

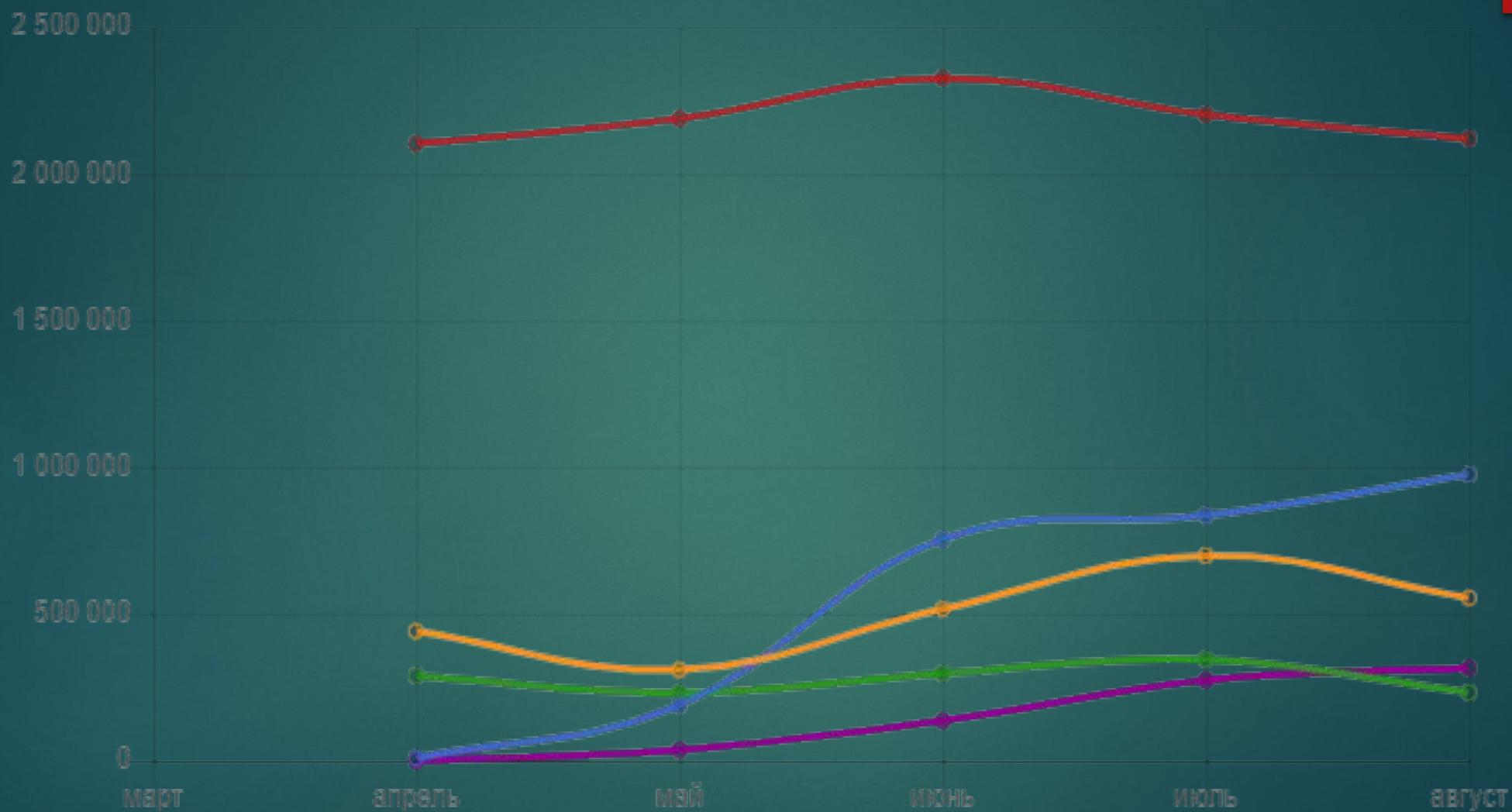
ФГБОУ ВО Уральский государственный университет путей сообщения. Кафедра управление в социальных и экономических системах, философия и история. Маркетинг

Контрольная работа на тему :  
Тема: Маркетинговое исследование авторынка

ПРОВЕРИЛ: ДОЦЕНТ К.Э.Н.,  
НЕГАНОВ С.А.

