

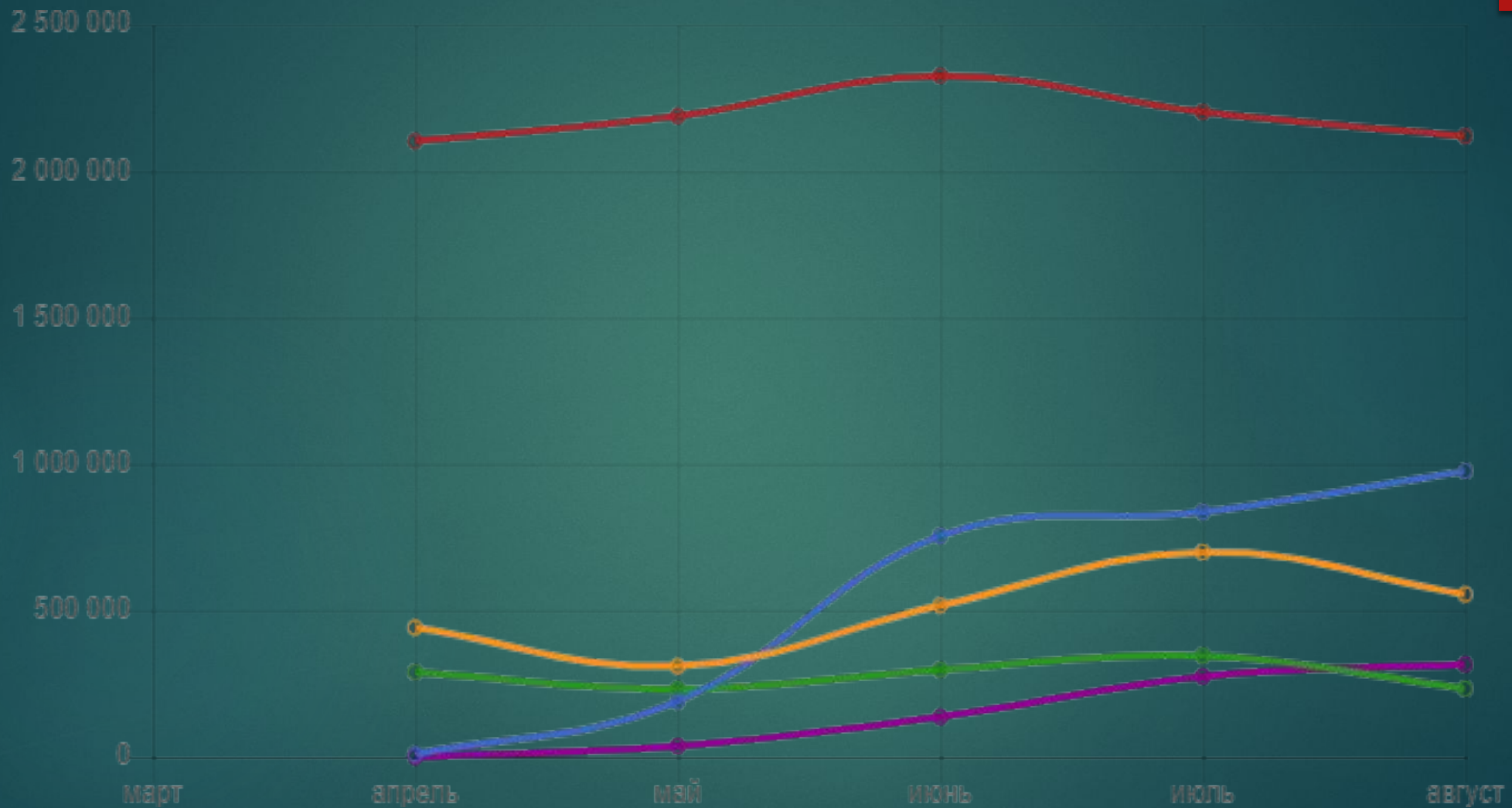
ФГБОУ ВО Уральский государственный университет путей сообщения. Кафедра управление в социальных и экономических системах, философия и история. Маркетинг

Контрольная работа на тему :
Тема: Маркетинговое исследование авторыннка

ПРОВЕРИЛ: ДОЦЕНТ К.Э.Н.,
НЕГАНОВ С.А.

