоставленные Лицензиату права на использование ноу-хау Лицензиат производит оплату вознаграждения в соответствии с условиями настоящего Договора.

1.3.1. Право получения информации о предмете настоящего Договора Лицензиат получает после заключения описанного соглашения с Лицензиаром.

1.4. Права на ноу-хау считаются предоставленными Лицензиату в момент указанный в Акте приема-передачи, образец которого приведен в Приложении №2 к настоящему Договору. Лицензиат обязуется подписать Акт приема-передачи в течение 5 (Пяти) рабочих дней с даты его получения и направить один экземпляр Акта Лицензиару. В случае если в течение 5 (пяти) рабочих дней Лицензиат не подписал Акт приема-передачи и не направил мотивированный отказ от приема, права на использование ноу-хау считаются принятыми.

1.5. Лицензиат по истечении срока действия прав на ноу-хау, указанного в акте приема-передачи прав по настоящему Договору, получает временные права на использование ноу-хау по дополнительному соглашению. Срок пользования права на ноу-хау указан в соглашении.

1.6. Предмет Договора является двусторонним и свободен от претензий третьих лиц.

2. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ.

2.1. Размер вознаграждения за использование права секрета технологии производства, передаваемые по настоящему Договору, составляет для опциона 30% € 810 от суммы ноу-хау € 2700 (two thousand seven hundred euro), i.e. € \$ P.

Вознаграждение по настоящему Договору не подлежит обложению НДС в соответствии с п.2 ст. 149 НК РФ.

2.2. Оплата вознаграждения производится на основании счета выставяемого Лицензиаром, в течение 30 дней с момента подписания Акта приема-передачи, оформленным в соответствии с пунктом 3.2.2. настоящего Договора.

2.3. В случае, если на момент списания средств с расчетного счета Лицензиата, произойдет изменение курса доллара США более чем на 5%, Лицензиар вправе изменить размер вознаграждения за Право использования ноу-хау.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. Лицензиар обязан:

3.1.1. Передать Лицензиату права на использование ноу-хау в срок не более 10 (Десяти) дней с момента подписания настоящего Договора, в соответствии с п.2.1., 1.3.1. Договора.

3.2. Лицензиат обязан:

3.2.1. Произвести оплату вознаграждения по Договору согласно разделу 2 Договора.

3.2.2. Принять права на использование ноу-хау по Акту приема-передачи.

3.3. Если третье лицо по основанию, возникшему после исполнения Договора, предъявит Лицензиату иск о неправомерности использования прав на ноу-хау, предоставленных по Договору, Лицензиат будет обязан