Выполнили : студенты группы эк – 219  
Кожин Захар,  
Легоньков Андрей,  
Медведева Василина.

Рисунок 1. Производство автомобилей за последние 6 месяцев 2020 г.



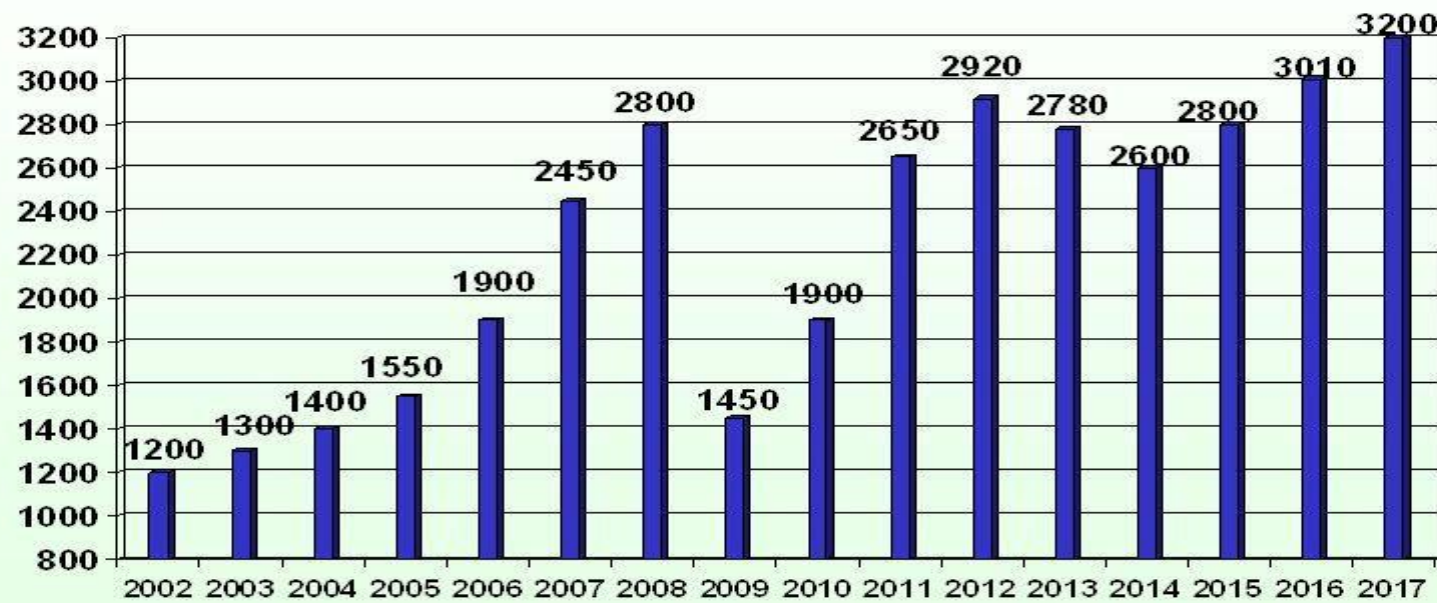