Выполнили : студенты группы эк – 219
Кожин Захар,
Легоньков Андрей,
Медведева Василина.

Рисунок 1. Производство автомобилей за последние 6 месяцев 2020 г.



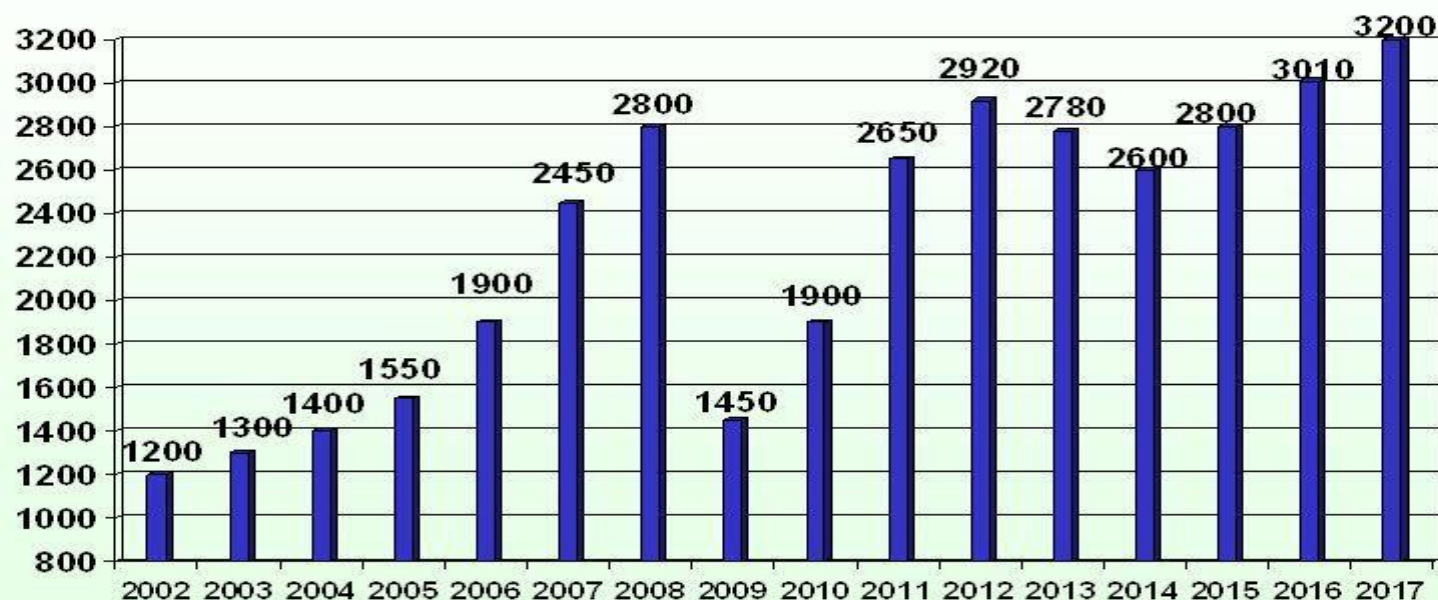
СТАТИСТИКА ПРОДАЖ НОВЫХ АВТО В России



