

Школа Интернет Магазинов Ekomers

**Интернет магазин по-взрослому.
Как стартовать бизнес по продаже
товаров и сделать его источником
постоянного дохода**

Автор: Ален Багабо

Интернет магазин как способ заработать деньги

- Простой и понятный бизнес
- Минимальные затраты на ведение (можно стартовать без офиса и персонала)
- Можно совмещать с работой или другим бизнесом
- Можно начать с минимальными затратами и постепенно развивать (если не тупитт, и не ждать, что все произойдет само)
- Простой в управлении
- Минимальные риски при старте
- Окупаемость от 1 до 6 месяцев (при грамотном старте)
- Доход до 400 000 рублей в месяц чистой прибыли (при эффективном развитии проекта)
- Рост бизнеса в 5 раз за 3 года (при инвестициях времени и денег)

Перспективы развития

- Продажа интернет магазина (6-8 ежемесячных прибылей)
- Открываем несколько магазинов - увеличиваем денежный поток
- Открытие региональных представительств (для амбициозных)
- Запуск франшизы!
- Вывод интернет магазина на Автопилот

Основные шаги. Выбор ниши

- Популярный, но не трендовый товар
- Качество товара
- Габариты товара
- Перспектива развития ассортимента
- Повторные продажи
- Прибыль (от 1500 р с продажи)
- Постоянный рост спроса

Поиск поставщиков

- Отечественные производители
- Работа с оптово-розничными компаниями (дропшиппинг)
- Дилерская схема (опт от 1 штуки)

Создание сайта.

- Не нужно быть программистом
- Не нужно быть дизайнером
- Лучше делегировать профессионалам
- Бюджет (от 50 000 до 200 000 р)
- Внедряем продающие фишки

Раскрутка интернет магазина

- Продажи знакомым / рекомендации
- Доски объявлений
- Раскрутка группы
- Контекстная реклама
- Поисковое продвижение
- Яндекс Маркет
- Email маркетинг
- SEO - продвижение в поисковых системах

Контакты

- **АЛЕН БАГАБО - ЭКСПЕРТ ПО СОЗДАНИЮ И РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА В ИНТЕРНЕТЕ**
- Сайт raz-vitie.ru
- Email alen.b@raz-vitie.ru
- ТЕЛЕФОН 8(921)9450019