# СТАТИСТИКА ПРОДАЖ НОВЫХ АВТО В России



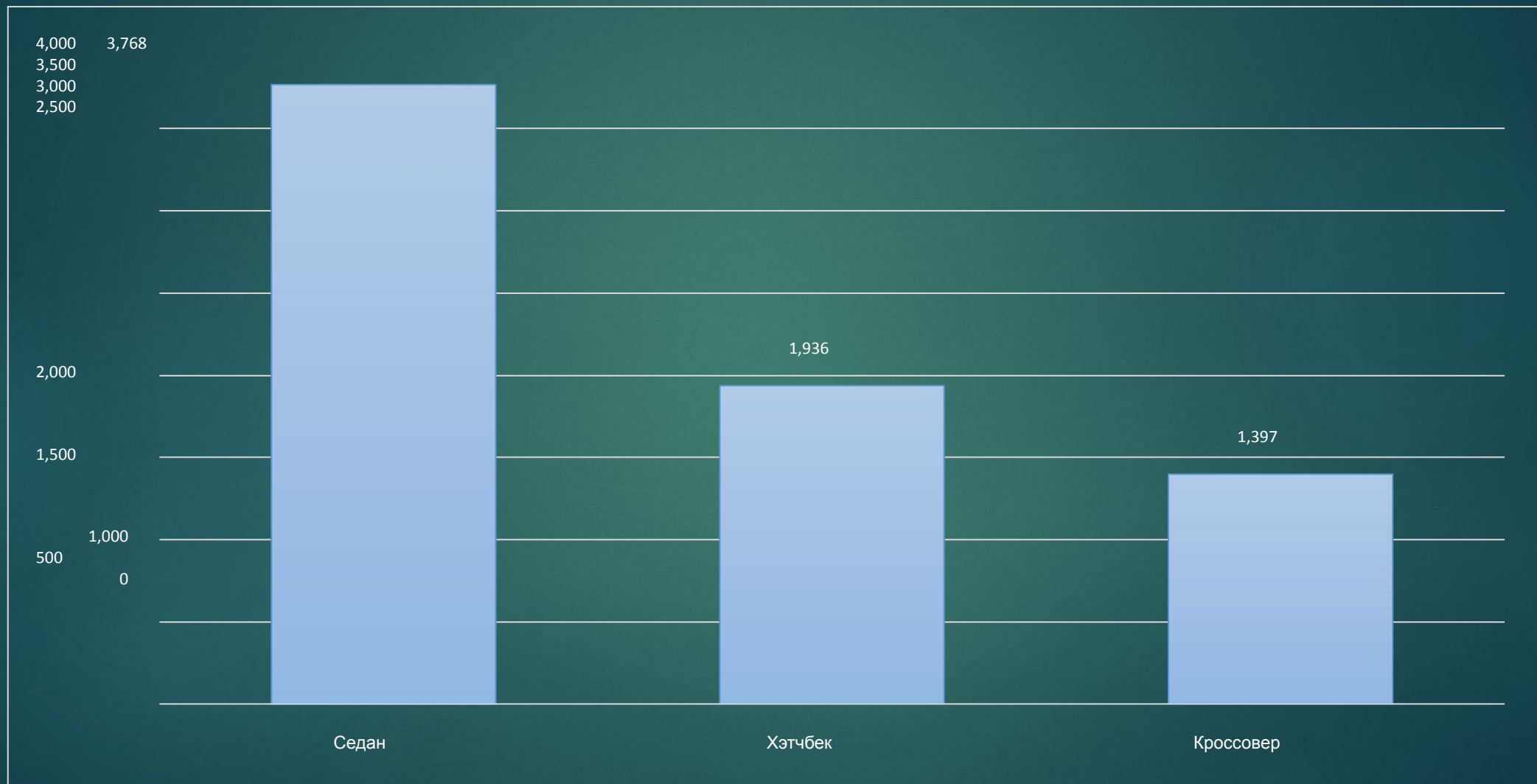
Годовые продажи новых автомобилей в  
России. Тys. шт. Данные – АЕБ; прогноз - ИБ