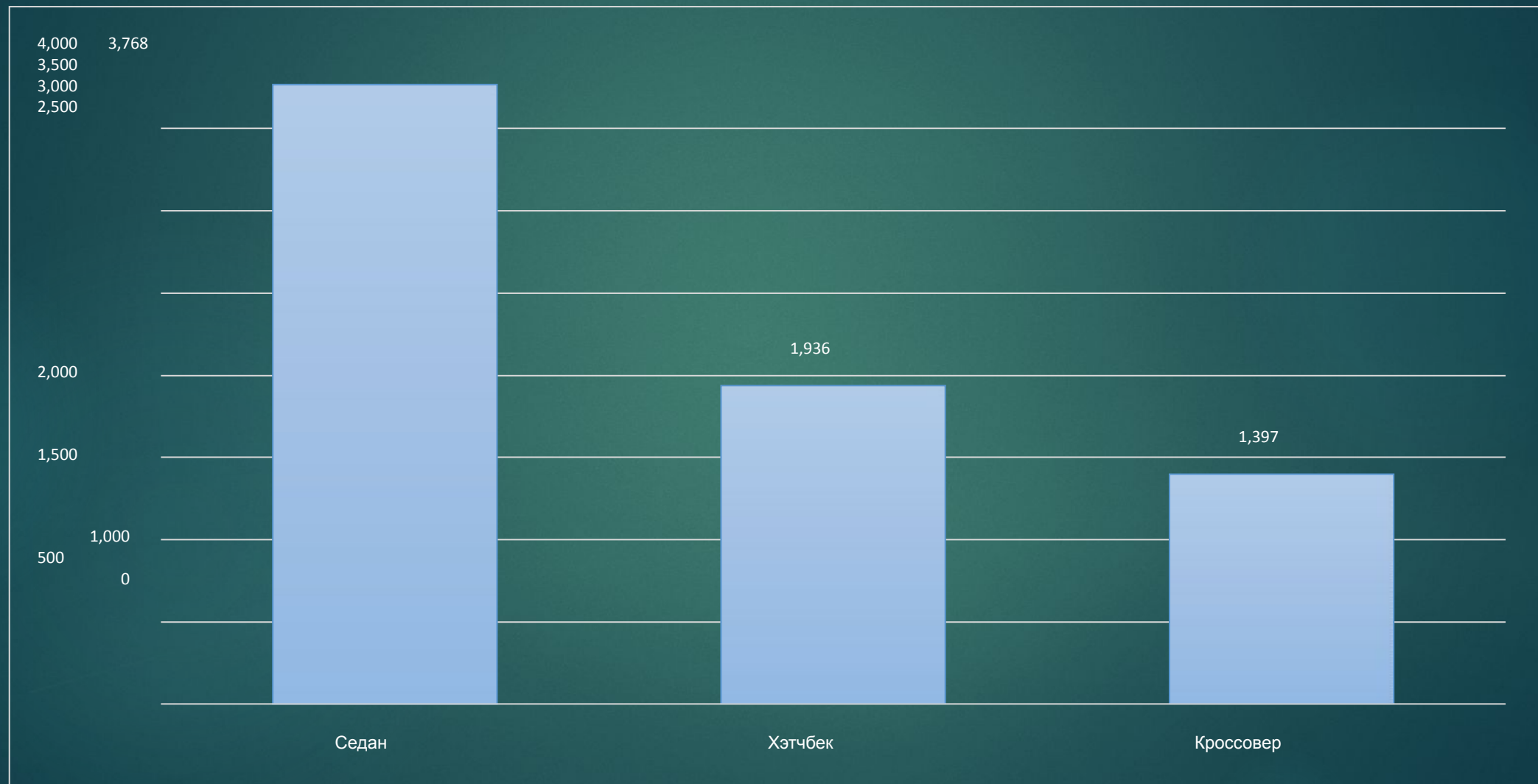
Годовые продажи новых автомобилей в
России. Тys. шт. Данные – АЕБ; прогноз - ИБ

SEMPERIA
Marketing & Strategy









Вместе мы можем больше



Популярные типы кузовов в Екатеринбурге (количество продаваемых машин)



