



Авторизация и Развитие Партнеров Hewlett Packard Enterprise: Статус EG Business Partner

FY19

Айтекова Ильдана
Reseller Enablement Manager

HELP WANTED



- Как получить авторизацию в HPE?
- Как не потерять авторизацию HPE?
- Какие бенефиты я получаю от партнерства с HPE?
- Какие условия партнерской программы HPE?
- Какие виды партнерства существуют?
- Не могу найти контактное лицо в HPE...
- Кто мне поможет с этими и другими вопросами в HPE?!**





Спешу на помощь!

По всем вопросам авторизации и развития в рамках Hewlett Packard Enterprise, обращайтесь ко мне:

Контакты:

Айтекова Ильдана

Специалист по работе с Партнерами

Тел: +74996094109

Email: ildana.aytekova@hpe.com

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/ildana-aytekova-778457116>

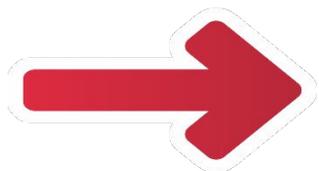
Расскажу ☺ Проконсультирую ☺ Сориентирую ☺ Обращайтесь!





REGISTER

Чтобы получить авторизацию в НРЕ, нужно пройти по ссылке ниже и подать заявку на авторизацию



https://www.hpe.com/h41268/live/index_e.aspx?qid=26159

Рекомендации



Советы при авторизации:

1) **Самое главное-хорошее настроение и позитивный настрой!**

2) Если в чем-то сомневаетесь или не понимаете, давайте обсудим. Будем на связи, вы не потеряетесь, процессы несложные. Контакты для связи на слайде 3.

3) Авторизация нового партнера занимает не менее месяца (иногда и больше), поэтому подавайте заявки заблаговременно, не впритык.

4) В течение всей авторизации, обязательно следите за почтой, которую/ые указали при регистрации заявки на авторизацию. Особенно нужно проверять почту Ген. Директора, которую вы указали в заявке, так как на данную почту будут приходить важные уведомления, опросники и тп. К сожалению, если НРЕ команда не получит ответы на высланные вам опросники, то заявку мы закрываем. Поэтому, просим в период авторизации-проверяйте почту и следуйте инструкциям.

5) Подача заявки на авторизацию не значит, что по итогу авторизация будет получена. Вы подаете заявку, мы ее рассмотрим, и по итогу заявка может быть либо одобрена либо отклонена в зависимости от предоставленной вами информации. Поэтому просим заполнять высланные вам опросники своевременно, вдумчиво и подробно!

Основные Этапы Авторизации



- 1) Вы заполняете электронную анкету, ссылка на слайде 4.
- 2) Далее после получения вашей заявки, я высылаю вам Бизнес План, который нужно будет подробно заполнить. Заявка может быть либо одобрена, либо отклонена в зависимости от предоставленной вами информации в бизнес плане. Следите за почтой! Если мы не получим комментариев по бизнес плану, заявка может быть закрыта.
- 3) Если заявка на авторизацию компании одобрена со стороны Бизнес Менеджера, то далее переходим на второй этап. На e-mail адрес Генерального Директора будет отправлен опросник L&R (Legal & Regulatory). Будет необходимо ответить на вопросы относительно соответствия политики ведения бизнеса Вашей компании стандартам антикоррупционного законодательства. Конечный результат проверки L&R дается в зависимости от Ваших ответов.
- 4) В случае успешного прохождения анкеты L&R, Вам будет присвоен статус EG Business Partner.
- 5) О завершении авторизации Вы узнаете у консультанта по Программе Partner Ready, получив официальное письмо подтверждающее Ваш статус. (пример письма-стр 7).

Важно



После завершения авторизации Вы получите официальное письмо, подтверждающее Ваш статус, будет вот такое письмо-подтверждение (отрывок представлен ниже), либо на русском либо на английском языке:

Добрый день!

Для Вас доступ к специальным ценам уже открыт. Процесс авторизации практически завершился. Для того чтобы сохранить Ваш статус, **не забудьте, пожалуйста, сдать экзамен в течение следующих трех месяцев**. В противном случае, Ваш статус и доступ к специальным ценам будут закрыты по окончании этого периода.

Dear Partner, The onboarding process has been finalized. You have achieved the EG Business Partner status and the Quoting tool option has been enabled. Please wait 24 Hours until all systems are updated and your status is visible in Partner Ready Portal. **You are offered a 3 months grace period to pass one of the following exams...**

Таким образом, прошу обратить внимание, что в течение 3 месяцев после присвоения Вам статуса, нужно будет сдать экзамен-сертификацию. Не сдаете сертификацию-авторизация слетает!





Критерии Сохранения Партнерского Статуса



Партнерский статус EG Business Partner предоставляется на 1 финансовый год. Чтобы данный статус сохранить и перейти в следующий финансовый год, нужно выполнить 2 критерия:

- ✓ В рамках финансового года минимальный объем продаж HPE должен составлять 50 000\$ в NET ценах. Дедлайн 30 сентября каждого года!
- ✓ Каждый финансовый год нужно обновлять сертификацию.