**SEMPERIA**  
Marketing & Strategy









Вместе мы можем больше



# Популярные типы кузовов в Екатеринбурге (количество продаваемых машин)



## Рейтинг лучших автосалонов Екатеринбурга по мнению жителей города

5.42	<b>Автосалон БЕССЕР-АВТО</b> Свердловская область, Екатеринбург, улица Владимира Высоцкого, 3	
5.41	<b>Автосалон Хонда на Новосибирской</b> Свердловская область, Екатеринбург, Чкаловский район, микрорайон Вторчермет, 2-я Новосибирская улица, 8	
5.37	<b>Автосалон АЦ Космонавтов</b> Свердловская область, Екатеринбург, проспект Космонавтов, 6	
5.35	<b>Автосалон УРАЛФРАНСАВТО</b> Свердловская область, Екатеринбург, проспект Космонавтов, 11Д	
5.34	<b>Автосалон АВТОМИР</b> Свердловская область, Екатеринбург, микрорайон ЖБИ, улица Новгородцевой, 4А	
5.32	<b>Автосалон Авто-Лидер на Шефской</b> Свердловская область, Екатеринбург, Орджоникидзевский район, микрорайон Эльмаш, Шефская улица, 2Гк2	
5.23	<b>Автосалон Лаки Моторс</b> Свердловская область, Екатеринбург, Чкаловский район, микрорайон Вторчермет, Эскадронная улица, 41	
5.17	<b>Автосалон Крафт</b> Свердловская область, Екатеринбург, улица Металлургов, 82	

## 1. Краткая характеристика предприятия ООО «Брайт-Парк»

- ▶
- ▶ Автосалон «Брайт Парк» - является дилером торговой марки Лада, в автосалоне можно приобрести как новую модель обозначенной марки, так и авто с пробегом. Возможно совершение покупки в кредит, в рассрочку и по системе трейд ин.
- ▶ Представленные автосалоном автомобили полностью укомплектованы и готовы к применению на российских дорогах. Также в автосалоне можно приобрести авто другой марки по специальным предложениям и скидкам. Например, акции проводятся производителем Ford в регулярном порядке.
- ▶ Автосалон “Брайт-парк” располагает собственным сервисным и шиномонтажным центром. Автосалон предлагает возможность не только приобрести новые авто, но и производить их плановое и внеплановое техническое обслуживание.

## SWOT-анализа ООО «Брайт-Парк»

1. Главные угрозы для предприятия — это снижение спроса на автомобильном рынке Екатеринбурга из-за сложившейся ситуации в стране, а также связанная со снижением продажи отечественных машин, высокая конкуренция на рынке отечественных и импортных автомобилей, возможные неблагоприятные изменения в налоговом законодательстве.
2. основные возможности - появление новых поставщиков и покупателей, динамично развивающийся рынок продажи автомобилей через интернет.
3. основные сильные стороны - хорошая репутация у покупателей, отлаженная сбытовая сеть и широкий ассортимент продукции;
4. основные слабые стороны - средний уровень цен и недостаточная известность фирмы в регионах.

# Разработка проекта по повышению эффективности деятельности

Из вышеприведённого анализа деятельности одного из автосалонов города Екатеринбурга ООО «Брайт-Парк» было выявлено, что данный салон в основном специализируется на продажах новых автомобилей отечественного производства, а именно LADA.

В настоящее время салон столкнулся с некоторыми проблемами в своей деятельности, а именно:

- Снижение спроса на отечественное авто,
- Снижение общих доходов населения, связанных с экономическим кризисом в стране.
- Снижение продаж, которое ведет к сокращению прибыли салона.
- ▶ В данном случае предлагается организация дополнительного направления заработка на перепродаже поддержанных автомобилей.
- ▶ Здесь стоит действовать по схеме:
  - брать автомобиль только от хозяина с не большими недостатками по косметике.
  - не брать сильно битые авто и не восстанавливать их, так как это требует значительных затрат и оборудования.
  - стараться снизить максимально цену у продавца многим людям нужны срочно деньги или они просто не хотят месяцами продавать авто и готовы отдать дешевле.
- ▶ Для примера, автомобиль ЛАДА приора. Стоимость - 150000 руб., требует:
  - покраски переднего бампера, крыла и низа одной двери,
  - химчистки салона,
  - полировки машины
- ▶ Итого вложений в восстановление: 10000 руб.

Стоимость автомобиля - 160.000 руб.



Спасибо за внимание !