Рейтинг лучших автосалонов Екатеринбурга по мнению жителей города

| | | |
|------|--|---|
| 5.42 | Автосалон БЕССЕР-АВТО Свердловская область, Екатеринбург, улица Владимира Высоцкого, 3 |  |
| 5.41 | Автосалон Хонда на Новосибирской Свердловская область, Екатеринбург, Чкаловский район, микрорайон Вторчермет, 2-я Новосибирская улица, 8 |  |
| 5.37 | Автосалон АЦ Космонавтов Свердловская область, Екатеринбург, проспект Космонавтов, 6 |  |
| 5.35 | Автосалон УРАЛФРАНСАВТО Свердловская область, Екатеринбург, проспект Космонавтов, 11Д |  |
| 5.34 | Автосалон АВТОМИР Свердловская область, Екатеринбург, микрорайон ЖБИ, улица Новгородцевой, 4А |  |
| 5.32 | Автосалон Авто-Лидер на Шефской Свердловская область, Екатеринбург, Орджоникидзевский район, микрорайон Эльмаш, Шефская улица, 2Гк2 |  |
| 5.23 | Автосалон Лаки Моторс Свердловская область, Екатеринбург, Чкаловский район, микрорайон Вторчермет, Эскадронная улица, 41 |  |
| 5.17 | Автосалон Крафт Свердловская область, Екатеринбург, улица Металлургов, 82 |  |

1. Краткая характеристика предприятия ООО «Брайт-Парк»

- ▶
- ▶ Автосалон «Брайт Парк» - является дилером торговой марки Лада, в автосалоне можно приобрести как новую модель обозначенной марки, так и авто с пробегом. Возможно совершение покупки в кредит, в рассрочку и по системе трейд ин.
- ▶ Представленные автосалоном автомобили полностью укомплектованы и готовы к применению на российских дорогах. Также в автосалоне можно приобрести авто другой марки по специальным предложениям и скидкам. Например, акции проводятся производителем Ford в регулярном порядке.
- ▶ Автосалон «Брайт-парк» располагает собственным сервисным и шиномонтажным центром. Автосалон предлагает возможность не только приобрести новые авто, но и производить их плановое и внеплановое техническое обслуживание.

SWOT-анализа ООО «Брайт-Парк»

1. Главные угрозы для предприятия — это снижение спроса на автомобильном рынке Екатеринбурга из-за сложившейся ситуации в стране, а также связанная со снижением продажи отечественных машин, высокая конкуренция на рынке отечественных и импортных автомобилей, возможные неблагоприятные изменения в налоговом законодательстве.
2. основные возможности - появление новых поставщиков и покупателей, динамично развивающийся рынок продажи автомобилей через интернет.
3. основные сильные стороны - хорошая репутация у покупателей, отлаженная сбытовая сеть и широкий ассортимент продукции;
4. основные слабые стороны - средний уровень цен и недостаточная известность фирмы в регионах.

Разработка проекта по повышению эффективности деятельности

Из вышеприведённого анализа деятельности одного из автосалонов города Екатеринбурга ООО «Брайт-Парк» было выявлено, что данный салон в основном специализируется на продажах новых автомобилей отечественного производства, а именно LADA.

В настоящее время салон столкнулся с некоторыми проблемами в своей деятельности, а именно:

- Снижение спроса на отечественное авто,
- Снижение общих доходов населения, связанных с экономическим кризисом в стране.
- Снижение продаж, которое ведет к сокращению прибыли салона.
- ▶ В данном случае предлагается организация дополнительного направления заработка на перепродаже поддержанных автомобилей.
- ▶ Здесь стоит действовать по схеме:
 - брать автомобиль только от хозяина с не большими недостатками по косметике.
 - не брать сильно битые авто и не восстанавливать их, так как это требует значительных затрат и оборудования.
 - стараться снизить максимально цену у продавца многим людям нужны срочно деньги или они просто не хотят месяцами продавать авто и готовы отдать дешевле.
- ▶ Для примера, автомобиль ЛАДА приора. Стоимость - 150000 руб., требует:
 - покраски переднего бампера, крыла и низа одной двери,
 - химчистки салона,
 - полировки машины
- ▶ Итого вложений в восстановление: 10000 руб.

Стоимость автомобиля - 160.000 руб.

Спасибо за внимание !