Ссылка на актуальный экзамен-сертификацию в рамках FY19:

<https://certification-learning.hpe.com/TR/datacard/Certification/SCE-IntroProdSolSer19>

Напоминаю, новым партнерам, данный экзамен нужно сдать в течение 3 месяцев после присвоения статуса. Ссылка актуальна только в рамках 2019 финансового года.

Что я получу от Партнерства с HPE?



Существует 4 вида партнерских статуса:

1) Business Partner (начальный уровень, партнер получает данный статус при авторизации)

В рамках Business Partner существуют следующие бенефиты:

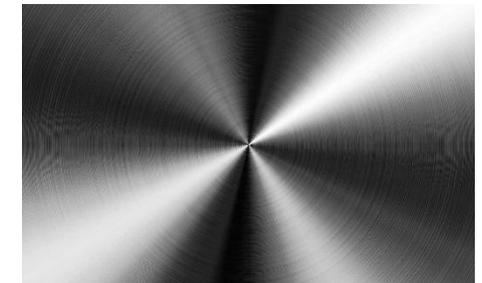
- Доступ к спец. ценам
- Доступ к сейловым инструментам HPE (например, ОСА-конфигуратор итд)
- Доступ к маркетинговым инструментам HPE
- Помощь наших Presales специалистов в конфигурировании
- Аккаунт Менеджмент
- Партнерский локатор на hpe.com

2) Silver Partner

3) Gold Partner

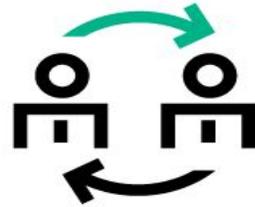
4) Platinum Partner

Данные "металлические" статусы достигаются при наборе определенного объема продаж + получении определенных сертификаций. Если нужна консультация по данным статусам, обращайтесь ко мне.



Обзор партнерской программы FY19 по всем уровням партнерских отношений: <http://www.hpvl.ru/video/ForPartners>

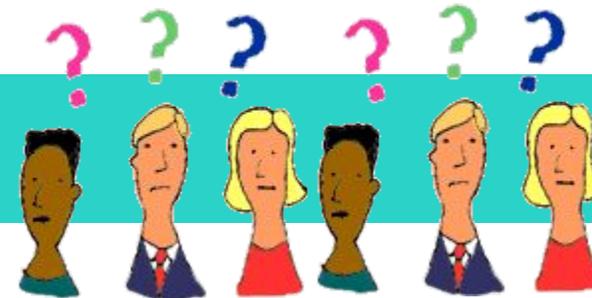
Будем на Связи!



Коллеги, после получения партнерского статуса, мои контакты также будут полезными для Вас. Если у Вас будут вопросы по развитию взаимодействия с НРЕ, обращайтесь ко мне, буду рада помочь! Будем на связи!

Если у Вас вопросы технического характера (не можете зайти на партнерский портал, нужен доступ к инструментам итп), то Вам нужно обращаться в поддержку-красная кнопка **GET SUPPORT/ПОДДЕРЖКА** на первой странице партнерского портала partner.hpe.com.

Часто Задаваемые Вопросы



Идет ли в зачет орг.техника (ноутбуки,мониторы,печатка итп)?

В 2015 году компания HP разделилась на 2 автономные компании: HPE (сервера, сетевое оборудование, схд-сегмент инфраструктурных решений) и HP Inc. (мониторы, печатная техника, ноутбуки-орг.техника). Таким образом, в рамках нашей компании HPE, орг.техника в зачет не идет, поэтому при регистрации данные проекты перечислять не нужно.

Мне открыли доступ к партнерскому portalу, значит я получил статус?

Нет, статус пока еще не присвоен. Доступ к portalу открывают на определенном этапе, но это еще не конечная стадия авторизации. Ждите официального письма с подтверждением Вашего партнерского статуса (отрывок такого сообщения указан на слайде 7). Если потерялись в процессе авторизации, обращайтесь ко мне, либо к консультантам программы Partner Ready, которые будут вести Вашу регистрацию.

Как я могу контролировать выполнение своих таргетов?

Коллеги, при получении партнерского статуса, пожалуйста, не забывайте о таргетах (сертификация, объем продаж), нужно контролировать ситуацию, чтобы при переходе в новый финансовый год (он начинается каждого 1 ноября), Ваш статус сохранился. Ситуацию Вы сможете контролировать сами на партнерском portalе partner.hpe.com по следующему алгоритму :
Моя рабочая область-Партнерский Статус- Отчет о Статусе. Если все же остались вопросы- обращайтесь!

Где я могу скачать сертификат, подтверждающий мой статус?

Это можно сделать также на партнерском portalе по следующему алгоритму:
Моя рабочая область-Партнерский Статус- Сертификаты и Логотипы

Благодарим за Интерес к Партнерской Программе HPE!

