

проект Нечипорука Сергея:
888@holl-company.com
+375-296-24-65-13

Экосистема 2050

Компания лидеров

Дорожная карта

Дорожная карта

Шаг 1 (онлайн-обучение):

Клиенты: школьники, студенты, молодёжь, взрослые;

Проблема: приобретение профессиональных навыков ближайшего будущего;

Решение: обучение бизнесу, новым профессиям, созданию инновационных продуктов;

Команда проекта: преподаватели, бизнес-наставники;

Партнёры: учебные заведения, органы власти, обучающиеся;

Ресурсы: люди, методики обучения, учебные планы, автовебинары, вебинары + чаты, бизнес-игры, практические задания, образовательная онлайн-платформа;

Деятельность: онлайн лекции, оффлайн занятия, обучение «под заказ»;

Ценность: результат обучения, знания получены, профессиограмма цифрового компетентностного профиля студента;

Каналы: сайт, сети, ютуб, комьюнити, сообщества, ВУЗы, СШ;

Продукт: знания;

Расходы: ЗП и развитие компетенций преподавателей, обслуживание платформы (SAAS, безопасность), цена лидов, бесплатные вебинары, эксперты, менторы.

Доходы: платные курсы, практические задания, доля в будущих стартапах.

Дорожная карта

Шаг 2 (обучение стартап):

Клиенты: школьники, студенты, молодёжь, взрослые;

Проблема: реализовать себя, достойный доход, удовлетворение от труда;

Решение: обучение созданию инноваций, помощь в их реализации;

Команда проекта: преподаватели, бизнес-наставники, менторы;

Партнёры: учебные заведения, органы власти, бизнес, инвесторы, менторы;

Ресурсы: люди, учебные планы, автовебинары, вебинары + чаты, бизнес-игры, практические задания, образовательная онлайн-платформа;

Деятельность: онлайн лекции, оффлайн занятия, тестирование идей, создание проектов, семинары, нетворкинг;

Ценность: полученные знания, социальные связи, взлетевшие проекты;

Каналы: сайт, сети, ютуб, комьюнити, сообщества, ВУЗы, СШ;

Продукт: проекты, таланты;

Расходы: ЗП и развитие компетенций преподавателей, обслуживание платформы (SAAS, безопасность), цена лидов, бесплатные вебинары, эксперты, менторы;

Доходы: доля в будущих стартапах, продажа стартап инвесторам.

Дорожная карта

Шаг 3 (стартап акселератор):

Клиенты: стартаперы;

Проблема: создать команду, нетворкинг, финансирование;

Решение: платформа-комьюнити для реализации стартапов;

Команда проекта: преподаватели, бизнес-наставники, менторы;

Партнёры: СШ, ВУЗы, лицеи, органы власти, бизнес, инвесторы, менторы, комьюнити, сообщества;

Ресурсы: люди, учебные планы, автовебинары, вебинары + чаты, бизнес-игры, практические задания, образовательная онлайн-платформа, краундфандинг, краундсорсинг, сообщество ранних последователей;

Деятельность: подбор команд, подбор проектов, создание проектов, семинары, нетворкинг, чаты с менторами финансирование, «упаковка стартапов», онлаён-питчи,, инвесторами, юридическая поддержка;

Ценность: полученные знания, социальные связи, взлетевшие проекты;

Каналы: сайт, сети, ютюб, комьюнити, сообщества, ВУЗы, СШ;

Продукт: проекты, таланты, стартапы;

Расходы: ЗП и развитие компетенций преподавателей, обслуживание платформы (SAAS, безопасность), бесплатные семинары, эксперты, менторы;

Доходы: доля в будущих стартапах, продажа стартап инвесторам.

Сферы обучения:

- Науки о человеке, когнитивное развитие;
- Управление концентрацией и вниманием, ресурсными состояниями;
- Эмпатия, эмоциональный интеллект, сотрудничество;
- Мышления критическое, системное и др.;
- ИКТ, программирование;
- Предпринимательские навыки;
- «Личный бренд»;
- Инновации, стартап;
- И другие

Нечипорук Сергей: 888@holl-company.com

+375-296-24-65-13

Сферы деятельности:

- Большие данные
- Искусственный интеллект
- Нейронные сети
- Дополненная реальность
- Интернет вещей
- Битехнологии
- Умный город
- Машинное обучение
- 3D-печать
- И другие

Спасибо за внимание