

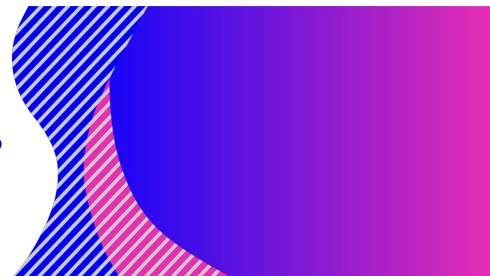


Тайм-кафе в Северодвинске

Тарасенко Дмитрий

г. Северодвинск

ты  предприниматель



О себе



- Тренер-преподаватель по спортивной гимнастике с 2018 г.
- Участник программ «Молодые лидеры Поморья» и «Команда29» в 2019 г.
- Участник программы «Моя Среда» от русско-немецкого центра встреч в 2019 г.
- Провожу настольные игротеки — с 2020 г.

Проблемное поле



- Нет организованных мест для культурного отдыха молодёжи и взрослых
- Нет мест, где на постоянной основе проводятся развлекательные мероприятия
- Традиция собираться с друзьями за выпивкой или кальяном



Чтобы решить эти проблемы, я решил открыть в Северодвинске тайм-кафе по франшизе «Хорошее Место»

Виды деятельности

1. Свободное посещение (2,5 рубля/минута)
2. Аренда отдельного зала или всего помещения
3. Ежевечерние активности (квизы, концерты, Мафия, турниры,...)
4. Тематические мероприятия (супергерои, Гарри Поттер, Шерлок,...)
5. Продажа тематической атрибутики
(остальное - смотри
Приложения)

Аудитория

1. Дети (Дни рождения, атрибутика)
2. Старшие школьники и студенты
3. Семьи
4. Рабочие (20-40 лет)
5. Любители фантастики
6. Коллективы (школьные классы, группы студентов, — компании,...)

Каналы взаимодействия с клиентами

1. В помещении Хорошего Места (посещение, аренда, мероприятия, точка продаж,...)
2. Выездные мероприятия по заказу (игротеки, дни рождения)
3. Дистанционно (онлайн-квизы, городские квесты, аренда настольных игр, продажа атрибутики)



ты  предприниматель



Рекламные каналы

- «Сарафанное радио»
- Сообщества любителей настольных игр
- Школы, дет. сады, ВУЗы и СУЗы
- Соц. сети (ВК, инстаграм)
- Реклама через партнёров
- Альянсы с ведущими мероприятий
- Городские мероприятия
- Реклама в популярных СМИ («Подслушано», Новости, блоги,...)

Проверка гипотезы

- Есть положительный опыт молодежного тайм-кафе в Северодвинске.
- Я провел опрос, согласно которому 86 из 100 человек готовы тратить деньги на отдых в Хорошем Месте.
- Я получил предзаказы услуг на 17 450 рублей.
- Получены заказы на проведение 3 дней рождений и 1 корпоратива.



Финансовая модель (1 год)

Расходы

1 квартал	788 798 рублей
2 квартал	791 832 рублей
3 квартал	786 691 рублей
4 квартал	943 139 рублей
ИТОГО	3 310 460 рублей

Доходы

1 квартал	907 250 рублей
2 квартал	1 151 200 рублей
3 квартал	1 048 100 рублей
4 квартал	1 521 500 рублей
ИТОГО	4 628 050 рублей

Окупаемость: 12 месяцев

Имеющиеся ресурсы

1. Команда
 1. Ассистент по развитию
 2. SMM-специалист
 3. Дизайнер
 4. Иг-менеджер
2. 150 000 рублей
3. 10 настольных игр
4. Клиентская база
5. Помощь франшизы
6. Контакты 92 владельцев тайм-кафе в других городах
7. Членство в бизнес сообществе — профессионалов

Необходимые ресурсы

1. Помещение
2. Ремонт
3. ИП/самозанятость
4. Мебель + декор
5. Настольные игры

Планы на развитие

1. Увеличить прибыль до 150 000 рублей/месяц
2. Расширить помещение (+1 зал)
3. Добавить обучающие курсы
4. Идеи мероприятий – аутсорс
5. В 2023 году создать тайм-кафе в Архангельске



Тарасенко Дмитрий



8-952-307-31-4



8

id27114426

ты  предприниматель

