



**ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ
ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ
КОМУНІКАЦІЇ**

Беспалько Артур
(гр. ХТ-19)

Науковий керівник — к. філол. н.,
проф. Руденко С. М.

ВСТУП

З усіх сигналів людської комунікації найточніші і відкриті передаються за допомогою очей. Часто візуальний контакт ототожнюють з дотиком, який значно звужує психологічну дистанцію між людьми.

Lie to me



The Godfather

ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ

Якщо на співорозмовника дивляться мало, він має всі підстави вважати, що до нього або до того, що він говорить і робить, відносяться погано, і навпаки.



The Dark Knight

ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ

Також розширення і звуження зіниць несуть важливу інформацію, бо не піддаються свідомому контролю.



ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ



Проте, це не означає, що на ділову зустріч можна з'явитися у темних окулярах.

ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ

Ваш погляд повинен зустрічатися з очима партнера близько 60-70% від усього часу спілкування.



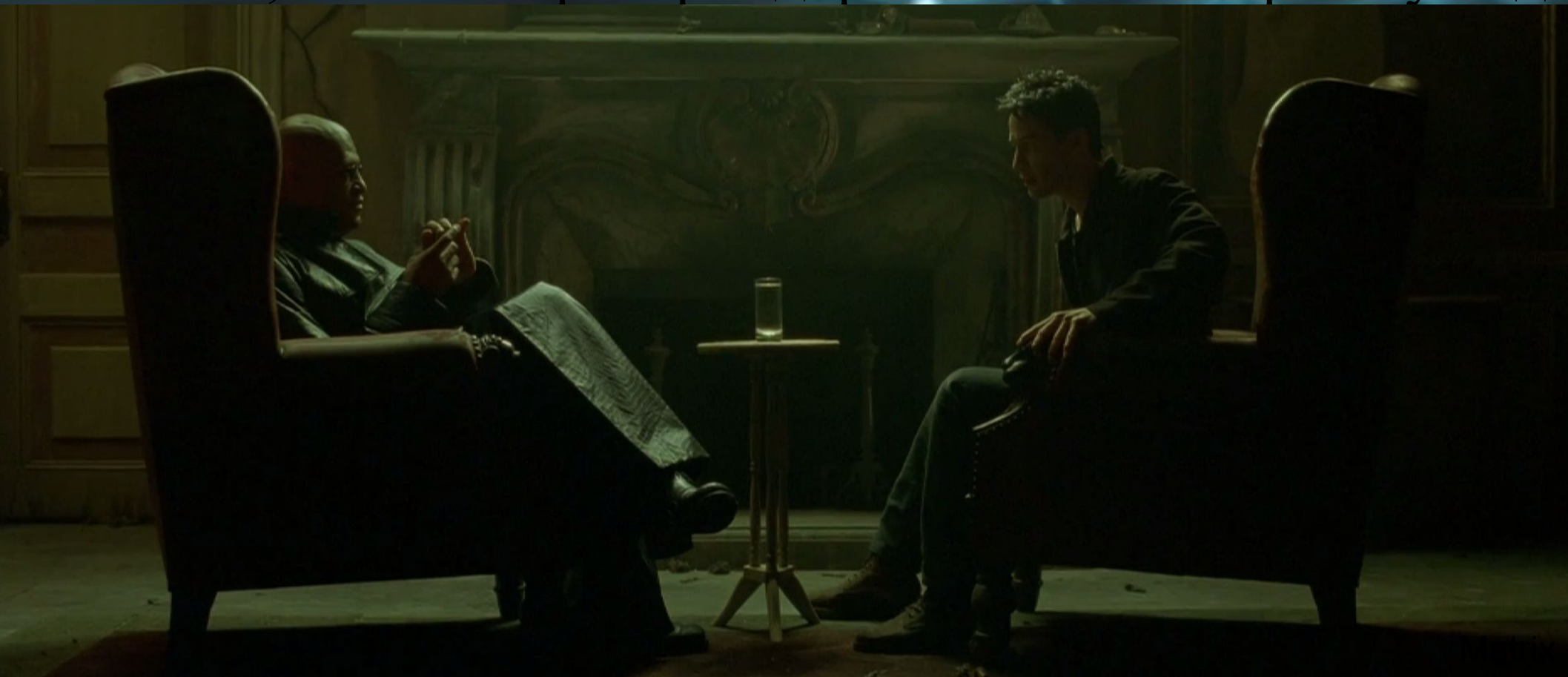
ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ

Специфіка ділового погляду виражається в тому, що він фіксується в районі чола співрозмовника, це передбачає створення



ВІЗУАЛЬНИЙ КОНТАКТ ПІД ЧАС ДІЛОВОЇ КОМУНІКАЦІЇ

Якщо прикриті повіки сполучаються з відкинутою головою і довгим поглядом, відомим як "погляд звисока", то ваш партнер підкреслює свою перевагу над



ВИСНОВКИ

Для ефективної ділової комунікації слід враховувати і знати всі сфери невербального спілкування щоб уникнути непорозумінь з співрозмовником, а також щоб мати певну стійкість і бути менш вразливим на

або при
переговорах
розмові з

шахраями,
які можуть
використо
вувати
людську
природу
проти вас.



ДЯКУЮ ЗА УВАГУ!

Thanks for attention!

Dziękujemy za uwagę!

Wisi enim audiat

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit !

გმადლობთ ყურადღებისთვის!

感謝您的關注！

Hvala za vašo pozornost!

Спасибо за внимание!